

浙江省宁波市蔺草产业形成品牌集群，凉席等产品畅销海内外——

蔺草，编织“夏日清凉”

本报记者 窦瀚洋

盛夏时节，在浙江省宁波市海曙区，有着“中国蔺草之乡”美誉的古林镇，千亩蔺草田翻涌着翠浪，空气中弥散着独特的草木清香。从凌晨3点下田割草的蔺草客，到加工厂内忙碌的工人，一根根蔺草经过10余道工序，最终变身为凉席、坐垫等清凉产品，畅销海内外。

宁波蔺草产业已形成品牌集群，蔺草制品在国外也有着较高知名度。在其主产区海曙区，蔺草产业已成为农业出口创汇、农民致富的支柱产业。

草席名扬海内外

走进宁波东方席业有限公司厂房，编织机的嗡鸣声与蔺草的清香交织在一起，工人们正将一批批纹理细腻的凉席、榻榻米打包出库。这批产品即将送往海外市场。

宁波蔺草清凉用品做工精湛，尤其是黄古林“白麻筋”草席，迭面平直、编织精密、硬朗挺括、边道光滑、吸汗力强、经久耐用、养生环保，深受消费者喜爱。

近20年时间里，东方席业打通了全产业链发展的“任督二脉”，不仅承袭了有着2700年历史的黄古林蔺草种植法，还通过农业专家团队筛选、传承、培育出适合当地地理气候的蔺草良种，为草席“出海”打下坚实基础。

东方席业总经理林旻介绍：“企业有了自己的蔺草基地，就可以从源头上把控蔺草品质，确保其纤维长度达到1.4—1.5米标准，从而符合编织所需的最适合长度。其密度的提升也能提高材料的吸湿性和

耐磨性，增加蔺草产品使用寿命。”

宁波市蔺业经济联合会秘书长余自生向记者介绍了宁波蔺草产业的发展历程：“20多年前，东方席业等一批龙头企业便冒出了头，沿袭蔺草产业沉淀下来的经验，积极调整产品结构，抓住市场动态和时代潮流，不断开发新产品，产品出口创下佳绩。规模较大的宁波开诚工艺品有限公司，生产的草席名扬海内外。”

大量的海外市场需求，也让国内企业开始引进海外蔺草的改良种质和种植、加工技术。在宁波，蔺草产业在政策集聚和资源集聚的双重驱动下，迎来了跨越式发展——蔺草制品质量安全水平和核心竞争力大幅提升，产业规模达20亿元，从业人员2.3万人。

宁波已经成为全国最大的蔺草种植、生产、出口基地，这里诞生了“中国蔺草之乡”“中国草编基地”“中国凉席品牌之都”……

开发“年轻态”新产品

海外市场瞬息万变，加上国际形势复杂，草席等蔺草产品“出海”也面临不确定性。传统蔺草加工面临挑战，当地企业积极谋求转型。

宁波开诚负责人朱豪轲表示：“中国企业的应变能力，韧性足，面对海外市场变化，我们有能力应对。”如今，海曙区蔺草产业正在通过研发新产品适应市场需求，积极转型破局。

在宁波开诚的线下展厅内，一间“禅意空间”样板茶室铺以柔软亲肤的榻榻米软垫，营造出宜人的休闲环境，甚至四周的墙面材料当中也采用了蔺草纤维。

“蔺草纤维的调湿、隔音、释放负离子等特性是合成材料无法复制的。”朱豪轲介绍，同时，蔺草原材料符合当下流行的环保、养生需求。目前，企业正在尝试推广“私人订制禅意空间”，根据客户喜好设计室内布置，一方面在国内市场先行试水，另一方面积极对接海外建筑装修市场，实现外销产品多

元化转型。

同样的，东方席业也在产品研发上下足了功夫，公司聘请外国专家定期交流对接，研发设计新产品，考虑到传统榻榻米不好更换移动，就研发了由六宫格、九宫格提花席拼接缝制而成的地毯式“榻榻米”，不仅适合孩童在地毯席上嬉戏爬行，年轻人也喜欢休闲坐躺、放松身心。

对年轻消费者来说，清凉用品不仅要舒适，也要方便打理。“我们推出的新一代冰丝席，凉感度更高，并且可水洗可烘干，弥补了原有冰丝产品缩水变形的短板。”宁波黄古林工艺品有限公司副总经理毛国光说。

宁波蔺草业发展至今，已不仅仅是单一的草制品生产加工，而是利用草编生产的工艺、技术和设备优势，融入竹、藤、皮、木浆纤维等多种原料，开发出草编制品、仿草制品、草竹混编制品等10个系列100多个新品种。

▲在宁波市海曙区的农田里，蔺草客正在收割蔺草。

抢抓双循环新机遇

近年来，宁波蔺草企业以传承创新为动力，积极应对市场挑战，探索高质量发展新路径。

在宁波黄古林工艺品有限公司直播间里，一场别开生面的产品发布会正在火热进行。主播手持融合蔺草纤维与凉感材料的冰丝席，实时演示其降温性能，屏幕上不断跳出“已加购”的提示。

