斐济华商陈灿言：

当“诺丽叶”遇上中国茶

李嘉宝 胡智轩

商界传奇

在位于广东东莞的东侨智谷产业园见到陈灿言时，他正在自己公司设在园区的办事处里泡茶。随着茶叶上下翻滚，一股清幽的茶香弥漫开来。“这是斐济的诺丽茶，欢迎大家品尝。”陈灿言热情地介绍说。

当生长在南太平洋岛国的诺丽叶遇上中国的制茶技术，会产生怎样奇妙的化学反应？斐济诺丽茶有限公司董事长陈灿言讲述了他与诺丽果结缘的创业故事。

“因祸得福”事业起步

东经178°、南纬18°，斐济首都苏瓦正沐浴着第一缕晨光。湛蓝的海水轻轻拍打着细软的沙滩，湿润的海风自南太平洋而起，徐徐吹过一片片绿色的诺丽果林。

2009年，初到斐济的陈灿言没有想到，这种在当地随处可见的果树会为他的生活和事业带来巨大变化。

“当时我的身体状况很差，有医生告诉我说‘时间不多了’，我就和妻子一起来到斐济，想看看这里的风景，好好休养一下。”再忆当年，陈灿言感慨不已。

在被誉为“人间天堂”的斐济首都苏瓦，陈灿言第一次见到了诺丽果。

诺丽果并不好看，马铃薯大小，浅绿色，凹凸不平的表面爬满了圆形黑点。诺丽果也不太好吃，生吃会有苦味，很难下咽。

“诺丽果虽其貌不扬，但医用价值很高，当地人都称它为‘上帝之果’。”陈灿言介绍。

对陈灿言来说，诺丽果更是意义非凡。在当地朋友的介绍下，陈灿言开始长期食用诺丽果，他还将诺丽果叶捣碎后敷在右侧脖颈的肿块上。

“一段时间后，肿块穿孔，脓血流出，伤口软化愈合了。”陈灿言说，“也许是神奇的诺丽果，也许是斐济的风光，让我奇迹般地恢复了健康。”

陈灿言敏锐地意识到了诺丽果中蕴藏的商机。由于诺丽果自身气味怪异，鲜有人能接受，陈灿言便把目光转向了诺丽叶。“我们联系了国内外的一些实验室，测量了诺丽叶中的营养成分，并与果实对比，发现诺丽叶同样具有较高的营养价值，在某些指标上更是超过了果实。”陈灿言说，“作为广东人，喝茶是我生活中必不可少的一部分。我萌生了将诺丽叶开发成茶产品的念头。”

2013年，陈灿言开始了诺丽茶的研制。他从国内聘请专业的制茶师，针对诺丽叶研发出全新的发酵技术和培育方式。“在这之前，没有人研究过诺丽果叶的营养价值，我一直在摸索如何将中国成熟的制茶技术更好地引入诺丽茶的研制中。”

经过一次次失败与尝试，2017年，诺丽茶正式问世。

因地制宜 深耕技术

经过多年打拼，南太平洋的阳光为陈灿言的皮肤镀上了一层健康的棕色。如今，他经营着一家诺丽茶厂和一片数百亩的诺丽果种植庄园。“从种植到生产，再到深加工，我们已经形成了一条完整的产业链。”陈灿言说。

在研制与生产诺丽茶的过程中，陈灿言也遇到不少困难，员工管理和技术革新是他一直操心的两件大事。

“斐济风光宜人，生活节奏比较慢，被称为‘用来忘记时间的国度’。”陈灿言说。为了保证生产的连续性，他在工作合约上对员工做了更细致的要求，并根据工作量发放薪资，同时予以一定的奖金激励，大大提高了员工的积极性。

“为了保证诺丽果树的质量，我们聘请并培训了许多熟悉斐济自然环境的当地农民照料果树。”陈灿言说。

开始大量生产后，陈灿言又发现了新的难题——诺丽叶的品质很难保证，很多达不到发酵茶叶的要求。

2017年，陈灿言与海南大学食品学院开始科研合作，进行诺丽叶功能性评价与新产品开发，以提升产品品质和附加值。陈灿言介绍说，通过产学研合作，庄园培育出了更多品质优良的诺丽果树品种。“虽然种植成本提高了，但茶叶质量也大大提升，这是值得的。”陈灿言说。

