人民日报海外版

2026年9月2日 星期三

责编：贾平凡 邮箱：guojihwb@126.com

侨界关注

今年是浙江高质量发展建设共同富裕示范区五周年。作为侨乡，浙江为广大侨胞投身乡村全面振兴、助力共同富裕搭建起广阔舞台。

传承千年“稻鱼共生系统”智慧，摸索出“一亩田万元钱”的青田样本；开启一颗杨梅跨越万里的“飞驰人生”，带动文成农特产品“抢鲜”出海；巧借“外滩下午茶”平台优势，推动宁波进一步扩大高水平对外开放；启动新农人“出道计划”，推行“田长制”管理，搭建起“青年带农户”的共富链条……在“侨助共富”的生动实践中，一大批兼具国际视野、优质资源和创新能力的华侨华人扎根故土、反哺桑梓，积极为浙江高质量发展贡献侨智侨力。一个个鲜活故事，如点点星辰点亮乡土，映照出华侨华人参与中国式现代化建设的火热图景。

华侨华人助力浙江高质量发展建设共同富裕示范区——

共富路上 有侨相助

本报记者 贾平凡

青田“稻鱼共生系统”——稻鱼共生 共富“出圈”

8月底，丽水市青田县仁庄镇愚公生态农场，骤雨初歇，云绕远山。稻田里，稻花开得正盛；秧苗下，田鱼贴膘正忙。秧田里不时传来“啪嗒、啪嗒”的甩尾声，红、黑、花斑等各色田鱼悠然游弋，清晰可见。

在农场主徐冠洪眼中，田鱼是青田“稻鱼共生系统”当之无愧的主角。“以鱼肥田、以稻养鱼、鱼粮共存”，这套系统迄今已逾1300年。徐冠洪管这叫“多赢”。常年躬身田间劳作，这位“归侨农民”晒得黝黑，很难想象他曾是中学物理教师，还远赴法国经商打拼。

2007年，徐冠洪决定返乡创业。“在国外打拼很辛苦，思乡之情与日俱增。”当时，在考虑“回国后干啥”时，徐冠洪一直琢磨一条“新闻”：2005年6月，青田稻鱼共生系统被联合国粮农组织认定为首批“全球重要农业文化遗产保护试点”。

“这是我打小就熟悉的农作方式，实操应该不难。”徐冠洪从50亩抛荒田起步，“我爱做实验，喜欢钻研。”一头扎进田里，徐冠洪的“轴劲儿”又上来了：为避免田鱼遭受日晒高温，就挖出一条水沟让鱼“溜达”避暑；面对福寿螺入侵，索性再套养甲鱼生物防治；持续试验“冬鱼”和免二次插秧的再生稻。一番“折腾”下来，每亩稻田年均能收1000斤有机稻谷、300多斤生态田鱼，稻鱼亩产值可达1.7万元。

十几年间，徐冠洪探索出“免耕、免除草、免施肥、免洒农药”的新型稻鱼共生有机循环模式。技术成熟后，徐冠洪萌生出“让田鱼游到千家万户”的想法。在当地有关部门帮助下，愚公农场正式挂牌“共富工坊”，陆陆续续投资300余万元，流转侨属侨眷闲置农田200余亩，带动300余户村民参与生产，增收总值超500万元。

面对初期对新技术无从下手的村民，徐冠洪开展现场教学、远程直播授课；农户遇到鱼病难题，可前往农场鱼病检测室免费问诊，鱼苗损耗率大幅下降。现在，稻鱼共生系统成了农人眼里的香饽饽，全国先后有数百批农民、农业专家前来取经。

“一人富不算富，大家一起富才算真的富。”在2022年全球重要农业文化遗产大会上，徐冠洪作为中国农业文化遗产传承人的代表，发表对“共同富裕”的理解。在徐冠洪的助力下，青田田鱼还“远嫁”到四川省古蔺县等地，“共富工坊”的辐射力跨越山海。从2022年开始，两年多的时间里，这位带着“愚公精神”的“土专家”，每月往返浙川两地，将青田稻鱼共生的生态智慧，“种”进了川蜀梯田。



◀徐冠洪在青田县仁庄镇愚公生态农场展示田鱼。



▶“外滩下午茶”第95期活动“从虹桥出发——出海欧洲·欧洲跨境新机遇”沙龙现场。



◀陈增杰（左一）和当地侨胞一起在意大利米兰分销文成杨梅。



▶俞诗凡在德清5G智慧菇房查看金耳菌长势。

▼青田县仁庄镇愚公生态农场的稻田里，田鱼清晰可见。

本文图片均由受访者提供

宁波“外滩下午茶”——侨助开放 贸通全球

8月18日下午，在宁波市江北区外滩街道欧洲宁波总商会宁波秘书处，“从虹桥出发——出海欧洲·欧洲跨境新机遇”沙龙如期举办。近40家海内外企业代表齐聚一堂，共话跨境发展机遇。此次活动是“2026宁波‘跨无止境’跨境电商系列沙龙”之一，也是“外滩下午茶”第95期活动。

