

欧洲钢铁行业脱碳步履蹒跚

■本报记者 王林

英国非营利研究机构“先进研究与发明”最新调查显示,2022年以来,欧盟委员会承诺向欧盟一些大型钢铁生产商提供超过80亿欧元财政资金,以支持其低碳生产,然而,欧洲钢铁行业整体脱碳进程十分缓慢。

行业脱碳效果不佳

根据“先进研究与发明”的数据,欧洲最大钢铁生产商安赛乐米塔尔已获得欧盟30亿欧元用于脱碳项目的资金承诺,这些措施包括从高炉转向电弧炉、应用直接还原铁(DRI)技术、用绿氢代替天然气等。此外,安赛乐米塔尔还获得了德国政府12.7亿欧元拨款,以帮助减少德国两座工厂的温室气体排放。

德国工业巨头蒂森克虏伯获得欧盟20亿欧元资金承诺,其致力于最迟在2045年前实现钢铁生产活动完全气候中和。

德国第二大钢铁生产商萨尔茨吉特已获得欧盟10亿欧元资金承诺,旨在2026年前扩大绿色钢铁产能。该公司表示,其技术路径基于科学且遵守控制升温1.5摄氏度的目标。

英国塔塔钢铁获得英国政府5亿英镑支持,以确保位于威尔士塔尔伯特港的英国最大钢铁厂实现绿色转型,包括采用电弧炉等更环保的炼钢方式。

“虽然大部分欧洲钢铁企业都设定了减排目标,但就目前其整体表现和业务活动来看,根本无法为全球实现脱碳目标带来助力。”世界基准联盟脱碳和能源转型负责人维姬·辛斯表示。

伍德麦肯兹钢铁和原材料首席分析师拉赫纳·梅塔也认为:“欧洲钢铁企业的减碳进程更多处于升温2.5摄氏度的轨道上。”

企业脱碳进程待提速

业内普遍对欧洲钢铁企业脱碳进展缓

慢持批评态度,并对他们业务运营和管理缺乏透明度颇有微词,认为这很难确定这些企业在低碳替代品研发方面究竟投入了多少资金。

欧洲钢铁行业组织“钢铁观察”调查指出,过去3年间,安赛乐米塔尔承诺的15亿美元脱碳投资,只兑现了5亿美元。“安赛乐米塔尔在脱碳方面发表了很多光鲜的声明,这使得其获得了大量财政资助。”钢铁观察主管卡罗琳·阿什利表示。

业内不断向钢铁企业施压,敦促他们加速去碳,尤其是那些举足轻重的大型企业,比如安赛乐米塔尔。钢铁观察指出,安赛乐米塔尔应该制定更具雄心的脱碳目标,包括为停止使用煤炭和天然气设定明确目标。

“安赛乐米塔尔作为全球最大钢铁企业之一,其不仅仅是市场占有率,更是市场塑造者。”卡罗琳·阿什利强调。

对此,安赛乐米塔尔表示,降低欧洲钢铁行业整体碳排放,需要获得更具有价格竞争力的天然气、可再生能源和绿氢。然而,欧洲地区清洁能源基础设施发展尤其是绿氢发展一直较为缓慢,预计到2030年,绿氢仍然不会在欧洲大规模使用。

据悉,安赛乐米塔尔的目标是到2030年,将其全球钢铁生产业务碳排放强度降低25%,欧洲地区碳排放强度降低35%。这大概需要100亿美元资金,其中一半将来自财政补贴和公共资金。

安赛乐米塔尔指出,尽管欧盟和欧洲国家均承诺提供资金支持,但其尚未动用任何一笔资金,因为资金使用条款较为严苛,比如只有项目建设启动时才能使用,而且必须符合“向绿氢过渡”等条件,这极大限制了钢铁企业脱碳活动的开展。

资金和技术难题待解

欧洲钢铁行业贸易组织欧洲钢铁联



盟副总干事阿道夫·艾洛表示,欧洲钢铁企业早在2021年就相继提出了绿色转型目标,但花了几年时间才得到监管部门批准。

“我们不能完全指望钢铁生产商‘独行’,这需要政府、行业、企业共同合作。比

至目前,绿电、绿氢在欧洲的价格仍然较高,且供应能力仍然较为有限。”

世界钢铁协会研究发现,未来5年,钢铁等重工业企业碳排放强度需要以目前快3倍的速度下降,才可能与《巴黎协定》控制升温1.5摄氏度的目标保持一致。钢

铁行业是除电力行业之外最大的二氧化碳排放贡献者,约占全球每年二氧化碳排放量的7%至9%。

伍德麦肯兹估计,到2050年,全球钢铁行业脱碳将耗资约1.4万亿美元。国际能源署预计,到2050年,全球钢铁需求将比2020年增长逾1/3,这需要行业加快向更环保炼钢技术转型。

