

国家发改委发文对2020年煤炭中长期合同履行情况实施监管——

确保季度履约率不低于80%

■本报记者 武晓娟

近日,国家发改委下发《关于做好2020年煤炭中长期合同履行监管工作的通知》(以下简称《通知》)称,将会同有关方面对2020年煤炭中长期合同履行情况实施监管。

2017年以来推动建立的煤炭中长期合同与“基准价+浮动价”定价制度,对稳定供需关系和煤炭价格发挥了重要作用。但同时,煤炭中长期合同签订和履行过程中仍存在合同意识不强、签约不够规范、履行不到位等问题。

“实施监管最大的意义在于,当企业市场信用失灵时,以行政手段保证市场运行。”中央财经大学副教授邢雷称。

重点监管20万吨及以上合同

与2019年相同,2020年动力煤中长期合同定价机制继续按照“基准价+浮动价”的办法,基准价为535元/吨。但区域内合同定价机制新增了“鼓励供需双方参照区域交易中心发布的价格指数定价”。

同时该通知明确,合同一经签订必须严格履行,中长期合同全年履约率不低于90%,并增加“季度履约率不低于80%”的要求。

在签订数量方面,国家发改委要求2020年中央和各省市及其他规模以上煤炭、发电企业集团签订的中长期合同数量,应达到自有资源量或采购量的75%以上,较2019年水平有合理增加;支持签订2年及以上量价齐全的中长期合同。同时,新增“鼓励引导新投产煤矿签订更高比例的中长期合同”的内容。

根据部署,经产运需三方自主协商一致并核实确认的20万吨及以上的煤电中长期合同和10万吨及以上的冶金、建材、化工等行业用煤中长期合同,被列为2020年重点监管合同。

《通知》再次强调,各有关方面要切实增强诚信意识,认真履行已签订的中长期合同。产运需各方要按照均衡原则将中长期合同分解到月,合理安排发运、接卸计划,保证季度履约率不低于80%,半年及

全年履约率不低于90%。

按季度核实履约情况

业内人士普遍表示,长协合同占比大幅提高,有助于促进煤价稳定。

不过,在北京能研管理咨询有限公司技术总监焦敬平看来,由于去年动力煤价格中枢下移,中长期合同签订情况并不理想,发电企业观望情绪较浓,不利于行业上下游健康发展。

“加之疫情对煤炭下游需求影响较大,而煤炭行业为保障迎峰度夏增加了产量,这必然加剧供需失衡,导致煤价持续下行,4月份有部分港口报价跌破了红色区间。长协价格与市场煤价倒挂,在此价格基础上,中协合同签订落实难度加大。”焦敬平进一步指出。

国家公共信用信息中心依托“信用中国”网站建立了诚信履约保障平台,根据《通知》,2020年重点监管合同全部纳入平台监管。

《通知》要求,省级经济运行部门和中大型企业要做好本地区、所属企业的合同履行监管工作,汇总合同月度履行情况,每月15日前将上月和今年以来累计履行情况分别提供给国家公共信用信息中心、中国煤炭工业协会。未按期提供合同履行情况,经提示仍不报送的,视为未履行。

国家发改委将组织有关行业协会、全国煤炭交易中心及有关地方煤炭交易中心、第三方信用服务机构等单位,对中长期合同履行情况按季度进行核实。

为促进中协合同签订落实,焦敬平建议,相关主管部门对履约情况好的煤电运或钢铁焦化企业,应给予适当政策倾斜。

惩戒失信者

采访中,多位业内人士对记者表示,在煤炭中长期合同签订和履行过程中,当市场价高于长协煤价时,煤炭企业不乐意,当市场价低于长协煤价时,电力企业不开心。对此,邢雷直言,一年一度的煤电长协签订后,在实际运行中经常出现违约或履约不全的情况,往往互相指责。

“对此,国家发改委此前也出过监管办法,并委托第三方核查。”邢雷告诉记者,当时制定合同监管时,主要是由于煤炭价格上涨过快,电力企业负担较重,为保证煤炭价格在合理运行区间而制定,并严格监管。

“目前的情况是反过来了。”他进一步分析指出,由于今年以来宏观经济下行,煤炭价格下降,电力行业的履约和结款都出现了问题,《通知》主要目的是督促电力企业按长期协议执行相应价格和履行相应责任。

“现在电力企业不愿意买煤,更不愿意付款,煤炭企业拿不到钱,无法保障生产,只好通过行政手段干预。”邢雷还指出,如果严格检查,有一定约束力,“但今年情况特殊,效果难说。”