“外滩下午茶”虽然没有精致茶点，却实实在在“烹煮”出助力企业扬帆出海的“佳肴”。该品牌活动由欧洲宁波总商会会长、美麟控股集团有限公司董事长李永平发起。

“这是为了传承发扬‘宁波帮’精神，以侨为媒、以商促商，助力企业在‘走出去’与‘引进来’的双向赛道上加速前行。”李永平说，“扩大高水平对外开放是浙江高质量发展建设共同富裕示范区的题中之义。我想为此尽一份侨力。”

自2025年成立以来，“外滩下午茶”通过品牌联名、渠道拓展等创新方式，助力中外企业实现“双向奔赴”：促成保时捷工业设计集团与宁波惠尔顿合作，联合推出保时捷设计款儿童安全座椅；帮助浙江星海狮智能科技对接欧洲市场5000辆新能源汽车采购订单，采购金额达1.5亿美元；将保时捷工业设计集团、宾尼法利纳、德国汽车工程公司IAV、乔治亚罗等国际工业设计企业引入宁波，打造宁波中欧工业设计创新中心……

如何护航中企出海行稳致远？如何让中外企业在“双向奔赴”中合作共赢？李永平摸索出一套可行方案：成立“中国企业出海综合服务中心（浙江）”，打造一站式公共服务平台，提升中企参与国际合作与竞争的水平；搭建海外服务网络，以欧洲宁波总商会在欧洲30多个国家和地区的会员网络以及在东南亚6个国别联络处为基础，动员宁波籍侨团和各国浙江商会资源，形成全球化服务网络；构建1（宁波）+10（各区县市）+N（国内异地分中心）多层级出海服务站点网络……

“只有让资源‘活’起来，合作才能更‘丝滑’。”李永平说。

资源整合释放强大活力。李永平介绍，截至目前，平台共链接204个各类商会、108个行业协会、12个高校校友会；参会企业超2700家，收集企业需求超过1000个，参会企业需求转化率超过50%；近360个企业需求已在实质性推动或落地。

从“单向输出”到“双向循环”，从“单打独斗”到“生态共赢”，“侨助开放”正成为浙江畅通双循环、服务新格局的澎湃力量。

文成农特产“抢鲜”出海——慰藉乡愁 促进交流

“出口德国2500盒，共1875斤；出口意大利3944盒，共2958斤。”温州市文成县黄坦镇严本村白沙岭飞云湖杨梅基地内，昕沫儿家庭农场负责人赵汉明“晒”出自家今年的外贸订单。“比去年多卖了近2000斤！”赵汉明开心地说，“多亏了各方支持，文成杨梅在海外大受欢迎。”

“尝尝，和家里的一样。”德国法兰克福时间6月23日晚7时，在“让世界品尝文成梅好——2026文成杨梅德国品鉴会”上，德中贸易投资促进会会长陈如弟邀请在场的中外嘉宾品尝当天到货的新鲜杨梅。当酸甜鲜爽的杨梅在口中爆汁，现场啧啧称赞的声音此起彼伏。

两天后，这批杨梅又登上“第三届中欧企业ESG最佳案例大会CEO晚宴”餐桌，惊艳全场。“没想到我会在参加完ESG大会后，写一篇关于一种水果的文章。但杨梅确实给我留下了深刻印象。”莱茵黑森储蓄银行董事会主席、莱茵黑森工商会主席马库斯·瓦尔登在社交平台发长文点赞文成杨梅。

1700斤，74箱，9400公里。从落下枝头到落地法兰克福，全程仅48小时，一颗杨梅的“飞驰人生”令人惊叹。

“在和海外侨领敲定采购意向后，我们第一时间积极联动各相关部门，对照欧洲果品进口标准，梳理摸排海外市场准入要求和跨境物流运输细则，统筹协调生产质控、产品检验、报关出口等全流程环节，逐项打通堵点难点，全力保障本次杨梅出海项目顺利落地实施。”文成县侨联相关负责人介绍，本次杨梅大规模出海，是文成借力侨乡资源、赋能共富发展的生动实践。

意大利侨胞也在行动。得知家乡优质杨梅开启出海计划后，意大利雷焦艾米利亚华侨华人联谊会会长陈增杰、意大利北部华侨华人经贸总会名誉会长叶平第一时间牵头联动意大利米兰的各大侨团、华人商超、侨企等资源，广泛发动侨界力量参与订购、推广引流，全力为文成杨梅开拓意大利市场铺路架桥。

