

## “80后”大学生返乡创业

## 池塘奏响金藕曲

连迅/图 赵梦琪/文

日前，国务院召开常务会议，对进一步支持农民工、高校毕业生和退役士兵等各类人员返乡下乡创业作出部署。

实际上，当许多高校毕业生留恋大城市之时，也有许多人在返乡创业中成就了人生。出生于1980年的湖北青年杨晶就是这样的一个人。

杨晶，2003年从湖北科技学院毕业后到浙江、广东打工，先后在培训、家装、数码等行业从事网络策划工作。为了照顾患病父母，2008年他返回家乡，寻找创业机会。由于没有合适项目，又缺乏资金和经验，刚开始几乎沦落到无事可做的境地。

后来，杨晶和妻子王文娟抱着试一试的想法，决定将自家的农产品放到网上售卖。杨晶回忆说，最初选择干莲子，卖得很不好，好几个月下来只有几单生意。但他并没有气馁，而是积极向人讨教网店营销技巧，努力思考如何摆脱困境。

通过学习，杨晶发现在网上销售仅靠好的产品还不够，网店卖家还需要在店铺装修、宝贝拍摄、产品推广、顾客接待上下大功夫。杨晶的生意慢慢有了起色，“洪湖杨晶莲子”在网上渐有名气。随着经验的积累，杨晶尝试拓宽产品种类。借助发达的快递物流业，他推出了洪湖当地特有的青泥巴莲藕。

让杨晶欣喜的是，售卖产品经过一系列规范化制作后品相俱佳，从2009年开始，网



▲ 杨晶展示刚刚出塘的青泥巴莲藕。

店营业额逐年提升，最近几年基本稳定在年销售额600万元左右。为保证货真价实，杨晶夫妇的青泥巴网店雇佣了十来名员工，而莲藕养殖基地则有二十来名工人，销售旺季还要增加工人数量。

农产品电商竞争激烈，杨晶一直在设法提高自己网店的竞争力。近两年兴起的网络直播被他用在了销售上。

通过互联网销售，杨晶不仅还清了父母生病欠下的外债，还有了一些积蓄。“如今农村经济生机勃勃，市场非常广阔。”“下一步我要通过电商，把洪湖的莲藕卖到世界各地。”杨晶对未来充满信心。



▲ 王文娟和员工一起加工莲子。



▲ 杨晶的网店员工在加工青泥巴莲藕。

▼ 杨晶直播挖藕过程。



▲ 杨晶在采摘莲蓬。除了销售洪湖莲藕，网店还销售莲子等产品。



▲ 杨晶在打印网络订单。



▲ 店员在池塘旁边直播莲藕汤制作过程。



▲ 网店员工在通过网络平台向购买者解疑释惑、介绍商品细节。