

ABB 智慧建筑全球总裁穆思泰:

中国为能源转型提供广阔市场空间

■本报记者 李慧



“一个世纪前,基于热磁技术的现代微型断路器(MCB)诞生,为建筑、工业、能源基础设施和其他领域的电气安全带来革命性变化。如今,城市化、电气化、数字化和可持续性正在重塑行业,我们必须顺应市场的发展变化。”ABB电气智慧建筑全球总裁穆思泰(Mike Mustapha)近日在接受《中国能源报》记者采访时表示,“中国在能源转型领域为企业提供了巨大发展空间,我们对中国市场充满信心,未来将持续深耕中国市场,助力能源绿色低碳转型。”

■中国业务助力全球发展

今年5月,ABB集团宣布收购西门子

在华开关插座业务,收购预计将于2025年上半年完成,此后ABB的产品组合将能提供全套楼宇自动化和能源分配解决方案,进一步提升自身在中国市场的覆盖范围。“此次收购体现了我们对中国市场的信心,以及我们对在华业务增长的承诺。”穆思泰表示,随着新能源、电池、储能等新兴产业快速发展,中国市场为能源转型相关产品和服务提供了广阔的发展空间,为企业开展相关业务注入了信心和动力。

据穆思泰介绍,从50年前一个办公室到如今每个业务单元在华都拥有自己的战略布局,ABB在华的发展历程也见证了中国市场的飞速成长。

“以我所在的智慧建筑业务单元为例,在中国不仅建有工厂,还拥有专门的研发团队。”穆思泰告诉《中国能源报》记者,“我们在厦门工厂生产的产品,除了供应本地,许多都出口到海外市场,研发成果同样支持全球应用,践行了我们立足中国服务全球的理念。现在,‘在中国、为中国和世界’



已经成为我们的一项战略。”

中国持续推进能源转型进程,不仅吸引企业建厂生产,还提升了企业的投资积极性。穆思泰表示,中国市场的重要性不言而喻,目前已经成为ABB全球第二大市场。“一直以来,ABB对在中国的研发和投资都保持积极态度,未来也将继续加码投入在中国的相关业务,与中国的合作伙伴

一道为能源转型贡献力量。”

■低碳转型潜力无限

在穆思泰看来,近年来,随着中国推动实现“双碳”目标,企业参与低碳发展的积极性也越来越高。

据穆思泰介绍,ABB于5年前也提出了“零排放愿景”,从降低自己运营的工厂的碳排放做起,同时促进“零排放”理念的推广。“我们在全球范围内已经积累了许多相关经验,也不断将‘零排放’模式推广开来。目前,在中国已经建设了三个‘零排放愿景’示范基地,并且不断与客户分享这一理念,共同为行业实现‘净零’赋能。”

穆思泰表示,中国不仅为减排降碳提供了广阔的市场空间,同时还从政策、资金层面给予企业极大支持和帮助。

以北京ABB低压电器有限公司为例,该公司是ABB在中国首个“零排放愿景”示范基地。公司通过建立能源管理体系、

安装屋顶光伏系统和园区充电桩、应用能效管理云平台以及实施环保改善项目,自2021年3月改造以来,已减少约1429吨温室气体排放。

中国各级政府对低碳转型态度十分积极,也非常鼓励企业开展相关项目。ABB电气事业部智慧建筑中国业务单元负责人邹恩昌表示:“我们在北京的‘零排放愿景’示范基地,获得了所在地北京经济技术开发区的大力支持,并将其列入示范试点项目名单。此前,ABB也曾曾在德国打造过类似的低碳工厂,不过,因成本等因素影响,并不能直接搬过来。ABB相关业务团队结合中国市场的实际情况,研究形成了本地化的‘中国方案’,不仅顺利完成了项目,还吸引了诸多合作伙伴前来参观借鉴,在行业内形成了良好的示范效果。”

展望未来,穆思泰表示,ABB在中国市场将立足于持续的技术创新,推动建筑领域向安全、智能和电气化方向发展,赋能向可持续能源转型的进程。

海上油气开发再度繁荣

国际油服市场加速整合

■本报记者 王林

全球范围内,油气勘探和生产公司正纷纷重返海上,直接带动油服市场开启新一轮整合,尤其是加速扩张和部署海上勘探业务。随着油气业务上游服务工作量出现恢复性增长,油服商正加快优化资产组合,提升服务能力的脚步。

近年来,国际地缘政治形势变化、地区性冲突加剧、区域性能源危机和供应中断等因素,推动国际油价在中高位徘徊,全球上游资本开支逐步恢复,尤其是海上油气未来值得期待,这促使油服市场出现较强的扩张和整合意愿。

■大型油服商“抱团取暖”

10月底,瑞士越洋钻探公司与海上钻井承包商Seadrill进行合并谈判的消息不胫而走。彭博社预计,合并一旦成行,新公司将拥有世界上最先进的钻井平台之一。

消息称,双方正在就合并之后的公司潜在架构进行讨论,双方倾向于合并后保持一定程度的独立性。受合并消息推动,10月24日越洋钻探股价上涨3.7%,市值达到36亿美元;Seadrill股价则涨10%,市值约24亿美元。

