人民日报海外版
2018年11月24日 星期六
责编：孙亚慧 邮箱：sunyahui1129@163.com

图为古田会议会址外

“知国情话自信”海归入福建①——

八闽之地，爱拼才会赢

本报记者 **孙亚慧**

福建，依山傍海，陆地面积的九成为山地丘陵，素有“八山一水一分田”之称。

这里是东海与南海的交通要冲，也是古代海上丝绸之路的起点，完美融合了沿海地区的海洋文明与内陆客家地区的农业文明。

11月中旬的福建，阴雨绵绵，气温仍在20摄氏度上下。本月12日—16日，欧美同学会举办的“知国情话自信”海归系列恳谈会走进福建，十几位来自不同行业的海归代表齐聚于此，参观古田会议会址、感悟“嘉庚精神”、学习“晋江经验”……

凭海临风，共话爱国情怀，共谋发展之道。

一种精神 传递奋进力量

福建省森林覆盖率位居全国首位。笔架山下，草木葱郁。

1929年5月，中国工农红军第一次挺进闽西古田，7个月后，毛泽东主持的红四军第九次代表大会召开，古田会议决议在这里通过。“古田会议永放光芒”8个大字在山林掩映间展示出一份破古穿今的气魄。

这是西安建筑科技大学教授李榜晏第一次来到古田，他曾留学于美国俄亥俄州立大学，现在在国内从事“智慧城市”方面的研究。“八闽山峦描彩绘，四海层林秀宏姿”，古田秀美的林海、开阔的田野引得他诗兴大发。李榜晏告诉本报记者，老一辈革命者笃定的革命信仰和坚强意志，在今天对海归有着重要意义。“传承古田会议的精神，是保障我们的事业不断走向胜利的重要法宝”，李榜晏说，“我们归国学子，在各自的岗位上奋斗拼搏、创新创业，是因为背后有着共同的梦想在支撑。”

路漫漫，同路者多，便不觉远。

“我自己也曾入伍当兵，重温‘古田精神’和峥嵘岁月里的艰辛不易，是我来到这里最大的收获。”中科联融投资发展有限公司副总经理邱龙滨如是说。

集美学村的东南角，面海而建的便是鳌园。不远处，独具闽南风格的陈嘉庚纪念馆娓娓讲述着一代爱国侨领情系桑梓的赤子情怀。

“陈嘉庚先生创造了自己的‘商业奇迹’，虽身居异国他乡，但始终把家国放在心头”，多伦多大学中国合作事务首席代表戴华仁在看到陈嘉庚回国倾资办学的相关藏品时，深有感触，“办实业、办教育。在中国遭受侵略的生死存亡之际，又挺身而出纾难救国，真正做到了以天下为己任。让我们感到震撼。”

“‘不忘初心’，陈嘉庚先生值得我们所有人学习。”西西伯瀚（天津）传动技术有限公司总经理汤栘感慨地说。

面向海的地方，集美解放纪念碑巍峨高耸，海归们决定，向陈嘉庚先生陵墓鞠躬致敬。

“人生于世，除为个人生活企图，更当为国家社会奋斗。”陈嘉庚先生此番话，言犹在耳，字字千钧。

海归在陈嘉庚纪念馆参观

海归在古田会议会址参观 **卞正锋**摄

一种效率 获得海归称赞

平潭，是福建省直管的地级行政管理区。在平潭综合实验区，海归们前往两岸快件中心和澳前客滚码头调研学习。

“‘双11’当天，我们要处理43万笔订单。”在平潭两岸快件中心，物流处副处长张舒福不无自豪地告诉本报记者，“所有的订单在两天内全部出库。”

