

■新年谈“新”·五位民营企业家和金融界人士谈民间投资

政策加力，激发民间投资新活力

民间投资活力从哪里来

曲哲涵

民间投资对稳就业、稳企业、稳市场、稳预期具有重要作用。随着存量政策和增量政策共同发力，我国民间投资结构持续优化，呈现出向实向新的趋势。不过，当前部分行业领域民间投资仍面临动力不足的问题，进一步提振民间投资，潜力在哪里？

向改革要“牵引力”，为民间资本打开广阔空间——

深化投资体制机制改革，是打破行业准入壁垒、释放民间投资潜力的核心路径。“十五五”规划建议明确提出“完善民营企业参与重大项目建设长效机制”。目前，《市场准入负面清单（2025年版）》已“瘦身”至106项，较2018年版减少45项，保障民企公平竞争权利，让民企可专心创业、放心投资、安心经营；不久前，国务院办公厅印发《关于进一步促进民间投资发展的若干措施》的通知，明确鼓励民间资本参与铁路、核电等重点领域建设，引导其有序流向工业设计、共性技术服务等高价值服务行业关键环节；未来，围绕“投资于物与投资于人紧密结合”的导向，民间资本还有望加快拓展公共服务领域投资场景……“玻璃门”“旋转门”正被一一拆除，随着改革持续深化，民间资本必将舒活筋骨，大显身手。

向营商环境要“吸引力”，为民间资本注入坚定信心——

要瞄准民营企业感受最深、呼声最强烈的营商环境问题，消痛点、破瓶颈、补短板。

强化法治保障“基石”。随着《关于严格规范涉企行政检查的意见》《违法实施经营者集中行政处罚裁量权基准（试行）》等文件的出台落地，“违规异地检查”“违规异地执法和趋利性执法”等企业关切得到回应，民营企业及企业家合法权益有了更坚实的“护盾铠甲”。2025年5月施行的《中华人民共和国民营经济促进法》，明确消除土地、融资等领域所有制歧视，未来，还需针对地方保护主义导致的市场分割等难题，推出切实举措，畅通要素流动。

校正政府行为“准星”。要推进公共资源

交易“阳光化”。当前一些地方实行的“采购权责清单”等制度，引入区块链存证、大数据预警等技术，杜绝政府奖补、政府采购“暗箱操作”，压缩权力寻租空间，值得借鉴推广。要强化政府信用建设，对政府失信行为追责问责，防止政府失信挫伤大批民营企业的投资信心，引发民间资本观望退缩。要着力解决拖欠民营企业账款问题，此前的一揽子化债政策中，部分资金被明确要求用于解决拖欠企业账款，这笔钱要用在实处，不能变成糊涂账。要杜绝以断电断贷等方式变相强迫企业“入国”“入城”，应充分尊重民企经营决策的独立性。

政府行为越规范，市场作用就越有效。政府这只“有形之手”，要服务不缺位、管理不越位，悉心涵养营商环境“沃土”，让民企民营有归属感、安全感，愿意生根发芽。

向政策要“托举力”，为民间资本提供坚实支撑——

中央预算内投资加大对民企项目支持力度，新型政策性金融工具投放5000亿元支持民间投资；深化支持小微企业融资协调工作机制，引导金融机构加大信贷投放；建立基础设施领域不动产投资信托基金（REITs）市场并推动进入常态化推荐发行阶段，预计带动新项目总投资超1万亿元……去年以来，我国加大政策力度赋能民企发展、撬动民间投资。

充分发挥政策效能，须提升政策覆盖面，实现“政策找上门”“应享尽享”；须注重发挥政策合力，对重点领域的民间投资重点支持；也要做好政策效能评估，兼顾顺周期与逆周期调节需要，避免大量资本短期内集中涌入特定行业，导致产能过剩、创新动力弱化，而另一些需要耐心培育的行业遭遇“枯水期”等问题。

外力打“辅助”，内力是“引擎”。对扩大投资，民企自身也要坚定信心：挑战是跃升的机遇，只要找准赛道，用好超大规模市场与完整产业链优势，定能在转型升级中实现新突破。

民间投资结构持续优化 呈现向实向新趋势

基础设施民间投资稳步增加

2025年1—11月

基础设施民间投资同比增长3.5%

其中

水利管理业民间投资

增长34.2%

航空运输业民间投资

增长25.1%

2025年，超长期特别国债规模达到

1.3万亿元

相比2024年1万亿元大幅增长

其中

8000亿元

用于更大力度支持“两重”项目

5000亿元

用于加力扩围实施“两新”政策

2026年，继续实施更加积极的财政政策

将优化政府投资方向，围绕打基础、利长远、补短板、调结构加大力度，鼓励吸引民间资本参与重大项目建设，推动扩大有效投资。增强政府性融资担保能力，加大对民间投资支持力度。



