

沙特阿美下游业务总裁穆罕默德·卡塔尼：

中国是重要战略市场，将加大炼化业务部署

■本报记者 王林

近年来，沙特阿美在中国下游炼化领域动作频频，继去年先后对荣盛石化、东方盛虹、裕龙石化进行小部分股权收购之后，今年初再次与荣盛石化达成新合作，4月又“牵手”恒力石化。沙特阿美为何钟情中国下游炼化市场？带着问题，《中国能源报》记者日前专访了沙特阿美下游业务总裁穆罕默德·卡塔尼。

“我们在亚洲尤其是在中国的业务布局谋划已久，不仅加大在中国下游炼化领域投资，还进一步拓展业务版图，同时与中国企业保持长期友好合作伙伴关系。事实上，我们对于保持对华长期能源合作的承诺始终未变。”对于“深耕”中国市场，穆罕默德·卡塔尼给出了明确答复。

■“我们有意对中国多家民营炼化企业投资”

5月7日，沙特阿美公布第一季度财报，受“欧佩克+”减产措施影响，该公司原油销售量减少，炼油和化工利润也出现下降。首季净利润同比下降14.5%，从去年同期1195.4亿美元（约合318.8亿美元）降至1022.7亿美元（约合272.7亿美元）；营收同比下降3.7%，从去年同期4174.6亿美元降至4020.4亿美元（约合1071.9亿美元）。

截至第一季度末，沙特原油产量约900万桶/日，远低于1200万桶/日的现有产能。不过，沙特阿美第一季度在天然气业务和全球一体化下游价值链方面取得重大进展。

对此，穆罕默德·卡塔尼透露：“我们将目标瞄准下游价值链，有意对中国多家民营炼化企业投资，目前进展较快的是荣盛石化和恒力石化。”

沙特阿美在中国下游炼化产业的一系列投资部署，主要是通过小部分股权交易确保原油买家以及石化产品产能。

去年3月，华锦阿美石化有限公司在辽宁省盘锦市破土动工，项目包括一套大型炼油化工一体化联合装置。沙特阿美持有该合资公司30%股份，投资额高达118亿美元。同时，沙特阿美以34亿美元价格收购了荣盛石化10%股权，并达成了一项供应48万桶/日原油的长期销售协议。去年10月，沙特阿美签署了一份谅解备忘录，有意向收购裕龙石化10%的战略股权。

“今年以来，我们在中国达成了新的下游炼化合作，这符合沙特阿美战略部署，即扩大在中国市场影响力，大力发展石油化工业务，以及确保长期原油供应。”穆罕默德·卡塔尼强调。

■“扩大在中国市场的存在感对我们很重要”

1月2日，荣盛石化与沙特阿美在沙特达兰签署合作谅解备忘录，双方拟相互收购对方下属实体公司股权。这是继2023年3月双方签署一系列合作协议后，进一步深化合作，标志着双向跨国实体项目投资合作迈出了重要一步。

根据备忘录，双方正在讨论荣盛石化



穆罕默德·卡塔尼

（或其关联方）拟收购沙特阿美拜勒炼化公司50%股权的事宜，同时拟通过扩建增加炼化产能，提高产品灵活性、复杂度和质量。穆罕默德·卡塔尼告诉记者：“据我了解，拜勒炼化厂原油加工能力为30万桶/日。”

此外，双方还在讨论沙特阿美（或其关联方）对荣盛石化旗下宁波中金石化有限公司不超过50%股权的潜在收购，并联合开发中金石化现有装置升级扩建、开发新建下游荣盛新材料（舟山）项目。

穆罕默德·卡塔尼用“双赢”来形容这次合作。他表示，对荣盛石化而言，可以得到更为充足稳定且有竞争力的石化原材料，更加先进的化工技术、更加系统协调的全球产业体系。“对我们而言，荣盛石化大型炼化一体化项目的建设运营经验，可以

助力沙特阿美实现扩张化工品产业链的战略目标。”

