

优化布局 顺势转型 台企深耕大陆信心不减

本报记者 汪灵犀

眼下，大陆新冠肺炎疫情出现持续好转，各地有序推进复工复产。台商台企深耕大陆，信心不减，他们积极转变经营策略，顺势转型升级，抢抓新的发展机遇。

加大生产医用防护物资

一条普通眼镜生产线，能不能转型做医用护目镜？

答案是肯定的。来明工业有限公司是福建的老牌台资企业，在厦门深耕逾30年。新冠肺炎疫情来势汹汹，公司董事长吴进忠一直在琢磨能为防疫做点什么。

2月12日，厂子复工第三天，公司经过积极申请取得医疗用品生产资格。原本的防蓝光眼镜生产线被改造成护目镜生产线，现在成了厂里最忙碌的区域。“现在我

们每天能产5000副护目镜，后续将逐步扩大产能，一来提供给各大医院，二来也可满足防疫工作人员和普通百姓的需求。”吴进忠说。

一间药品生产厂房，能不能转型成口罩生产车间？

答案也是肯定的。34岁的台湾青年陈鸿杰6年前创办广州云嵘医疗器械有限公司，今年春节留在广州，他目睹了医用防护用品的短缺。“要不，让我的药品生产线转产口罩吧？”

这个想法得到广州市台办大力支持。生产资质、厂房、设备、原料、产品送检、审批发证等，10多天搞定。“现在口罩厂实行三班制，24小时开足马力，日产口罩超过10万只，优先供应复工复产企业，也会尽量满足台企、台港澳青创中

心、台青服务中心需求。”陈鸿杰说。一家服装生产厂商，能不能转型造防护服？

答案同样是肯定的。漳州金宝达服饰有限公司是一家位于福建漳州云霄县的台资企业，在当地政府协助下，企业已经从银行取得贷款，投入防护服生产。公司负责人很高兴：“现在我的企业可以生产防护服了，这不就是防疫复工‘一举两得’吗？”

厦门台商协会会长吴家莹说，应对疫情，台企已经在行动，一些制造业台企转型生产医疗用品，缓冲疫情带来的冲击，也为防疫贡献力量。

大力发展线上经营

1993年进驻大陆的台湾糕点品牌元祖食品，今年第一季度业绩在餐饮零售业可谓“异军突起”。“今年第一季度厦门区域线上业绩量是去年的1.5倍，甚至2月14日当天，业绩更有10倍的暴涨。”元祖食品厦门区域负责人张维刚透露。

秘诀是啥呢？“疫情爆发时正值春节假期，很多门店都关门了，而我们一年365天都不打烊。大家都没开门的情况下，很多订单就转到我们这里来了。”张维刚揭开谜底。

元祖食品经历过2003年的SARS，当时公司为因应疫情，制定了一套应急处理措施。没想到这次新冠肺炎疫情爆发后，应急措施很快派上用场。1月23日，元祖食品各门店就启动员工自检、外卖人员防护、最后一里路无人接触等一系列防护措施。

更给力的是线上销售。元祖食品经营线上销售系统已逾10年，累计加入10多个线上电商和外卖销售平台。疫情期间线上发力，有效对冲了线下业务的流失。



图为江苏泰州纬创资通（泰州）有限公司的工人正在车间赶制订单产品。
顾继红摄（人民视觉）



图为山东省东营市台企华亚东管塑有限公司工人在加急赶制订单产品。
刘智峰摄（人民视觉）

据吴家莹了解，不少台资企业在疫情期间都将重点转向线上销售，比如建霖、冠捷等，都转得比较快，维持住了业绩。

在线教育也意外迎来发展机遇。台商汪雅媚负责一家倍捷英语培训培训机构，疫情让所有日常工作从线下转到了线上。“在家并不清闲，相反比原来更忙了。”

1个多月来，她和她的教学团队一直“趴”在网络平台上，召开会议、布置任务、实时沟通，每天分四个时段为学生在线上进行视频直播授课。“线下课程因疫情取消，但教学质量不能受损。”