专人照顾、不使用化肥和农药、定期检查、个性化采摘……陈灿言悉心照顾着每一棵果树。只要身在斐济，他每周都会亲自检查果园的虫害和施肥情况。

功夫不负有心人，诺丽茶在当地和海外市场赢得了广泛认可。

陈灿言自豪地说，现在，斐济各大商场和机场的免税店里，都能购买到诺丽茶。“诺丽茶已经进入澳大利亚和中国香港销售。它还被斐济政府作为国礼赠送给其他国家领导人。”

因势利导 做大产业

提起在斐济多年的创业经历，陈灿言提到最多的词是“机遇”。

2018年11月，中国与斐济签署共建“一带一路”合作谅解备忘录。中国驻斐济大使钱波表示，2017年斐济约有40%的外商投资来自中国，中国是斐济最大的投资者。

中斐经贸合作累累硕果让陈灿言备感兴奋。南太平洋劲吹的“一带一路”暖风更让他对未来信心十足。

“斐济是中国在南太平洋地区重要的战略伙伴。‘一带一路’倡议让华商在海外投资时更有信心和底气。我们是在顺应时代发展趋势做事情。”陈灿言感慨地说，诺丽茶产业为当地民众提供了新的就业机会，填补了诺丽叶产品的市场空白，还得到了当地政府的大力支持。

“现在，除了诺丽茶，我们还生产许多诺丽果的衍生品，如果汁、香皂、面膜等。下一步，我计划继续扩大诺丽果树的种植面积。”陈灿言说。

2017年，陈灿言与广东英德的一家茶业企业签署了战略合作协议，把广东英德的茶苗引进斐济，并配合当地科研团队开发研制新产品。

“中国传统的茶文化博大精深，制茶技术非常成熟。我希望加强与国内制茶企业的合作与交流，借助诺丽茶的生产，为中国茶文化的海外传播贡献自己的一份力量。”陈灿言说。

现在，陈灿言在广东东莞东侨智谷产业园设立了办事处，推介诺丽茶。同时，他也在为诺丽茶进入中国内地市场做各种准备。

“未来，希望诺丽茶能够得到中国消费者的喜爱。”陈灿言说。

上图：陈灿言在斐济诺丽果种植庄园查看果树长势。**照片由陈灿言本人提供**

吴鹏辉：

在南半球种『亚洲蘑菇』

陶社兰

吴鹏辉的蘑菇农场，坐落在澳大利亚堪培拉以北，距堪培拉市区30分钟车程。这里早晚温差大、空气好、水质纯净，十分适合蘑菇生长。

55岁的吴鹏辉笑言，自己是一个“种蘑菇的农民”。和他交谈后才知道，过去几十年，他其实是生意场上叱咤风云的企业家。

吴鹏辉说，做生意，不能跟着别人跑，只能比别人跑得快。2006年，他移民澳大利亚。2014年，看到堪培拉地区良好的自然环境，他买下一片农场，打算从事农产品种植。老家福建古田的朋友来看他，建议他种蘑菇。

“我一想，对啊，古田是蘑菇之乡，香菇的种植技术就是当地人发明的，我也刚好认识很多在福建种植蘑菇的专业人士，那么我就试试吧。”吴鹏辉说。

尽管吴鹏辉心里很明白，投入任何一项新行业，前3年都会遇到各种瓶颈，但是他没想到，在南半球种蘑菇的难度异乎寻常。蘑菇来自北半球的亚洲，澳大利亚在南半球，气候、环境完全不同。而且，各种蘑菇对温度的要求不一样，生长期也不一样，种植起来非常不容易。

起初那段时间，吴鹏辉天天跟着从老家请来的技术专家学习，有时候半夜醒来，还要到蘑菇房看一看。经过几个月的试验，当看到第一个香菇长出来，像一朵花一样，他特别高兴，心里也开出了一朵花。

走进每一间蘑菇房，对各种蘑菇的习性、生长环境，吴鹏辉都说得头头是道。比如香菇，因为太香了，连虫子也喜欢。但是，他从来不用农药。“有我们自己天然的防虫方法。”

