

# 从在修车铺当学徒到张雪机车夺冠 20年，是胜利，也是抵达

本报记者 王欣悦 刘温馨

## 体育大看台

“这一刻，我等了20年。”重庆张雪机车工业有限公司负责人、品牌创始人张雪说。

当地时间3月28日、29日，WSBK（世界超级摩托车锦标赛）葡萄牙站World SSP组别中，张雪机车在双回合正赛中接连夺冠。夺冠车辆820RR-RS基于3月21日上市销售的820RR车型改造而成。赛事首回合中，车手驾驶该机车以近4秒的压倒性优势夺冠。这不仅是国产摩托车首次在顶级赛事中夺冠，更打破了欧美日摩托车品牌对WSBK赛事该组别数十年的统治。

对许多人而言，这是一场惊艳的胜利；但对张雪来说，这也是20年追梦路的艰难抵达。

张雪的起点并不传奇。20年前，他在湖南湘西乡村的修车铺里当学徒，满手机油，终日与零件为伴。那时，国产摩托车并不被看好，可张雪心里，却深藏着一个念头：造一台真正属于中国人的高性能摩托。

很多人记得张雪的“名场面”。为了争取一个上电视、能被专业车队“看见”的机会，19岁的他骑着一辆比自己年龄还大的二手摩托，在冷雨中追着采访车跑了100多公里，风雨扑面，山路蜿蜒。最终，他的执着打动了报道团队，也抓住了改变命运的“稻草”。“那是我人生中最重要的一台机车，是我梦想的起点。”张雪回忆。正是这股倔强，将他带进了职业赛车的世界。凭借刻苦与钻研，他从一名修车学徒，一步步登上全国摩托车维修竞赛领奖台。

然而，张雪并没有满足于把车修好。“赛道上为什么都是外国品牌？中国人到底能不能造出自己的高性能摩托？”心底的疑问推动他再往前走。2013年，张雪揣着2万元来到重庆。为什么是重庆？“我看中的是重庆‘摩托之都’的产业底蕴。”张雪说。

“张雪团队能够以相对可控的成本实现高性能车型的快速落地，本质上是产业链具备了高性能产品的配套能



力。”天津内燃机研究所（天津摩托车技术中心）副所长张立鹏说。

重庆拥有规模以上摩托车整车企业51家，零部件企业410余家，从发动机、车架到电控系统，本地配套率超过80%。一台高性能摩托车从研发、量产到迭代升级，在这里都能获得扎实的产业支撑。

“虽然当时在重庆我一个人都不认识，但走进摩配市场，基本上能买到摩托车的所有配件。”张雪说。从改装起步，到创业、组建团队，再到创立品牌、自主研发，这些年他将时间、精力乃至全部身家，都押在了造车这条路上。

“WSBK要求参赛车辆只能在量产级的民用车基础上进行有限改装，因此主要检验的还是民用车的基础性能和技术水平。”张立鹏表示。

谈及赛车的改造，轻量化是关键之一。“我们的车比同级别赛车轻了约10%。”张雪介绍，其量产车型820RR整备质量为193千克，而赛道版本更是降至175千克。精心打磨，张雪机车稳步成长。2025年，企业销量突破2.5万台，总产值达7.45亿元，研发投入近7000万

元。目前，其产品已出口至意大利、西班牙、英国、阿联酋、俄罗斯等国家和地区。“未来拓展海外市场，欧美地区是我们的首要目标。”张雪表示。

“高性能摩托车是动力系统、车架刚性、悬挂几何、空气动力学、电子控制系统的综合体现。一辆摩托车有上千个零部件，对精密加工铸造能力要求很高。电喷系统等在2015年前高度依赖国外企业，近年来国内企业才逐步突破。”张立鹏说，张雪机车的成功离不开张雪本人的专注性和专业性，同时让人看到，国产摩托车经过40多年发展，研发体系、供应链体系不断成熟，电控、调系统等从前受制于人的技术如今也进入国际中上游水平。

“我希望中国机车制造商能共同努力，让国产机车在世界摩托车品牌版图中占据真正的一席之地。”张雪说。

从修车、改车到造车，从不被看好的追车少年，到带领中国摩托品牌在世界顶级赛场夺冠——20年来，张雪凭着一股执拗，在质疑与不解中蹚出了一条路。20年，是胜利，也是抵达。