近年来,许多油服商业绩不佳,随着海上勘探活动“重新抬头”,“招兵买马”和“抱团取暖”成为油服商稳住脚跟的关键。

今年以来,越洋钻探和Seadrill股价持续下跌。1月以来,越洋钻探股价下跌35%,Seadrill股价下跌26%。两家公司希望通过合并稳住油服市场地位,从而最大程度参与到海上油气市场发展浪潮之中。

去年以来,全球油气并购市场持续火热,并购交易层出不穷。美国最大石油公司埃克森美孚以

600亿美元收购得州最大石油生产商先锋自然资源公司,美国第二大石油公司雪佛龙以530亿美元收购赫斯能源,美国第三大石油公司康菲以225亿美元收购马拉松石油公司……

在此背景下,油气并购外溢效应导致油气相关行业出现重组整合。对油服商而言,油气并购将导致原有服务模式和合作内容出现被复制或重新谈判的可能,这势必挤压既有利润空间,由此不得不跟随整合脚步,增强市场存在感,从而争取更多合同。

■今年以来收购合并频频

越洋钻探和Seadrill并非商谈合并的唯一案例,今年以来,油服市场频现相关合并交易。4月,全球最大油服商斯伦贝谢宣布,以78亿美元全股票收购ChampionX公司。据了解,ChampionX公司是一家为陆上和海上油气生产提供化学解决方案和设备的油服企业,尤其关注生产阶段。

9月,美国诺布尔钻井公司以16亿美元现金加股票交易的方式收购竞争对手美国戴蒙德海底勘探公司,进一步强化了在海上钻井市场的领先地位,同时拥有业内最大的第7代双防喷器钻井船队,并增加约20亿美元的订单。

有业内人士分析指出,油服商正在积极响应行业变化,通过重组、并购以及资产剥离等方式满足油气行业发展需要。一方面通过并购有效提升主业市场地位,增强客户覆盖范围,进一步促进行业整合集中,中长期有望提升油田服务商的议价权。

另一方面,油服商扩展业务、提升竞争力,是顺应全球能源格局变化的战略布局,标志着油服行业正在向整合化、规模化、技术创新、环境可持续、产

业升级和多元化的方向发展。

■油服商重心向海上倾斜

值得关注的是,近期出现的油服商收购和合并谈判或交易,几乎都离不开海上业务。事实上,海上油气开发尤其是深海和超深海开发再度繁荣,正在带动海上勘探活动进一步活跃,并成为油服市场的新焦点。例如,10月,海上钻井服务提供商Helix Energy Solutions Group表示,正在寻求包括潜在出售在内的战略选择,评估潜在买家兴趣。

油价网指出,近年来,海上油气勘探业务一直稳步增长,几乎所有重大新发现都来自海上;圭亚那所有原油都来自海上区块;苏里南最近达成了一个价值105亿美元的海上油气开发项目;尼日利亚、墨西哥湾和纳米比亚的海上勘探和生产前景均十分光明,推动海上油气投资加速增长。

一方面,地缘冲突给油气市场带来极大不确定性,聚集着产油大国的中东地区局势波动不断,这给供给侧带来很大压力;另一方面,越来越多迹象表明,美国页岩油气产量增长放缓。

睿咨得能源管理咨询公司指出,深水勘探投资正在加速超过页岩油投资。美国页岩产区采收率正在下降,2020至2023年间下降了15%。对比之下,海上采收率更稳定,深水油田具有额外优势,包括成本更低、资源潜力更大、资产寿命更长等。这无疑为全球海上油气开发腾出了赛道。由于行业整合、控制支出和向股东返还利润等方面压力,油服商开始将更多工作重心和精力转向海上。斯伦贝谢预计,2023至2026年,全球海上项目投资承诺有望超过5000亿美元。

本报讯 近日,卡塔尔商业银行成功发行首笔以瑞士法郎计价的绿色债券,最大规模为2.25亿瑞士法郎(约合2.59亿美元),将用于支持水资源管理、绿色建筑和清洁能源等领域的可持续发展项目。

今年5月,卡塔尔政府已经发行总额25亿美元的绿色债券,专门支持环保项目等绿色产业发展。卡塔尔环境与气候变化大臣苏拜伊表示,卡塔尔在推动经济多元化发展的同时更加注重环境可持续性,将继续出台措施加快推动绿色产业发展。按照此前提出的“2030国家愿景”和相关绿色增长计划,卡塔尔将逐步减少经济增长对油气资源的依赖,加快推动经济多元化和产业绿色转型。

卡塔尔投资促进局的一份最新报告显示,卡塔尔政府持续出台的政策支持正为该国绿色产业发展带来重要机遇,而不断升级的技术基础设施也将助力产业经济实现绿色转型。

据了解,从能源到交通等领域,卡塔尔已推动实施了一系列绿色转型计划并取得成效。2022年,卡塔尔第一座非化石燃料电站哈尔萨光伏电站建成投产,可满足约30万户卡塔尔家庭一年的用电量。卡塔尔政府提出目标,到2030年该国纯电动汽车普及率达10%,并将扩建1.5万个充电站,公共交通100%为电动大巴。

