

隆基: “整县推进”东风起,“绿”动齐鲁再出发

“近年来,山东省分布式光伏产业发展一直走在全国前列。截至今年6月底,山东光伏新增装机规模达334万千瓦。其中,集中式光伏新增装机仅为62万千瓦,而分布式光伏高达272万千瓦,位居全国第一。”

隆基乐叶分布式总经理牛燕燕认为,山东分布式光伏市场开发潜力巨大,随着碳达峰、碳中和目标的提出,光伏“整县推进”政策的落地,未来山东分布式市场将改变原有的开发模式,迎来发展新契机。

一开始就“相中”了山东。“我们希望可以发动广大农户和工商业业主的力量,探索山东分布式市场的可能性。截至目前,我们已经建立了完整的生态体系,仅处于山东县级的安装商就达到了近200家,是数量最多的省份。”隆基乐叶分布式国内销售负责人张翼说,随着光伏“整县推进”政策持续助推分布式领域的发展,隆基将会更深入地扎入山东市场。



她补充道:“但大型企业进入分布式市场也没有那么简单。分布式光伏一般采用屋顶光伏的形式,产权分布比较分散,从属于农户或工商业业主,这就需要营销人员一家家介绍、询问意愿。客户表明意愿后,还要确认产权、电网能否并网、签订合同、做设计、安装等,这不是大型投资商可以自己完成的。”

对于开发集中式光伏和分布式光伏电站的区别,隆基乐叶分布式国内销售负责人张翼也多次强调:“分布式光伏电站更注重业主的个性化需求,要从农户和工商业业主的切实需求出发,想其所想、急其所急。”

牛燕燕称,每一个分布式电站都牵系着上游资金安全和下游资产建设安全。如何平衡两方面需求,真正将电站做好,是未来企业需要考虑的。“隆基正在做的就是这部分工作,我们希望可以架起大型投资企业和中小系统集成安装商的桥梁,实现多方共赢。”

让用户发现需求

山东分布式市场被看作是国内分布式大市场的实验田。山东不仅有较高的电力需求,还有较高的新能源电力开发潜力,这让该地区颇具代表性。以今年上半年为例,山东经济运行持续向上向好,全省用电量持续高企。预计今年夏季山东电网最高

用电负荷将达9600万千瓦,用电负荷高峰时段存在200万千瓦电力缺口,极端天气下电力供应缺口可能进一步加大。

如果可以充分开发山东分布式光伏,则将有效缓解夏季电力缺口问题。“分布式光伏电站具有就近建设、就近消纳的特点。也就是说,分布式光伏电站的需求区就是消纳区。这不仅将解决当地电力供应不足的问题,还将减少电网压力,以及建设特高压等基础设施的压力。”牛燕燕说。

牛燕燕认为,在需求显现的背景下,让潜在用户认识到这一需求十分重要。广大农户和工商业业主是电力消费的重要终端,分布式光伏就是要直接解决一部分终端需求者的供电问题。这样才能从社会层面推动能源转型。“整县推进”的提出,是国家层面开始引导农户和工商业业主使用绿电,让受众从被动接受到主动选择。

8月4日早上7点55分,“隆基号”高铁列车正式从山东临沂北隆重发车。未来一年,“隆基号”专列将每天行驶于山东省环线,途径济南、曲阜、枣庄、临沂、日照、青岛、荣成、威海、烟台、潍坊、淄博等大小近20站。

对于两者的结合,张翼表示:“高铁代表了中国速度,光伏代表了中国能量,我们希望通过高铁投放的形式,让更多的人了解光伏,不断激发农户和工商业业主的装机热情。”

山东的“天生”优势

“要发展光伏产业就不能略过分布式光伏,要发展分布式光伏就不能略过山东。”当问及为何山东分布式光伏成为产业新热点时,牛燕燕如此回答。

在业内人士看来,碳达峰、碳中和目标提出后,以光伏为代表的新能源必须要担起更重的责任,压力也随之倍增。但要建设大型地面光伏电站就需要大量的土地,但也要考虑到用电需求和送电的问题。分布式光伏则可以充分利用公共建筑、企业厂房和群众住宅等闲置屋顶资源,是解决中部、东部、南部发展可再生能源的有效途径。

山东从各大省市区中脱颖而出,可谓占据了“天时地利人和”。牛燕燕认为,目前,山东分布式市场成熟度高于其他省市区,发展速度也更快,主要是因为该地区不仅光照条件好,而且电网基础好,消纳能力强。

“十三五”期间,山东一直积极推进城市和农村配电网升级。其中,110千伏及以下电网建设投资超过1000亿元,新增变(配)电容量8819万千瓦安,新能源电力承载能力有效提升。