汪雅媚将此当作一个促进企业线上转型的机会。宅家办公，她正在摸索如何便捷高效提供课程服务和管理团队。“现在科技越来越发达，让我有战胜困难的底气。”

致力研发新产品新技术

企业想复工，员工被困在老家没法返工，是很多企业面临的难题。江苏、广东等多地出台政策，支持台资企业提高生产经营智能化、自动化水平，缓解用工压力，提高生产经营效能。

深圳台资企业倍利得电子科技有限公司，在疫情期间就大胆投资了2条自动生产线。作为一家电子信息企业，面对疫情，倍利得电子仍保持信心。“我们在2月份投资了1600万元，从国外引进2条生产线，提升生产效率。现在复工率达到85%，生产逐步回归正常。”公司负责人表示，疫情冲击也蕴含着转机，公司正好顺势进行转型升级，加大在人工智能、生产自动化方面的技术改造投入。

吴进忠认为，现在正是考验企业应变能力的时候。大陆市场潜力大，应对好眼下困难，企业未来将有更广阔的发展天地。而且大陆也出台不少针对台企复工的支持政策，这也会解决一部分企业的燃眉之急。

同样因新冠肺炎疫情而获得更多关注的还有大健康产业。看到更多人重视健康养生，天福茗茶从中嗅到了机遇。创办人年逾85岁的老台胞李瑞河介绍，他们的新产品天福贵人茶——白茶养生调味茶已研制成功，普洱养生茶也正在研发中。白茶养生调味茶以原叶白茶、罗汉果、胎菊、枸杞为主要原料，包装上写着“平时多预防，爱心献英雄”，李瑞河说，“我要把这批新产品捐赠给抗疫一线的英雄，捐赠给在武汉奋战的医护人员！”

澳门业界人士建言重振旅游业

俞晓

据《澳门日报》报道，新冠肺炎疫情令全球旅客流动性大减。过去倚赖内地旅客的澳门在1个月内人潮不再。

随着澳门最后一名新冠肺炎确诊患者3月6日出院，澳门累计10名确诊患者均已康复出院。在澳门特区政府卫生局等政府部门的努力下，澳门实现了零病人、零重症、零死亡、零院内感染，连续1个多月无新增确诊病例。

疫情过后，如何重振澳门旅游业？对此，澳门旅游业协会会长胡景光认为，引客宜先近后远，特区政府可牵头与各行业跨界合作，针对不同客源地推出不同优惠，提升对国际旅客的吸引力。

统计资料显示，2019年赴澳门旅游人数先升后跌，全年仍有3940.6万人次，同比增加10.1%；其中内地旅客2792.3万，占总旅客量比例升至70.9%，加上香港、台湾旅客，大中华区旅客占比高达92.3%。胡景光说，澳门旅游业、特区政府一直推动客源多元，因内地旅客基数大、增长快，国际客源总量虽有增加，但比例不升反跌。

胡景光说，本次疫情下，澳门营商环境、经济在1个月内由高峰跌入谷底，对澳门平稳发展构成压力。未来拓展国际客源市场方面，各行各业需要调整策略，与当地企业加强合作，针对不同市场客源推出不同的促销优惠，提升国际客源赴澳门旅游意愿。

疫情过后，胡景光建议，特区政府可牵头博彩、旅游、酒店、航空、餐饮、零售等行业，开展跨界合作，针对不同客源地联合推出各种优惠政策，吸引旅客到访，重振澳门旅游业声势。

胡景光认为，引客策略宜由近至远，香港、广东与澳门陆路相通，必然是引客首选；其次，可集中向受疫情影响不算严重的东南亚国家进行推广，如泰国、菲律宾、马来西亚、新加坡，还可以开拓柬埔寨、越南等近年发展较快的市场。再向远一点拓展，需要航空公司开拓印度、印尼等航线。日本、韩国等国在疫情过后，也是值得重点推广的市场。