4月23日，沙特阿美宣布与恒力集团就潜在收购恒力石化10%股权的事宜进行讨论，就拟议的交易签订了谅解备忘录。恒力石化随即发布公告称，本次签署的备忘录系签署双方就相关股权投资、商业合作的初步意愿和原则而达成的意向性文件，所涉及的股份转让和业务合作的相关讨论不具备法律约束力，不构成任何法律责任和正式承诺。

也就是说，目前双方尚未就具体合作安排达成一致，还没有到敲定最终收购价格的阶段。针对这一情况，穆罕默德·卡塔尼表示：“这是对于我们继续扩大全球下游炼化市场份额的一次支持，我们一直在重要市场寻找新机遇，坚定不移地推动‘从石油至化学品’战略，期待与新伙伴建立新的合作关系。事实上，扩大在中国这个对于我们异常重要市场的存在感，既激动又兴奋。”

■“加强下游炼化影响力并挖掘新的增长点”

亚洲作为原油、天然气及其相关产品主要市场，也是沙特阿美的重要战略市场。沙特阿美在亚洲的业务可以追溯到大约50年前，进入中国市场也已有30多年历史，创办了多家合资企业，包括福建联合石油化工有限公司（FEREP），后者于2009年投建中国首个一次性规划投资最大炼化高度一体化中外合资石化项目——炼油

乙烯一体化项目。

沙特阿美着力在中国、印度和东南亚等高增长经济体拓展下游一体化业务，“这有助于我们在2030年前实现每天将400万桶原油转化为化学品的目标。”穆罕默德·卡塔尼说。

“毋庸置疑，亚洲乃至全球范围内，中国都是我们最重要的市场之一，中国对于沙特阿美在亚洲的业务增长具有重要战略意义。多年来，我们每天向中国供应近180万桶原油，同时还供应新型低碳产品、化学品和其他材料。”穆罕默德·卡塔尼表示。

基于共建“一带一路”倡议和沙特“2030愿景”的大背景，沙特阿美将继续增加在华投资规模、扩张在华业务版图，以满足中国对成品油、化学品和润滑油的需求。“需要明确的是，我们还将继续在物流、采购、供应链等领域与中方建立新的合作伙伴关系。”穆罕默德·卡塔尼透露。

近年来，沙特阿美在华投资取得显著进展，进一步扩大了其在中国市场的影响力。“达成的一系列战略合作伙伴关系，大大加强了我们在下游炼化领域的影响力，帮助我们挖掘新的增长点。沙特阿美作为中国主要直接投资机构之一，业务重点不局限于投资，而是充分把握新投资机会，成为中国经济发展进程中的重要合作伙伴。我们认为，即便原油需求在全球能源转型的大背景下略有下降，但石化产品需求仍将在未来几十年里持续增长。”穆罕默德·卡塔尼如是称。



卢金

中俄能源领域合作堪称『成功史诗』

俄罗斯远东联邦大学东方学院副院长、著名国际和区域问题专家阿尔杰姆·卢金：

近年来，在两国元首战略擘画引领下，中俄始终坚持在不结盟、不对抗、不针对第三方的原则基础上发展双边关系，各领域务实合作稳步推进，人文和地方交流蓬勃开展，两国友好的社会民意基础日益巩固，树立了大国和平共处、合作共赢的典范。中俄关系建立在相互平等、互利共赢的基础上，符合两国和两国人民利益。

俄罗斯联邦总统弗拉基米尔·普京于5月16日至17日对中国进行国事访问。俄罗斯远东联邦大学东方学院副院长、著名国际和区域问题专家阿尔杰姆·卢金教授就此接受本报采访。

中国能源报：近年来，中俄全面战略合作伙伴关系发展到了新的阶段，目前已发展成为层次最高、基础最牢、内涵最丰富、最具影响力的大国关系之一。双方高层领导人的频繁互访也为中俄关系发展注入了新的活力。普京总统于5月16日至17日对中国进行国事访问，开展新任期内的首次出国访问。您作为著名的国际关系和区域问题专家，对普京总统此次访问有何看法？对中俄关系的影响如何？

