

为促进企业电价全链条稳定与降低,进一步深化浙江电力市场改革与发展,浙江省能源局近日召开“浙江省电价稳价座谈会”,来自发电侧、电网侧和用电侧的代表共同探讨稳定电价的措施与策略。

《中国能源报》记者从座谈会上获悉,浙江省今年在降低电价方面展现出前所未有的决心,预计全年将削减工商业用电成本超过40亿元。展望明年,浙江省电价有望继续保持下降趋势,为企业和民众带来更多实惠。

政府部门:今年电价稳中有降

《中国能源报》记者从浙江省能源局了解到,今年以来,浙江省企业在电价方面取得稳中有降的显著成效。1—9月,浙江省企业电价较去年同期下降1.2分/千瓦时。当前,企业电价主要由发电、输电、售电三个环节的价格构成,其中发电环节价格占比超过60%,浙江省发电环节成本上涨幅度超过30%,售电环节价格占比接近1%。

“2024年,我们预计浙江省电价将比2023年下降1分/千瓦时。”浙江省能源局综合处相关负责人介绍,今年浙江省能源局制定一系列稳价措施,在发电环节,实施上网电价定价机制,主要由省内平价、气价及外来电等各类电源的上网电价构成。煤电价格主要通过市场交易形成,其他电源价格通过政府定价,外来电协议价格不断优化。“此外,我们紧盯关键因素,建立煤电价格联动机制,常态化开展煤电采购监测,引导电价成本合理化。2024年度煤电交易价格同比下降1.5分/千瓦时,1至9月月度交易价格下降3分/千瓦时。我们以省内煤电降价为基础,推动外来煤电政府签约价格下降,预计全年可降低工商业用电成本超过40亿元。”

在输电环节,浙江省能源局采取严格的措施以控制高成本电力,确保成本和利润的双重保护。通过优化电力采购策略,浙江省成功引入外省低价水电资源,有效管理高价电力使用,从而保障成本控制。在确保浙江省电力供应安全的基础上,相关主管部门对省间临时购电的高电价进行合理调控,有效控制了新增成本,维护了电力市场的稳定。

在售电环节,浙江省能源局推行现货市场运行机制,并建立“1+n”模式的现货市场规则体系。通过长期运作,该机

预计今年可降低工商业用电成本超40亿元

浙江电价明年有望继续下降

■本报记者 苏南



制有效促进了电价的竞价管理,实现在电价低时增加发电量、电价高时减少发电量的目标。同时,浙江能源局还设立二级线下稳价机制,以稳定发电成本的均价,并推动市场价格下降,确保价格稳定地传递给终端用户。通过这些措施,浙江省在全方位、全链条的层面上推进企业电价的稳定工作,保障了电价在合理区间内的波动。

浙江能源局相关负责人坦言,近年来,与其他省市相比,浙江电价价格相较前两年有了显著下降。然而,在电价方面,这一下降趋势并未得到完全体现,广大民众对于电价下降的感受不明显,表明电价调整的获得感尚未充分传递给人民群众。“明年我们将进一步优化煤电价格与电价之间的联动机制,确保煤电价格变动能够及时、合理反映在电价上。此

外,将继续在发电侧、输电环节、售电环节三个方面加大力度,稳步推进浙江省企业电价稳定工作,将改革带来的红利惠及所有工业企业,努力形成并加快具有区域竞争力的电价水平。”

电力企业:努力落实降价政策

作为能源消费大省,浙江省面临着能源资源不足的挑战。为稳电价降电价,浙能集团、华能浙江公司、大唐浙江公司、华润电力、华电浙江公司等浙江发电企业正通过参与电力市场化交易、执行相关政策文件以及采取多方面措施来努力降低电价,确保电力供应的稳定。

国家能源集团浙江公司总经理项岱军表示,今年1—9月,该公司通过批发

交易完成中长期电力交易电量达273.7亿千瓦时,交易平均电价为0.4631元/千瓦时,较去年同期下降3.5分/千瓦时。“在零售侧,我们与8766名用户签订合约,累计交易电量为279.2亿千瓦时,平均电价为0.4656元/千瓦时,每千瓦时同比下降3.3分。”

“我们将精心策划2025年度电力中长期交易,确保在批发电力采购交易中实现价值增长,并及时反映燃料价格的波动。”项岱军表示,此外还将持续把控销售差价,在合理范围内履行国有企业责任,通过让利行为维护市场秩序和价格水平的稳定。“同时,我们积极推广和引导大型批发用户直接向公司下属电厂购电,减少中间售电环节,降低交易成本,促进煤电价格空间直接向企业传导。”

