建设智慧城市 澳门交出答卷

本报记者 **柴逸扉**

停车可以无感支付、去医院前可以在网上挂号预约、外出逛街购物动动手指就能下单付费……这些智慧化的应用场景对澳门人来说已经不再陌生。

据澳门特区政府消息，目前澳门智慧城市项目部分已经成功验收，其余项目在稳步推进。这座人口不到70万、面积仅30多平方公里的小城，在建设智慧城市中交出了令人满意的答卷。

一部手机行濠江

澳门回归祖国20周年、圣诞节、新年……12月下旬的澳门，处处洋溢着节庆的氛围。此时，不少内地游客选择赴澳门观光、购物，享受霓虹灯下的璀璨。

“以往去澳门，我都要提前去银行换澳门元。现在我只带一部手机就来了。”来自广州的陈希告诉记者，自己在澳门购物可以刷微信、支付宝，在餐厅吃饭可以团购优惠券，选择景点时通过百度地图预览那里的风光特色，坐车时通过巴士报站APP了解要坐哪路公车、车辆还有几分钟到站、是否满载等信息，可谓“一机在手，畅行无忧”。

陈希的体验，反映了澳门智慧城市发展的应用成果。

作为一座以旅游闻名的城市，澳门在2018年接待的旅客人数达3580万人次。为了提升游客体验、改进管理水平，澳门特区政府旅游局陆续推出了“旅游信息交换平台”“旅客洞察应用”及“智能客流应用”等项目，通过算法，预测各监测景点不同时间区间的人流密度，让市民、旅客及旅游业界知悉景点人流情况，适时安排行程等。

而在城市治理的其他方面，澳门特区政府交通事务局通过交通态势分析及预测应用、智慧交通灯配时优化应用、交通事件智慧感知应用等，提高对澳门交通的动态监测能力，改善道路交通环境。澳门特区政府卫生局推出的新型医疗APP，为澳门居民在线享受更优质与便利的医疗服务提供了载体。

“对于本地居民来说，我们可以在线申办各种便民服务、查阅病历、获取相关证明、缴费等，这就是澳门智慧生活的直观体验。”来自澳门的施先生这样表示。

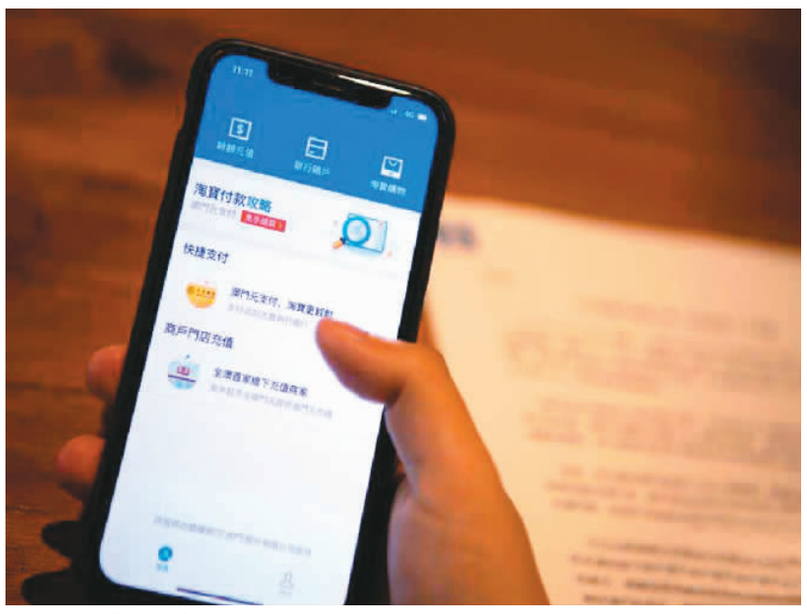
先进技术作保障

澳门的智慧城市发展迅速，秘诀何在？

一方面，这离不开澳门自身的努力。澳门虽小，科技实力却不可小觑。这片土地上如今坐落着中药质量研究、仿真与混合信号超大规模集成电路、智慧城市物联网、月球与行星科学4个国家重点实验室。其中智慧城市物联网国家重点实验室由澳门大学设立，主要开展与智慧城市相关的物联网技术研究，包括共性基础科学问题研究、智慧能源物联网、基于物联网的智能交通、城市公共安全监控和灾害防治等。

另一方面，澳门注重对外合作，引进智慧成果。2015年和2016年，国家科技部先后与澳门科学技术发展基金签署协议及备忘录，对内地和澳门合作开展的科技项目予以联合资助。2017年8月，澳门特区政府与阿里巴巴集团签署《构建智能城市战略合作框架协议》，项目覆盖云计算科技、智慧交通、智慧医疗、智慧旅游及智慧政务及人才培训等多个方面的发展。

