



黄大发拿着农户自团结村的农业扶贫产品。

你的这个决定， 交下了13亿多中国朋友

习近平表示，半年前，总统先生以开阔战略视野和坚定政治意志作出同中华人民共和国建交的决断。你的这个决定，顺应了时代潮流和历史必然，交下了13亿多中国朋友。中国人民向你表示热烈欢迎。中多虽然刚刚建交，但我们的早就联系在一起了。中多建交，中国多了一个相互尊重、平等相待、互利合作的好伙伴。中方愿同多方携手努力，只争朝夕，推动中多关系加快发展，把两国合作的美好愿景变为更多实实在在的成果，促进共同发展，增进民生福祉。历史和事实将证明，中多建交的决定是完全正确的。

——摘自《习近平同多米尼加总统梅迪纳会谈》（《人民日报》2018年11月3日1版）



本栏目主持人：刘少华

郑西昌

「改革开放把我从农村后生变为实业家」

叶君远

今年是改革开放40周年，我们一行人重回当年插队的山西省定襄县官庄，感受到了城乡的巨大变化。村里盖起了清一色的砖瓦房，盐碱地全成了稳产高产田，过去全村粮食产量丰年时160多万斤，现在平常年景就达到1200多万斤，翻了几番。县城原来仅有两条十字相交的街道和一些灰蒙蒙的商铺，现在城区扩大了好几倍，道路宽阔，商店鳞次栉比，文化广场气势恢弘，一切都变得光鲜靓丽。

我们此行的最后一个节目是参观当地的一家民营企业——山西恒跃集团的锻造工厂。这家民营企业初创时，靠租房办公，搞委托加工，年销售额仅仅20万元。短短20多年就发展成拥有数条自动化生产线的大型企业，产品不仅行销全国各地，还远销到欧亚美17个国家，销售额突破4亿元，已经超过日本同类公司，跃升为全球最大的工程机械精密锻件供应商。

这一切变化，其实根源在于人的变化！山西恒跃集团董事长郑西昌正是这些创业者的杰出代表，几十年间，他完成了从一个农村后生到一名卓越的现代民营企业家的蜕变。在他身上，我们看到了改革开放的力量。

郑西昌原来是我们插队村子里一个淳朴后生，上世纪70年代初进了县工厂，当了工人。他的勤学好学、踏实肯干赢得了师傅夸奖，领导赏识。没几年，就崭露头角，21岁便担任了机加车间主任。他真正大显才能是到了上世纪80年代初，已经调到县中单厂。那时，改革开放的大幕已经开启，企业经营模式由计划经济逐渐转向市场经济。许多小型国营企业失去了“皇帝女儿不愁嫁”的优越地位，陷入窘境。中单厂面临的正是这样的严峻局面。郑西昌临危受命，担任了销售股副股长，到全国各地跑市场。他不辞辛苦找商家，总能以诚朴的态度和擅长与人交流的本事，获得商家信任，一年内销售了全厂50%的积压产品，救活了濒临倒闭的工厂。由此小郑名声大噪。在营销举步维艰的大形势下，他的成绩甚至让人觉得不可思议。

郑西昌喜欢与人谈及1992年邓小平同志南巡讲话，他说清楚地记得南巡讲话之后，整个国家更加生机勃勃，民营企业迎来了前所未有的发展机遇。而他正是在这样一个历史时刻，审时度势，决心闯出一条自主兴办实业之路来。辞去公职那一年，他39岁，年

富力强，精力充沛，企业管理能力和市场营销经验远胜过常人。

他首先把目光投向了定襄的锻造行业。1995年，以郑西昌为法人的“山西恒跃锻造有限公司”正式挂牌。有的新客户慕名前来，说只认“定襄老郑”，只想用恒跃集团的产品，“恒跃集团”获得了良好的品牌效应。

当国内市场对精密异型环件需求旺盛之际，他便主动出击，开始寻找海外客户。凭借价廉质优的产品和诚实守信的作风，一路高歌猛进，进入了亚欧美十几个国家的市场。国际上许多享有盛誉的大型机械公司都与恒跃集团签订了长期供货合同。如今“恒跃集团”“定襄老郑”在海外客户那里，像国内一样，也成了一张响当当的名片。美国一家公司不久前发来的订单已经下到了明年9月，完全没有受到中美贸易摩擦的影响。

良好的业绩让恒跃集团获得了“山西省优秀企业”“全国模范职工之家”等称号。而如今的郑西昌已是一位成功的企业家，但他农民子弟本色未改，依然淳朴、善良。他自奉甚俭，但却慷慨解囊，或热心捐助中小学校教育，为考上大学的贫困学生提供助学金；或踊跃参与“脱贫攻坚”，为贫困村、贫困户提供实实在在的援助。他对地方基础设施建设、创建新农村、文化建设等等，也都出资出力。近年来，各类捐资已超过360万元。善行义举，缘于心中有大爱。他说：“没有改革开放的政策，没有父老乡亲的支持，靠一己之力公司不可能发展到今天。是改革开放把我从农村后生变为实业家，我们必须懂得感恩，不忘自己的社会责任，为地方发展、改善民生出一份力。这是一个有良心的民营企业企业家应尽的义务。”

