

欧美同学会年会暨海归创新创业广州峰会侧记—— 羊城搭戏台 海归唱主角

本报记者 孙亚慧 文/图

活动期间，众多海归行色匆匆，因为他们中的不少人要参与多个主题论坛。有人手中的笔记本密密麻麻记了不少新启发；有人寄希望能在这里找到合适的投资人或合作伙伴，让自己的项目走得更远；有人在求教更有经验的创业者，细心打磨自己的商业模型。有一点是相同的，他们都在精心培育着自己归国之初的梦想之花——想要做成一件事，成为有所作为的人。

在近日结束的欧美同学会年会暨海归创新创业广州峰会上，一面是创业论道，一面是项目对接，众多海归在珠江江畔寻到了大展身手的机会。

多场论坛 共话创业

“广州是最合适的创新之窗”，以色列特拉维夫创新节创始人尤西·瓦尔迪曾这样评价道。

广州的魅力不仅含裹在车水马龙和争分夺秒之间，一件件创新的产品，一个个实干的企业都是“创新之窗”血液里的图腾。在这里，城市筑巢引凤，人才济济一堂。

在11月的最后两天里，南国依旧温暖如春。欧美同学会年会暨海归创新创业广州峰会在羊城再次点燃了“双创”之火。

一众海归创业者里，英雄互娱高级副总裁郑文在近几年风起云涌的电竞行业中看到了蓬勃商机。

“传统观念认为，互联网体育、电竞行业只是在打游戏，但实际上这只是电竞互联网的一部分”，郑文说，“未来，我们会涉足传统比赛项目，以体育项目电子化线上比赛的形式，基于线上线下的串联，互联网体育的参与人数会有非常明显的上升。”

留英回国的郑文专注于年轻人喜欢的电竞产业，2017年全年，她的团队举办了3000多场比赛，覆盖当下时兴的几款电竞游戏，雅加达亚运会电竞比赛的转播，背后也有郑文团队的身影。

穿梭于多场平行论坛之间，像郑文这样发力新兴产业的创业者不在少数，新派公寓的创始人王戈宏也是其中一位。“共享居住”，是他关注的领域。

“‘创客’公寓、白领公寓、精品公寓、家庭公寓……立足环保的住房产品，让年轻人有品质地居住，从而有品质地工作。”王戈宏深信，自己公司推出的系列居住产品是一种新型的生产方式和社交方式，而“不断满足消费者高品质的生活追求”是在激烈竞争中存活下来的创业密钥。

创新土壤 技术筑基

“80后”企业家袁玉宇，已是海归创业圈中响当当的人物。

2018年3月7日，习近平总书记参加十三届全国人大一次会议广东代表团审议时，袁玉宇做了《推进人才发展和产业创新》的精彩发言。现场，总书记还饶有兴趣地与他进行交流，这让袁玉宇备受鼓舞。

10年前，28岁的袁玉宇结束了海外留学生涯，回到自己的家乡广州，一个创业梦想开始在故土扎根。

广州迈普再生医学科技有限公司的展示厅内，摆放着运用生物3D打印技术制作出来的可植入人体的产品模型，国内正式应用的第一个生物3D打印产品就在这里诞生。袁玉宇回国之时，中国的再生医学产业几近空白，90%以上产品依赖进口且价格高昂，“让大众看得起病”成了他的创业初心。

10年后，这家公司的3D打印已在全领域推进，包括细胞打印和未来的精准医学，公司产品在全球60多个国家销售。

重视人才培养，是袁玉宇在分享创业经验时反复强调的关键点，“高质量的发展需要建立健康的创新和人



图为留学人才科技项目对接会上，参会人员正在交流洽谈。



在广州迈普再生医学科技有限公司的展示厅内，海归正在仔细参观展出的打印模型。



图为装备有无人驾驶系统的车辆，可供海归体验。

生态环境”，袁玉宇感慨地说，“创新产业生态包括三类人——基础研究人才、产业转化人才和创新型企业家，

缺一不可。这也是一个城市创新能力的体现。”

优厚的引才条件催生了广州的创业沃土，在这样的土壤中孕育出越来越多创新的种子。

创业园区内，几辆完成无人驾驶技术改装的汽车整装待发。在工作人员的引导下，本报记者进入到其中一辆，驶离园区之后的车辆将正式进入自动驾驶状态，驾车者的双手得以解放。

车辆启动，缓缓驶出。除了在突然加速时会感到微异于手动驾驶的颠簸外，其余时间的乘坐体验均与人工驾驶的汽车相仿。可供体验的车辆前渐渐排起长队，与会海归们都想在这项新技术前尝尝鲜。

