

## 商机商讯

## 甘肃侨资企业举行座谈会

近日，甘肃侨资企业代表25人相聚座谈，共话机遇和发展。

甘肃省侨联秘书长李伟倡议，侨资企业作为民营企业的重要组成部分，在新时代下要加强互相合作，克服困难、抓住机遇，并加强与媒体的交流合作，利用好甘肃的资源、区位优势、交通等优势，为企业的发展、为甘肃经济社会发展作出更大贡献。

甘肃是丝绸之路的高地重地，拥有丰富的资源，“一带一路”倡议的实施，使甘肃逐步成为国家向西开放的重要门户和次区域合作战略基地，也成为了吸引侨资企业投资创业的“热土”，涉足教育、旅游、工业、食品等多领域。

## “华创会”聚焦融融融智

11月23日，第十八届“华创会”区域性资本市场融融融智专场活动在武汉举行。这是“华创会”首次聚焦区域性资本市场。

武汉股权托管交易中心董事长龚波表示，华侨华人是重要的新生力量，区域资本市场将在其回国创业项目落地提供相应支持，包括注册企业、了解当地财税政策等。会上，武汉股权托管交易中心与加拿大湖北商会签订《战略合作协议》。双方将发挥各自力量优势，引进更多海外资金、跨境资本、高端人才、前沿科技和高新项目，合力推动加拿大湖北商会孵化的海外企业登陆湖北“四板”挂牌，构建完善海外归国人员创新创业综合性金融服务平台。

## 侨乡天门推动投资兴业

近日，第三届长江国际论坛暨第二届天门华侨华人创业发展恳谈会在武汉举行。来自长江国际商会的会员及特邀嘉宾、海外华侨华人、港澳同胞代表，围绕“新时代长江经济带国际化发展与天门新机遇”展开交流探讨。此次会议是2018华创会的系列专场活动的重要组成部分。

湖北天门是著名的内陆侨乡，28万天门籍华侨、华人旅居海外40多个国家和地区。近年来，天门市利用侨乡优势，加大与海外侨胞的联系交流，推动本地企业开展国际经济交流与合作。

## 闽商大讲坛在悉尼举行

11月25日，第四届闽商大讲坛在悉尼国际会展中心举办。为纪念华侨华人来澳200年和中国改革开放40年，今年的“闽商大讲坛”确定主题为“讲闽商故事·展华人风采”，邀请了8位闽商讲述他们的创业经历。他们中有由医生转型经商的林天灯、有专注玻璃行业30年的地声强、有从事跨境电商的凤雅堂集团董事长林冬梅、有“蘑菇大王”吴腾辉等。闽商代表们表示，将继续为当地经济和社会发展尽力，为促进中澳友好作出贡献。

“闽商大讲坛”是澳大利亚福建总商会举办的年度活动。2009年，在澳大利亚经商的福建人自愿组成澳大利亚福建总商会，至今已成为当地最具活力和影响力之一的华商社团。福建总商会创办的活动品牌“闽商大讲坛”，从商贸、文化、金融、管理、税务和投资等方面开设商业讲座，为会员企业提供专业服务。

(来源：中国新闻网)

## 林海岩：

## “我想为华人做点事”

本报记者 张红

## 商界人物

出生于毛里求斯，成长于法国，打拼在中国上海，如今，用一本书为自己的“前半生”做了总结之后，他毅然决然结束手头一切生意，回到毛里求斯，立足唐人街，开启自己的另一段旅程。他就是林海岩。

## 从小浸染传统文化

“我很传统的。”眼前这位年轻的华二代中文讲的还算流利，阅读中文却有些困难。但是他的确有“传统”的一面。

他的曾祖父是来自广东梅县的客人，父母依然能说一口流利的客家话。根据家里的要求，他只能与华人女子结婚。从小，他被家里要求学中文，学武术，学中国传统乐器演奏。从5岁到18岁，每年当地华社的春节晚宴上，他都会表演节目：二胡、笛子、武术、舞蹈。至今，他还记得16岁时跳的双人舞《黄河大合唱》。