郑西昌由一个普普通通的农家子弟成长为卓越的民营实业家，见证了一个时代的进步。发生在他身上的奇迹，正是改革开放所赐，拜时代所赐。



本栏目主持人：严冰

“万企帮万村”背后的故事

刘少华 杨婧妍

“三十六年，为梦想跋涉，僵直了手指，沧桑了面孔，但初心不变。”这是2017年度中央电视台《感动中国》节目给一位耄耋老人的颁奖词。

老人叫黄大发，是贵州遵义播州区平正仡佬族乡团结村的老支书。为了改写村里因缺水而贫的历史，他曾挥洒36年光阴，带领村民硬是在绝壁上凿出了一条“生命渠”。

如今，黄大发又一次见证了团结村在脱贫致富路上的飞跃。2017年4月，中天金融集团股份有限公司的专项扶贫团队入驻了团结村。一年多来，在企业帮扶下，许多村民过上了好日子。

企业和贫困村的结缘，与“万企帮万村”精准扶贫行动有关。

2015年10月，全国工商联、国务院扶贫办等正式发起了“万企帮万村”行动——由民营企业作为帮扶方，以签约结对、村企共建为主要形式，助力建档立卡贫困户、贫困村精准脱贫。至今，已有6万多家民营企业踊跃参与其中。

今年10月，在全国工商联、国务院扶贫办开展的表彰活动中，100家民营企业获评了“全国‘万企帮万村’先进民营企业”称号。

“看到有越来越多的民营企业积极承担社会责任，踊跃投身脱贫攻坚，帮助众多贫困群众过上了好日子，我非常欣慰。”10月20日，习近平总书记在给“万企帮万村”行动中受表彰的民营企业企业家回信时，对民营企业踊跃投身脱贫攻坚予以肯定。

“决胜脱贫攻坚战，我们绝不缺席”

“我作为一名从农村走出来的民营企业企业家，有什么理由不参与其中呢？”2018年5月，四川易田电子商务有限公司董事长滕德素在参与全国工商联与甘肃开展的乡村振兴调研活动时，听说了“万企帮万村”行动。

滕德素马上带领团队投身其中。期间，她还多次跟随全国工商联调研组前往甘肃、四川、青海、云南、陕西等地进行考察，寻找可以进行线上销售的扶贫产品。

通过3个月的技术平台搭建、管理运营，易田电商打造的“联成e家”消费扶贫平台正式上线。四川雷波县的高山核桃、青海湟中县柴达木野生黑枸杞、甘肃甘南临潭县野生燕麦米……上百种源自建档立卡贫困村的扶贫产品被收录其中。

“现在我更为人所知的身份是‘滕大妈’。”滕德素对本报表示，“易田e家”消费扶贫平台开通了直播频道，她自己也会以“滕大妈”之名亲自上阵，推销扶贫产

品。“每个月我都会做至少4次直播，每次都能卖出不少呢！”

中天金融的扶贫故事开始自2017年4月28日。在“万企帮万村”行动号召下，中天金融集团董事长罗玉平带领一支扶贫团队入驻团结村，其中就包括谭丹，中天金融团结村精准扶贫项目总经理。

历时57天，谭丹和参与扶贫的同事们，走访了村里全部1540户农民，还聘来贵州省农业科学院的专家，终于“摸清了团结村46.2平方公里上的所有情况”。

随后，中天金融为团结村量身定做了一套详细的旅游产业规划和农业产业升级规划。其中，生态猪的养殖是扶贫工作中的重点。没想到，在推广生态猪养殖方案时，却不停地吃闭门羹。

“为了打消大家的顾虑，我们团队考查了整个贵州的大小种猪场、饲料厂，终于敲定了全年的猪崽、饲料价格，还跟村民签订了高价回收订单，确保每头猪有1000元的纯利润，这下农户们才放心地加入了养猪产业中。”谭丹说。

扶贫路上，像这样的考验不少。谭丹和扶贫团队的成员们也曾焦急难过，却并没有灰心。“我们是怀着一种信念来到团结村的：决胜脱贫攻坚战，我们绝不缺席。”

既要扶贫，也要造血，更要“扶智”

本报梳理发现，这100家企业涵盖的领域很广，包括电子商务、金融、制药、医疗保健、服装贸易、生物科技、水产养殖等。为了实施精准扶贫，这些企业纷纷结合自身优势和贫困地区的实际情况，打造高效可行的“造血”方法。

以内蒙古蒙草生态环境（集团）股份有限公司为例，2018年4月，这家公司开始对内蒙古和林格尔县黑老夭乡进行结对帮扶，并启动了570亩的冰草、红百合、砾苔草的育种合作项目，试图在生态扶贫和产业扶贫的模式上进行探索。

“蒙草公司让我们多了几条脱贫致富路！”黑老夭乡党委书记王文林向本报介绍，仅2018年，乡里建档立卡贫困户中，已经有339人拿到了年人均约1000元的土地流转租金，35人获得了年人均7000元以上的务工收入。