张舒福是地道的台北人，已在平潭工作了3年多，大陆广阔的发展空间让他选择留下。而像他这样的人，在福建还有许许多多。

这样的订单处理规模和速度，让山东国际生物科技园副总经理杨小平禁不住称赞。早年留学日本的他，是生物医药方面的行业专家。看到这高速发展的电商物流系统，让他真切地感受到了“平潭效率”。“这么快的速度，这么好的平台，让我认识到，我们海归应该真真正正地融入时代氛围，利用已经搭建好的优良渠道发挥自己的作用。”杨小平说。

速度只是福建敢想敢拼的一个缩影。

平潭两岸快件中心，是去年5月开始启用的福建省首个集海运快件、跨境电商保税备货、直购进口3个监管功能于一身的物流通关中心。企业可根据自身情况和特定商品选择清关模式。“截至今年10月，保税备货进口入区货值已达5.13亿元，同比增长304%，预计全年能处理400多万笔订单。”张舒福介绍说。

“立足两岸、服务全国、面向世界”，平潭立足于区位优势，正努力打造一个国际物流通道。

仓储中心内，工作人员正在加班加点分拣货品。从这里出发，天猫国际、淘宝“全球购”上的“好货”会以最快的速度寄送到消费者手中。

“说不定，我买的东西就有‘路过’这里的。”河南佰亿达贸易有限公司董事长齐中岩笑着说。他曾留学新西兰，学习金融专业。如今，从事着石蜡等多种石油化工副产品的的贸易。“我是做贸易的，深知物流环境越通达，运转速度越高效，我们创业的空间就会不断拓展的道理。”齐中岩说。

左图：两岸快件中心内，工作人员正在为“双11”加班加点工作。今年“双11”当天，这里处理了43万笔订单。

一湾乡情 激励员工拼搏

一艘船，一湾海峡，潮音萦绕耳畔，思念从这头到那头。船只一趟趟往返，拨动的是两岸间的牵挂。

在平潭县澳前镇的客滚码头，讲解员动情地向海归讲述着“海峡号”和“丽娜轮”背后的故事。这里是连接大陆和台湾最近的港口，双船“联手”，促进两岸交流和经贸往来。

正在服役的“海峡号”，是我国第一艘高速客滚船，也是全球仅有的几艘航速最快、全铝合金双体穿浪型高速客滚船之一。德国中欧联合投资集团董事长黄仁国边听边不时地向讲解员提问。他出生在福清（福建省辖县级市，由福州市代管），因福建、福州之名，福清又被称为“三福之地”。常年奔波于中国与德国之间的黄仁国，对“乡土之情”有着更为深刻的理解。

“在外待得越久，就越发想回来为祖国多做一点事情。”黄仁国说道。“这里的船连通两岸，我们留学人员就像这里的船，是连接中国与世界的‘民间使者’。在不断开放的中国，我们的个人梦想应该融入到国家梦想之中。”

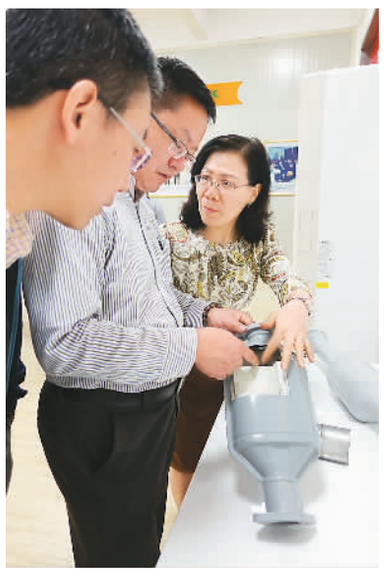
有一种爱国情在心底蒸腾，有一份“20多年如一日”的执著让海归感动。

“若是员工表现足够出色，为单位做出了突出贡献，我们会为其颁发‘终身员工奖’，保证获奖员工在退休后与在职员工享受相同的福利待遇。”福建朝日环保科技开发有限公司董事长翁希明的一席话，引来了在场海归的热烈掌声。