小时候的他，很叛逆，对于这一切有过无数次的抗拒。“我听得懂客家话，但是我不愿讲。父母逼我学中文，我会反问他们：你们在这里这么久，为什么不学当地土语或是法语？”但是，有些事情真的很神奇。

18岁，林海岩离家远赴法国读书。在法国读书期间，他会利用自己的周末时间教当地华人孩子舞龙舞狮，默默地在海外传播中华文化。

“没想到，长大后我和中国居然有了这么紧密的联系。”林海岩感慨。“2003年，我来到了上海。”就连到中国来他也是迫于父亲的压力，“父亲觉得我太西化

了，怕我忘记了有关中国的一切，怕我忘了‘根’，催促我到中国来。但是没想到，我来了就爱上了中国。”

## 一心向往精彩生活

“我喜欢工作，喜欢拼，我不喜欢欧洲那种慢节奏的地方。”林海岩说，“我很喜欢上海。2003年9月，我一个人到了上海，先学了一年中文。3年前，我申请了奖学金，现在正在读博，金融法律专业。”

“我是个爱玩的人。”林海岩这样评价自己。2010年，他在上海成立了自己的策划公司，负责品牌包装和推广，经常举办时装周活动。之后他陆续创办了自己的画廊与酒吧等，生意做得风生水起。“其实，我一直在玩艺术，玩创意，这些年玩得很开心。”

做生意，自然不可能事事顺遂。“最初两年，公司犹如在大海中飘摇的一叶孤舟，随时面临着各种困难，谁都不知道哪天它就扑通一声沉入海底。”林海岩举例说，“有段时间，公司人才的流失曾给我带来困扰，辛辛苦苦培训好的人才被其他公司挖走，我也苦恼啊。不过，这也激励我不断改进自己的管理模式，我也获得了很多。”

做生意，难免有失意的时候，当然，也不缺少兴奋的时刻。

这些年，林海岩的公司承办了许多中国与毛里求斯之间的文化交流活动。“我的主要工作是搭桥，比如，把中国文化、中国艺术家、中国服装推介给毛里求斯。而且我策划的活动层次都很高，和毛里求斯的文化部、旅游部等多个部门都有过合作。”他说。

让林海岩津津乐道的是，几年前他的公司与毛里求斯总统

府合作，在中国大使馆举办了一场服装秀。“那是3年前的春节期间。我们请了10个专业模特，还有5位‘中国小姐’，都是中国人，目的是推介中国文化。我认为，我们现在应该多多展示现代的中国，让世界知道，中国不仅仅有变脸，有杂技，还有很多现代的东西。”林海岩说，“我们请了一位上海的服装设计师，专门为那场服装秀设计了包含传统青花瓷等主题在内的服装。那场服装秀的观众虽然只有200多人，但全都是毛里求斯的高层官员。效果真的很好。”

生意做得顺风顺水，但是，不安分的林海岩却开始有了其他想法。“文化交流活动我做了很多。但是，总觉得没有创造出实实在在的在的东西。”不过，多年生意场上的打拼让他发现，自己有了一些意想不到的收获。他说：“我从事的生意一直都是与艺术、服装以及奢侈品牌相关，不经意间积累了很多资源，尤其是人脉资源。”而这为他开启新的征程打开了一扇门。

## 义无反顾走向政坛

“去年11月，我最终下定决心回国从政。我考虑了半年，犹豫了半年，最后用3个月的时间处理了手上所有的事情。”林海岩说，“破釜沉舟，我不给自己留退路。”

“毛里求斯人口130万左右，华人占3%。曾经，华人在当地是非常优秀的族群。上世纪八九十年代，华人带动了毛里

求斯的第一次经济景气。那时候，国家奖学金中有80%以上都被华人获得，很多大公司的总经理和总监都是华人。华人勤劳负责、认真工作，是其他族群学习的榜样。”林海岩很感慨，“但是，现在不一样了，首都路易港的唐人街因为人少甚至被称作‘鬼城’。很可惜。”

