

发展新质生产力,远景打造“零碳样本”

■本报记者 李丽昊

近日,远景科技集团(以下简称“远景”)发布《2024零碳行动报告》(以下简称“报告”),宣布连续两年实现全球范围内运营碳中和,并向2028年全价值链碳中和以及2040年长期净零排放目标迈进。

在远景首席可持续发展官孙捷看来,当前绿色技术已经非常成熟,成本也越来越低,要提高产品竞争力、推动能源绿色转型,还需要越来越多链主企业下决心,带头把零碳付诸行动,为所在行业“打造零碳样本”。

■ 降碳就是提高竞争力

继2022年首次达成运营碳中和后,2023年,远景在全球业务高速增长的情况下,通过持续加大减排力度,连续第二年实现运营碳中和。

最新数据显示,2023年,远景“范围一”和“范围二”总计6366吨二氧化碳排放当量。其中天然气使用带来的排放占“范围一”和“范围二”总排放的46%,外购热力和蒸汽带来的排放约占32%。远景在碳排放基准5.4万吨的情况下,通过能效提升、使用现场和场外可再生能源等方式避免约4.8万吨碳排放,占总排放基准的88%。

远景作为国内主要风电机组生产制造企业之一,2023年全球风机新增吊装排名全球第二,同时远景生产的储能系统在全球参与超过200个项目,累计交付超过15吉瓦时,在手订单超25吉瓦时。

2023年,远景实现了99%的绿色电力使用,目标是在2025年前实现100%绿电使用。孙捷在接受《中国能源报》记者采访时表示,碳排放正在成为影响国际贸易的新要素,绿电直供是突破碳壁垒的关键。在全球碳壁垒高筑的环境下,减碳能够大幅提升企业和产品的竞争力。降低产品碳足迹,也是远景积极推动低碳用能、绿色转型的重要目的之一。

新能源汽车、动力电池、光伏产品已经成为中国出口“新三样”。在孙捷看来,如果能够做到100%绿电生产,就能够显著降低产品碳足迹,进而提高新能源产品的国际竞争力。

■ “链主”先绿带动价值链

运营碳中和只是开端。报告明确指出,可持续供应链成为远景的下一目标。报告数据显示,2023年远景“范围三”排放量为433万吨,近年来由于业务增长,仍呈现快速增长态势,而其中与供应商相关的排放占到范围三排放总量的95%以上。为此,在远景看来,加强与供应商的协作,建立完善的供应链碳管理体系,推动供应商的低碳转型已刻不容缓。



远景联合鄂尔多斯打造的全球首个零碳产业园。

为达成这一目标,远景在2023年对供应链企业展开了尽职调查,同时依托方舟碳管理系统100%完成了对重点供应商的碳盘查,对相关能耗和碳排放数据开展热点分析及减排路径建议,此外还通过数字化平台实现供应商绿电使用情况实时追踪,并对不同供应商生产场景提供分布式风光储、场外绿电直供、绿电证交易等综合能源服务,旨在实现2025年重点供应商产品100%由绿电生产。

不过,在孙捷看来,绿色转型、节能降碳不应仅仅是制造业的需求,在全球气候变化面前,千行百业都需要进行零碳转型。

“不管是消费零售、医药医疗,还是生产制造、能源化工,在‘双碳’目标下,各行各业在寻求绿色低碳转型的路径,而各行各业‘链主’企业意识则是实现用能侧零碳的关键所在。”孙捷指出,“对于远景供应商来说,远景就是‘链主’,‘链主’企业开始行动将带动一批供应商,更会带动全行业行动起来。”

■ 打造“零碳朋友圈”

远景不仅要零碳技术先锋,更要成为千行百业的零碳技术伙伴。面向用户侧场景绿色转型需求,远景正着力打造“零碳朋友圈”,为各行各业提供零碳综合能源服务。

与泡泡玛特联手打造的DIMOO河狸“碳中和”手办便是一大典型案例。作为泡泡玛特产品全链条碳管理合作伙伴,远景利用方舟碳管理系统为

DIMOO河狸手办进行全生命周期产品碳足迹分析,对其从原材料到生产、物流等环节开展了一系列减碳措施,包括优化生产工艺节能降耗、运用环保回收原材料、实现可再生能源生产、可循环物流箱等,在最大程度减排的基础上,购买高质量碳信用项目,完成产品全生命周期碳中和。

不仅如此,远景帮助泡泡玛特优化制作工艺,进行节能节水,使用可循环利用转运箱和新能源汽车打包运输等方式降低碳排放,并把剩余的碳排放通过一站式购买高质量碳信用项目抵消,达成产品“碳中和”。此外,能源化工、医疗健康、基础设施等领域的多家链主也加入“零碳朋友圈”。