“现在，乡里想逐步打造蒙草公司的育苗育种基地，这既可以增加当地村民收入，还能发展乡村旅游，可以说一举多得！”王文林说。

有的企业扶贫不忘“扶智”。甘肃省平凉市静宁县治平乡安宁村是当地有名的贫困村，以种植苹果为主要收入来源。2018年7月，易田扶贫小组来到了这里，不仅为当地带来了与“易田e

家”消费扶贫平台签约合作的项目，还为村里人带来了“互联网+”的思维。

村民张高强对本报表示：“之前大家就听说过电商，但是怕自己没文化、弄不好，一直没敢尝试。现在我们几乎每家都自己开了‘微店’，天天都能在线接单。”

两张合影见证生活巨变

在宁夏回族自治区银川市永宁县闽宁镇原隆村，村民何利霞家里挂着一张愁容满面的全家福。那张照片拍摄于2014年8月，是何利霞一家三口人来到原隆村的第一天拍摄的合影。“到了新地方，不知道咋挣钱，压力特别大。”

生活的转机就在不远处。2014年底，青岛昌盛日电太阳能科技股份有限公司来到原隆村，并在这里建造了一个总规划流面积1万亩，总装机容量200兆瓦的光伏农业项目。何利霞和村里许多贫困户由此迎来了生活的巨变。

2016年7月19日，正在光伏蔬菜大棚里工作的何利霞完全没想到，习近平出现在她面前，与她亲切唠起了家常。何利霞激动地向习近平报告了收入情况。而习近平与她亲切握手谈话的一幕，也被相机定格下来。

到2017年春节，何利霞正式摘掉了“穷帽”。如今，与总书记握手的照片被何利霞高高地挂在自家客厅的墙上，和之前那张愁容满面的全家福形成了鲜明对比，见证着一个贫困户生活的巨变。

这样的脱贫故事，发生在中国各个角落。

2016年5月，上海相宜本草化妆品股份有限公司与西藏农科院合作，在西藏山南地区桑日县洛村建立了第一个红景天种植基地，并种下3万株红景天幼苗。这给积贫已久的村里带来了产业。

很快，相宜本草加入“万企帮万村”行动，对洛村进行定点帮扶。听说洛村有用电难问题，2017年6月，相宜本草启动了“雪域太阳能供电计划”，为当地48户贫困户安装了免费的太阳能供电系统。听说洛村有看病难问题，2018年5月，相宜本草公益基金会和山南地区桑日县医院合作，开展了“送医入村”医疗扶贫项目。

“企业改变了我们的生活，却没有收一分钱。下一次他们再来的时候，我们要摆上酥油茶，献上白哈达，向他们表达最真诚的感谢。”洛村姑娘白玛曲宗说。

前不久，受到表彰的民营企业企业家给习近平写信时，既汇报了参与“万企帮万村”行动的体会，也表达了继续为脱贫攻坚贡献力量的决心。而针对这一行动中先进民营企业的表彰活动，则将连续开展三年，每年表彰100家企业。

预警+提醒

遂宁廉政风险防控出实招

罗诺飞

“呼！”四川省遂宁市船山区一街道副主任李某拿着《蓝色提醒卡》和笔记本走出谈话室，长舒一口气，“心一直是悬起的。”

翻开他的笔记本，短短半个小时，上面密密麻麻、工工整整地记录着谈话内容。“肯定要记嘛，不能让这次教训白受了哈。”他还没从刚才严肃的氛围中缓过来，面对笔者，语言想要轻松点，但神情一点也不轻松，耳根还是红的。

日前，因为廉政信用系统计分低于80分，李某刚从区纪委副书记、监委副主任余国华手里接过《蓝色提醒卡》，又被区委常委、统战部部长黄钰提醒谈话。

据了解，2017年8月，遂宁市船山区纪委监委探索建立科级党员干部廉政信用评价系统，推动全面从严治党落地，探索监督执纪“第一种形态”实践运用新路径。该系统不仅将监督在工作时间进行覆盖，而且还向“8小时以外”的生活圈拓展。

系统囊括干部个人及家庭基本信息、本人及近亲属操办婚丧喜庆事宜、重大事项报

告、家属经商办企业等内容，通过巡察、组织、人事、信访、督查等职能部门，以及人大代表、政协委员、新闻媒体和社会公众，以信息共享和廉政直报的形式，全方位收集廉政数据。目前，该区75个单位615名科级党员干部均实现“一人一档”。

据了解，自该平台运行以来，已有161人涉及扣分，12人被取消了2017年度评优评先资格。2018年，已有2人收到《蓝色提醒卡》并被区委分管领导约谈，1人收到《黄色警示卡》，责令写出书面检查，其他108名干部因分管领域“小微”问题被短信警示。

“经分析，在涉及扣分的科级领导干部中，85%的扣分原因是分管工作重视不够、履职不力。我们希望通过对干部的廉政风险进行分析研判从而得到有效防控的目的。而结果的运用，则是让领导干部逐步正视自身责任和义务，在管好自己同时也管好下属，从而进一步根治不作为、慢作为等作风顽疾。”遂宁市船山区纪委监委负责人蒋中治如是说。