根据《通知》,国家发改委将通过诚信履约保障平台及时归集合同履行情况及信用评价结果,纳入交易双方信用记录,并作为信用信息定期进行归集汇总和公示通报;对经提醒后仍达不到履约要求的进行约谈,并会同有关部门依法依规实施失信惩戒。

短评

让煤炭中长期合同发挥更大作用

■于孟林

自推行煤炭中长期合同以来,经过三年多的实践,煤炭中长期合同优势逐步显现,对促进煤炭市场平稳运行发挥了“压舱石”作用:

一是稳定企业的生产经营。通过签订中长期合同锁定75%以上或更多的市场份额和资源,供需双方企业均有相应市场保障,从而稳定经营预期。二是稳定煤炭价格。数据显示,2018年以来,无论现货价格如何大幅波动,年度长协价格一直维持在550-560元/吨之间,2018年和2019年截至目前,现货年度均价分别为649元/吨和591元/吨,但是年度长协均价为558.5元/吨和556元/吨。三是稳定运力保障。通过签订产运需三方中长期合同,可实现煤炭运输需求与铁路运力资源的高效对接,有利于为供需双方提供更加稳定可靠的运力保障。四是供需双方收益共享,风险共担。在中长期合同制度和基础价加浮动价的定价机制的基础上,供需双方可以收益共享,风险共担,避免“跷跷板”现象,此消彼长。五是弘扬契约精神,营造诚信环境,进一步强化了煤、电企业的信用约束和社会责任。

煤炭中长期合同是煤炭市场走向成熟的标志,符合完善我国社会主义市场经济的基本要求,是产运需各方锁定市场预期、产业预期,共同抵御风险的多赢举措,必须长期坚持。

下一步,为了让煤炭中长期合同发挥更大作用,需要从以下几个方面发力:进一步扩大中协合同期限、比重、行业范围;继续完善相关煤炭价格指数,提升指数编制的科学性,增强指数的表征功能;加强中长期合同与运输合同的时间和数量的有效衔接;建立更加科学的合同监督、评价、考核与情况发布机制。

图片新闻

华亭煤业集团5000吨重载大列开行



日前,华亭煤业集团铁路运输处编挂54节车厢的D1次列车从现北站发往华亭站。这是该公司首次开行5000吨大列。该大列的开行将使集团煤炭日发运量由原来的2.2万吨提升至3万吨以上。
王世勤 许永霞/图、文

乌金下隐藏了哪些智能秘密?

华为重磅发布智能矿山联合解决方案

■本报记者 武晓娟

盼安全高效,盼清晰有序,几代煤矿工人的心声,在煤炭行业不断发展中逐渐明晰。从有人到无人,从分散到集中,从原始到智能,从传统重工业到新型基础设施,未来煤矿如何做到更安全,更智能?乌金下隐藏了哪些智能秘密?7月10日,“在黎明,看见未来”暨华为智能矿山联合解决方案发布会在线上举办。

针对此次发布的华为智能矿山联合解决方案,国家煤矿安监局安全基础管理指导司副司长陆南认为,华为依托5G、AI、云等技术积累,联合业内合作伙伴,提出“1张网,1朵云,1平台”+“N个应用”+“5个中心”的智能矿山联合解决方案,顺应了当前煤炭行业发展需求和国家指导方向。

今年八部委印发的《关于加快煤矿智能化发展的指导意见》提出,到2035年,各类煤矿基本实现智能化,构建多产业链、多系统集成的煤矿智能化系统,建成智能感知、智能决策、自动执行的煤矿智能化体系。

指导意见下发后,主要产煤省纷纷出台相关政策,各大煤炭集团、信息化技术企业、科研院所、高等院校等都加大了资金投入和研发力度。“智能矿山之火已成燎原之势。”中国煤炭工业协会副会长王虹桥认为,大数据、云计算、5G、人工智能等新一代信息技术的发展,为实现煤矿安全、高效、绿色、智能生产和科学化管理的目标,推动工业革命,指明了方向,提供了支撑和保障。