2025年11月末社会融资规模存量为

440.07万亿元

对实体经济发放的人民币贷款

同比增长6.3%

三季度末

银行业金融机构普惠型小微企业贷款

同比增长12.1%

2026年，继续实施适度宽松的货币政策

加快推进金融供给侧结构性改革。灵活高效运用降准降息等多种货币政策工具，促进社会综合融资成本低位运行。激励和引导金融机构加力支持扩大内需、科技创新、中小微企业等重点领域。

本版责编：屈信明

版式设计：蔡华伟

民间投资是稳增长、调结构、促就业的重要支撑力量。2025年，各地区各部门落实更加积极有为的宏观政策，把政策红利实实在在送到经营主体手中，持续激发民间投资活力，促进民营经济向新向优发展。

2026年，民营企业对国家政策有什么新期待？宏观政策如何更好支持民营企业扩大投资？记者对话民营企业家和金融界人士，聊打算，说心愿，为“十五五”开局之年汇聚发展之力。

——编者

长沙金龙电缆科技有限公司总经理刘爱荣

民营企业要敢投更要会投

2025年，我们新增投资6000多万元，是上一年的3倍；2026年的计划更是排到了8000多万元。很多同行问我，在当前经济环境下，金龙电缆为什么敢投？

我的回答很干脆：关键是“找得到赛道，看得清方向”。

我一直坚信一句话：“算力的尽头是电力，电力的尽头是电缆。”无论是国家布局的特高压电网，还是最近火热的“人工智能+”行动，最终都要靠我们手中这一根根电缆来落地。我们判断，总体需求不降反增，只是对产品的要求今非昔比。

转型说起来容易，做起来难。我们先是花2000多万元，上马了一整套世界一流的测试设备；又组建了一支30多人的中外技术团队。机会很快就来了：一家重要客户把新一代风电机组“高耐扭”铝合金电缆的研发重任交给了我们。

那段时间，我们的实验室灯火通明。选型、测试、报废，再重来……失败了无数次。最终，靠着我们自主研发的稀土专利配方和新型复合导体结构，硬是把电缆的抗扭能力提升了8倍，成本反而降低了60%！产品通过了全球最严苛的全工况4万次扭转验证，一举跻身国际先进水平。

敢投更要会投。比如，人形机器人这个风口，竞争异常激烈。成熟大厂供应链

壁垒高筑，国外高端品牌又牢牢占据市场。

所以，我们选择了一条“陪伴式创新”的路，与那些充满活力的初创企业一起成长。现在实验室里测试的样品，就是我们和几家省内外的人工智能装备、机器人初创公司联合开发的。我们陪他们试错，他们帮我们找到真实的应用场景，这是一种双向奔赴。

2026年，我们投资版图将不断扩展：继续建设特种电缆智能生产线，布局新质生产力；完善高水平的模拟测试平台，夯实研发基础；我们还将将在阿联酋筹建首个海外工厂，就是为了能更快、更好地服务共建“一带一路”国家的基建和能源项目。

这份底气，一半来自我们对市场的前瞻判断，另一半，则实实在在来自政策吹来的暖风。

看国家战略，“双碳”目标、新型电力系统、新基建……一个个行动计划密集落地，为我们指明了方向。看湖南行动，2024年，“衡长株潭特高压输电装备集群”获批国家先进制造业集群，省里还专门出台了三年培育提升方案。

常有人感叹传统产业难做。但我想说：“没有落后的产业，只有落后的技术。”只要外部环境稳、扶持政策实、市场机制活，我们民营企业就敢投、愿投，也能投！

（本报记者孙超采访整理）

上海凯赛生物技术股份有限公司总裁杨晨

唯有加大投入才能赢得未来

自公司2000年在上海张江成立以来，我们只专注一件事：用合成生物学技术，实现生物基材料对传统化工材料的替代。作为一家科技型企业，凯赛生物的健康发展离不开稳定的研发投入与长期的资金支持，唯有持续加大投入，才能赢得未来。

从创业初期的风险资本，到产业化后的政府和贷款资金，公司发展壮大离不开资金活水精准滴灌。随着长链二元酸等系列产品成功问世，公司陆续得到了地方政府的产业投资资金和产业配套支持。当我们突破戊二胺和生物基聚酰胺的产业化技术，准备在山西建设合成生物产业园时，资金需求更大，仅仅依靠我们自身的积累远远不够。