这款多年蝉联国内销售冠军的创新产品，正是传统工艺与现代科技碰撞的成果——相较于外销，宁波黄古林如今把销售重点转移至国内市场，加大产品研发力度，尝试让蔺草材料与竹、藤以及凉感材料结合，更加满足年轻人需求。

近年来，像宁波黄古林一样，越来越多宁波蔺草企业打破传统思路，深挖蔺草材料的多元潜力，不断优化产品结构。他们开发出以蔺草为主、融合其他材料的草竹双面席、草藤双面席、仿藤草席、冰丝席等10多个系列、几百个品种，形成了新的产业品类，让内销市场有了更多选择。

“‘老底子’我们肯定不能丢，产品要坚持开发提升，销路要内外结合。”余自生表示，自己曾为蔺草产业发展奔波各地，在走访浙江、江西等地的多个城市后发现，未来，蔺草或

许可以延伸至大健康产业，“例如，蔺草纤维的吸水性、透气性好，适合开发尿不湿、内衣用品。蔺草还具有药用价值。”

电商平台的崛起为传统制造业企业“走出去”提供了机遇，宁波华业纤维科技有限公司便是其中成功案例。公司自2017年以来探索凉席出口，主攻海外华人市场，通过跨境电商平台将旗下核心品牌“老席匠”的草席产品出口至美国市场。

华业纤维公司总经理陈向敏说：“中华民族有悠久的席居文化传统，我们相信，有华人的地方，就会有凉席的市场。”他表示，下一步公司将开拓东南亚市场。

对此，余自生表示，相关政府部门和协会也在积极行动，引导本地企业更多参与国内外专业展会，并协助对接跨境电商平台，拓宽蔺草制品“出海”新渠道。

海曙区农业农村局相关负责人介绍：“我们重点支持‘蔺草+’跨界研发，对获得‘中国名牌农产品’认证的企业给予奖励。”

在余自生等蔺草行业从业者看来，从单一出口到内外双循环，从建筑用品到家居用品再到未来可能延伸的大健康产业，宁波蔺草产业发展之路会越来越宽。（张昊桦参与采访）

►一名蔺草企业负责人（左）向顾客展示蔺草材料。

本文照片均为张昊桦摄

▲工人正在拼接缝制地毯式“榻榻米”。

▲传统凉席的编织花纹。

浙江省衢州市龙游县

“光伏+”解锁乡村发展新动能

本报记者 窦瀚洋

不久前，浙江省衢州市龙游县詹家镇淳进村村民张瑞宏，收到了6月电费收益单：发电量857千瓦时，收益355.91元。

他家95平方米的排屋屋顶上，16块光伏板将光能转化为源源不断的电能。“以前屋顶闲着也是闲着，现在每年能有几千元钱的收入。”张瑞宏喜笑颜开。

农户屋顶上的蝶变，源自龙游县开展的“光伏富民”试点项目。张瑞宏是淳进村最早安装屋顶光伏发电的村民之一，但最初他心里直犯嘀咕：“设备安不安全？电卖得出去吗？钱能及时到账吗？”

为了打消村民疑虑，作为并网服务方，国网衢州供电公司派出了专业队伍，从项目勘查、方案制定到并网接入、线路巡检，为光伏富民项目提供保障。

“大伯，放心好了，像屋顶结构设置、供电路径这些事情，我们都有专业的配套方案。”工作人员黄治广主动上门，不仅向张瑞宏详细介绍了项目情况，经过一番勘察，还给出了一家一户的具体实施方案。

在龙游县小南海镇团石村，浙江香满亭生物科技有限公司的花菇产业基地里，成片太阳能光伏板整齐排列，像一把巨大的伞，“伞”下是现代化温控大棚，棚内朵朵菌菇茁壮

成长。

公司董事长朱佑存介绍，安装光伏板后，“‘棚上发电，棚下种菇’，土地一点没浪费，效益翻倍都不止”。

菌菇是团石村的传统产业。过去，夏日酷暑、冬日严寒对菇农而言都是考验。“菌菇种植对温度要求高，过去我们也想过给大棚装水泥屋顶和空调，但成本太高。”朱佑存坦言。

转机出现在2023年。龙游县推广“企业+村集体+基地+农户”协同共建的“菌光互补”新模式：在菌菇大棚顶部搭载多晶硅太阳能电池组件，设施不仅能加固大棚，遮风挡雨，还能就近为棚内空调等设备供电；同时，光伏发电的余电上网销售，为菇农增加收入。

2023年，浙江香满亭生物科技有限公司便通过该模式，建设了花菇共富产业园，为村集体带来了租金和光伏收益，带动小南海镇的9个乡村实现增收，其中红船头村、汀塘圩村等5个共同富裕试验村平均增收30余万元。

现代化菌菇基地的稳定运行和产能扩大，也直接创造了大量稳定的就业岗位。菌棒制作、日常管护、采摘分拣、冷链运输等岗位，让周边300多名村民实现了家门口稳定就业增收。



日前，浙江省诸暨市五泄镇十四都村的百亩荷塘荷花盛开，迎来不少游客。非遗体验、主题摄影等项目备受游客青睐。
新华社记者 翁忻旻摄