对此,荷兰金融服务公司Trive创汇指出,尽管有多种财政激励措施,税收优惠政策推动绿色钢铁生产,但欧洲钢铁企业仍面临巨大经济压力。欧洲钢铁制造商在投资更环保技术方面犹豫不决,高昂的投资成本和技术挑战让他们望而却步。

沙特绿色转型掀起“中国热”

■本报记者 李丽昊



7月16日,全球最大主权财富基金之一、沙特主权财富基金沙特公共投资基金(PIF)和沙特能源设备公司Vision Industries宣布,分别与远景科技集团、晶科能源,以及TCL中环成立新能源合资公司,将在沙特建设运营风光设备生产项目,推动沙特新能源发展。

沙特是全球主要油气生产国,但在全球应对气候变化大形势下,同样开启了能源转型进程。凭借着强劲竞争力,中国新能源企业获得沙特方面的“重点关注”,随着双方能源合作愈加密切,中国企业正为沙特能源转型注入源源不断的“绿色力量”。

风光龙头接连落地沙特

远景科技集团与PIF和Vision Industries共同宣布,将在沙特成立风电装备合资公司,携手推动中东地区新能源发展。

根据双方协议,合资公司将在沙特本地生产制造风机及关键零部件。远景将是合资企业的最大股东,沙特公共投资基金是第二大股东,Vision Industries持有剩余股权。合资公司将帮助沙特实现到2030年风电价值链75%本地化生产的目标,助力中东地区清洁能源转型。

不仅如此,晶科能源、TCL中环两大光伏设备生产商也相继宣布,与沙特公共投资基金全资子公司Renewable Energy Localization Company(RELC)以及Vision Industries成立合资公司。晶科能源公开表示,将在沙特建设并运营高效光伏电池及组件项目,预计总投资额近10亿美元,正式投产后,高效光伏电池及组件年产能将分别达到10吉瓦,有望成为中国光伏电池和组件行业海外最大的制造基地。TCL中环的合作则侧重太阳能光伏晶体晶片在沙特的本地化生产,三方将共同投资成立合资公司,项目总投资金额预计约为20.8亿美元。

据了解,沙特公共投资基金是全球最具影响力的主权基金之一,截至今年上半年,该基金在华投资额已达220亿美元,聚焦可持续发展、科技、汽车、卫生保健等多个领域。在沙特持续推进能源转型的大背景下,沙特公共投资基金与中国企业的合作还在持续加码。

看准中企强劲市场竞争力

2016年,沙特正式提出“2030愿景”,随后重点发展新能源板块。沙特能源部长阿卜杜勒·阿齐兹·本·萨勒曼公开表示,沙特计划未来每年新增20



中国企业与沙特公共投资基金(PIF)、沙特能源设备公司Vision Industries签署合作协议。

吉瓦可再生能源项目,到2030年达成130吉瓦可再生能源装机的目标。

作为传统化石燃料生产国,沙特的能源转型备受各界关注,而在成本、技术、供应等多方面拥有巨大优势的中国新能源企业,成为沙特践行气候承诺的重要合作伙伴。

以远景为例,资料显示,沙特公共投资基金之所以在全球范围内选择远景作为合作伙伴,是因为远景为全球绿色转型提供领先的风电、储能、绿氢、动力电池和智能物联网等产品和解决方案。

行业研究机构伍德麦肯兹统计显示,远景风机业务连续两年中标量全球第一,海外风机订单连续两年占中国风机企业订单的70%。此外,远景在鄂尔多斯打造的首个零碳产业园,基于“新型电力系统”“零碳数字操作系统”“绿色新产业集群”三大支柱,创新实现了绿色零碳能源生产和负荷的有效集成,将为当地创造超过3000亿元的绿色新工业产值,创造10万个绿色工业岗位,实现每年碳减排1亿吨。

对于与远景达成的合作,沙特公共投资基金高管Yazeed Al-Humied表示,沙特公共投资基金旨在通过企业合作和投资组合,推动领先的可再生能源技术落地沙特,实现本地能源装机承诺,同时支持沙特国家可再生能源计划。

而在光伏领域,中国光伏组件产量已连续10多年位居全球首位,电池片、组件等产量产能的全球占比均达80%以上,产业竞争力同样凸显。

晶科能源表示,2023年,晶科能源在中东地区的市占率超过50%,其中在沙特的市占率更是超过70%。随着本地制造和供应链的实现,晶科能源有望进一步提升在沙特和中东地区的市占率。

