

从“看抵押”到“看技术”，从“一次授信”到“全周期陪跑”——

金融支持科创有了新模式

本报记者 徐佩玉

传统金融“看抵押、看流水”，而科技企业“轻资产、重研发”，如何让金融“活水”流向科技企业？

近年来，广东金融机构以技术价值替代不动产估值，为科技企业量身定制融资方案。进出口银行用累计3.5亿元贷款护航民营企业出海；工商银行用接力授信陪伴小微企业成长为中型企业；建设银行以200万元贷款撬动科技企业销售额5倍增长。

从“看抵押”到“看技术”，从“一次授信”到“全周期陪跑”，金融支持科技创新的模式变了，为科技企业“撑腰”的力度更大了。

累计3.5亿元贷款：

金融“长期陪伴”护航出海

航测无人机在划定空域中穿梭作业，三维激光扫描仪为城市更新采集毫米级数据——这些场景里的核心装备，不少来自广州南方测绘科技股份有限公司（以下简称“南方测绘”）。这家公司正以科技创新之力，推动高端测绘装备国产替代，加速向国际化、智能化迈进。

但在产能爬坡、拓展海外市场的过程中，企业一度面临资金难题。

“当时，我们正处于发展关键期。”南方测绘董事长马超说，2022年，企业的测量机器人、无人机航测系统即将量产，海外市场订单快速增长，但原材料采购、生产线改造、新技术研发等关键环节却处处需要钱。公司账面上最值钱的是专利和代码，不过按传统标准，面临的贷款门槛依然很高。

“我们主要看技术实力。”进出口银行广东省分行工作人员说，经过深入调研，分行认定南方测绘掌握的核心技术能打破进口垄断，是高端测绘装备国产替代的重要力量。

针对南方测绘研发投入加大、核心产品量产、国内市场渠道拓展带来的资金需求，进出口银行广东省分行快速响应、高效审批，为企业发放了1.5亿元流动资金贷款。这笔及时到位的资金，有效保障了南方测绘多个核心产品的量产交付。

2024年，首笔1.5亿元贷款即将到期。此时，南方测绘正站在新的十字路口：低空经济兴起，企业急需布局低空测绘；海外市场有待进一步拓展，智能化生产线也需要改造。结合这些新增资金需求，进出口银行广东省分行第一时间完成贷款续接，确保企业资金链稳定连续，为企业持续创新提供了坚实保障。

如今，南方测绘拥有计算机软件著作权390余项，发明专利、实用新型专利和外观专利累计160余项；主要产品国内市场综合占有率超六成，产品出口全球100多个国家和地区；更创造了30余项“中国第一”，包括一台高精度测量机器人等，成果应用于三峡大坝截流、港珠澳大桥建设、珠峰高程测量等国家工程。

政策性金融的优势，不仅是“雪中送炭”，更是“长期陪伴”。2026年，进出口银行广东省分行再次主动靠前规划，拟为南方测绘继续提供贷款支持，并视需求适当核增额度，进一步推动企业拓展国际市场。

50万元到2000万元：

踩准企业“成长节拍”

在广州成至智能机器科技有限公司（以下简称“成至智能”）的办公楼前，几台无人机整齐排列。这些无人机，有的能在高空定向喊话，有的能在大范围扫描中找到隐藏在树林里的人体热源，在搜救、消防等领域拥有广阔应用前景。

经过多年自主研发，这家公司已经是国家级重点“小巨人”企业、广东省制造业单项冠军企业，在我国低空经济产业链发挥着重要作用。

故事要从2019年说起。那时的广州成至智能机器科技有限公司还只是一家小代理公司。“代理别人的产品不是长久之计，要做就做自己的产品。”成至智能董事长廖科文盘算着，但这就意味着需要较多的资金。

在企业起步阶段，工商银行便为其提供了多次贷款支持。2019年，工商银行基于结算数据，主动授信50万元“结算贷”。随着企业扩员增产，2020年一笔150万元的“用工贷”及时到位，保障了公司的人才队伍建设。

后来，工商银行广州分行根据企业不同发展阶段的需求，又为其发放了300万元经营贷款、500万元“粤科e贷”、1000万元“科创e贷”以及2000万元“中型科技企业贷款”。

廖科文感到，从“小微企业”到“中型企业”，银



▲图为广东迈能欣科技有限公司的员工在生产线上组装传感器。

本报记者 徐佩玉摄

►不久前举行的第139届中国进出口商品交易会（广交会）上，各国产无人机展品备受关注。从摄影“天眼”到应急装备、巡检神器，新技术、新场景涌现，展现出相关企业的创新实力。图为采购商正在了解无人机。