孙捷表示:“远景最早是从风力发电侧起步,后来覆盖风、光、储、绿氢、绿氨,在能源生产以及存储领域经验丰富。面向用户侧场景的零碳转型需求,远景不仅有一站式产品组合,更有数字化能力、综合技术优势等,借助‘零碳综合能源服务’,实现‘源网荷储充用’能源多环节协同,推动节能减碳降费、智能透明管理。”

今年5月,国家发改委等四部门联合印发《关于深化智慧城市发展 推进城市全域数字化转型的指导意见》,明确提出“推动综合能源服务与智慧社区、智慧园区、智慧楼宇等用能场景深度融合,利用数字技术提升综合能源服务绿色低碳效益”。随着新能源比例提升以及电力市场化推进加速,以综合能源服务为代表的用电侧新兴商业模式已呼之欲出。风口之下,“零碳朋友圈”还在不断扩大。

本报讯 6月1日起,浙江省1—10千伏及以上的25万余户一般工商业用户迎来分时电价调整。

今年1月29日,浙江省发改委正式发布了《关于调整工商业峰谷分时电价政策有关事项的通知》,于3月1日、6月1日和9月1日三个时间节点,分别调整大工业、高压一般工商业、低压一般工商业用户的峰谷分时时段和电价浮动比例。

自3月1日起,全省已有6.59万余户大工业电价用户率先实施了新政策。国网浙江电力积极配合政策落地实施,通过走访企业等方式,宣传分时电价调整政策,为企业提供更优的用能方案,用更高的峰谷价差引导企业参与削峰填谷。

不少大工业企业已享受到政策带来的利好。中石化镇海炼化分公司相关业务负责人在谈及降低企业用电成本时表示:“与去年同期相比,今年4月,我们厂的用电量虽然增加了7%,但电费支出却显著减少了402.08万元。”

在浙江推出工商业峰谷分时电价优化的政策后,国网宁波供电公司的客户经理就及时上门,告知用户政策文件重点,特别是工商业电价峰谷时段和浮动比例的新变化。该企业减少了上下午高峰时段的用电量,并在夜间及晚间低谷时段增加生产,并决定将部分原计划在夏季开展的生产任务提前到春季完成。“这一调整又能降低一笔可观的电费支出。”该业务负责人说。

不少企业也根据电价调整了生产计划。在新政实施的首月——3月,浙江大工业用户在0—8时低谷时段的用电量占日内用电量的比重同比增加约0.8个百分点;8—11时、13—17时两个高峰时段用电量占日内用电量的比重同比减少约1.6个百分点。与此同时,3月大工业用户终端销售电价下降约4%,全社会最大峰谷差较去年同期下降2.86%,削峰降本初显成效。

针对高压一般工商业用户,新政通过季节性差异化设置更精准地调整了尖峰平谷四个时段在日内的分布。浙江夏冬季电力供需较春秋季节相对紧张,新政拉大了夏冬季尖峰电价上浮比例及低谷电价下浮比例。同时,新政还在春节、五一、国庆等三个假期增设深谷时段,电价下浮比例达80%。

通过调整工商业电价峰谷时段和季节周期的电价浮动比例,在盛夏用电高峰来临之际,新政通过价格信号引导企业合理安排生产时间,优化电力资源配置,实现电网削峰填谷,让用能更经济。

(陈丽莎 程毅鹏 沈浩)

浙江高压一般工商业用户迎来分时电价调整

兰钧新能源

百舸争流 异「钧」突起

6月13日至6月15日,第17届(2024)国际太阳能光伏与储能智慧能源(上海)展览会如约而至,兰钧新能源将为大家呈现众多储能领域新品、解决方案以及重磅签约活动。

百舸争流,奋楫者先,凭借坚定的战略定力与综合竞争实力,兰钧新能源已突出重围,逐步崭露头角。

激流稳进
数字变幻间彰显市场表现力

早在成立之初,兰钧新能源就凭借“482天!嘉善崛起百亿新能源电池项目”为锂电行业树立了新的速度标杆。随着市场需求的不断增长,兰钧新能源按需定产,2024年1月二期16GWh项目建设完成;目前,三期45GWh产线也在建设中,预计建成后总产能将达到77GWh,不仅能够满足当前市场需求,也为公司的发展奠定了坚实的基础。

与有序产能扩张相匹配的是优秀的市场表现力。今年3月,在高工研发布的《2023年中国电力储能锂电池企业出货量TOP10》中,兰钧新能源位列前十。

兰钧新能源在动力电池领域的表现同样可圈可点。今年4月,兰钧新能源重卡电池装机量已升至中国市场第7位。

创新研发
双轮驱动构筑卓然新动能

兰钧新能源崛起的关键在于技术创新,紧紧把握市场脉搏,不断推出自主研发的带有知识产权的新的技术产品。

为响应多元化市场需求,上半年兰钧新能源推出“双子星”的快充升级产品——辰星超充,将3C快充性能进阶到4C超充到80%SOC,充电速度也从15min缩短至10min,不仅实现了补能的油电同速,还兼顾了长续航和高安全性能,充电10min,续航400km,开启了“一杯咖啡,跨省续航”的美好时代。