国家电投浙江公司副总经理黄保军表示,在大力推进跨省电力交易方面,将国家

电投集团位于国家西部和北部的丰富绿色电力资源引入浙江市场,以缓解浙江省绿色电力供需压力。“此外,全面协调国家电投集团的绿色电力证书在浙江的销售,确保绿色证书的供应和价格稳定,有效满足浙江市场对绿色能源的紧迫需求,降低企业绿色转型成本。”

“特别是在迎峰度夏的关键时期,通过三大特高压直流的送电,实现低价电量的同比增长,增幅达到40%。”国网浙江电力相关人士介绍,此外,引入的外来电量规模创下纪录,其总量基本等同于上海市的最高用电量。“今年迎峰度夏期间,我们还增购了省间现货电力,其均价远低于年度计划预算的预期水平,这一举措有效降低了企业的供电成本。”

电力用户:期待电价预测更清晰明确

当前,浙江省的电价水平在全国范围内相对较高,参会的13家电力用户普遍反映,期望电价能有更大降价空间。

卫星化学股份有限公司嘉兴基地副总经理王军表示,该公司在浙江省设有生产基地,运营的用电成本相对较高,导致公司成本上升,也影响产品的市场竞争力。“恳请能源部门考虑并给予更多政策支持,帮助我们降低在浙江省的可购电成本,从而提升企业的整体竞争力。”

除了期待继续降电价,不少用电企业希望预测下月用电量时给予电价参考。

“以往,我们公司每月的电价保持不变,所以,由于用电量在成本中占比较高,生产成本相对易于预测。”一位用电企业负责人坦言,现在电价每月都有浮动,而且电价调整标准仅在次月电费结算时公布,这导致企业每月每种产品每批次的成本测算变得复杂,给产品定价造成困难。“建议能否提前公布下个月的电价,以便我们更好地进行成本预测和产品定价。”

据了解,上网电价目前是按照市场竞争规律确定,然而这的确给终端用户带来新困惑,主要体现在电价预测难度上。“为解决预测问题,我们提前公布电价信息,每个月的前三天向全社会公布下个月电价,企业据此进行价格预测。此外,通过分析企业与售电公司签订的上网购电费用以及中间四个环节的成本,参考上个月公布的清单,用电企业可较精准地测算出下个月的生产成本。”国网浙江电力相关负责人表示。

近期披露的能源行业上市公司三季报显示,煤炭、电力上市公司盈利情况呈“冰火两重天”,煤价下降是造成该现象的重要原因。

今年以来,我国主要耗煤行业煤炭需求总体下降。上半年,国内主要煤炭产地减产明显,进口煤炭持续补充,供需格局整体宽松。下半年以来,国内原煤产量逆转下降态势,恢复增长。业内认为,伴随煤炭消费旺季来临,迎峰度冬、钢铁去库存持续提升煤炭需求,煤炭主要产地、企业将持续增产增供,今年后期煤炭供需预计总体平衡,但也要面对一些不稳定因素。

●●煤价下跌致煤企盈利下降

伴随今年国内煤炭价格继续回落,煤炭企业营收、利润明显下降,部分企业煤炭销售难度加大。中国神华能源股份有限公司透露,前三季度外购煤销售量、采购及运输成本增长,抬高营业成本,同时煤炭平均售价下降,造成利润持续降低。

今年上半年,煤炭行业已出现“量价齐跌、业绩下滑”现象。据中国煤炭工业协会统计,今年以来,煤炭行业应收账款长期保持在5000亿元以上的较大规模,占行业年度利润总额的八成以上,货款回收难度较大。截至8月末,煤炭行业应收账款5293亿元,已连续26个月保持在5000亿元以上较大规模。

中国矿业大学(北京)教授宋梅在接受《中国能源报》记者采访时表示,要实现企业利润回升,需要煤炭生产企业和政府部门共同努力。企业需加强技术创新和管理,同时优化资源配置,合理规划煤矿的开采规模,避免过度开采和浪费。另外,探索深加工煤炭产品,将煤炭转化为其他产品等方式,提高产品附加值也是提升利润的重要手段。“企业还需优化成本结构,减少不必要开支,提高资金使用效率。”