新华社记者 卢汉欣摄



行的每一笔贷款都踩准了企业的“成长节拍”。

成至智能的成长故事，也是工商银行广州分行助力低空经济腾飞的生动实践。科技企业“轻资产、重研发”的特性，长期难以契合传统金融“看抵押”的模式。正是通过科创评级模型、授信模型和信用贷款打分卡，工商银行将传统金融的“看抵押”模式变为“看技术”。

基于这一理念，工行将低空经济赛道细分为无人机研发、低空巡检、智慧物流、应急救援等子领域，为不同赛道、不同成长期的企业匹配相应的贷款产品。截至2026年3月末，工商银行广州分行为广州地区低空经济科技企业提供的融资支持已超过25亿元。截至2025年末，工行累计向广东市场投放制造业贷款超8000亿元、科创企业贷款超5000亿元，服务科技企业和制造业企业超3万户。

200万元“及时雨”：

多维评价精准画像

广东省佛山市狮山镇是中国第一个GDP破千亿元的镇。凭借着粤港澳大湾区核心交通节点的优势，狮山镇产业集群效应明显，已拥有1612家高新技术企业、18家国家级专精特新“小巨人”企业。

落脚狮山镇的广东迈能欣科技有限公司（以下简称“迈能欣”）从事新能源、储能、工业、泛机器人领域国产中、高端传感器的研发、生产、销售和配套服务，核心传感器产品广泛应用于动力电池热失控监测和电量感知、储能安全预警等场景。

迈能欣首席执行官谷文说，企业创立初期最头疼

的不是订单，而是账期——上游供应商要求预付，下游客户要先收货后付款，中间有不少资金缺口。

当时迈能欣的传感器产品刚刚通过几家汽车主机厂验证，出货量快速增长，购买原材料的资金需求陡然上升。但作为一家初创企业，营业收入不高、没有抵押物，传统融资渠道比较受限。

转机来得比预期更快。2025年，建设银行佛山狮山支行在一次日常走访中，得知迈能欣接到了一笔大订单，急需现金流购买原材料。

狮山支行运用建行首创的“科创企业多维评价体系”对迈能欣进行画像，不看房产和流水，而是看传感器响应速度、技术替代进口的空间。这套体系包含30余项核心指标，将科创企业“技术流评价体系”升级为科学量化的多维评价模型。系统查询显示，迈能欣的评价等级为M5级，处于前列。

通过大数据分析模型，狮山支行很快为迈能欣匹配了“善科贷”产品，为企业发放了200万元贷款。这笔资金精准投向了原材料采购环节，缓解了迈能欣的资金压力，产品研发、生产经营、客户推进全面提速。2025年，企业出货量同比增长超4倍，销售额同比增长5倍。

狮山支行是建设银行广东省分行为充分发挥一线网点的服务触角作用，在全省重点高新技术企业园区、科技企业集聚区设立的35家科技金融特色支行之一。截至2026年3月末，建行广东省分行科技贷款余额近5400亿元，当年新增超600亿元，累计服务科技企业超3万户。

从“看抵押”到“看技术”，金融机构为科技企业降低融资门槛、提供全周期金融服务，陪伴着这些企业研发新技术、改造生产线、拓展海外市场。

一家民营锂电企业想扩大新能源商用车布局，从申报到获批只用了30天；一家智能驾驶领域的初创公司参与跨界合作，18天就走完了审查流程……《中华人民共和国民营经济促进法》实施一年来，经营者集中审查的速度更快了，服务也更优了。

经营者集中审查是一项事前反垄断监管制度，旨在防止经营者通过经营者集中排除、限制相关市场竞争。通俗来说，就是大公司之间的合并、收购等行为，要先在监管部门“过审”，看看会不会对市场竞争有负面影响、是否有“垄断”的可能性。

投资并购，是民营企业扩规模、优资源、强技术、促转型的关键一跃，也是民营经济实现跨越式发展的重要路径。国家市场监督管理总局有关负责人告诉记者，市场监管总局积极回应民营企业对更快更优经营者集中审查环境的期待，通过提高效率、强执法、优服务，持续提升经营者集中审查质效，为民营企业投资并购营造良好环境。

近些年，锂电池、新能源汽车、储能等战略性新兴产业中，民营企业投资活跃、创新踊跃。碳酸锂作为锂电池核心上游原料，如同新能源产业链的“粮食”，其供应稳定、价格合理，对新能源企业产生直接影响。据有关行业协会统计，2024年我国约60%的锂原料依赖进口，其中自智利进口的碳酸锂占比连续四年超过75%。

2024年10月，市场监管总局收到了一项特殊的经营者集中申报——全球矿业巨头智利铜业与中国最大的碳酸锂进口供应商智利化工，拟通过资产注入方式形成一家合营企业，共同经营全球最大盐湖锂矿——智利阿塔卡马盐湖项目。