这一出手就交出近3000斤的外销成绩单。“这批精品杨梅即将空运抵达米兰的消息传开后，当地各大侨团、商超纷纷主动对接订货，市场反响十分热烈。”陈增杰介绍，这批杨梅北京时间6月24日凌晨1时完成采摘，于意大利当地时间6月25日7时许顺利降落在米兰马尔彭萨国际机场。完成清关后，杨梅被迅速运往米兰华人街指定分销点，由当地文成籍侨领组织销售，很快被抢购一空。“这让大家真切看到了文成优质农特产品在欧洲市场的巨大潜力。”

“乡愁，有了味道；山货，便有了远方。”文成县农业农村局相关负责人介绍，近年来，依托侨务赋能，文成特色农产品出口实现跨越式发展，糯米山药、黑木耳、竹笋罐头、番薯粉丝等一众本土优质山货纷纷登陆海外市场，出口模式从以往零散外销的“零敲碎打”，升级为多品类、规模化、常态化的“系列化出海”。

德清“新农创客”——侨青入乡 大有可为

湖州市德清县莫干山脚下的高峰村，青山叠翠、溪流潺潺，一座集现代农业、电商直播、研学体验于一体的青创农场焕新亮相。这片昔日的传统苗木基地，如今已成为近百名青年人才扎根逐梦的“未来农场”。

为这片乡野注入蓬勃生机的，正是旅英归侨、95后俞诗凡。作为浙江德清加州农旅发展有限公司青创农场负责人，她用科技赋能农业，激发青年创业热情，走出了一条侨青入乡助力共富的特色之路。

谁能想到，如今深耕田间、钻研农技、直播带货的俞诗凡，曾是一名土木工程专业出身、在办公室里处理各类报表的“工科女”？

故事始于2018年。当时，她与创业伙伴开展自然研学项目，寻觅实践基地时与高峰村结缘。同年，她立足当地花卉苗木资源，开启苗木种植、研学推广、线上销售的乡村创业之路。

创业之路波折丛生。疫情冲击让行业遭遇重创：团队骨干集体离职，近百万元订单无人承接，地里的花卉日渐枯萎。“心疼得直掉眼泪。”俞诗凡回忆。短暂低谷后，她及时调整经营策略：将客户群体从企业大客户转向普通消费者，跑社区、赴展会推广产品，试水电商直播，成功打开销路。当年蝴蝶兰年宵花直播销售额便突破百万元。

站稳脚跟后，俞诗凡启动新农人“出道计划”，常态化开展电商销售培训，带动村民转型增收。2023年，农场蝴蝶兰年宵花直播销售额突破300万元。2024年，“蝴蝶兰年宵花谷共富工坊”惠及农户100余户，开展电商培训12期，全力扶持小微主体成长。如今，越来越多村民主动咨询直播带货事宜。农场已辐射田地3100亩，培育285名新农人，斩获“浙江省星创天地”“浙江省模范集体”等荣誉。

为解决乡村青年创业懈怠问题，俞诗凡结合工程管理专业经验，创新推出“绿水青山OKR（目标与关键成果法）”模式，推行“田长制”管理，由大学生技术骨干分片负责，将苗木存活率与绩效奖金直接挂钩。这一举措不仅有效提高青年干事积极性，带动苗木亩产提升10%，还搭建起“青年带农户”的共富链条。

为打破传统农业“看天吃饭”的局限，俞诗凡大力推行智慧农业。如今农场依托物联网实现智能化种植，自动控温、智能遮阳、水肥一键托管，让村民从“面朝黄土背朝天”转变为“面朝屏幕云养花”。新模式节省水电费20%、劳动力25%，年增收80万元。在侨联牵线下，俞诗凡团队携手浙江省农科院，打造高品质金耳菌共富基地。团队为金耳菌搭建5G智慧菇房，全程手机管控温湿度、二氧化碳浓度，改进传统种植模式。

“侨青入乡，不以山海为远；共富路上，愿以草木为诗。”这是俞诗凡与加州农业青创农场的真实写照。

吉尔吉斯斯坦侨商参与当地基础设施建设——

『中吉合作是真落地、真惠民、真共赢』

本报记者 李嘉宝

距离吉尔吉斯斯坦首都比什凯克500多公里处，伊塞克—库尔地区坐落于高海拔群山之间，当地的托克洛克金矿项目建设正酣。这是吉尔吉斯斯坦国家级重点投资项目，其中选矿厂由中国企业瑞林以EPC（设计—采购—施工总承包）模式承包。作为联合承建方，巴登建筑集团总经理、吉尔吉斯河南商会会长路康最近十分忙碌。