“政府部门需要提供财政支持和税收优惠,减轻煤炭企业负担,为其发展创造有利条件。同时,还应推动建立煤炭行业内的信息共享平台,促进先进技术和经验交流,缓解行业内企业间发展不平衡、不均衡问题。”宋梅同时指出,简化行政程序、优化监管环境等优化营商环境的举措也必不可少,这样可减少煤炭企业的非生产性支出,提高整体运营效率。

●●多重因素拉低煤价

回顾上半年,我国主要煤炭产地安监趋严,加之“查三超”等政策实施,上半年煤炭减产效果明显,规上工业原煤产量22.7亿吨,同比下降1.7%。下半年以来,我国原煤产量逆转下降态势,恢复增长。总体看,今年1—9月,我国煤炭产

迎峰度冬来临,煤价下行能否止步

■本报实习记者 杨沐岩

量34.8亿吨,同比增长0.6%。

煤炭产量增幅有限,进口量同比增长,对国内煤炭供应形成有效补充,国内煤炭市场供需格局整体偏宽松。今年前三季度,我国煤炭进口量创历史新高,达3.9亿吨,同比增长11.9%。进口煤较国内同热值煤炭存在价格优势,压缩了市场对国内煤的需求。

除进口煤的冲击外,耗煤行业需求下降也是煤价下跌的重要原因。

钢铁行业是煤炭第二大需求行业,其需求下降带给煤价较大压力。宋梅表示,焦煤价格依赖于下游钢铁等行业的景气度。今年3月以来,下游钢铁及相关制造业的需求恢复速度及幅度均不及预期,钢铁产品市场价下跌传导至原料端,导致焦煤价格快速下滑。“另外,今年前7个月,建材行业耗煤量较上年同期也有下降,煤炭市场需求进一步减少。”

“今年煤化工行业耗煤量维持9%以上增速,是四大耗煤行业中唯一耗煤量增长的行业。新型煤化工在建产能保持一定规模,随着产能持续落地,煤化工对煤炭的需求有所增长。”宋梅表示,煤化工一定程度上缓解了煤炭市场的需求压力,但由于煤化工耗煤规模低于其他三大行业,其增量难以弥补耗煤总量的下降,对煤价的支撑作用相对有限。

●●煤企利润提升仍承压

煤炭市场供大于求局面逐渐显现,导致煤价整体下行,但随着冬季储煤工作推进以及政策助力经济修复、重大项目推进,煤炭需求可能会出现一定程度增长。

中国煤炭工业协会预测,随着我国冬季煤炭消费旺季来临,主要产煤省份和煤炭企业将全力做好煤炭稳产稳供工作,预计后期国内煤炭产量将维持高位,今年产量同比有望延续增长态势,全年进口量有望再创历史新高。同时,预计后期我国煤炭供应比较充足,煤炭需求将保持同比增长,煤炭供需形势总体或相对平衡。但考虑到极端天气等不确定性因素影响,局部地区、部分时段可能存在结构性偏紧情况。

“虽然煤炭行业在政策支持和市场的温和复苏驱动下呈现向好迹象,但下游产业需求不足依然对煤炭市场造成压力。进入冬季,电力和供暖会推动煤炭价格上涨,一定程度上可以提高煤炭企业利润。”宋梅表示,但利润提升期望也会受多种因素制约。

“首先,全球煤炭产量有所增加,进口供应增加可能会抵消价格上涨影响。另外,新能源电力供应能力提升,也可能影响煤炭市场价格。”宋梅进一步指出,“综合考虑动态因素影响,虽然煤价可能因季节性需求而短期波动,提高煤价可以拉高煤炭企业利润,但不足以显著提升煤炭企业的长期利润。”

多点发力筑牢动力电池“安全线”

■本报记者 姚美娟

日前,东风本田汽车有限公司、广汽本田汽车有限公司根据《缺陷汽车产品召回管理条例》和《缺陷汽车产品召回管理条例实施办法》要求,向国家市场监督管理总局备案了召回计划,决定自2024年11月1日起,召回部分车辆。据了解,召回范围内的部分车辆存在动力电池负极端子可能出现破损的风险。

近年来,因电池存在安全隐患而召回车辆的事件已屡见不鲜。随着电动汽车渗透率提升,动力电池质量和安全问题日益成为业界关注的焦点。业内人士认为,在及时发现动力电池潜在问题并快速、全面召回的同时,产业各方也需持续加强技术研发和监管力度,并积极开发更安全的新型电池材料,共同护航电动汽车行业健康发展。