这时，交通银行专门组建的赛道经理人团队，深入研究合成生物赛道发展趋势，全面了解公司技术路线和产业化过程，为我们的项目融资出谋划策，政府与金融机构的全力支撑让我们信心倍增。同时我们也在积极对接资本市场，在各方的共同努力下，凯赛生物于2020年8月在上海证券交易所科创板成功上市，募集资金约55亿

元，我们的投资布局和生产规模实现了跨越式增长。

2025年，我们与招商局集团达成了战略合作，这为公司引入了一位重要的战略股东，打开了一扇通往广阔应用市场的大门。

民间投资要敢于投向未来，扩大有效投资离不开产业生态伙伴的协同和政府的前瞻性基础设施支持，这样才能形成“研发—中试—产业化和应用”的良性循环。我们希望政府能引导市场为低碳新材料应用打开渠道，在政府采购、重点工程招投标中考虑选用生物基材料，在碳减排认定和绿电使用上能给予企业专项政策支持。

“十五五”规划建议中两次提及“生物制造”。在研发上，公司将继续优化高通量研发平台推出更多新产品。在应用上，更大力度推进生物新材料在新能源、交通运输、现代建筑等领域的商业化应用。在生产上，将继续推进生产基地建设运行。我们坚信，通过政企银多方协同，中国生物制造产业一定能够实现高质量发展，为全球低碳转型贡献坚实的中国力量。

（本报记者葛孟超采访整理）

建设银行福建晋江分行普惠金融工作室负责人曾丽凤

为民营企业服务要下绣花功夫

作为我国民营经济发轫地之一，晋江拥有超11万家民营企业，数量占到当地企业的97%以上。这些企业构成晋江强大的制造产业集群，包括超3000亿元的鞋服产业、超千亿元的纺织产业，以及多个超500亿元的食品、建材产业集群等，具有数量多、密度大、个性化金融需求的特点。

为进一步提升金融服务适配度，我们打造了全省建行首个普惠金融工作室“普惠金融丽凤工作室”。我们工作室有3个人，开展千企万户大走访、做好企业微信服务，为小微及个体工商户提供融资对接、业务指导和政策辅导，这些都是我们的工作日常。

晋江祥诚新材料科技有限公司便是我们“千企万户大走访”活动对接的。该企业主要从事鞋服新材料技术研发生产，为扩大产能购置了厂房设备，但随之而来的是“成长的烦恼”：购置资产占用大量流动资金，赶上四季度的备货周期，公司日常运营资金捉襟见肘。我们结合企业长期发展潜力及资产结构推荐“厂房快贷”——以企业厂房为抵押物盘活企业固定资产，提供了10年期、利率2.65%的中长期普惠贷款，且支持无还本续贷和随借随还。

“搞实业，不是一年两年的事情，建行

给我们长期稳定的资金支持，帮我们把大的投入稳住了，我们就可以更安心去搞品控，更有信心去投资。”正如晋江祥诚新材料科技有限公司负责人林丽丽所言，市场瞬息万变，长期高效的金融保障，能帮助小微企业专注发展，赢得未来。

高效金融保障是激活民间投资活力的“加速器”。在晋江，中小型制造企业数量庞大，厂房是他们最重要的固定资产，也是最容易被盘活的资产。“厂房快贷”没有把厂房单纯当作抵押物，而是结合企业生产经营状况、技术实力综合评估，让符合条件的企业能快速盘活固定资产，让更多民营企业敢投、能投、放心投。

过去的一年，我和团队每天往返于网点园区、商圈社区，重复着授信审批、贷后走访、续贷对接等日常，为超1000家小微企业提供普惠融资超12亿元。

我坚信，每个“小家”热气腾腾，中国这个“大家”就蒸蒸日上。团队将发扬“爱拼才会赢”精神，持续提升专业、练好普惠金融“绣花功”，帮更多小微企业享受到普惠金融红利，让更多民企投资项目第一时间享受国家政策红利，让我们共同拥有的“大家”更加昌盛发达。