这家名为文远知行科技公司，于近日宣布完成A轮融资。11月初，全国第一辆自动驾驶出租车在广州亮相，文远知行就是项目的技术支持方。该公司CEO韩旭在一年前将公司总部落户羊城，如今，他兴致勃勃地描绘着对公司未来发展的畅想，“自动驾驶可以用独到的方式助力粤港澳大湾区的发展。”韩旭说道。“早上出门，去另一个城市开会，在自动驾驶的出租车里读着文件，像拥有了一位‘专职司机’；晚上返回家中的路上可以放松休息。这就是我们的梦想。”

诚意对接 前景广阔

人工智能、生物医药、金融投资等相对传统的海归创业热点，依旧广受创业者关注。

在留学人才科技项目对接会上，薄力泉忙得脚不沾地。他的公司经营跨国疾病诊疗的相关业务，此次来穗，他希望可以达成更多合作意向。

有项目对接需求的海归创业者并不在少数。据统计，此次广州市共收集到115个合作项目需求，涉及新一代信息技术、生物医药、新能源、新材料等诸多领域，达成意向项目共79个。

搭建平台，展示诚意。对接会现场，广州市11个区及科委、金融局等相关市直部门都在各自的展台前摆满了厚厚的介绍资料，并积极回答海归的相关问题。

广州市委统战部相关负责人告诉记者，羊城发力人才引进，用实实在在的优惠政策招才纳才，留住人、留住心。广州市黄埔区、广州开发区在去年推出了人才和知识产权“美玉10条”，其中提到，对于特别重大的人才项目，将“一事一议”，量身定制扶持政策，最高可资助10亿元，可见支持力度之大。

记者手中一本名为《广州引进海外人才政策精选》的宣传册上，“要创业来广州 要创新来广州”12个字印在扉页上，恰似广州的引才宣言。

搭建产业领军人才发展平台，疏通产学研人才流通渠道，在场的许多海归表示，广州的营商环境和政策优惠“令人心动”。同时，通过“海交会”（中国海外人才交流大会暨中国留学人员广州科技交流会——编者注）等系列品牌，大批海外人才在这里开启了回国圆梦之路。

谈起这次对接会达成的合作意向，海归田凤琴感到收获颇丰。在她牵线之下，广州市相关部门与北京大学创新研究院有可能达成合作意向，在创业基础与创新实践课程方面展开合作。“我们海归要努力发挥自己的桥梁纽带作用，将所学之长回报祖国，为国家发展贡献一份力量。”田凤琴说。



据《2018年中国海归就业创业调查报告》显示，在海归回国创业的行业中，教育以11%位列第三，是众多海归选择的热门行业之一。随着人们对教育的需求越来越大，教育的种类在不断细化，幼儿教育、语言培训、在线教育、出国留学……这为海归创业提供了诸多机会。

海归投身教育创业，有着自身的优势。在海外的学习经历，使他们具有更加开阔的视野、开放的思维和多元的知识储备，同时，也拥有海内外的广泛资源。放眼当下的教育创业市场，海归中，有人创办了在线语言培训平台，有人开发了教育信息化的产品，还有人创办了深受父母和孩子喜爱的儿童科学教育机构。这些创业项目在目前都获得了不同程度的成功，海归的海外生活经历使他们勇于创新，并且能够及时地嗅到创业机会。而他们的海外学习经历也是一笔创业财富。诸多海归在出国留学前都曾经历漫长的留学申请，这些过程成为后来者视若珍宝的经验，因此，海归投身于留学培训机构更具有先天优势。随着我国出国留学的人数持续增加，海归“现身说法”，也让国内留学培训机构的发展如火如荼。

另一方面，海外的生活经历让一些海归在比较中看到国内教育的优势与不足，不同国家的教育模式也让他们有了更多思考。比如有海归回国后，创办了教6到16岁儿童及青少年编程的在线教育平台，起因是在欧洲学习期间看到很多国家将编程纳入了小学必修课，当地小学生的编程水平令他们惊讶。还有海归投身于国内的乡村教育，因为出国后意识到自己并不了解中国，回国后立志用教育连接城乡。这些创业行为都是海外生活给予的灵感与激励。