如今，朝日环保生产的汽车尾气催化器已跻身国际市场，将中国商标印在了汽车制造业的核心部件供应链上。创新突破十几项专利技术、自主研发制造全套生产设备，翁希明用20多年的时间带队创业，誓要解决汽车尾气污染的问题，这种精神和坚定信念深深地打动了包括韩白衣在内的每一位海归。“这个尾气净化器现在的覆盖车型有多少啊？电动汽车如今带来的影响大不大？”上海白衣缘生物工程有限公司董事长韩白衣向翁希明问了许多问题。

“这个企业了不起”，韩白衣赞叹道，“我从日本留学回国，很长时间都在做技术研发，非常理解技术攻关的难度之大。‘敢相信、不放弃’，是这个企业让我触动最大的地方。”

“真的是那句话，‘爱拼才会赢’！我们留学人员回国创业也是这样，要敢尝试，然后努力去做。要相信天道酬勤。”韩白衣补充道。



朝日环保公司内，上海白衣缘生物工程有限公司董事长韩白衣（右一）正与山西欧美同学会秘书长刘强（右二）、中科联融投资发展有限公司副总经理邱龙滨（左一）讨论产品样品。

北京市朝阳区定福庄西里2号，北汽齿轮场文创园，昔日的老厂房在重新改造后吸引了许多创业团队入驻，“爸爸的选择”公司就设在这里。

作为“爸爸的选择”首席执行官，王胜地的办公室并不大，靠墙处摞着许多“爸爸的选择”纸尿裤样品。采访当日，他到得有些迟，因为前一天他的高血压症犯了。对于这个“80后”海归创业者来说，似乎已对极度忙碌导致的身体透支习以为常。如今，虽然已经背上诸多闪亮标签，但他像最初创业时的样子——那时的他，卖房子筹钱，带着勇气和对市场的判断，义无反顾地开始奋斗。

图为王胜地正在纸尿裤工厂车间内调试设备。

王胜地：

不必“海淘” 我们也会有最好的纸尿裤

本报记者 **孙亚慧**

“我不服气，我想试试看”

在美国康奈尔大学留学期间，每次回国，王胜地总会收到身旁亲友一些“特别”的请求——帮忙带些外国的纸尿裤回来。这让他觉得苦恼，这些科技含量并不高的产品，体积大，携带起来很不方便，只因友人认为“海淘”回来的质量更好。出差日本时，他见到国人抢购纸尿裤的情形，“我不太明白，也有些郁闷，我不相信我们就做不出好的纸尿裤。我不服气，我想试试看。”王胜地想起当时的场景，不无感慨地说。

这种“不服气”让王胜地有了做纸尿裤的念头。这个本科毕业于北京大学化学与高分子工程学院的高材生，学的就是化学与材料专业。不少国内的新晋父母千里迢迢从国外购买纸尿裤的做法深深刺痛了他。“母婴产品的附加值相对比较高，实际情况是，国内要进口许多纸尿裤产品供消费者使用。我们也应该拥有一款备受家长信任的、品牌属于自己的纸尿裤。”王胜地说。

与毕业于清华大学的朋友一拍即合，王胜地组建创业团队，决心研发出一款针对中国宝宝的舒适又安全的纸尿裤。他提出了许多近乎苛刻的要求：纸尿裤的高分子吸水性要在原有基础上提升30%，但厚度必须严格控制在1.5mm以内；宝宝腰部的松紧要符合人体力学设计，纸尿裤的魔术扣设计和尿显必须要根据中国宝宝的体型需求量身定制……这些都是王胜地为了保证产品质量而给团队下达的“必须完成的任务”。

对自己的产品有一种近乎偏执的追求，他斥资千万从国外引进先进设备，成立“卷福实验室”。“我们还邀请了宝洁公司的前高管来担任首席科学家，并且测试了全球300多种原材料。为了完成13种高分子新结构的开发，光是片料打样就用了40多万片。”王胜地回忆说。

“创业需要‘杂化’基因”