现在，吴鹏辉的蘑菇农场每年产量高达300吨，培育有香菇、茶树菇、平菇、黑木耳等10多种菌菇品种，成为澳大利亚最大的亚洲食用菌类的供应基地之一。

今年，吴鹏辉种植的蘑菇顺利进入悉尼通利超市，进一步在华人超市扩大了销售。现在，他大部分时间都待在农场，与蘑菇、羊驼、鹿为伴。在他简朴的办公室里，墙上的摆设都是种植的各种蘑菇。他说：“做生意，赚钱不是第一位的，而是先把生意做好。吃苦、坚持、钻研，这就是我的生意经。”（来源：**中新网**）

吴鹏辉在展示种植的各种蘑菇。 **陶社兰**摄

商机商讯

海外侨胞热议弘扬『丝路精神』

近日，“海外侨胞与‘一带一路’建设研讨会”在广西东兴市召开，来自美国、泰国、越南等10余个国家和地区的知名侨领、侨商代表齐聚一堂，以“弘扬丝路精神、凝聚侨界力量”为主题展开深入探讨。

泰国广西总会主席李铭如表示，“一带一路”建设将使中国的经济发展成果与世界各国共享，华侨华人迎来千载难逢的发展机遇。弘扬“丝路精神”，需要实际行动。

马来西亚广西总会会长吕海庭表示，“一带一路”建设已给马来西亚侨胞带来实实在在的好处。当前，马中两国政府合作建设的“关丹产业园”项目进展顺利，吸引大批中资企业投资，带来大量就业、创业机会。

中共东兴市委常委、统战部部长王雪群介绍，目前，广大侨商积极参与中国东兴—越南芒街跨境经济合作区建设，互市便民临时浮桥、华侨特色小镇等一批重大项目有序进行。

中国侨联副主席齐全胜建议侨胞们重点关注自己熟悉的地区和领域，注重创新开拓，注重社会公益，注重团结合作，讲好丝路故事，在政策沟通、民心相通等方面发挥独特作用。

（来源：**中新网**）

侨商牵线河南项目落地海外

日前，由河南省人民政府侨务办公室主办的侨务资源服务“一带一路”建设及出彩河南项目对接会在郑州举行，来自全球40多个国家的200余名海外侨领和海外华商代表与会。

4月7日，经过众多祖籍河南的侨领、侨商牵头，河南省12个海外合作项目完成签约，项目涉及文旅、教育、经贸、科技、医疗、航空、物流、媒体融合等领域。

河南省委常委、省委统战部部长孙守刚表示：“衷心希望广大侨胞在项目合作、技术转移、科技交流等方面发挥优势，牵线搭桥，帮助河南企业走出去开拓国际市场。”

美东河南同乡会会长张富印表示，家乡是他以及众多海外华侨华人无法舍弃的根，美东河南同乡会对于服务“一带一路”建设及河南家乡建设有着强烈愿望。

据了解，当日的签约还包括空中、陆上、海上、网上“丝绸之路”建设项目。河南博物院、河南博雅文化产业集团有限公司、开封汴绣厂、河南华侨书画院等通过与英国、俄罗斯、阿联酋等国侨团合作，打造中原文化的世界品牌。

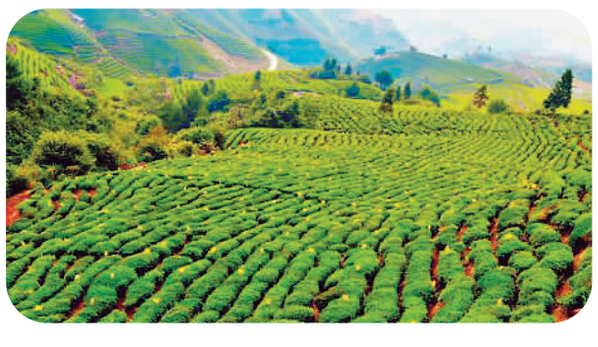
（来源：**中国侨网**）

菲华商赴贵州参访茶产业

近日，菲律宾华商经贸联合会经贸考察团在贵州省贵阳、安顺等地进行商务考察和参观访问，并专程了解贵州茶产业情况，实地调研贵州旅游资源。

中共贵州省委统战部常务副部长、省侨务办公室主任肖向阳会见菲律宾华商经贸联合考察团时表示，中国与菲律宾隔海相望，是古代海上丝绸之路的重要枢纽，也是共建“一带一路”建设的天然合作伙伴。此次经贸团来访可加深双方了解，共谋发展。