多管齐下，澳门的智慧城市建设成果喜人。



澳门居民可使用澳门手机注册支付宝澳门版。

新华社记者 **张金加**摄

联通湾区更顺畅

从澳门半岛西侧乘车出发，不远处便是港珠澳大桥的澳门收费站。

当澳门司机开车经过收费站时，收费站系统通过识别车牌号扣除费用，自动抬杆。无感支付的实现，有效缓解粤港澳三地之间往来车辆的通行压力，缩短车辆过关时间。

随着云计算、人工智能、区块链等数字技术的发展，澳门在本地内发展智慧城市的同时，也通过智慧化手段加速推进大湾区的互联互通。

如今，澳门创业者通过“琴澳通”APP可以获得跨境服务。该APP可以连接横琴和澳门特区政府、企业，从而提供出入境、居住、出行等方面的多项服务，帮助澳门居民在横琴新区更便利地生活。

在使用支付宝时，澳门居民只需凭本地手机号就能注册。不论是线上购物还是在内地、澳门消费，澳门居民都能直接“扫一扫”，用澳门元结算，方便快捷，无需另行换汇。

而在医疗方面，珠澳两地的医生已经可以通过5G技术进行远程医疗手术教学演示，为大湾区的智慧医疗合作进行了探索。

《粤港澳大湾区发展规划纲要》提出，要推进“广州—深圳—香港—澳门”科技创新走廊建设，探索有利于人才、资本、信息、技术等创新要素跨境流动和区域融通的政策举措，共建粤港澳大湾区大数据中心和国际化创新平台。未来，整个粤港澳大湾区的智慧城市建设将更加完善。

声音

两岸关系向前发展是时代潮流

全国台湾研究会近日在北京举办2019年台湾政局暨两岸关系回顾与展望研讨会，两岸50多名专家学者与会。与会专家认为，“台独”对两岸关系和平发展构成较大威胁，但两岸关系发展的主导权始终牢牢掌握在大陆手中。相关言论现摘编如下：

两岸之间分裂与反分裂、维护和平发展与阻挠和平发展、促进统一与抗拒统一的对抗与较量，是2019年两岸关系的主要特征。中共十九届四中全会从推进国家治理体系和治理能力现代化的高度，明确提出“要坚定推进祖国和平统一进程，完善促进两岸交流合作、深化两岸融合发展、保障台湾同胞福祉的制度安排和政策措施”。这充分说明，台海形势走向和平稳定、两岸关系向前发展是时代潮流，国家强大、民族复兴、两岸统一是历史大势，是任何人任何势力都无法阻挡的。

——**全国台湾研究会执行副会长王升**

今年以来，大陆通过《告台湾同胞书》发表40周年纪念会、中共十九届四中全会等，把对台方针政策讲得十分清楚。大陆坚持统一的目标不会改变，推进和平统一的方针不会改变，深化两岸融合发展、扩大两岸经济社会文化交流的政策也不会改变。这是大陆今后很长一段时间的对台方针政策，也是决定今后很长一段时间两岸关系走向的最主要、最关键因素。

——**厦门大学台湾研究院院长李鹏**

大陆坚持手拉手、不松手的两岸融合发展政策，形成两岸关系相向而行的“三条连接线”，包括两岸民主协商的连接线、深化两岸融合发展的连接线和两岸民间交流的连接线。展望2020年，遏制“台独”冒险活动、维护两岸和平前景、捍卫两岸人民共同利益仍是两岸关系和平发展的重要课题。我们坚信，无论台湾局势出现什么变化，任何人任何力量都无法阻挡以国家统一为指向的两岸关系和平发展进程。

——**上海国际问题研究院特聘研究员周志怀**

2019年两岸关系在颠簸中前行，2020年两岸关系的风险挑战可能更加复杂、尖锐。台湾自身的变局正酝酿着更大的困局，时与势并不站在台湾和“台独”这边，而是站在大陆和统一这边。我们应保持战略自信和战略定力，从中长期看，“台独”的筹码只会越来越少。

——**中国社科院台湾研究所副所长朱卫东**

（于 嘉）

湖南航天磁电有限责任公司办公综合楼

航天磁电 创新商业模式 促进产业发展

湖南航天磁电有限责任公司（简称“航天磁电”）成立于1995年，主要从事高性能永磁材料器件及组件的研发与生产，是湖南省高新产品企业、湖南省千亿材料产业集群重点骨干企业，也是中国生产高档磁性材料的代表企业及高性能磁性材料科研生产的领军企业。

坚持技术创新 建设人才队伍

航天磁电主要产品为永磁铁氧体、稀土永磁材料及各类定子、转子，广泛应用于汽车、家电、音响、新能源产业、航空航天等多个领域。公司拥有永磁铁氧体产业从原材料及配方料研制、器件生产制造、磁场仿真设计等全产业链完备的研发生产体系，具备年产各类磁性材料及原材料5万余吨的生产能力，是中部地区目前最大的磁性材料生产基地之一。