“从市场竞争与民营企业利益维度看，此项交易影响深远。”市场监管总局有关负责人介绍，审查发现，这项集中可能增强市场控制力，甚至引发协同效应，增加价格垄断的风险。但市场监管总局没有简单“一禁了之”，2025年11月，总局正式附加限制性条件批准此项集中，要求集中双方继续遵守现有合同，按照公平、合理、无歧视原则向中国客户供应产品。

市场监管总局有关负责人表示，这些措施让相关民营企业能够获得数量稳定、价格合理的碳酸锂供应，实现了既防垄断风险、又促产业发展的执法平衡。这起案件被业内评价为中国在关键矿产资源领域反垄断审查的一次重要实践。

审查提速，是这一年来民营企业感受最直接的变化。

在重庆，浙江吉润汽车与迈驰智行等企业新设合营企业案，从申报到审结仅用18天。这是一次“车企+AI+资本+场景”的跨界协同，智能驾驶的研发应用由此驶上快车道。

在广东清远，德展投资与圣力钢制品等企业新设合营项目，面临参与主体多、时间要求紧、企业无申报经验等难题。广东省市场监管局逐一解答疑难问题，审查阶段仅用时11天，项目按期交割。

在北京，北汽福田与惠州亿纬锂能新设合营企业案仅用时30天，助力民营锂电企业加快布局新能源商用车领域，推动产业链协同发展。

数据显示，2025年5月至今年4月，市场监管总局高效审结涉及民营企业的经营者集中共计232起，总交易金额达3534亿元。案件平均受理时间17.13天，平均审结时间26.72天。其中简易案件的平均审结时间仅为18.9天。从“企业跑”到“数据跑”，从“被动等”到“主动办”，审查效率的提升让民营企业能够更快抓住投资机遇。

与此同时，经营者集中委托审查改革也在持续深化。市场监管总局有关负责人介绍，2025年8月，试点委托转为正式委托；2026年3月，总局又发布公告进一步完善这一制度。受委托的省级市场监管部门，充分发挥贴近企业、响应迅速的优势，简化流程、压缩时限、强化指导，让审查从“按时办结”走向“高效快办”。

市场监管总局有关负责人表示，将继续加强与民营企业的沟通交流，持续提升审查效能，依法支持民营企业通过投资并购提升竞争力，激发民营企业投资并购活力。



近年来，安徽省宣城市旌德县庙首镇积极优化营商环境，成功引进佰世达新材料有限公司建设起强创花板项目，带动当地200余名村民实现“家门口就业”。因为工人在该公司数字化花板生产线上巡检。

肖本祥摄（人民图片）

为民营企业投资并购营造良好环境

做优经营者集中审查服务

本报记者 孔德晨

北京启动2026毕业季租房服务进校园活动

首批8万余套（间）房源专供毕业生

本报北京电（记者潘俊强）为持续优化青年人才宜居环境，助力高校毕业生在京便捷、安心租房，北京市住房和城乡建设委员会等相关部门指导北京房地产经纪行业协会组织开展2026年度“毕业季租房服务进校园”系列活动，聚合各方力量为在京及异地来京毕业生提供全链条租房保障服务，这是北京连续第八年开展此项民生服务品牌活动。活动于2026年5月28日启动，将持续至

今年9月底。据了解，本次活动服务对象全面覆盖北京地区92所高校及异地来京就业的2026年应届毕业生、2025年离校未就业的毕业生等，积极推行进校园、进企业、进招聘专场等服务模式，把租房服务直送到广大毕业生最集中、需求最迫切的场景，精准对接、精准服务、精准覆盖，实现安居服务与求职需求同频适配。

北京房地产中介行业协会搭建2026毕业季租房服务一站式服务平台，归集企业、房源、优惠措施、保租房项目等信息，开设活动保障专栏，提供租房政策、租房知识、多元服务内容，支持毕业生足不出户提前找房、选房，助力供需高效对接，强化权益监督保障，打造便捷服务通道。线下同步构建多场景精准服务网络。结合高校毕业生租房需求调查情况，在海淀、朝阳、丰台、石

景山等地陆续举办多场进校园专场活动。

活动聚焦毕业生租住需求，组织房地产经纪机构、住房租赁企业、保租房项目运营单位等共筹集优惠房源20余万套间（含床位），首批上线房源8万余套间（含床位），其中涉及34个保障性租赁住房项目，形成市场化租赁住房、保障性租赁住房、人才公寓、青年公寓等多品类、多层次供给体系，满足合租、整租、长租等多样化需求。在行业协会倡议下，全市主要住房租赁企业、经纪机构等积极响应，纷纷签署诚信经营与服务承诺书，结合房源项目实际，推出差异化优惠措施，覆盖找房、看房、签约、入住等全流程，切实降低毕业生租房成本。