（本报记者吴秋余采访整理）

国家金融监督管理总局重庆监管局局长孙晓明

“一企一策”增强民企投资底气

2025年的调研中，一家从事摩托车出口的小微企业转型实践给我很深触动。适应外部环境变化，该企业着力拓展欧洲、中亚市场订单，购置原材料、模具的资金需求陡然增加。依托支持小微企业融资协调工作机制，中国银行重庆市分行很快了解到企业需求，主动上门走访，结合企业订单结构、回款节奏和跨境业务特点，快速形成综合金融服务方案，480万元贷款从申请到放款仅用5个工作日，并同步配套国际结算和避险服务。

企业负责人告诉我，这笔资金有效保障了关键零部件采购，支持其在订单高峰期稳定生产。哈萨克斯坦一笔订单提前10天交付，客户非常高兴，当即追加新单。在“量身定制”融资服务支持下，2025年公司销售额同比增幅超过30%。订单满满，政策给力，企业扩大生产信心底气更足了。

及时、精准融资支持有利于经营主体稳定预期、增强信心、扩大投资。完善协调工作机制是提升金融服务质效重要一招。通过镇街自下而上摸排、监管自上而下统筹、银行平行推荐相结合的方式，形成“申报清单”和“推荐清单”，有效识别小微企业真实融资需求。同时，通过完善尽职免责等政策

安排，更好激发基层“敢贷、愿贷”积极性。截至2025年11月末，依托协调工作机制，全市累计走访和服务小微经营主体280.32万户，完成信贷投放7681.89亿元，新发放贷款利率持续下降，信用贷款和无还本续贷对企业资金周转支撑作用明显增强。

站在“十五五”开局之年新起点，引导金融机构加力支持中小微企业，助力扩大民间投资、增强发展活力，我们将进一步把支持小微企业融资协调机制做深做实。持续完善清单推送和跟踪反馈机制，动态跟踪企业订单变化、经营状况和资金需求，把融资需求识别、对接和落地前移到企业最需要、最关键环节，切实增强企业获得感，更好稳定经营主体预期。

在此基础上，围绕现代化产业体系建设，进一步提升金融支持重点产业链发展效能。依托数据协同、部门合力，加强对地方优势产业、重点产业链运行情况整体研判，把金融资源投向产业链薄弱、关键环节。鼓励金融机构开发符合民间投资需求的融资产品，积极支持民间投资项目。既通过支持链主企业稳链强链，又精准支持大量上下游小微企业，畅通产业链“毛细血管”，增强产业体系整体韧性。

（本报记者屈信明采访整理）

云南理世实业（集团）有限责任公司副总裁刘元省

好政策激励我们持续投资

回顾2025年，最欣慰的是看到我们以马铃薯为核心构建的产业生态更加坚实，我们也真切地感受到了国家政策支持民营经济发展的力度之大。

理世集团的“第一车间”，扎根在海拔2000米的高原梯田，通过“公司+科技+基地（合作社）+农户”模式，将种植大户、合作社与散户组织起来。过去一年，我们不仅与合作社、农户的关系更加紧密，让“云薯304”等品种成为农户增收的可靠来源，更推动“噜咪啦”品牌的市场步伐走得更快。在企业内部，我们持续投入研发，鲜切工艺与锁鲜技术不断升级，2025年新投产的复合薯片生产线也为集团发展注入了新活力。

这份稳步前行离不开好政策的滋养，过去一年，我们享受到了研发费用加计扣除、先进制造业增值税加计抵减等多项政策支持超百万元。这些真金白银的减负，直接增强了我们投入技术改革的底气。

值得一提的是，我们将“移动财务部”设到马铃薯主产区的田间地头，实现了“采收即过磅、过磅即开票、开票即付款”的全流程

无缝衔接，每个品种的收购数量、单价、金额及应纳税额都一目了然。现采现结、当场开票，看着种植户们拿到货款，脸上洋溢着喜悦，我们心里也是暖暖的。

展望2026年，我们将围绕主业进行深度挖掘与广度拓展，持续投资完善供应链体系，进一步强化马铃薯基地建设；加大资源投入，强化“噜咪啦”品牌建设和渠道推广，加快系列产品立足西南、面向全国的拓展步伐，同时不断扩大外贸业务体量，让这颗高原马铃薯香飘更远。

我们还将加快推进延链补链强链的配套项目建设，在2025年复合薯片投产的基础上，全力扩大其市场覆盖与销量；纸品智造和物流仓储等配套项目也已提上日程，力争在2027年上半年建成投产，为企业实现高质量发展夯实基础。

我们深信，将政策支持带来的动能与自身发展积淀相结合，继续扎根乌蒙山区，定能让小小的马铃薯成为“金豆豆”，铺就乡村振兴、产业发展的“致富路”。

（本报记者王观采访整理）