肖向阳希望考察团发挥优势大力宣传贵州，介绍更多菲律宾华侨华人和企业家到贵州考察、投资兴业，并助力贵州特色产品走出去，走向“一带一路”建设相关国家。双方可搭建交流平台，让贵州企业到菲律宾结交更多朋友，携手推动政策沟通、设施联通、贸易畅通、资金融通和民心相通。



贵州绿色茶园。 **资料图片**

菲律宾华商经贸联合会会长蔡鸿语表示，此次活动旨在加强对贵州省的投资环境和“一带一路”建设有更深的了解，促进经贸往来、增进文化交流。双方可结合自身区位优势，发展特色产业，推动区域合作，在“一带一路”建设中共抓发展机遇。（来源：**中新网**）

菲律宾华商林育庆：

推动菲中合作是我的本分

关向东

林育庆介绍“世界杂交水稻之父”袁隆平赠予的手迹“知识、汗水、灵感、机遇”。 **关向东**摄

菲律宾“热带杂交水稻大王”林育庆，日前被推举为菲华商联总会（简称“商总”）新一任理事长。林育庆在接受采访时表示，菲中之间的友谊深深根植在民间，两国民间经贸往来从未中断。

菲华商联总会创建于1954年，如今有全菲170个华侨华人社团加盟，是菲律宾规模最大的华商组织。商总不仅为菲律宾华人提供援助，也对菲律宾的发展起到极大的促进作用，近年更是多次组团访华，接待中国访菲代表团，搭建中菲经贸往来、地方交流的平台。

采访在林育庆的办公室进行。大班台上，放着地球仪、菲中两国国旗，墙上是巨幅菲律宾山川照片。一侧柜上，摆放了多幅林育庆与菲中政商人士的合影，其中有现任总统杜特尔特。林育庆特别指看他与“世界杂交水稻之父”袁隆平的合影以及袁隆平赠予的手迹“知识、汗水、灵感、机遇”。他说，袁隆平激励我永不松懈。

林育庆毕业于国立菲律宾大学机械系。20世纪70年代，他的好友、后来当选菲律宾总统的约瑟夫·埃斯特拉达表示，如果当选国家总统就优先发展农业，向中国学习，了解如何做到让十几亿人口粮食自给自足。林育庆闻之，即投身水稻科研。

20世纪90年代，林育庆前往中国拜访“杂交水稻之父”袁隆平。随后数十年，袁隆平多次来菲，帮助林育庆研究如何让源于中国的杂交水稻技术在热带“落地”。

2001年1月17日，林育庆推出了菲律宾第一个热带杂交水稻品种“SL-8H”。袁隆平评价：“西宁8号（即SL-8H）是适合热带地区种植的高产、优质、多抗的先锋杂交稻。”如今，“热带杂交水稻”在全菲超过40万公顷农地种植，提高了菲律宾粮食安全，且已推广到印尼、缅甸、越南、老挝、柬埔寨等东盟国家。

林育庆表示，数十年与中国业界的合作让他相信，菲中两国民间的经贸往来、业界合作始终非常实在，他有信心未来合作会更加深入。

如何看菲律宾华人在菲中关系中的作用？林育庆说，菲律宾华人勤劳务实，对菲律宾整个社会发展的贡献得到菲政府和民间的肯定。作为菲律宾华人，无论何时，推动菲中两国友好与合作，是他的必然之选，是本分。

如何令中国业界对菲中合作有信心？林育庆分析说，菲律宾不仅物产丰富，且有1亿多人口，近几年GDP增长都达到6%以上，现政府推出“大建特建”计划，所以菲律宾不仅有市场，且发展空间很大。菲律宾是讲英语人口最多的国家之一，且非常重视教育，劳动力素质不错，被世界各国争相聘请。比如，菲律宾本土有200多万人在国际商务外包中心工作，每年为菲律宾赚取200多亿美元外汇；1000多万海外劳工在全球从事护士、教师、家佣、船员、油田工程师、家庭看护师等职业，他们中许多都是大学毕业，一年可寄回300亿至500亿美元外汇。这证明菲律宾人不但有很强的购买能力，且一旦外资企业需要，通过菲律宾完善的教育体系，可以较快培养起产业工人和技术人员。

在菲中关系全面提升、菲律宾经济突飞猛进的新形势下，商总新理事会怎样开拓新局面？林育庆表示，商总将推动菲华业界积极抢占菲中合作先机，还会努力融合老侨、新侨，并积极引导中资、华资投向对菲中都有利的产业。

（来源：**中国侨网**）