航天磁电打造了由技术专家、省级产业领军人才、省级高层次人才、长沙市科技创业领军人才及紧缺急需人才组成的7大产业核心技术人才队伍；建有3个省级工程中心（技术中心和实验室）、1个市级技术中心和工业研究院，与国内多所知名高校、世界知名企业建有联合实验室及创新中心，在行业内具有很高的知名度。公司拥有各类科研生产设备仪器4200台（套），建有长沙、常德两个科研生产基地，累计获得有效专利111件，其中发明专利31件，人均有效专利数行业领先。

多项措施并举 创新商业模式

航天磁电经营的磁性材料产业属于传统制造业，具有市场竞争激烈、生产要素价格高度敏感的特点。为降低生产运营的成本费用，增强市场竞争力，航天磁电不断探索与实践商业模式创新，整合资源、借力借势，快速提升产业市场竞争力。

资源整合社会化。航天磁电跨行业整合社会资源，打造产业链共享平台，引导产业链配套企业聚集发展。航天磁电通过创新商业模式，联合地方政府建设厂房、金融机构投资设备，结合地方资源与政策优势，纵向一体化整合价值链，在湖南常德建设湖南航天磁性材料与器件产业园三期项目。通过聚集各方在该平台上提供专业产品及服务，打造产业协同、资源共享、互利共赢的合作模式，催生更多的新产品、新业态、新模式，形成多方共赢的生态圈。

产业培育多元化。基于磁性材料与磁性应用，航天磁电通过自主培育、合作开发、外部引进等方式孵化与拓展新产业，打造以航天磁电为龙头，以上下游配套企业、专业化协作企业为基础的磁性材料及器件产业集群，实现协同发展。

园区管理统一化。围绕“航天磁”品牌，航天磁电通过自主经营、OEM、内部承包、外部合作等方式统一运营园区内所有产业项目，包括厂房设计统一形象、园区运营统一管理、产品生产统一调度、市场营销统一品牌，树立产业园整体形象，与各方实现品牌与商誉的协同。

生产组织智能化。航天磁电瞄准行业前沿，高标准建设智能制造新型园区。整体考虑智能装备的应用、生产工艺改进、设备布局与物流优化、生产与质量数据自动采集与分析，完成湖南航天磁性材料及器件产业园智能化生产线及配套能力建设，新增产能1.5万吨，人均效能提升20%，实现生产过程的数字化、网络化，生产组织柔性化、智能化，快速响应市场需求。

产品服务定制化。基于制造与服务相结合理念，航天磁电优化交易规则，全面实行深度定制化产品战略，最大化地为客户创造价值。通过推行项目制管理方式，建立以公司领导为首的客户联系与回访机制、以项目组为主的过程服务机制、以专人负责为辅的客户投诉闭环管理机制，全过程、全方位融入下游客户的产品研发、生产和服务环节，从各个环节为客户创造最大价值，成为客户的战略合作伙伴，将客户变成产业生态链的重要成员，大幅提升客户黏性。

经营机制协同化。航天磁电结合产业发展与转型升级的需要，建立一套适应、支撑产业发展的经营机制。各产业实施利润中心管理模式，在公司内部选拔负责人，委以经营权，通过全成本独立核算与内部交易机制进行运作，打造全员参与型的经营组织，形成利益共同体，激发员工积极性。同时，实行新产业激励机制，设立中长期利润奖金池，推行超额利润分享、核心岗位分红等团队激励模式，激发团队活力，实现风险共担、利益共享。

经营效益增长 品牌效应提升

通过创新商业模式，航天磁电磁性材料产业销售规模快速增长，产品毛利率持续提升，有力支撑了公司产业经营效益的增长。同时，还在以下几个方面取得显著成绩：

产业与客户结构持续优化。产业逐步向高端节能家电、新能源汽车等转移，为大客户提供了从研发、生产到市场的全方位、一体化服务。客户与产业结构进一步优化，主要客户集中度进一步提升，航天磁电成为多个国内外知名企业的战略供应商。

产品核心竞争力快速提升。磁性材料产业合格率提至90%，材料利用率在95%以上，吨位成本降低20%以上；高端牌号产品的接单能力大幅提升，产品结构明显优化，产品主流牌号实现了由中端向高端的转变。产品议价能力显著增强，市场增量与盈利能力提升空间广阔。

品牌效应与行业地位显著提升。“航天磁”是湖南省著名商标，并已成为磁性材料领域的高端品牌，航天品牌效应彰显。湖南磁电当选为中国电子材料行业协会磁性材料与器件分会副理事长单位、中国电子元件行业协会磁性材料与器件分会副理事长单位，行业地位和影响力明显提升。

未来，航天磁电将继续牢记国企使命担当，不断探索产业创新发展的新机制和新模式，以资源协同、开放共享的姿态，快速扩大产业规模，推动产业结构持续优化升级，走出一条高质量发展的新路子。

数据来源：湖南航天磁电有限责任公司

·广告·