●●安全问题频繁出现

今年以来,全球范围内多家汽车制造商因电池问题发起召回。

3月,克莱斯勒(中国)汽车销售有限公司根据《缺陷汽车产品召回管理条例》和《缺陷汽车产品召回管理条例实施办法》要求,向国家市场监督管理总局备案了召回计划。召回范围内部分车辆由于动力电池内部故障,可能会发生潜在的源自动力电池的起火,进而可能导致车辆起火,存在安全隐患。8月,因存在高压电池短路风险,宝马公司宣布在全球召回超过12500辆Mini Cooper SE电动汽车。其表示,高压电池或高压系统中的故障可能会引发短路,进而导致过热甚至火灾。

“电动汽车作为新兴产业,尚未达到完全成熟状态,不能百分之百提前预判实际应用中会遇到的问题。在此背景下,召回制度显得尤为重要。”一位电池行业分析师告诉《中国能源报》记者,召回是企业自我纠错、持续改进的重要环节。“通过召回,企业可收集更多产品使用数据,进一步分析和研究锂电池性能,为产品改进提供宝贵依据。”

召回事件也凸显动力电池安全的重要性,反映出目前电池技术在安全性、稳定性等方面仍存在不足。车夫咨询合伙人曹广平指出,从召回案例看,单个电芯本质不安全以及系统冗余不稳定性,是电芯和系统层面的重要问题。“目前全球汽车产业重构,动力系统电池十几个指标都满足车辆需求还不太可能,能量密度、充电时间、低温特性、安全性、一致性、成本特性等需要统筹兼顾,任何一方面出现问题,都会影响产品质量。而且电车电池系统的复杂性远高于燃油车油箱,成千上万个电芯中的不稳定因素太多,其中任何一个都会影响整个系统的稳定性。”

●●把好产品质量关

整体看,当前动力电池行业正处于迈向高质量发展的关键阶段,在此过程中,高安全性作为行业可

持续发展的生命线,处于首要位置。

宁德时代董事长曾毓群此前公开表示,“可靠”是动力电池行业的竞争力,只有高可靠才能让用户有保障、行业有发展。他建议,在政府和有关部门领导下,动力电池行业携手建立可靠性管理和测试方法上的“高标准”,确保动力电池产品的“高可靠”。

“目前车企面临严峻的市场竞争,整车售价持续走低。电池作为车辆内最贵的零部件,成本和质量管理已趋于材料和生产工艺的极限,再走既要压低成本又要提高质量的路,存在一定困难。”曹广平指出。

上述分析师表示,电池企业需以消费者的安全为首要前提,不能为追求短期的经济利益而牺牲产品质量,要建立完善的质量控制体系。“动力电池在使用过程中可能存在的起火、破损等安全隐患,是全产业链共同面对的问题,要确保电池生产前材料的一致性和设备、工艺等要求,才能起到综合防治的效果。”

减少动力电池产品潜在的安全隐患,加强监管也是必要环节。有业内人士建议,相关部门需进一步推动制定和完善相关标准,规范动力电池安全管理。

●●发力技术创新

值得注意的是,除本身可能存在质量隐患外,电池产品安全也与其本身化学特性相关。

据了解,当前市场上主流的动力电池多为锂电池,锂电池正极在过充情况下容易发生枝晶,即正极材料内的锂离子渗透出来形成树枝状晶体。随着枝晶越来越大,容易穿破锂电池隔膜,造成正负极短路,从而发热爆炸。在此背景下,多家企业持续开展技术创新,探索开发固态电池、钠离子电池等化学性能更稳定的新一代电池体系。

以固态电池为例,其采用的固态电解质不易燃、不易爆,无液体泄漏风险,且化学活性较稳定,在碰撞和挤压下的稳定性更高,起火概率远低于传统锂电池。今年以来,已有多家企业释放出固态电池的研发现状。上汽集团5月宣布,将于2025年在其自主品牌实现规模搭载全固态电池,并于2026年实现全固态电池量产,能量密度超过400Wh/kg。宁德时代4月表示,其2027年有望实现全固态电池的小批量生产。

但也有不少业内人士表示,受限于技术和制造工艺等方面的挑战,例如全固态电池、钠离子电池等实现大规模应用仍需时间。

“当前动力电池技术路线还难以完全满足车辆需求,因此创新出新的电池技术路线显得尤为重要。但新电池与旧电池一样,也需走过小批、量产、试用、降本的发展过程。固态、锂硫、锂空等新一代电池虽然可以克服现有电池的部分缺陷,也仍然会面临规模化生产、降本等挑战。”曹广平指出。