

俄罗斯华商吴昊：

深耕中俄文化交流的“读书人”

本报记者 严瑜



图为吴昊(左)向全俄老战士委员会副主席格涅兹季洛夫赠送《中国新闻》杂志

“中俄民众需要一座桥梁”

算起来，吴昊与俄罗斯缘分已近30年。1999年，在白俄罗斯取得硕士学位后，他选择赴莫斯科继续学习俄罗斯文学。

或许是因为多年的专业熏陶，吴昊对文化有着特别的兴趣和敏感。和俄罗斯朋友聊久了，他发现，彼此之间似乎存在着一个“误会”。

“我们常觉得相互之间了解很多，比如中国朋友谈到俄罗斯，就会提到普希金、托尔斯泰、柴可夫斯基，俄罗斯朋友聊到中国，也都知道长城、故宫，甚至还能背一两首李白的诗。但是，当我们想更深层次的接触时，却发现，我们对彼此的认知，不是太多了，而是太少了。”吴昊决定，利用自己长期在俄学习生活的优势，推动中俄双边尤其是民间的交流，让彼此真正熟悉起来。

那时，中俄两国的民间交流还不像今天这般方便通畅。不过，在乐观的吴昊看来，正是因为不方便、不通畅，才有机遇。“我能感受到，中俄民众都需要一座桥梁。”

2003年，吴昊在莫斯科成立了自己的公司，主要为中俄两国文化、教育、科技等领域的交流牵线铺路。

协助两国艺术团体到对方国家演出或办展，实现两国校际之间的师生互访交流，这些活动看似轻松有趣，背后实际有

数不清的繁琐细节和算不到的突发状况。但吴昊乐此不疲。

他还记得，公司成立初期，中国一个历史底蕴深厚的省份想在俄罗斯举办文化周活动，其中包括在莫斯科办一场音乐会。然而，由于对莫斯科当地情况完全不熟，该在哪里举办，如何才有影响力，这些都成了令人头疼的问题。

接到活动方的合作请求，吴昊第一时间想到了莫斯科国际音乐之家，这座在当地鼎鼎有名的音乐厅，正是一场具有中国风情的音乐会的最佳举办地。于是，他与国际音乐之家的负责人积极协商，不仅争取到了他们的演出场所，而且还在签证、邀请函等前期准备方面获得很多帮助。

为了让中国艺术文化真正走进当地主流社会，吴昊还邀请了许多俄方政界、文化界、艺术界的名流前去欣赏音乐会。“当晚的演出非常精彩，许多中国民乐的弹奏画面至今仍会在我的脑海中闪现，俄罗斯观众也献上了非常热烈的掌声。”

忆起当初的那些故事，吴昊至今仍有很大感慨：“这样的活动能使俄罗斯民众对中国的音乐、艺术、文化有更深的了解，也能有效地加深两国民间的文化交流。”

“我想建一条双向通道”

这两年，吴昊有了新的事业规划。他创办了一本名为《中国新闻》的俄文版杂志，还创立了丝绸之路传媒集团。如今的

商界传奇

“我喜欢做文化方面的事情，虽然赚钱不多，但是比较自得。”相比“企业家”，俄罗斯五洲世纪集团公司总裁吴昊似乎更爱用“读书人”来定义自己的角色。20多年前，在莫斯科高尔基文学院获得博士学位后，吴昊决定留在当地，创业。

当时，在俄华商大多从事贸易生意，而这名充满书卷气的年轻人却另辟蹊径，选择深耕文化交流领域，为中俄民众走得更为近搭桥铺路。

他，在继续致力于中俄民间文化交流之余，希望搭建更加多元的渠道，向俄罗斯民众讲述真实生动的中国故事。

“我觉得做事情一定要符合发展的潮流。”在吴昊看来，办杂志，办传媒集团，都是源自当下中俄两国关系达到历史最好水平，中国又提出了建设“一带一路”的倡议，“这些都是千载难逢的机遇，我们必须紧紧抓住。”

创办《中国新闻》之初，吴昊为这本杂志确定了一个清晰的定位：不做短新闻，也不造神话，就讲中国发展的故事，这些故事得有深度，得接地气。

“随着中俄交流越来越紧密，在俄罗斯，无论是官员还是民众，都希望更多地了解中国，这种需求越来越大。”吴昊发现，很长一段时间里，俄罗斯读者看到的有关中国的报道多有雷同。“有关中国发展的许多精彩故事，比如中国在发展中碰到过哪些困难，又如何克服，这是俄罗斯读者更感兴趣的。”

在吴昊创办的这本杂志中，读者可以看到一个更加多面的中国：雄安新区建设、中国企业走向海外、中国经济高质量发展……

负责杂志文字编辑、版面设计等工作的都是俄罗斯人。这是吴昊“有意为之”的。“我特别强调翻译的本土化，一定要用俄罗斯读者看得懂、喜爱看的形式讲述这些故事。”