“我想为华人做点事。”林海岩开始向着政坛的方向努力。他选择的起点是唐人街。“去年11月，我回到毛里求斯，和父亲一起创立了新唐人街基金会，率领一批年轻人，立志改变唐人街没落的现状。经过几个月的努力，我们重修了唐人街，完善了基础设施，让唐人街焕然一新。今年3月，毛里求斯副总统毕亚布利专程视察唐人街，他步行进入多家华人特色店铺询问近况。大家都很开心，对唐人街的前景开始有了信心。”

“唐人街是我们的‘家’，我想带着年轻人一起来打理我们这个‘家’。接下来，我还希望能在其他国家的唐人街也实现我这样的梦想。”林海岩说，“最近，是学生假期，很多小学生会到唐人街来玩，我真的很开心，希望他们从小就会慢慢爱上这个文化。”

从法国到中国，离开毛里求斯已经20多年的林海岩要从政，其困难可想而知，亲朋好友极力劝阻。但是，他信心十足。2019年是毛里求斯大选年，林海岩已经决定正式进入政坛。他表示，“我从不等奇迹的出现，而相信自己就能创造奇迹。”

(本文图片由受访者提供)



图为林海岩在唐人街举办的文化活动之一

## 商论语丝

企字去掉“人”就剩下“止”，因此人才才是企业发展的关键筹码，懂得倾听，懂得授权，是把企业发扬光大的关键。作为企业家，我们要关注员工的心理感受，同时还要重视员工的心理建设能力。在企业内部，凡中级以上干部，都会带领自己的团队组成“工作坊”，由聘请的顾问老师牵头指导，从学习自我肯定开始，逐步深入到激发潜能、自订解决困难的方法和步骤等阶段，以类似心理咨询的技巧协助参与者不断开发自身能力，并将心得逐步应用于实际工作。

——马来西亚CCK集团总裁张仕国

宏观经济的发展难以预测。对企业家来说，最重要的是在宏观经济大形势下找到机遇来发展自己。最好的机遇往往藏在大多数人不好、甚至失去信心的地方。如果每个人都看好，都知道什么是正确答案，你的答案也没有什么特别了。相反，当大家无法破解这个难题，你独辟蹊径走出来，会独占很大的优势。

——日本国际航业总裁及执行长吴文绣

我虽为旅居菲律宾的华商后代，但是对于中国文化具有深刻的认同感和归属感，很希望可以推动并弘扬中国传统饮食文化，促进其与现代连锁商业模式成功结合，这也是我毕生最大的夙愿。

麦当劳能在中国成功，快乐蜂为何不能？麦当劳适合美国人的口味，快乐蜂更适合亚洲人口味，我们一定能在中国市场站稳脚跟。中国人的品牌还是要中国人做。

——菲律宾快乐蜂集团董事长陈觉中

“施比受更有福”，向来我有两个事业，一项是众所皆知的“卫生纸事业”，另一项是“慈善助人事业”。当我致力于事业开展的同时，我亦看到有些人因天灾或天生的不幸而无法上学、就业，甚至无法正常生活，这让我想起当年我父母生前在不是很富有的情况下，却仍然节俭缩食去帮助贫苦的乡亲，受帮助者脸上感激的笑容不禁再次浮现于眼前，在缅怀双亲的追远之心促使下，睦族之心亦油然而起。因此在行有余力的情况下，我展开了慈善事业，将“助人”作为一项人生的事业。我常常能感受到助人为快乐之本的真义。在全心全意回馈社会上，我乐此不疲。

——澳大利亚ABC纸业公司董事长魏基成

## 郭福宁：

## 见证中医在澳走出唐人街

王越莹 谢苗枫

成了临床、科研、教学的读博之路。

1985年夏，郭福宁通过博士论文答辩。那一天，郭福宁穿着上世纪80年代常见的蓝色短袖衬衫，没有鲜花和家人在场，但她开心得像个孩子。那一年，郭福宁41岁，获得了盖有“中山医学院”钢印的临床医学博士学位证书，编号为00001。

