

确立“十四五”重回国内行业前列目标 哈电风能蓄势待发

近日,哈电风能有限公司(下称“哈电风能”)携领航系列4H平台中速永磁风力发电机组出席北京国际风能大会暨展览会,并牵头组织了多场专题技术研讨讲座,内容涵盖深远海风力发电机基础技术战略准备等多个业界关注的焦点问题,为业内人士呈现了一场风电技术盛宴。

哈电集团于今年携手兴湘集团,对湘电风能公司进行重组,成立了哈电风能,共同推动能源清洁低碳安全高效利用。据哈电风能相关人士介绍,哈电风能的成立,是哈电集团积极贯彻落实国家碳达峰碳中和战略部署、组织实施好湖南“三高四新”战略、积极融入新发展格局、加速发展风电产业的一项重要举措。

管理模式焕然一新

记者了解到,在哈电集团和兴湘集团的支持下,哈电风能在平台资源、资金支持和经营管理等方面实现了质的飞跃和提升。至9月底,哈电风能各项指标较往年实现了大幅增长。

据介绍,今年10月,哈电风能市场化选聘的新任领导班子任期制和契约化签约完成,标志着创新改革发展又迈出关键一步。“哈电风能将在继承湘电风能原有的技术经验、项目客户、运行数据、供应链体系等资源的基础上,通过雄厚实力与高端技术加持,搭建一个更高更好的平台,以‘中国最好、世界一流’为目标,推动哈电风能走在风电技术发展的前沿,为我国风电产

业的进步贡献力量。”哈电风能有限公司总经理谭文理表示。

提及哈电集团入驻后,哈电风能在人才管理方面发生的变化,谭文理表示,实施任期制契约化管理,是新形势下推动公司发展的趋势,也是公司实现新动能驱动高质量发展的内在迫切需要。“后续哈电风能把握重组机遇,积极推进三项制度改革,用市场化机制对公司进行系统全面的优化;通过定岗定编定薪酬、双向交流等方式优化公司职工结构,提高企业员工整体素质能力。”

技术路线优势彰显

据了解,哈电风能作为国内首批2兆瓦级风力发电机组设备提供商及国内海上风电第一批吃螃蟹者,长期以来对永磁直驱路线有着近乎偏执的坚守以及独到的技术积累和优势。

谭文理指出,哈电风能在机型研发上坚持永磁直驱技术路线,并传承单主轴承极紧凑的结构,在传动链设计、整机装配以及可靠性上具有先天的优势。“这种优势在后期运维成本上尤为显著。经核算,寿命期内总运维成本比增速型机组低8.2%以上,

7000台装机业绩中未出现发电机失效就是最好的证明。”

谭文理表示,哈电风能遵循“平台化”“模块化”设计思路,关键部件通用性强,在满足风电场开发特性化需求的同时,有效降低项目后期部件维护成本。同时,依托海上风力发电技术与检测国家重点实验室,搭建国内首个8兆瓦级永磁同步发电机全功率试验平台,为产品质量保驾护航。

面对当前海上风电核心大部件供应链不成熟,且前期投入的研发、试制和验证成本极高的现存难题,哈电风能有哪些规划呢?据谭文理介绍,针对研发投入与验证费用高的问题,将持续推动供应链扩展和深度技术优化降本,突破海上大功率风电机组的核心关键技术,在可实施性和可靠性的基础上优化技术经济性。“哈电风能正在规划渤海生产基地用于海上风电机组产业体系建设以及沿海大兆瓦机组试验风场等布局,为了提高海上风电引领力和竞争力,正通过国内外结合的方式规划研发18兆瓦以及大功率风力发电机组。”

瞄准高质量发展轨道

当前风电行业正处于洗牌阶段,如何

在保证风电机组性能、质量的前提下做到全方位降本增效是企业面临的挑战。在此背景下,重组后的哈电风能如何适应市场?

“近年来,随着国家对风电平价上网的相关政策逐步出台落地,大基地、海上风电项目以及分散式风电项目,都成为平价机型的主战场,成本领先策略成为市场竞争的重要手段。但是成本不能仅仅靠采购降本措施,因此选用何种设计、何种材料、何种技术路线都将对整机成本产生巨大的影响。”谭文理表示,哈电风能力求打破固有思维,从风电机组及关键部件设计、制造方案开始寻求降本增效的新路径,积极引入新工艺、新方案、新材料,并在研发过程中,逐步形成部件平台化及通用化设计,同时加大研发实验投入,减少技术创新带来的相关风险。

提及“十四五”时期的发展规划和战略发展目标,谭文理指出,未来三年将是哈电风能发展的里程碑式阶段。“公司将快速提升品牌影响力、加速新产品开发和市场推广,加快构建系统性和综合竞争力,实现主要经济指标超历史水平,提高企业运营进入高质量发展的良性轨道,筹划并达到独立上市的各项基本条件,重回国内风电行业第一梯队;全面实现产业结构合理、技术水平领先、质量效益突出、管理理念先进的具有国际竞争力的可再生能源、风电场及风电项目整体解决方案提供商的战略目标。”

(姚美娟)

隆基股份三季度营收超210亿元

本报讯10月28日,隆基股份发布三季度财报,实现营收211.07亿元,较上年同期增长54.17%;归属于上市公司股东的净利润25.63亿元,同比增长14.39%。今年6月完成资本公积金转增股本,三季度稀释每股收益0.48元/股,同比增加14.29%。