不仅如此，吴昊还与中国国内媒体《中国新闻周刊》及俄罗斯主流媒体都建立起密切的合作。他从中国国内媒体的报道中选取生动的故事，翻译成俄文，也与俄罗斯主流媒体开展合作，采访俄罗斯的官员、学者，写成中文报道为中国媒体供稿。

“我想建立一条中俄交流的双向通道，不仅要把中国故事讲给俄罗斯读者听，也要把俄罗斯的发展和当地民众对中国的友情讲给中国读者听。”吴昊说，接下来，他还打算继续顺应潮流，搭乘新媒体的快车，试水网站、社交媒体等新平台，把中国故事传得更广。

“这几年的变化太明显了”

在俄生活多年，吴昊结交了不少当地的朋友。闲聊时，中国是常常谈及的话题。

“一些对华友好的朋友，对中国的评价特别高，甚至高出现实，这时我也会谈谈中国发展仍然存在的问题以及中国政府的解决办法，让他们知道中国提出构建人类命运共同体倡议，实际是在本国发展的过程中，推动全人类的发展，进而自身也从中获益。”吴昊说。

而当碰到一些对中国不熟悉的朋友时，吴昊会更加耐心地向他们介绍中国的发展理念，用一些生动的比喻或故事，阐释中国提出的“一带一路”倡议将带来哪些机遇、中国奉行的合作共赢理念具体意味着什么。

“私下交流的氛围往往很轻松、很随意。不同于官方发言人，我们可以用朴实的话语、具体的案例与俄罗斯朋友交流，并确实能够改变他们对于中国的一些误解。”在吴昊看来，华侨华人本身也是桥梁。

让吴昊欣喜的是，中俄民间越走越近，他是积极的参与者，也是最直接的受益者。

如今，每次回俄罗斯，一到莫斯科谢列梅捷沃机场，看到中文显示屏，听到中文广播，吴昊都觉得格外亲切，更忍不住感叹：“这十几年，尤其是最近5年，变化真是太明显了，这是我们当年来俄罗斯时绝对不敢想象的。现在，莫斯科、圣彼得堡等许多城市的机场都有中文的提示和广播。”

在工作中，吴昊同样感受到很多新的便捷。“中俄签证流程已简化了很多，我们的公司也有了向中国合作伙伴发邀请函的权利，这为双边人员往来、文化交流都提供很多便利。”

对于未来，作为俄罗斯主要侨团负责人之一的吴昊充满憧憬，他有更多的事想做。“借助已经搭建的媒体平台，我们在讲好中国政治、经济、文化、艺术等方面的故事的同时，是否也能帮助中国企业更好地走进俄罗斯？这已在我的构思当中。”

海外华人献计海南自贸区建设

“建设海南自由贸易试验区（港）海口海外智囊研讨会”近日在海南海口举行。来自11个国家和地区的海内外智库学者60多人汇聚椰城，从发展文化产业、完善法律服务、引进海外高层次人才、提高旅游服务水平等方面，为海口参与海南自贸区（港）建设，提升国际化水平建言献策。

据介绍，海口市海外智囊团主要由旅居海外的华侨华人组成。成立10年来，智囊团成员不仅为海口提供了大量具有建设性的意见和建议，还助力海口扩大对外开放，对外招才引智，提升了国际知名度。

（来源：中国侨网）

侨乡永春在京成立企业商会



图为北京永春商会授牌仪式。（资料图片）

近日，北京永春商会成立大会暨第一届理事会就职典礼在京举行。迄今为止，福建省泉州市所辖县区在京同乡全部成立商会组织。

成立大会公布了北京永春商会第一届理事会选举结果及商会顾问、永远荣誉会长、名誉会长名单，并宣布正式创办《天下永商》会刊，作为全球永春籍商人信息沟通的重要平台。

首届北京永春商会会长刘全来表示，商会将积极发挥桥梁纽带作用，发挥整体优势，为在京乡亲做好事，为会员企业谋福利，为家乡永春做贡献。

（来源：人民网）

“石洽会”吸引华商相聚石家庄



图为“石洽会”部分参会代表合影。（资料图片）

近日，2018年中国·石家庄国际投资合作洽谈会举行。来自美国、日本、韩国、加拿大、澳大利亚等13个国家和地区的60名客商相聚石家庄，共叙友谊、共商合作、共谋发展。

“石洽会”是由石家庄市主办的年度性、国际性、品牌性重要投资促进活动，从2001年起，已经连续举办了18届，影响越来越大，成为石家庄市对外开放、展示形象的一个窗口。

（来源：中国侨网）

巴新华商陈炳文：

我和员工处成了兄弟

陶社兰

“以前，中国人在巴布亚新几内亚依法经营，通过自身努力创造积累财富。当地人看到中国人，总称他们为老板。这些年，到巴新投资的中国企业越来越多，他们修路、架桥，给民众带来实实在在的好处。现在，他们见到中国人包括我，都称呼兄弟。从这一点上，就可以看到中国改革开放40年给中国及世界带来的改变。”在莫尔斯比港，巴新中华总会、中华商会副会长陈炳文说。