深化合作共建绿色未来

实际上,中沙能源合作已久,未来更为可期。2022年,中国和沙特发布联合声明,明确将加强在电力、光伏、风能等可再生能源来源及相关项目开发、碳氢化合物的创新利用、能效、能源产品及相关产业链本土化等领域和项目上的合作。

近年来,中国新能源企业在沙特也是频频“落子”。此前,远景曾深度参与沙特NEOM项目,为其供应1.67吉瓦、257台风电机组。该项目是目前全球最大的绿氢项目,建成后,将通过专用输电网络直接为绿氢工厂供电。

远景科技集团董事长张雷表示:“共建‘一带一路’倡议与沙特‘2030愿景’深入对接,将为全球低碳转型注入新的动力。远景将通过产业链本地化建设,有效推动沙特新工业体系发展。”

TCL中环相关负责人也指出,TCL中环、RELIC、Vision Industries三方将通过技术与资源的强强联合,充分借助沙特资源优势,展开技术研发、本地化人才培养、产业标准建立等多方面的合作,携手打造中东首条具有全球领先技术优势的光伏产业链,助力中东地区能源转型。

在能源转型进程中,新型电力系统扮演着至关重要的角色。张雷表示,新型电力系统不仅是保障能源体系清洁、稳定、安全的核心,更是为产业的低碳转型和深度调整打下坚实的基础。远景拥有成熟的新能源装备技术和新型电力系统解决方案,结合沙特公共投资基金强大投资能力和Vision Industries的本地化能力,三方将通过互信互利的国际合作,携手迈向美好零碳未来。

关注

中国电动汽车“走红”澳大利亚

本报讯 近日,澳大利亚联邦汽车工业商会首席执行官托尼·韦伯在接受媒体采访时表示,截至2024年6月,澳大利亚市场上销售的电动汽车中超过80%产自中国。中国电动汽车满足了澳大利亚市场对低排放车辆的需求,丰富了消费者的选择。

据澳大利亚《每日电讯报》报道,近年来,进入澳大利亚市场的中国汽车数量持续增加,已从2017年的近5000辆增至2022年的约12万辆。截至目前,比亚迪在澳市场推出包括插电式混合动力多用途车在内的多款车,并将增加两款休旅车和一款皮卡。中国上汽集团旗下的名爵品牌今年将在澳大利亚继续推出3款新能源车型。

据比亚迪澳大利亚分公司总经理尤赞介绍,早在10年前,比亚迪纯电动大巴就已进入澳市场,并根据当地市场要求,不断进行测试并改进,目前在澳设有30家展厅,分布在全澳6个州中的5个。

近年来,澳大利亚政府不断出台支持政策鼓励民众购买电动汽车。例如,自2022年7月1日起,澳大利亚民众购买电动汽车可免缴5%的进口关税;购买电动汽车的民众所在公司可免缴员工福利税。2023年3月,澳大利亚电动汽车委员会发布的一项调查结果显示,超一半澳大利亚受访民众表示未来愿意购买电动汽车。

澳大利亚昆士兰大学教授沃里克·鲍威尔认为,中国电动汽车物美价优,受到越来越多消费者青睐。“中国电动汽车推出了一些不错的车型和款式,有的配置非常科技现代,提供了舒适体验。”澳大利亚商会—上海董事会主席海蒂·杜根表示,澳大利亚电动汽车市场增长空间巨大,期待澳中进一步加强电动汽车产业合作。(综合)

美国多个海上风电项目因成本上升被取消

本报讯 根据美国能源信息署最新发布的信息,由于高通胀导致成本上升,美国正在建设或计划建设的海上风力发电项目正大量面临被取消的风险。

数据显示,自去年12月以来,美国有总计约2400兆瓦的海上风电项目已经被取消。例如,去年底,丹麦风电开发商沃旭以利率上升、高通胀和供应链延误为由,取消了新泽西州总装机2400兆瓦的海洋风电1号和2号项目。

另外,马里兰州和俄亥俄州的海上风电项目也面临挫折。去年底,俄亥俄州伊利湖海岸20兆瓦的海上风电项目因成本上升被开发商叫停;今年1月,沃旭又取消了位于马里兰州总装机量为966兆瓦的海上风电项目。

美国能源信息署指出,目前,美国只有两个海上风电项目预计将于今年开始运营,其他海上风电项目虽然已经开始了基础工作,但仍有待监管部门正式批准。(综合)