## 靠疗效赢得口碑

1987年，郭福宁受到西医朋友的邀请，到澳大利亚的西医诊所工作。1988年，郭福宁开了自己的诊所，这是澳大利亚第一家由本科学历以上的医学毕业生开设的中医诊所。

在那段时间，郭福宁治疗常见的慢性病，最擅长的仍然是消化系统疾病，用的是澳大利亚人感到“神奇”的中药。

郭福宁说，非特异性溃疡性结肠炎是一种在西方国家很普遍的疾病，这种病容易复发并且难以痊愈，令许多西医束手无策。其中，2000年悉尼奥运会开幕式和闭幕式的导演大卫·阿特金斯也为该病所困。

“在西医那里治疗实在没有办法了，他就到处打听，了解到中医或许会有西医无法达到的神奇效果。”郭福宁说，大卫·阿特金斯采用中医疗法一个月后，症状就有了明显的好转。经过近4年的坚持治疗，病症得到治愈，活检报告也显示结肠组织消失了。

“名人效应”也让中医的治疗方法在澳大利亚进一步得到了认可。“虽然中药的效果总体来讲比西药慢，但是只要病人在坚持服药后觉得有效果了，就开始对中医理念逐渐信任，这种口碑就是日积月累换来的。”郭福宁说，在澳大利亚这些

年，有很多被慢性病困扰的当地人在痊愈后给她写了感谢信，由衷地认可中医，这让她得到了巨大的成就感和信心。

## 促中医进入主流

在中医治疗案例的催化以及澳大利亚中医师团体的推动下，2000年，维多利亚州政府成立中医管理局。到了2012年，澳大利亚正式将中医纳入该国医疗体系，全国都普及了中医医师执照，并成立了国家中医管理局。

谈到中医在澳大利亚的现状，郭福宁说，以前中医一直走不出唐人街，难以融入主流医学体系。现在，在澳大利亚几乎每个区都会有中医诊所，中医治疗越来越普及。

但是，中医真正进入主流医疗体系，享受与西医同样待遇，还有很长的路要走。郭福宁有个“大目标”：中医的作用不仅限于替代医学，而是可以治大病、治急病、治重病。要让主流社会接受这一观念，需要中医师以医术和疗效说话。

郭福宁依然不退休，她不仅在诊所做中医师，还身兼澳大利亚中医药学会高级顾问，西悉尼大学、悉尼理工大学、悉尼中医学院中医专业的校外顾问。

“能够从事一份自己热爱的事业不容易，而这份事业能受到总书记的特别关注让我更加振奋。”10月23日，当习近平总书记任在视察中提出要“让中医药走向世界”的消息传来时，正帮朋友看病的她激动不已：“中医得到发展的背后其实是国家的强盛，中医文化的传播对中医走向世界有着很大的影响。”(来源：南方日报)



图为郭福宁 (资料图片)

郭福宁在澳大利亚悉尼开中医诊所30年了。74岁的她见证和亲历了中医从走不出唐人街到被澳大利亚纳入医疗体系的全过程。郭福宁希望有生之年能继续为中医药事业推广到全世界贡献力量。

## 弃物理转报医学

在家人的建议下，郭福宁将高考志愿由中山大学物理系改成了中山医学院（现为中山大学中山医学院，以下简称“中山医”）的临床医学。

“以前觉得学医就是死记硬背，不想学，但是后来我发现，自己爱上了医生这个职业。”1978年恢复高考后，郭福宁一鼓作气，考中了著名消化疾病研究专家陈国祯的研究生。

“当时要照顾病人，又要负责本科生和进修生的教学，还要自己找题目做科研，一般晚上只睡两三个小时。”她回忆，那时虽然辛苦，但很感激国家和时代赋予她的机会，读研之后就恰逢新中国第一批有学位博士开始招生，使她不经意间完