巴新是太平洋岛国地区面积最大、人口最多的国家，1976年与中国建交。2018年亚太经合组织（APEC）领导人会议在巴新举办，使得世人的目光关注到这个国家。

2010年7月，陈炳文第一次到巴新，代表中石油勘探部门参加一个项目的竞标。中石油的品质名声以及他自己多年的海外从业经验，让他对这个项目的中标信心满满。事实果然如此。当他得知这个消息时，立刻想到一定是由他来执行这个项目。事实又一次证明了他的预测。

来巴新之前，陈炳文在网上搜了一下巴新的情况介绍，看到的多是治安不好等负面信息。从莫尔斯比港机场到住地的路上，他从汽车车窗望出去，看到街上不时有一滩一滩红色的东西，心里就打鼓：这是血吗？其实那是当地人嚼过的槟榔渣。

时隔3个月，陈炳文再次回到巴新。其后的1年里，他带领从中国派来的十几个工人以及当地雇用的500多名工人，奋战在森林里的工地上。勘探工作十分具有挑战性，施工条件异常艰苦，随着项目的不断进展，他看到了巴新的发展潜力。

陈炳文的微信头像是一只鸟。他介绍，这种“天堂鸟”是巴新的国鸟，非常美丽，第一次见到它时，就觉得它是森林的精灵。那时候，住在密林深

处的帐篷里做项目，每天都是被鸟鸣唤醒。

“不止这些，巴新还是一个矿藏资源、旅游资源十分丰富的国家。在它的800多万人口中，就有800多个部落，说着800多种语言，不同部落的人们在妆饰、服饰上也各有不同，非常有特色。”说起巴新，陈炳文便滔滔不绝，如数家珍。

因为天堂鸟，陈炳文爱上了巴新。后来，他从公司辞职，开始了在巴新白手起家的奋斗历程。目前在巴新的约2万名华侨华人，主要从事餐饮、百货批发、超市、房地产、加工制造、渔业等。

这几年，到巴新的中国人越来越多，陈炳文也经常往返于两国之间。每次回中国，在帮助一些不懂英文的同胞填写出入境卡时，他产生了创办一个平台为华人提供资讯服务的想法。

2014年12月，他用业余时间，自己投资创立了一个微信平台“巴新中文网”，这是当地的第一个公众号，介绍政治、经济、法律、民生等方面的资讯，连选题都由他自己找。

如同巴新逐渐被中国所了解，巴新人也开始重新认识中国。陈炳文说，要想与当地人和睦相处，首先要尊重他们。他现在的司机是他雇请的第一个当地员工，老实本分，工作认真，所以陈炳文每年都给他增加工资。

“改革开放40年，中国创造了经济奇迹，企业有能力走出来。拿基建公司来说，我刚来时只有几家，现在已增加到几十家了。同时表明，巴新的基础设施薄弱，许多地方连路都没有，中国提出的‘一带一路’建设，正契合巴新的需求。APEC会议的举办，也一定会为巴新带来发展的机遇。”陈炳文说。（据中新社电）

商论语丝

“一带一路”建设如火如荼进行，但海外还有些人对它了解得不够全面，甚至存在误解和疑虑；另一方面，中国一些企业家对沿线国情不甚熟悉，“走出去”过程交了不少学费。我希望通过建立健全“一带一路”人才培养机制，促进沟通交流，加强理解互信，更快实现“民心相通”。

——新加坡金鹰国际集团主席陈江和

中国这40年，不管发生什么，国家总的方向是不断开放的，这是最重要的。我觉得每一个人的命运都和国运有很大关系，在国家的发展过程中，要去找到自己最合适的位置，做合适的事情。

——IDG资本创始合伙人熊晓鸽

成功包括健康、活力、来自亲朋好友的支持和一种知足的心态。当你把这一切和基本物质需要的满足结合在一起时，你才会感受到真正的快乐，这是每人都能达到的成功。成功就是快乐和满足，满足不是欲望的实现，而是珍惜你拥有的一切。你可以有自己独特的打扮，你不必非要跟其他人看起来一模一样。你就是你。我们希望给中国妇女们带来某种意义上的独立自主，这种精神比其他任何事物都更加重要。

——羽西化妆品公司副总裁靳羽西

作为一个银行家，任何时候都必须保持诚实守信、刚正廉洁。作为银行家，单打独斗是不行的，必须要有团队的支持，一个坚强有力、有奉献精神团队，是成功的必要条件。大华的成功没有什么诀窍，聘请合适的人才做合适的工作，加上管理层的廉洁实干，就是大华成功的因素。

——大华银行集团名誉主席黄祖耀



图为巴布亚新几内亚风景。

（资料图片）