对于内地其他省市，澳门特区政府可与中央政府商讨，向符合疫情防控条件的省市有序重新开放自由行签证。至于较远程的欧美市场，则安排最后推广。



武汉所有方舱 医院全部休舱

3月10日，武汉所有方舱医院全部休舱。

图为武汉方舱医院休舱仪式举行后，中南大学湘雅二医院的医务人员庆祝休舱。

新华社记者 沈伯韩摄

跨越海峡的网课

许雪毅

“未见其人，先闻其声。”人在台湾台中的廖文如，上周开始通过网络课堂，给福建闽江学院学生上课。

“80后”的廖文如目前是闽江学院新华都商学院副教授。她告诉记者，自己通过网络课堂讲授的课程是“财务报表分析”，主要用语音搭配PPT（幻灯片）展示。

近年来，福建吸引了廖文如等一批台湾教师前来执教。受新冠肺炎疫情影响，这些台湾教师节前回台暂时无法返闽，但这不妨碍他们跨越海峡给大陆学生上课。

第一次隔海上网课，廖文如先上网做了测试，及时纠正上传资料中出现的英文乱码，提前准备好课程任务和测验题。但真正开始上课，还是“有点手忙脚乱”。她说，面对新学期40多个从未谋面的学生，不知他们的个性，没法像现场教学那样通过表情、动作随时掌握课堂状态。

不过，廖文如发觉线上互动也很有意思，比如，学生会即时反馈“老师声音很好听”，让她感觉“被鼓励到了”。另外，学生上完课

也更爱通过网络向她一对一请教问题。

“现在我几乎每天都挂在网上。”阳光学院儿童发展与教育学院院长林丽卿人在台湾新竹，也是第一次隔海给学生上网课，她是“边学习边摸索边修正”。

林丽卿加入了几个老师网络群。两岸教师的交流让她受益匪浅。比如，她看到有位大陆老师PPT做得生动明了，提出借用一部分，得到对方支持，很开心。

林丽卿讲的课程是“创意与创新”。为上好网课，她“全家总动员”：儿子帮录介绍短片，丈夫帮把画面转到电脑上录PPT。有次交作业截止日期快到了，还有学生没动静。她发了张宠物狗照片，在上面加了几句“汪星人告白”，提醒大家赶紧交作业，不然“丽卿老师要抓狂啦，我也会没人拍拍头、搔搔肚子了”。

线上授课花的心思和时间比线下还多，但林丽卿觉得值得。到福州任教一年来，她和大陆学生互动得不错。“大陆发展很快，创造的经济机会、学术机会非常多，对台湾老师来说

是很好的就业选择。”她说。

“2017年我刚来时，阳光学院只有四五位台湾老师，现在已增加到20多位。”来自台湾的阳光学院创新创业教育学院院长马彦彬说，“越来越多台湾老师到福建发展，大家在这里的时间越来越长，很愿意扎根。”

今年春节，马彦彬和爱人选择在大陆过年，所以能如期在福州上班。作为院长，他负责院里20多个班级的网课教学计划和教学质量管控。他说，学院早早给包括3位台湾老师在内的10多位老师做线上培训。2月17日正式上网课以来，大家觉得渐入佳境，“有的老师开玩笑说自己有望成为网红”。

马彦彬告诉记者，为错峰教学，有老师凌晨三点还在和学生互动，24小时准备回答学生提问，“两岸老师都付出很多”。

在马彦彬看来，疫情冲击是暂时的，在大陆的教育事业是长久的。“我希望长期在福州发展。”他说，“这里的老师有活力、有激情，学生们也很尊重老师，氛围很好。”

（新华社福州电）



湖南省永州市道县东门街道白泥塘村沃柑喜获丰收。近年来，当地因地制宜，引导农民群众大力发展特色水果种植，发展“一村一品”，促进农民增收致富。
图为果农在分拣沃柑。
蒋青摄（人民视觉）