卢金：普京总统的中国之行不仅是形式上的访问，这是他在新一任六年总统任期伊始的首次国际行程，其更具深远的象征意义。在此之中，我们不难发现独特的对称之美：去年三月，习近平主席在连任中国国家主席之后，选择的首个外访目的地正是莫斯科。此外，此次中俄元首会晤恰逢全球地缘政治及经济格局的重大转折点。因此，普京总统与习近平主席的深度对话，不仅将为新时代中俄全面战略合作伙伴关系勾勒出近期的

发展蓝图，更将成为塑造全球政治走向的关键力量。

中国能源报：众所周知，能源领域一直是中俄两国合作的重点方向。俄罗斯已连续三年超过沙特成为中国第一大石油进口国，由于“西伯利亚力量”管道的产能攀升，俄罗斯也将会在今年底成为中国第一大天然气进口国。并且，中俄天然气管道西线的合作协议也即将签署。除油气贸易领域之外，双方在电力、核能、石油炼化、新能源等行业开展了全面的合作。在当前的国际局势下，您认为中俄两国的能源合作能够达到什么高度？影响中俄能源向纵深发展的因素还有哪些？

卢金：不可否认，俄罗斯与中国在石油和天然气领域的合作堪称辉煌的“成功史诗”。特别是一旦“西伯利亚力量-2”项目（一条经由蒙古国至中国的天然气管道）得以实施，预计从俄罗斯到中国的石油和天然气出口量将持续增加。然而，我们必须清醒地看到，基于碳化合物的能源合作存在其自然界限。中国正朝着实现“双碳”目标迈进，清洁、非化石能源使用占比不断提升。目前，中国已在太阳能和风能利用、电动汽车生产等领域走到了世界前列。这表明，在未来15至20年间，中国有可能大幅削减其对石油、天然气及煤炭的依赖。因此，俄中双方应当在非碳能源领域深化合作。其中，热核技术作为一个几乎无限的清洁能源，是具有前瞻性的战略方向。作为全球热核研究的领跑者，俄罗斯和中国在该领域拥有广阔合作前景。

中国能源报：俄罗斯远东地区和中国东北地区经贸合作亮点频出，在中俄区域经济合作和边境地区合作方面，哪些方面应该值得我们重视？中俄能源合作对远东地区和中国东北地区的发展有何影响？

卢金：远东地区已成为俄罗斯电力需求增速最快的地带，迫切需要新建和现代化改造电力设施。在这一背景下，中国的先进技术和雄厚的投资力量，可以在俄罗斯远东地区的能源发展中发挥至关重要的作用。

阿尔杰姆·列昂尼德维奇·卢金教授，俄罗斯远东联邦大学东方学院副院长，著名国际和区域问题专家，著有多部关于远东地缘政治关系书籍，多次在中国主流媒体发表中俄关系相关文章。

（中国能源经济研究院供稿）

被动型生物质应被重视起来

——访中国工程院院士陈勇

■本报记者 张胜杰



陈勇

勇强调，为此，他建议赋予被动型生物质战略资源属性，加强战略规划和管控力度，并要因地制宜发展被动型生物质。

■多重因素掣肘被动型生物质发展

集众多优点于一身的被动型生物质可谓“天生丽质”，但从“天生丽质”到真正发挥出潜力，在陈勇看来，还需很长的一段路要走。

首先，大家对生物质资源属性认识浅，缺少管理机制。“长期以来，当生物质没有利用时，人们把它当作废弃物随意丢弃；而利用了以后，因为缺少统一的规划和价格体系，又无法控制。”陈勇直言，同时，由于尚未建立起覆盖收集、运输、处理、利用等环节的全生命周期信息化管理体系，导致废弃物收集端与利用端信息不对称，从而阻碍规模化、产业化发展。