作为分布式市场较早的入局者,隆基

“整县推进”带来新机遇

从目前规划来看,山东分布式市场大有可为。7月中旬,山东省能源局发布《关于促进全省可再生能源高质量发展的意见》,到2025年,(风)光储一体化基地在建在运装机容量达到2000万千瓦左右;“十四五”期间,新增分布式光伏装机1500万千瓦以上,其中乡村分布式光伏发电装机1000万千瓦以上,新增城镇分布式光伏装机500万千瓦左右。

如此庞大的市场,应该如何开发?在牛燕燕看来,在“整县推进”政策颁布后,国内分布式电站开发模式将迎来积极变化。

此前,金融问题一直是分布式光伏难推进的重点问题。由于分布式市场体量不大,鱼龙混杂,市场上曾一度出现“光伏贷”等欺诈行为,不少农民业主被骗。随着大型组件厂商和电力投资商大规模进入分布式市场,资金将不再成为发展阻碍。

“隆基2016年进入国内分布式光伏市场,那时候客户资金来源一般都是本地的小型银行,贷款效率不高,费用也比较贵。”“整县推进”实施后,将打破束缚。投资企业有强烈的建设欲望,资金很充裕,品牌和宣传效应也更突出,可以更快地铺开知识普及工作。”牛燕燕说。

资讯

如东 H5 海上风电场 机组全部吊装成功

本报讯 近日,电气风电如东 H5 海上风电场项目 75 台风力发电机组全部吊装成功。该项目是中国目前已建成的离岸距离最远的海上风电场项目之一。据悉,该项目投产后,年可生产清洁电量 9.4 亿度,节约标准煤 28.7 万吨、减排二氧化碳 78.3 万吨,将大力促进如东地方经济绿色发展,拉动地区经济转型升级,同时推动中国海上新能源产业进一步发展。

该风电场位于电气风电如东规划区域的中部、河豚山东北侧,风电场形状呈矩形。场区中心离岸距离约 48 千米,场区水深在 10—18 米之间,涉海面积 48 平方公里,总投资约 55 亿元。项目包括 75 台电气风电 4.0—146 海上风力发电机组、一个 220 千伏海上升压站及一个陆上集控中心。该项目安装的 4.0—146 机组是电气风电针对中低风速海域定制化开发的一款拳头产品,是目前我国海上风电装机量最大的一款机组。

项目于 2020 年 6 月 5 日完成首台风机吊装,2020 年 12 月 19 日完成首台机组并网发电,2021 年 7 月 15 日首批次 14 台机组顺利通过 240 小时试运行考核,全部风机的吊装成功,为电气风电 H5 项目于今年全容量并网发电奠定了良好的基础。(江建恒)

大连重工拟收购 江苏临港公司100%股权

本报讯 日前,大连重工发布公告,为进一步优化产业布局,拓展企业发展空间,打造南方制造服务基地,公司拟以自有资金 3.07 亿元收购公司控股股东大连重工·起重集团有限公司(简称“重工起重集团”)全资子公司华锐风电科技(江苏)临港有限公司(简称“江苏临港公司”)100%股权。收购完成后,江苏临港公司将成为公司全资子公司。

大连重工方面表示,本次收购完成后,江苏临港公司的资产和人员将纳入公司的经营管理体系,公司将进一步整合内部产业资源,并对其现有生产设施进行少量改造后,快速投入运营,将极大缩短基地建设周期。公司南方制造服务基地初步定位为承接公司传统主导产品单机及大型部件的生产、总装、调试、发运,解决产能瓶颈,满足公司未来持续高质量发展的需求,并针对南方区域开展主要零部件及备件、维修技改等售后服务业务,提升服务效率,同时紧密对接江苏省及射阳市的“十四五”规划,承接、培育节能环保、智能制造、新能源等战略性新兴产业项目,优化公司现有基地布局,形成南北方协调发展的新格局。(刘莹)

图片新闻

浙江玉环:“渔光互补”施工忙



8月12日,在浙江省玉环市清港镇苔山塘“渔光互补”光伏发电项目现场,工人们正加紧建设,确保工程9月底并网发电。

近年来,玉环市有效利用地面资源,形成“棚上发电、棚下养鱼”的综合利用新模式,有效促进了地方经济绿色发展。 人民图片

GOLDWIND 金风科技

2021

手机清洁能源摄影展

手机清洁能源摄影展



《夏日》 杜鸣振于内蒙古乌鲁木齐风电场



《雨后彩虹》 陈飞摄于山西路县项目



《风电施工现场忙》 房志强摄于河北张北



《洞察风机》 阮开尧摄于重庆武隆



《风景这边独好》 阮飞龙摄于浙江鼎峰风电场



《追风的汉子》 赵启摄于内蒙古阿巴嘎项目



《远眺》 马金国哈密三塘湖风电场



《展翅翱翔》 刘天齐摄于宁夏同心县邱梁第一风电场



《筑梦路上》 韩笑摄于中广核惠州港口海上风电项目



《阳光普照》 傅宇峰摄于河北大名梁光风电场