“商储相融 价值释无遗”,4月底,兰钧新能源推出商储共用324A电芯,在保障高能量密度、高安全的同时拥有超长超稳定的循环性能,稳定不跳水极具经济价值,可满足换电重卡以及其他商储电动化等各种多元化的应用场景需求,在重卡市场上备受关注。

在2023年5月的SNEC展览会上,兰钧新能源联合阳光电源隆重推出了主打“精准一度电,极致性价比”的314Ah大容量、长寿命储能电芯,该电芯采用全新一代化学体系设计,循环寿命10000次以上,存储寿命≥20年@80%EOL,同时1天1次循环的应用工况下首年保持率处于行业领先水平,使得公司的产品在客户端的使用体验得到显著提升。

今年最新推出的314Ah升级版在性能方面得到进一步提升,循环寿命可达12000次以上,-30℃超低温放电容量保持率90%以上。

厚积薄发
培育旺盛的能源生命力

2023年8月,兰钧新能源在嘉善经济开发区建设的7.2MWh储能电站顺利并网运行。该系统充分利用浙江省“分时电价”政策,实现年发电量450万度,降低了厂区的用电成本,具有良好的经济效益。同年10月,由兰钧新能源配合国家电投融和元储研发的全国首台重载干线运输纯电动牵引机车组成功并顺利上线,机车搭载的兰钧车储兼容的电池系统表现优异。

今年1月,搭载兰钧新能源230Ah车储共用电池系统的5座重卡充换电站及300辆换电重卡完成集中交付;2月,搭载兰钧新能源230Ah车储共用电池系统的启源芯动力1号站建成并投入试运营。兰钧新能源始终坚持以客户为首的经营理念,逐步赢得客户的认可和肯定。公司先后获得了“新能源先锋奖、储能高成长企业、中国储能电池品牌商、全球奖之创新技术奖”等多项行业荣誉。

仅仅四年,从默默无闻到小有名气,兰钧新能源在能源市场的激烈角逐中终于赢得一席之地。未来已至,兰钧新能源将不惧风浪,以其先进的技术、出色的产品性能为客户提供优质的产品和服务,助力全球能源绿色转型。

BATTERO TECH | TSINGSHAN

SNEC/2024

第十七届国际太阳能光伏与智慧能源(上海)大会暨展览会

兰钧新能源科技有限公司
邀请您共赴光伏盛会

6月13-15日

展馆/ 展位号/

8.1H A638

中国·国家会展中心(上海市青浦区崧泽大道333号)



电芯



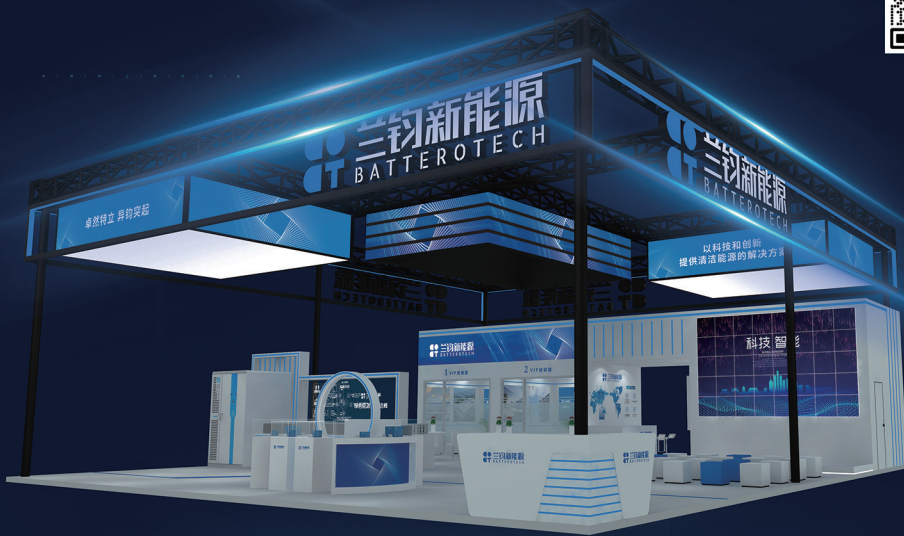
模组



插槽



系统



然 / 特 / 立 / 异 / 钧 / 突 / 起
PROVIDE CUSTOMERS WITH CLEAN ENERGY SOLUTIONS BASED ON TECHNOLOGY AND INNOVATION