要想创业成功，最重要的特质之一是什么？

“‘杂化’基因很重要”，王胜地沉思后说道。“产品的品位、设计，企业的管理方法、管理经验……‘杂化’的才是更好的。”在他看来，把留学期间获得的国际化视野与自己的创业项目相结合，在全球范围内博采众长，对创业成功将产生深远影响。“依托中国的供应链和巨大市场，将全球化的资源协调利用起来。”王胜地说。

他强调技术、注重创新，与此同时，也非常在意产品的设计感和时尚感。有趣的是，“爸爸的选择”产品线相对单一，原因在于王胜地对于“好”有着自己的定义。创业3年多来，他的公司没有更改过产品价格，也没有更换过产品系列，“做一件产品就要做到最好，而最好的东西怎么会有很多样呢？最好的东西应该是唯一的。”王胜地如是说。

但身体上的一次意外，也让他开始思索除了工作之外生活中的其他内容。

去年7月，正在订货会上给经销商讲解产品的王胜地，因心脏供血不足忽然晕倒失去了意识，“什么感觉都没有了”，王胜地说，“醒来后，医生才告诉我情况有多危险，就像是在鬼门关外走了一遭。”

王胜地与这个时代的其他创业者一样，几年来马不停蹄地忙碌着，透支着健康，但这次身体上亮起的“红灯”却让他开始思考一些之前不曾想过的命题，“创业以来，一直像‘脱了缰绳的马’，一往无前地向前冲，但再努力、再拼搏也一定要有好身体打底。”王胜地说道。“比如，想要谈成生意有很多办法，没必要非得喝酒；想要做成事情也有很多办法，没必要一夜连着一夜熬下去。”

从那以后，王胜地戒烟了，很少吃肉，常常健身，他逐渐喜欢上了有规律的生活方式。“健康是做事的基础”，王胜地告诫创业的年轻人一定要尽早意识到这一点。

“企业不能忘记自己的社会责任”

如今，“爸爸的选择”已在中国北京和日本神户拥有两个国际化研发中心，并在山东拥有占地近108亩的生产基地。基地集食品级洁净车间、智能化生产设备、多功能研发中心、整零结合仓储系统于一体，是亚洲最大的单体纸尿裤生产基地。

2017年，“爸爸的选择”销售额突破3亿元。回顾自己的创业历程，王胜地始终强调，“要相信奋斗的力量。这是一个干事创业的年代，对于我们海归来说，是实现家国情怀的最好时机。”

问及为何使用“爸爸的选择”这个名字，王胜地说，“一般来说，母亲的选择或许更感性，而父亲的选择可能更偏理性。我们想做出最好的产品，来满足消费者感性与理性的双重需求。”

做公益，是如今王胜地投入较多精力的另一领域。为关注儿童健康成长，他发起了“雏鸟计划”和“留守儿童图书馆”两个公益项目。他还设立了奖学金和大学生创业扶持资金，鼓励学子努力完成学业，激励创业者干事创业、把产生的好点子落到实处。

同时，王胜地也十分看重企业在助力脱贫攻坚中所扮演的角色，认为企业家应该时刻不忘自己的社会责任。他在甘肃、宁夏等地区确定了可持续性发展的产业和项目，助力当地经济发展。“扶贫工作，道路艰难而漫长”，王胜地曾说，“作为一支年轻的创业团队，我们必须克服这些困难，不忘初心，长久地做下去。”

创业之初，王胜地曾豪言，希望把“爸爸的选择”发展成世界500强。现如今，他仍记得自己当初说过的话，“我们每天一点一点地向这个目标迈进”，王胜地坚定地说，“市场会大浪淘沙，将好的留下来。我相信，我们一定会是留下来的。”

王胜地十分看重“爸爸的选择”纸尿裤的产品质量。图为公司职工在实验室内做纸尿裤透气性的实验。

本版照片除署名外均为孙亚慧摄