## 女子斯诺克世界排名第一 白雨露 专注每一次出杆

本报记者 李硕

“小时候和师兄弟们一起训练，虽然我进步慢，但练得特别多，每天投入在台面上的时间有8到10个小时。”白雨露说。即便如今已是女子世界第一，她依然保持着高强度的训练节奏，“如果天赋差，就要比别人多练一些。”

职业赛场的残酷超出她的预期。初入职业赛场，白雨露曾连输9场。“我到底还会不会打球？”她开始怀疑自己。但恰恰是在低谷，她领悟了父亲的教导：“耐得住寂寞才能守得住繁华。”

来到英锦赛资格赛，她带着破釜沉舟的决心，“输10场和输9场，没有什么区别，不要怕。”最终她连赢3场，成为本世纪首位在世界斯诺克巡回赛实现三连胜的女选手。

极致的胜负体验，淬炼了白雨露的心态。对手们发现，这个中国女孩“也不是那么容易对付的”。2025年，她在女子斯诺克世锦赛成功卫冕，随后在成都亚运会夺得女子斯诺克金牌。

赛后采访，白雨露忍不住落泪——那是如释重负的泪水，更是成长后的真情流露。白雨露说，现在参加大赛越来越多，经验越来越丰富，“不再那么容易紧张，也更加自信，找到了真正的从容。”

随着成绩提高，白雨露感受到新压力——外界的期待。“我个人还是比较善于化解这种压力，也不是特别在意别人的评价。”白雨露拥有难得的通透，“我还处于成长期。”

获得女子世界第一后，白雨露有了更远大的目标，希望进入世界斯诺克巡回赛排名前六十四。“目前还没有女选手能够做到，这是一个很大的挑战，但我喜欢挑战。”她当然清楚这条路有多难。“女选手在力量方面确实有差距，但在心态调整上反而更有优势。”白雨露通过体能训练提升力量，在比赛前与自己对话，比赛时屏蔽杂念，专注于每一次出杆。她希望，自己的经历能让更多人看到斯诺克运动的魅力，特别是让更多女孩拿起球杆。

（本报记者尚丹、孙溪、左潇参与采写）

## 秘懂体育 WSBK为何是“赛道上的车展”

WSBK（世界超级摩托车锦标赛）是由国际摩托车联合会于1988年创立的世界顶级摩托车赛事。

赛事采用分站形式，2026赛季共有12站比赛。赛事分为4个组别：World SBK公开赛组别，是赛事的主打级别；World SSP中量级组别，张雪机车在此组别夺冠；World SPB于2026年首次亮相，取代了原有的SSP300组别；World WCR女子组别，于2024年举办首场赛事，2026赛季使用统一的雅马哈R7赛车。

WSBK赛事最大的特点是所有参赛车辆必须基于市售量产摩托车进行有限的改装，赛事成绩直接反映产品实力。这也使赛事成为摩托车制造商展示其量产车技术性能的重要舞台，因此被称为“赛道上的车展”。

（本报记者 曾华锋整理）



图①：当地时间3月28日，WSBK葡萄牙站，法国车手瓦伦丁·德比斯（前）驾驶张雪机车在比赛中。

影像中国

图②：WSBK澳大利亚站赛前，张雪（中）和车手（左）合影。

受访者供图

本版责编：巩育华 史哲 高估 制图：沈亦伶

# 深耕三晋沃土 服务实体经济 邮储银行山西省分行谱写高质量发展新篇章



邮储银行山西省分行工作人员走访吕梁市交口县蘑菇种植户，了解种植户金融需求。

2025年，邮储银行山西省分行坚持金融服务实体经济的根本宗旨，立足三晋大地资源禀赋与产业特色，通过服务优化、产品创新、政企协同、科技赋能等举措，将金融“活水”精准输送至转型综改、乡村全面振兴、普惠小微、科技创新、服务民生等关键领域，用扎实的工作举措和显著的工作成效，彰显国有大行服务实体经济的责任与担当。

