

肯尼亚华商卓武讲述创业故事——

在非洲拥抱中国机遇

本报记者 李嘉宝

侨界关注

爱上非洲这片土地

“当时，我刚刚毕业，参加工作不久。对非洲知之甚少，基本停留在书本上。”谈起20多年前初到肯尼亚的情景，卓武回忆说。

1996年，卓武从河北工程大学国际贸易专业毕业后，进入河南省一家国企工作。不久后，卓武被公司派驻肯尼亚，负责当地市场拓展工作，并处理产品的遗留库存。

对走出象牙塔、初入社会的卓武来说，这次非洲之行是“无条件执行公司安排的任务”。他没有犹豫，背上行李，踌躇满志地踏上了这片陌生又神奇的大陆。

在肯尼亚工作两个多月后，表现突出的卓武又被公司派遣至乌干达分公司担任总经理。“那是一次难得的机会。”卓武感叹说，“肩上的责任要求我不得不更快地提升自我，更快地了解、融入非洲这片天地。”

说是总经理，其实就是一个光杆司令。“在国外独自生活的好处之一，就是迅速适应了当地生活。我在乌干达很快组建起自己的销售团队。”卓武说。

1999年底，工作快3年的卓武迎来了人生中的又一次选择。

当时，卓武与公司签署的合同即将到期。鉴于他驻外期间的优异表现，公司决定将他调回总部，从事国际业务的综合管理工作。

即将挥别非洲的卓武发现，自己已经深深爱上了非洲。“我喜欢这里的环境，喜欢这里的生活方式。最重要的是，我觉得非洲是一个充满了机会、具有广阔发展空间的大舞台。”

辞职，留在非洲。卓武做出了一个大胆的抉择。凭借此前从事销售的经验 and 基础，卓武的创业之路起步顺利。他开始在非洲销售河南生产的轻工业产品，后来进口山东烟台的苹果等鲜果产品在非洲销售，之后他成功加入联合国驻乌干达维和部队水果供应商的名单，很快站稳了脚跟。

逆境之中再出发

困难来得比想象中更快。创业没多久，卓武就遭受了连番挫

折。从初出象牙塔奔赴肯尼亚工作的年轻人，到如今深耕中非国际贸易的企业家，卓武已经和非洲结缘20多年了。体验过成功和失败，经历过摸索和尝试，卓武将自己的创业故事向本报记者娓娓道来。

这是一个关于勇气的故事，也是一个关于机遇的故事。



2018年2月，肯尼亚铁路局与业务覆盖东部非洲的中肯国际物流有限公司签署经由蒙内铁路运输货物的货运合作协议。图为卓武（左二）推动并见证了该协议签署。（照片由卓武本人提供）

折。“首先是从国内进口的一批日用搪瓷产品出现了质量问题，损失惨重。随后，又因为物流问题，一批苹果在运输途中全部烂掉，造成了大笔损失和商业违约。我失去了供货商资格。之后，我投资饮料业，因为用人有误，再度以失败告终。”卓武向记者细细盘点着当时接踵而至的打击。

一系列的失败，让卓武几乎损失了此前的所有收益。他开始萌生退意，有了离开非洲的想法。当时，他申请了英国留学，并成功拿到了一所英国大学的人学通知。

“真的不甘心就这样离开非洲。”卓武撕掉了入学通知书，决定破釜沉舟。

时隔多年，谈起当年种种挫折，卓

武显得云淡风轻。“我一直很喜欢日本企业家松下幸之助的一句话——逆境给人宝贵的磨练机会。只有经得起考验的人，才能算是真正的强者。那段难熬的岁月，让我真正理解了这句话的内涵。”

2004年，再次起步的卓武反思了前几次生意失败的原因，总结出两条经验：一是不能经营易坏的产品，容易像苹果一样砸在自己手里；二是要在国内找到一个能够信任的合作伙伴，避免收到不合格产品。

卓武瞄准了建材业务。他发现，鲜有中国人涉足的东非建材市场蕴藏着巨大的商机。“以瓷砖为例，西班牙和意大利的瓷砖价格竟是中国同样产品的10倍。”说干就干，卓武重新筹措资金，联

系国内供货商，从物流公司赊账，从零开始。

从2条货柜变成4条货柜，从4条货柜变成8条货柜……卓武一头扎入建材市场，从乌干达转战卢旺达，再回到肯尼亚，他的事业再次回归正轨。

如今，卓武依然在销售建材产品，不过他的商业版图已经扩展到了国际物流、旅游、医疗器械、生物科技、咨询公司等行业。

机遇来自中非发展

卓武扎根非洲已经超过20年了。“感受最明显的是，来非洲工作生活的中国人越来越多了。”深耕非洲市场多年的卓武一直在思考，如何帮助在非同胞少走弯路，更好更快地融入当地社会。

2017年，卓武和一些华商朋友共同筹建的肯尼亚中国总商会挂牌成立，由他担任会长。“为遇到困难 的侨胞发声。”这是卓武的初衷。

近年来，中非关系进入全面发展的快车道，“一带一路”倡议和新时代中非关系并肩前行。处在国际贸易第一线的卓武，深切感受到中国机遇给非洲带来的澎湃活力。

2017年5月，在“一带一路”倡议的推动下，由中国企业承建 的肯尼亚蒙内铁路正式建成通车。该铁路全长480公里，是肯尼亚独立以来最大的基础设施建设项目。“这条铁路为当地带来了实实在在的利 益。”卓武感慨说，以前货柜从蒙巴萨港口用货车运输至内罗毕需要几天时间，现在通过铁路运输仅需几个小时，而且方便、快捷和安全。