然而，不可否认的是，在教育创业中，不少创业项目也陷入了模式化，在线教育、语言培训等相关创业项目层出不穷，但不久后就宣告“死亡”的也大有人在。对于海归们来说，在如今教育行业需求多元、客观环境发展良好、竞争激烈的情况下，需要找准需求和定位，杜绝盲目复制模式，这样才能在教育创业中发挥出海归真正的优势。

教育创业 海归势头强

何欣禹

岳芸： 从“小教育”到“大教育”的追梦者

邓啸林

留学海外，深耕教育学领域

教育，是岳芸人生的关键词，从上大学选择教育学专业开始，这个词便开始与她相伴。2008年至2012年，岳芸在澳大利亚塔斯马尼亚大学先后取得教育学硕士、博士学位。在澳大利亚留学期间，她的主要研究方向是国际学生流动、高等教育国际化和国际学生心理健康。

“这些经历让我在进行教育学研究的同时，更加重视跨文化交流的比较视角。”博士毕业之后，岳芸回国，在北京大学国际高等教育研究中心做了两年的师资博士后。

“在北大完成博士后研究后，我选择到河海大学公共管理学院做一个教书匠，在保持教育学研究者这个身份的同时，也逐渐完成师生角色的转换。”在河海大学，岳芸主要的研究和教学领域是教育哲学和国际比较教育学。

“长期教育学的研究和教学经历，并没有让我放弃成为一个创业者的梦想，有一种力量在支撑着我的前进。”岳芸说。

接触创业，扩大“教育”半径

谈及从学生到教师、再到创业者的角色转变，岳芸

说：“在塔斯马尼亚大学求学之时，我跟导师一起承办了一次名为‘对变化和挑战的世界的创新研究’的国际学术研讨会，这次会议成为一个关键契机。”作为会议的组织者之一，从未有过类似经历的岳芸开始时有些缺乏信心。

但结果让她松了一口气。会议取得了圆满成功，来自世界五六十个国家共300多位学者参加了此次会议。“与会代表对本次会议的举办方给予了高度评价，认为在这次会议上，与会学者的学术观点得到了充分的交流，对国际高等教育的研究大有裨益。”岳芸欣慰地说。

“这次经历极大增强了我的自信心和勇气，只要敢于尝试，创业其实离我们并不遥远。”她说。

“我们为什么不借此机会成立一家公司呢？”在导师的建议下，岳芸和导师、师姐成立了一家专注于学术会议和学术出版的公司——澳大利亚多元文化互动公司，还创办了自己的期刊。岳芸和这个公司很快在澳大利亚崭露头角。

与此同时，事业上的成就，不仅帮助岳芸获得河海大学的教职，也让她获得了世界首屈一指的学术出版公司——国际教育学术发展有限公司的青睐，公司后来被成功收购。

全职创业，做一个“大教育”者

“鉴于近年来蓬勃发展的中国市场，也源于自己的一个创业和教育情结，我被任命为公司的亚太区运营总监，同时从河海大学辞职，开始自己的二次创业。”岳芸如是说。

她很快展现出自己的商业天赋，从无到有，岳芸将公司的业务拓展到港澳台、日本、韩国、新加坡和泰国等地，并根据中国市场的特点，将亚太区业务的重点从学术会议、出版转为留学和国际访学等领域。

“由于国内外学术评价标准的差异，学术出版这项业务对中国学者并不十分具有吸引力。但是在高等教育领域，欧美名校具有很大的优势，这就决定了国际访学业务的市场十分广阔。”岳芸介绍说。“截止目前，我们已经成功帮助1000余名中国学者和学生圆梦海外名校。其中，800多名进入了全球排名前100的大学，其中不乏哈佛大学、斯坦福大学等世界名校。”

对于公司的业绩，岳芸如数家珍，“对我而言，留学和国际访学只是第一步。我更想做的是为中国学者提供国际化解决方案，从教育学的留学生、研究者、高校教师，到为中国教育和国际教育提供交流平台、推动中



图为岳芸在澳大利亚获得博士学位

国学术国际影响力提升的创业者，这才是一个‘大教育者’应该做的。”岳芸动情地说。

(本版照片除署名外均由受访者提供，插图来源于网络)