年初增加4.8亿元。三是聚焦区域重点农业产业加大支持力度，强化对粮食收购、畜牧养殖、核桃果品中药材等农产品收购、专业市场等重点行业的开发。2025年，产业贷信用贷款实现放款近90亿元，同比增长达30%以上。通过推动产业开发，实现县域市场深耕，2025年，分行小额贷款净增量在县域占比达91.2%，较2024年提升6.7个百分点。二是贷款支持家庭农场、农民专业合作社、农业企业等新型农业经营主体，推动农村经济发展、提升农业生产效率及增加农民收入，2025年新型农业经营主体贷款投放37.3亿元，净增4.21亿元。三是针对农牧领域推出专属农牧贷产品。面向种植、养殖户提供用于生产经营的免担保免抵押纯信用线上贷款，线上申请，迅速放款，随借随还，最高额度为60万元，对于优质客户可给予一定利率优惠。产品推出以来，已累计授信2349户，授信金额9.7亿元，以“邮储山西速度”打造了农牧金融服务的标杆示范。

助力实现乡村全面振兴。2025年，邮储银行山西省分行持续加大涉农领域资金支持，涉农贷款规模同比增长超20%。一是深耕重点行业推动产业开发。聚焦区域重点农业产业加大支持力度，强化对粮食收购、畜牧养殖、核桃果品中药材等农产品收购、专业市场等重点行业的开发。2025年，产业贷信用贷款实现放款近90亿元，同比增长达30%以上。通过推动产业开发，实现县域市场深耕，2025年，分行小额贷款净增量在县域占比达91.2%，较2024年提升6.7个百分点。二是贷款支持家庭农场、农民专业合作社、农业企业等新型农业经营主体，推动农村经济发展、提升农业生产效率及增加农民收入，2025年新型农业经营主体贷款投放37.3亿元，净增4.21亿元。三是针对农牧领域推出专属农牧贷产品。面向种植、养殖户提供用于生产经营的免担保免抵押纯信用线上贷款，线上申请，迅速放款，随借随还，最高额度为60万元，对于优质客户可给予一定利率优惠。产品推出以来，已累计授信2349户，授信金额9.7亿元，以“邮储山西速度”打造了农牧金融服务的标杆示范。

百舸争流，破浪者领航；千帆共进，奋勇者当先。邮储银行山西省分行将锚定“服务国家战略、赋能实体经济、守护百姓财富”的使命，紧扣“稳增长、调结构、促改革、防风险、强党建”工作主线，为山西省高质量发展注入源源金融动能。

数据来源：邮储银行山西省分行



邮储银行山西省分行工作人员走访怀仁市亿家亲陶瓷有限责任公司。



邮储银行山西省分行工作人员走访山西卡耐夫管业股份有限公司。

截至2025年末，邮储银行山西省分行实体贷款余额2035亿元，同比增长近13%，全面支持区域内重点工程项目、小微企业、个体工商户等，成为山西省高质量发展的重要金融引擎。

助力转型综改及能源革命。2025年，邮储银行山西省分行累计发放公司贷款近330亿元，贷款余额首次突破千亿元，积极支持全省转型发展和

重点工程项目建设。一是加大对风电、光伏、抽水蓄能、生物质发电等清洁能源产业项目的支持力度，推动能源供给向多元、绿色转变，截至2025年末，已累计为71个绿色主体发放相关贷款超235亿元，积极为优化能源结构、降低环境污染提供助力。二是加力支持重点产业链。2025年，全行累计发放重点产业链贷款73亿元，同比增长12%，截至12月末，重点产业链企业贷款余额158亿元，同比增长10%。三是转型金融业务实现创新突破。成功为金鼎煤焦化发放分行首笔焦化行业转型金融贷款，实现在该领域的业务突破，并以此为契机，2025年累计为金鼎煤焦化等企业发放转型金融贷款3亿元，有效支持企业低碳转型。

扎实做好普惠金融大文章。积极落实做好金融“五篇大文章”工作部署，高质量推进普惠金融和科技金融各项工作任务。一是做深做优小微金融。落实支持小微企业融资协调工作机制，依托“千企万户大走访”活动，全面开展小微企业触达对接。截至2025年末，普惠小微贷款余额295.3亿元，较年初增长15.2%，有贷户5.66万户，较年初增加3246户。二是大力发展科技金融。常态化走访各级科技部门，依照获取的科技企业名录对企业全面触达对接，运用科创贷、科创E贷积极对接科技企业，服务科技企业客户数1913户，较年初增加199户，科技贷款余额92.5亿元，较