随着“一带一路”建设在非洲的深入推进，卓武正拥抱新的机遇。“许多在当地承建基础设施的中国企业，都从我这里购买过建材、家具、设备等。我和中航国际、中国路桥等许多国内企业也开展了密切合作。”

如今，事业有成的卓武依旧闲不下来。他活跃在中非经贸和人文交流活动中，为推动中非友好贡献着自己的力量。他曾奔走牵线，和多位中非友好人士一起，促成黄山风景区与肯尼亚山国家公园签订建立友好公园备忘录。

“非洲是我的第二故乡。”卓武动情地说，“我在这里取得的成就，全部源于中国和非洲的发展带来的机遇。”

印尼华侨王国明：

33年漂洋过海，只为这堂课

杨 昕

每年夏天，一位老人总是漂洋过海，前往福建南安市贵峰村。他叫王国明，是一名印尼华侨，今年已经92岁。30多年来，他每年回乡就做一件事——教村民们读诗。

办读诗班 乡村助学

今年是这个读诗班开办的第33期。上世纪80年代，王国明从印尼回到家乡贵峰村探亲。在他的印象中，贵峰村有着“诗礼传家”的传统，吟诗作赋曾是村里常见的景象。那次返乡，他却发现村里人们都不爱读诗了，不懂平仄，更别说用传统的闽南语调吟诗了。

于是，王国明开始着手要给村里办个读诗班。那时没有现成的教材，在乡下连书都不好买，王国明就想办法自己编教材。经过一年的准备，1986年，首期读诗班顺利开班。当时来了约三四十人，大人来看热闹，孩子们则是冲着点心而来。

怎样激发村民们读诗的兴趣呢？王国明想起儿时听过老师用传统的“吟唱”方式读诗，不但朗朗上口，而且更加有趣。他便试着追寻记忆，给诗词“安”上了曲调。

这些吟唱的古诗，一下子成了村里的“流行歌曲”。来上读诗班的人越来越多。第3年，课堂也搬到了村里的小礼堂，可容纳300多人。村民读诗的热情越来越高，王国明每年暑假都雷打不动地从印尼回到村里教学。

数年耕耘 打造“诗村”

村里的读诗班一办就是30多年，王国明前前后后教了3000多首诗词，学员总计1万多人次。常言道：“熟读唐诗三百首，不会作诗也会

驻英使馆举办华侨华人音乐会

近日，为庆祝新中国成立70周年，中国驻英国大使刘晓明夫妇在驻英国使馆为旅英华侨华人举办“伦敦之夜”专场音乐会，邀请访英的中华青少年交响乐团表演精彩节目。来自全英数十个侨团的100多名代表出席。

刘晓明表示，旅英侨胞不仅要成为美妙乐章的“欣赏者”，而且要成为新时代新乐章的“演奏者”，一起携手奏响和平与发展的主题乐章、文明交融互鉴的时代乐章和爱国主义的精神乐章。希望中华青少年交响乐团此次访演，为促进中英人文交流、增进两国人民友谊、促进东西方文明互鉴做出贡献。

中华青少年交响乐团指挥、曾获“格莱美奖”的著名法裔指挥家卢多维克·莫洛在致辞中表示，乐团愿扮演“友好使者”的角色，通过音乐这个世界上最美妙的语言，增进中国人民与世界各国人民之间的友谊。

音乐会上，中华青少年交响乐团的青少年音乐家们表演了《掀起你的盖头来》《茉莉花》《铜管号角》等中外名曲，引起在场华侨华人的共鸣。

中华青少年交响乐团在中美青少年教育发展基金会等机构支持下，于2016年在美国纽约成立。成员为中国顶尖音乐院校学生及海外高等音乐学府的中国学子，平均年龄18岁。

中医专家赴新西兰基督城义诊

近日，由河南省人民政府侨务办公室主办，河南省各中医院与新西兰基督城中华协会、新西兰河南文化贸易促进会联合承办的“中医关怀”大型中医药专家讲座及义诊活动在新西兰基督城拉开帷幕。在当地掀起一股看中医、学养生的“中医热”。

来自河南省的5名中医专家在现场为100余名华侨华人和外国友人进行了中医“望闻问切”和针灸推拿治疗，并表演了中医传统养生功“五禽戏”，受到在场华侨华人和当地友人的高度赞誉。

据悉，“中医关怀”计划是 在新中国成立70周年之际，为海外华侨华人送关爱的一项活动。活动致力于扩大中华文化和中医药在世界范围内的影响力，推动提升海外中医行业的整体水平与形象，让更多人从中医药中受益。

（来源：中国侨网）



中医专家为新西兰基督城市长莉安·达尔齐尔把脉。朱其平摄



华裔青少年寻根巴蜀

近日，2019“中国寻根之旅”夏令营四川营在成都开营。来自美国、加拿大、德国等国家和地区的千名海外华裔青少年将在为期10天的活动里学习武术、茶艺、绘画、礼仪、乐舞、年画、中医等中华优秀传统文化，实地参观青城山、都江堰、乐山大佛等风景名胜，欣赏憨态可掬的大熊猫、独具特色的川剧变脸，进一步增进对中国历史和巴蜀文化的了解，增强对中华民族、中华文化的认同。

上图：营员们来到拥有千年历史的紫岩书院，身着汉服，用毛笔写下自己的名字。

左图：营员们在七曲山大庙体验射箭。

（来源：四川省侨联）