“我们主要负责金矿尾矿库及营地建设部分，将采用中国先进工艺与环保技术，高标准建设尾矿防渗、环保治理及其他配套设施，以提升矿山安全生产与生态环保水平。”路康说。

2000年，路康作为某项目俄语翻译首次来到吉尔吉斯斯坦。项目结束后，他选择留在当地创业。起初，路康主要从事机械设备进出口翻译业务，留意到当地建材与建筑机械需求旺盛，便顺势转入建筑行业，与朋友合伙创办了建筑公司。目前，公司员工有200多人，九成一线员工来自当地。

扎根吉尔吉斯斯坦多年，巴登建筑集团深入参与当地工业、城市民生、公共基建等领域建设，建成了比什凯克两座大型电动公交充电枢纽站，配套服务中国进口电动公交车，还参与了比什凯克电厂改造、城市热力管网铺设等市政保障工程。“中国基建，靠谱。”——一次次收获当地合作伙伴的高度称赞，路康感慨，“中国先进的基建技术是我们的金字招牌，也是底气所在。”

最近，由巴登建筑集团EPC的一个比什凯克综合体育馆项目正式开工。“项目全部核心主材从中国进口，整体设计、钢结构加工、现场安装均由中方专业技术团队完成，建成后可容纳8000人，进一步完善当地城市公共服务功能。”路康说。

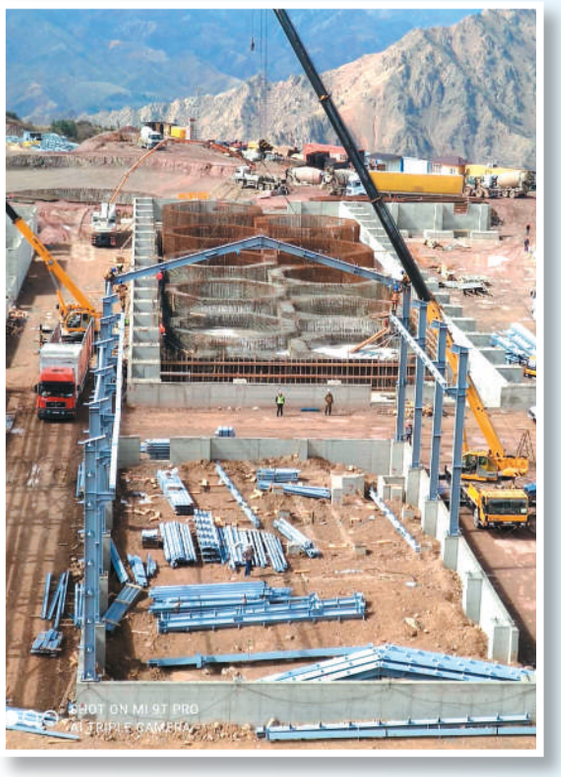
近年来，随着中国与吉尔吉斯斯坦共建“一带一路”走深走实，越来越多中资企业“出海”，到吉开拓市场、投资发展。“我们看准机会，投资成立阿尔玛金融银行，这是吉尔吉斯斯坦目前唯一的中资独资商业银行。”路康介绍，银行立足当地，引入中国成熟跨境金融业务体系，重点服务中资企业跨境结算、贸易融资，打通产融结合通道，为在吉中资实体企业提供金融支撑，服务两国贸易投资往来。

奔走在合作一线，巴登建筑集团的中吉员工并肩奋斗，建立起深厚的友谊。

员工巴给入职已有15年，从一名普通司机成长为公司副总经理，熟练掌握了中文，主要负责采购与清关业务。在中国同事的建议下，巴给的儿子申请到西安交通大学留学，并获得中国政府奖学金，学成归国后就职于吉尔吉斯斯坦一家中资企业，延续着父辈的中国缘分。

本地青年马里斯进入公司后，初期作为普通工人从事基础辅助工作。经中方师傅系统带教，他逐渐掌握了识图、测量、钢结构安装等专业技能。现在，马里斯已经能独立带队管理本地班组施工，能力得到大幅提升，工资也涨了不少。

“中吉合作是真落地、真惠民、真共赢。”在吉工作多年，这是路康最大的感受。“我们坚持合规经营、长期深耕，以工程品质树立口碑，注重系统培训当地技术与管理人才。同时，积极参与‘春苗慈善’等公益事业，以多种方式助力中吉共建‘一带一路’高质量发展。”他说，“国与国的友谊，正是在项目合作、金融互通、民间互助当中不断加深。”



图为巴登建筑集团参与的当地一金矿项目建设现场。 受访者供图