位于卡塔尔东南部城市乌姆赛义德的固体废物管理中心是中东地区最大的固体废物处理中心之一,这里每天可处理2300吨固体废物,并将部分废物经过回收和燃烧转化为可再生资源及电能。该中心负责人表示,废弃物实现科学回收处理,在保护环境的同时也能带来重要经济效益,将助推卡塔尔绿色产业发展。

总部位于卡塔尔多哈的绿色经济伙伴关系首席执行官亚瑟·奇基尼安表示,卡塔尔加快推动绿色产业发展意义重大,政府与企业、社会通过共同努力将为子孙后代创造一个更可持续和有弹性的未来。(宗合)

卡塔尔实施系列绿色转型计划

可持续航空燃料打开百亿元级降碳新市场

■本报记者 董梓童

航空业是降碳难度最高的行业之一。数据显示,航空业对全球经济的贡献占比约4.1%,二氧化碳排放量在全球二氧化碳排放总量中的占比为3%。据国际民用航空组织预测,若不控制航空业二氧化碳排放,到2050年,该行业二氧化碳排放占全球的比重将达到25%。

今年以来,随着试点应用项目的启动,中国航空业降碳提速。“我们正站在一个激动人心的发展节点上。中国已经有4个机场和12个航班开始试点使用可持续航空燃料(SAF)。根据机构预测,到2028年,中国可持续航空燃料市场规模将增长至700亿元,实现迅猛发展。”霍尼韦尔能源与可持续技术集团中国副总裁兼总经理孙建能说。

■需求显现市场加速崛起

在全球推动能源绿色转型背景下,可持续航空燃料市场发展空间巨大。国际航空运输协会认为,可持续航空燃料是促使航空业降碳减排的关键途径。预计到2050年,可持续航空燃料对航空业减排的贡献将达到65%以上。

可持续航空燃料是以废弃的动植物油脂、油料、厨余油(地沟油),城市生活垃圾和农林废弃物为原料,经过技术加工后生产的替代燃料。相比传统航空燃料,可持

续航空燃料能够在全生命周期内减少约70%的二氧化碳排放。

霍尼韦尔能源与可持续技术集团可持续发展解决方案业务中国总经理曲广东表示,随着航空业快速增长和降碳需求显现,未来市场对航空燃料的需求将不断上升。可持续航空燃料因良好的碳减排效果,成为航空业布局的新赛道。

“随着技术进步和越来越多项目投产,相信未来中国可持续航空燃料将实现快速增长,发展潜力巨大。”曲广东说,“根据行业预测,到2030年,中国可持续航空燃料需求量将达到300万吨/年。到2050年,这一数字可能达到8600万吨/年。这意味着20年内将实现近30倍的增长。”

可持续航空燃料显现出巨大发展潜力,在政策支持下,越来越多企业加入,市场加速崛起。8月,君恒生物通过公开竞标向中国民航大学出售60吨100%可持续航空燃料,将用于“可持续航空燃料技术研究平台”项目。

9月,中国启动可持续航空燃料应用试点,国航、东航、南航从北京大兴、成都双流、郑州新郑、宁波栎社机场起飞的12个航班将正式加注可持续航空燃料。当月,东航执飞的国产大飞机C919完成首次加注可持续航空燃料的商业飞行。



“我们也开展了一些合作,涵盖华北、西南、东部沿海,参与建设可持续航空燃料生产基地,推动可持续航空燃料在中国市场的应用落地。”曲广东说。

■多管齐下推动成本下降

目前,中国已经形成数十万吨级可持续航空燃料产能,但尚未实现大规模商业化、产业化应用。与传统航空燃料相比,可持续航空燃料生产工艺复杂,原料收集、生产、运输等环节的成本较高,这是现阶段可持续航空燃料面临的挑战。

在曲广东看来,技术进步是推动行业

发展的关键力量。促进可持续航空燃料成本下降需要从原料和技术路线两方面共同探索,现阶段尤其需要研发投入支持。首先,技术创新是推动可持续航空燃料成本降低的关键。其次,原料的多元化利用也是降低可持续航空燃料成本的重要途径。

“我们可以利用废弃油脂、农作物秸秆、城市垃圾等多种原料来生产可持续航空燃料,这些原料不仅成本低廉,而且来源广泛,有助于降低可持续航空燃料的生产成本和市场风险。为此,我们陆续推出了涵盖一系列原料的解决方案。与传统航空燃料相比,采用霍尼韦尔技术生产的

可持续航空燃料在整个生命周期内可减少60%到88%的温室气体。”曲广东说,“同时,加强技术落地应用以及国际合作,共同推动可持续航空燃料研发和应用,也是实现可持续航空燃料产业发展的重要途径。”

对于未来中国可持续航空燃料发展,孙建能表示:“过去几十年中,中国在众多领域实现快速飞跃,达到世界先进水平。在可持续航空燃料这一领域,中国拥有坚实的基础设施、强大的制造能力和技术研发实力,相信未来不仅能满足国内需求,随着生产能力的进一步提升,还将供应全球市场,助力全球航空业绿色低碳转型。”