一张网,构建矿山数字高速公路

作为传统能源行业,煤炭行业具有环节多、战线长、生产系统复杂等特点,面临生产安全形势严峻、管理效率亟待提升、从业人员断层严重等多方面挑

战,亟需与信息化、数字化结合。

记者在发布会上了解到,华为和生态伙伴通过建设智能矿山一张网,构建矿山数字高速公路。应用5G网络可实现大带宽、低时延,支持视频、机器人巡检、车辆远程驾驶等智能应用;应用F5G工业光网,可实现无源设备使用,大幅降低煤矿网络设备防燃点,减少熔纤操作安全,并可实现智能光链路和端到端全链路保护。互联互通,统一高效,综合承载的矿山融合网络,有助于推动企业结构优化、产业转型,实现煤炭产业与智能化技术的深度融合。

华为中国政企业务总裁蔡英华认为,工业互联网的本质,一方面是行业客户与产业链上下游企业的同频共振;但更迫切和更务实的,是如何利用新技术,在关键生产系统的数字化转型升级上,与行业客户产生深层次共鸣。针对煤炭行业,华为通过全感知、全联接、全智能的先进技术,基于云、边、端协同的架构,打造智能矿山的底座,为陕煤以及更多客户创造更多价值。

对此,经济学家许小年指出,我国是世界第一制造大国,制造业具备高质量发展需求。如今,工业互联网发展所形成的产业和应用生态,已经成为促进制造业高质量发展的有效途径。这里既包括企业内部工艺改进、体系化协同、业务流程与组织再造等,也包括企业外部与其产业链上下游的互联互通。此次,华为发布智能矿山联合解决方案,本质上是从企业核心生产环节的智能化辐射到整个煤炭行业,并重塑市场格局。

能“看到”,助推井下关键作业标准化

华为在强调技术整体性和构架性的同时,非常重视特殊场景下行业需求的深度挖掘。

以煤炭采掘后从井下到地面运输场景为例,皮带超过20公里,人工巡检时不安全,而且为防止出现煤炭堆积,多段皮带需要协同工作。“传统的方式可能是在井下投入大量皮带司机或巡检人员,但我们要做的核心在于对包括设备在内各类管理对象的数字化,数字化后如何管理煤炭的整个位移过程。”蔡



英华指出,运输皮带、距离、设备等都将数字化,但由于运输距离不确定、现场操作人员劳动强度过大等因素,在数字化前需要提升协同性,这是改造优化的一个目标。

另一方面,华为通过实现在井下海量视频数据的实时采集和智能分析,并结合华为“云边端”协同优势,赋能煤炭用户。

“通过‘机器视觉能力’来实现皮带煤流量的智能识别,可以做到有煤的时候跑得快,无煤的时候跑得慢这种柔性需求。同时,皮带司机在井下安全隐患相对比较高,能将他释放出来,并贴合整个业务场景人工智能的算法,让巡检人员在办公室就能及时发现皮带上的问题。”蔡英华介绍,基于智能视频分析,可助推井下关键作业标准化。

据介绍,华为可以帮助行业客户精准定位亟待解决的业务痛点,如在采掘、机电、运输等核心生产系统的需求,以及安全生产、利用信息化和智能化实现无人少人作业等具体诉求。这也正是华为孵化和发布智能矿山联合解决方案的根本出发点。

会“思考”,加快实现智能矿山建设

2015年4月,陕煤黄陵矿业一号煤矿开创了综采工作面采场无人化采煤的先河,无疑为煤炭行业

智能化发展注入了强心剂。

如今,通过华为矿山鲲鹏云,可基于视频AI智能分析,实现皮带运输自动化控制,降低人工操作复杂度;通过5G+云实现集中管理、集中控制、集中指挥,增加视频识别等异常预警功能,实现顺、逆煤流全自动顺序智能控制;5G+数字平台可支撑实现矿山远程驾驶……

据悉,华为通过支撑矿山打造各类业务应用,形成决策指挥中心、安全生产中心、综合集控中心、智能巡检中心以及经营管理中心“智能矿山五中心”,进而推动矿山应用全面智能化,助力智能矿山走向集约化、高效化。

今年5月底,华为与陕煤集团签署了战略合作协议,双方将在数字化、智能化建设中找到合作的契合点,共同推进陕煤集团智慧化矿山、智慧物流、智慧工厂等建设工作快速发展。

陕煤集团党委委员、陕西煤业股份有限公司总经理王世斌表示,陕煤资源禀赋优异,科技基础好,发展空间大,对高质量发展的需求也很迫切;华为有技术,且在5G、人工智能等方面具备独特的优势。双方已经在数字化、智能化建设找到了合作契合点。陕煤希望与华为、西科大一起,就智慧矿区、智能矿井建设标准制定、示范推进等领域展开深层次的合作。