其次，利用技术水平低，缺少行业标准。“虽然我们制备氢气、甲醇、航空燃料等高值化的技术，但总体还是尚未成熟。”陈勇说，在废弃物资源化利用技术研发方面，还显得投入不足，没有建立起完善的行业标准体系，导致利用不规范，环境经济效益欠佳。

再次，在政策扶持方面，目前政府对废弃物资源化利用方面的扶持政策还不够完善。“如税收优惠、资金补贴等政策力度显然不够，单凭企业自身资金实力不足以应对市场波动带来的经营风险，难以激发企业的积极性和参与度。”陈勇告诉记者，同时，由于尚未建立面向绿色GDP的废弃物资源化利用市场体系，制约了农林废弃物资源化利用产业的健康发展。

■强烈建议赋予生物质战略资源属性

“一定要赋予生物质战略资源属性，纳入自然资源管理。”陈勇强调，将畜禽粪污、作物秸秆、林业剩余物、粮油果蔬加工废弃物等明确界定为可再生资源，进一步明确其属性（能源、资源、环境、零碳属性）。同时，建立健全资源调查与监测机制，掌握各类资源的数量、分布、利用现状等信息，形成农林生物质资源数据库，为科学决策提供有力支持。

在创新方面，陈勇强调，“仅有技术创新还不行，模式创新也很重要。比如，企业家能不能与农民合作，既保障农产品的生产，又可保障能源、资源原料的稳定供给，实现农业工业化。”

除了增加对农林废弃物高值化利用技术的研发投入，制定中长期生物质高值化利用技术研发计划，支持科研机构和企业开展关键技术攻关和成果转化外，陈勇还建议，要建立产、学、研、用合作机制，比如，以农业类大学与科研院所为依托，建设一批面向农林废弃物高值化利用的“科技小院”，形成人才培养、技术创新与产业应用的良性互动。

“最后，一定要反复强调的是规范定价机制，根据资源的种类、质量、利用价值等因素，制定合理的定价体系，引导资源向高值利用方向流动。”陈勇告诉记者，“被动型生物质可以转化为固态、气态、液态燃料，也可转化为生物基材料和化学品，其发展前景极其广阔。”

■被动型生物质的“二重性”

“上世纪，大家谈到可再生能源时，总是把生物质能放在前面，而进入本世纪，生物质能发展不尽如人意，因而，其重要性也逐步降低，在可再生能源中的地位也随之降低，已排在太阳能、风能之后，甚至都被放在‘等’中了。”陈勇一语道破，“究其原因，主要是对生物质没有进行科学分类。”

“应对生物质进行科学分类，将生物质分为主动型生物质和被动型生物质。”陈勇进一步介绍，所谓主动型生物质，是指人类为获取能源主动生产的生物质，具有可主控、可规划、可量化的特点，如含油能源植物、含纤维素类能源植物、能源藻等；而被动型生物质，则是指人类生产生活过程中产生的废弃物或剩余物，包括林业废物、农业废物、畜禽粪污、农产品加工废物、生活垃圾、草屑等，难主控、难规划、难定量。

值得注意的是，与欧洲、巴西等国际上发展主动型生物质地区和国家不同，由于我国农耕地有限，大规模种植主动性生物质是不可能的，而我国的生物质主要属于被动型生物质，其量大面广——目前，我国农林废弃物年产生总量接近100亿吨，其中，畜禽粪污约为50亿吨，作物秸秆约10亿吨，林业剩余物约3亿吨，粮油果蔬加工废弃物约37亿吨。这些物质是农林生产过程产生的剩余物，是废弃物，如果处理不当，将造成环境污染，但若有效加以利用，便可变废为宝，成为能源和资源。按煤当量预测相当于10多亿吨标准煤，所以，被动型生物质具有污染源和资源的二重性。由于作为废弃物管理，能源和资源属性被弱化，没有明确的价格体系和价格管控机制，从而导致产业发展不稳定、不健康。

“高效、无害化综合利用被动型生物质，可产生能源效益、环境效益、经济效益以及社会效益。”陈