隆基股份表示,业绩增长源于硅片和组件业务产销稳步增长。今年上半年,该公司组件出货17吉瓦,市场占有率24%,形成全球组件和硅片双龙头拉动效应。前三季度,实现营收562.05亿元,较历史同期增幅为66.13%。应收款项融资显著增长,资金的周转速度增强。

隆基股份表示,硅料等原材料涨价对利润产生一定侵蚀,影响部分产线开工率。硅片和组件等领域利润受原材料涨价影响是阶段性行业共性,降本增效是行业终极目标。另一方面,供应链涨价也促进更多资本布局供求紧缺的上游材料端。随着供求日趋平衡,隆基等光伏企业制造成本也将持续下降。截至今年三季度末,共有近40家机构给出买入或增持建议。(仲新源)

远景能源田庆军:

能源行业需要认知革命,打破行业壁垒

“碳中和是一场广泛而深刻的经济社会变革,靠某一家企业或者某一个细分行业单打独斗难以实现,需要打破行业壁垒,合作实现。”近日,远景能源高级副总裁田庆军在接受记者采访时表示,“能源行业是实现碳中和的主力军,变革首先要从能源行业开始,能源行业的变革要从改变思想和认知开始。”

截至10月,全球已有超过100个国家宣布了碳中和气候目标,不论是油气、钢铁、运输、水泥等高碳排放行业,还是带着低碳绿色“光环”的风电、光伏、电动汽车等企业,都陆续宣布了碳中和目标。全球减碳行动明显加速,各行各业应如何“各司其职”?

单一能源品种没有竞争力,新型电力系统需“多能互补”

未来四十年要实现降碳目标,不仅需要

新能源投入,更需要改变数十年来形成的以化石能源为主体的能源结构。田庆军指出,双碳目标需要的不是单一的风电,也不是单一的光伏,而是经济、绿色、可再生的各类低碳能源系统解决方案。

“新能源开发商、电网、装备企业和用户,需要改变思维,凝聚共识,建立新的合作组织。以发电侧为例,以前风电、光伏、水电等不同的低碳能源‘各自为政’,未来需要加强交流,优势互补,融合发展,不再区分电源属性、品种。”田庆军说,“未来可以考虑绿色可再生能源成立碳中和联盟或协会,面向降碳目标,提供更有竞争力的综合解决方案。”

更多资本搅动碳中和“一池春水”,人才技术助推能源转型和成本下降

3月,远景与红杉宣布共同成立总规模

为100亿元人民币的碳中和技术基金,投资培育全球碳中和领域的领先科技企业,构建零碳新工业体系。这也是国内首支由绿色科技企业和创投机构成立、达到百亿元规模的碳中和技术基金。远景红杉碳中和技术基金致力于培育“新工业”,推动绿色工业革命。

田庆军指出:“打造零碳新工业体系离不开资本的帮助。更多企业、更多资本参与到碳中和大潮中,拉动新能源行业技术创新,吸引更多优秀人才加入创业。资本和人才是产业发展的重要推动力,围绕碳中和产业链上下游,将形成更加理性的价值循环,推动可再生能源系统成本下降,早日实现碳中和目标。”

率先制定国际标准落地最佳实践,呼吁顶层设计保护成果

“碳中和不仅关系到某一个行业,也是

国家的目标,更是全球的目标。”田庆军表示,“在此情况下,从国家顶层设计上出台与碳中和相关的政策法规将变得尤为重要,不仅能保证中国的碳中和实现与国际接轨,也能保护已有的碳中和发展成果。”

近日,全球首个零碳产业园“远景零碳产业园”正式落地鄂尔多斯。零碳产业园不仅是打造“新基建”的有效抓手,也将成为绿色工业革命的摇篮。同时,远景与国际领先标准机构法国必维共同发布了全球首个“国际零碳产业园标准”,表达了“制定国际零碳产业园标准,希望这个标准从内蒙古走向世界,为碳中和贡献中国力量”的愿望。

培养碳中和综合性人才,驱动未来可持续发展

在田庆军看来,人才的获取和培养将

是能源乃至全社会未来可持续发展的核心因素,加大人才的获取和培养已经十分紧迫。“尤其是以技术专家、营销专家、规划专家为代表的核心人才,行业目前十分缺乏。这个行业也需要高校和科研机构的支持。在高校和科研机构的共同参与下,共同打造人才培养计划和专业机会,新能源行业也将能够有源源不断的专业核心人才加入。”

“远景正是得益于重视对人才的获取和培养,我们的技术创新和资源的整合能力才能保持在行业内处于领先地位。”田庆军这样介绍。

据悉,近日《财富》2021年“改变世界的50家企业”榜单发布,远景科技集团因解决日益严峻的气候危机而取得的零碳技术创新成就,位列榜单第二名。(李丽曼)

清洁能源 赋能冬奥

北京2022年冬奥会和冬残奥会官方合作伙伴

中国最大清洁能源集团 世界最大水电开发企业

中国三峡集团总装机 **1.47亿**千瓦

累计发电 **3.38**万亿千瓦时

清洁电能占比为 **96%**

2020年,三峡电站全年生产清洁电能 **1118亿**千瓦时

刷新单座水电站年发电量世界纪录

自投产以来,三峡电站累计生产清洁电能 **1.489**万亿千瓦时

(以上数据截至2021年10月)

中国三峡
China Three Gorges Corporation

北京2022年冬奥会官方合作伙伴
Official Partner of the Olympic Winter Games Beijing 2022

BEIJING 2022

北京2022年冬残奥会官方合作伙伴
Official Partner of the Beijing 2022 Paralympic Winter Games