



图为工作中的汤开智。

王逸飞摄

结束“留洋”回国打拼

44岁的汤开智是湖南人，1998年前往美国求学。完成学业后的他进入美国某知名科技企业从事研发工作，主攻当地政府在人工智能、大数据等领域布局的项目。工作的这10年，汤开智与世界前沿水平的人工智能技术并行，积累了丰富的经验。

21世纪第一个十年后，汤开智看到了来自国内的变化——在中国，以人工智能、大数据等为代表的高新技术产业迅速走上追赶超越道路。“一些人工智能国际会议，参加最多的往往是中国人，然后是美国人、印度人等。”

他说，彼时自己有了回国助力想法。2014年，正逢阿里巴巴在美“招兵买马”，汤开智也随之结束“留洋”加盟阿里，成为阿里巴巴资深数据挖掘专家、第一财经首席数据科学家。

而今，放弃高职高薪从头再来的他成为了万千创客中的普通一员。他带领8人团队以打造智能化心理健康服务平台为创业方向，希望通过人工技能技术让国人能够更便宜、更便捷地享受到心理健康服务，整体提高国民的心理健康水平。汤开智说，是“大众创业万众创新”下的良好环境，给了自己变革的勇气。

重拾梦想再次起航

“企业里对创新人才尤为看重，在待遇、生活保障上都在竭力做到最好。我也知道阿里系也是浙江的一支重要创业力量，政府会在必要方面给创业者提供帮助。”汤开智说，在国外很多人创业都要在车库、储藏间，有起色了出去租个地方。但在浙江，到处都有孵化器、众创空间，各地政策、补贴等方面的支持力度也很大，这些令他印象深刻。

如其所说，为助力双创，近年浙江省先后打造省级众创空间129家，各级科技企业孵化器累计达161家。其各地还针对大学生、海外高层次人才等不同群体创新创业制定奖励政策，资金扶持少则数万元多则达亿元。

这样的环境下，一个要实现多年愿望的想法也在汤开智心中愈发强烈。

“之前在国外就注意到很多人存在精神压力、心理疾病，不能控制情绪。国内心理健康服务方面也有很大改进空间，有着巨大的需求。”他说，自己一直想通过

汤开智：于双创中找到变革勇气

王逸飞

创业故事

杭州城西，一座名为“独角兽”的众创空间里，怀揣梦想的创业者们正各自忙碌。相比大多都是“90后”的他们，1973年出生的汤开智博士是最年长的一个，但在创业这条路上，他还是一名刚上路的“新人”。

人工智能帮助到需要心理服务的人群，而浙江的氛围和环境让他有了勇气去实现它。

今年，汤开智迈出了这一步。他组建团队，共同加班加点，共同吃快餐盒饭，共同见证城市深夜的寂静，共同因每一个技术突破而欢呼兴奋……

他所开发并已经上线的“心灵密友”应用软件，包含面向用户的心理调节、心理健康社群服务、心理咨询师智能助手三大模块。以心理咨询师智能助手为例，其平台通过深度学习、文本挖掘、推理引擎、智能问答等人工智能技术，可为不同心理咨询师在不同场景下提供决策支持、快速问答、素材推荐等智能服务，辅助其更好地服务相关人群。

不久前，其项目成功获得了首笔融资，市场开拓也逐渐打开局面。

双创环境推动创业

“创业顺利起步是团队的合力，也离不开各方的支持。”汤开智说，直到成为一名创客，他对当下双创环境也有了更深刻的体会。

“像我们所在的众创空间，非常赞，从设置许多会议室这种为创业者着想的一些细节就能体现出来。我们在这里不用为房租烦恼，我们不懂的事情他们也会帮忙对接、解决。”汤开智说。

他介绍，项目刚落户这里便有科技部门的工作人员前来拜访，向其介绍各种可享受的创业项目及人才优惠政策，鼓励他们积极申请。而因杭州商事制度改革的推进，此前他们前去办理企业注册等本以为繁琐麻烦的事项时，也出乎意料的快速。

“现在有一种感受特别强烈，就是政府办事效率、态度跟我出国前已大不一样。”汤开智说，自己想做一些具有



图为浙江互联网创业代表平台——梦想小镇。（杭州未来科技城管委会供图）

较高社会价值的事情，现在政府社会都支持、包容创业，让他享受到了红利，也大大增加着他实现梦想的可能性。

在浙江，这样的创业者还有很多，他们是数以万计的普通市民、企二代、农民、留学生。而像汤开智所感受的，这一大规模创业浪潮得以出现，与浙江营造的“我负责阳光雨露，你负责茁壮成长”的双创环境密不可分。

如在硬环境上，浙江陆续打造了一批产业园、创意园、特色小镇等创业要素供给平台。以杭州梦想小镇为例，其已集聚创业项目超1140个，创业人才1.1万名。

如在软环境上，近年浙江政府层面在坚持“店小二”式服务双创的基础上，大力推进以“最多跑一次”为代表的行政体制改革、以五证合一为代表的商事制度改革，努力在最优制度供给上胜人一筹。

自“大众创业万众创新”提出以来，凭借良好的创业生态环境，浙江新增小微企业年增长率超过20%，该省也正被越来越多人评价为中国创新创业高地。在这里，沐浴“阳光雨露”的“汤开智”们，正愈发接近着自己的梦想，而未来，他们也有望汇聚成推动浙江发展的澎湃力量。

（文章来源：中国新闻网）

郑凯：在塞浦路斯三十年的打拼路

林卉卉

生意接连失败欠下巨债

1990年，郑凯来到塞浦路斯。郑凯说，当时来塞浦路斯较早的中国人，都是以学生的名义进来，付了一年的学费，就开始在这里打工，然后往家里汇款。他把这个时期形容为“中国人在塞浦路斯的初级阶段”。郑凯的同学也是留学大军中的一员。这位同学是中国当年的“老三届”，不懂英文，又开了个贸易公司，叫郑凯来帮忙。

于是，郑凯和同学开始在塞浦路斯创业。“那时生意不好做，我们做的是从国内进口纺织品和磁盘到塞浦路斯，但是当地的人口少，进货量很小，很难成型，这些货推销得不顺利。”

眼看贸易公司赚不到钱，他们又合计开了一家中餐馆。当时塞浦路斯的法律规定，要开餐馆，当地人要占51%的股份。初来乍到的郑凯认识的人也不多，于是郑凯找了当时的房东做股东。但是房东既没经验也带不来客源，生意自然做不起来。餐馆开了一年多，也就关门了。

出国前，郑凯跟朋友借了10万港币，在这一年多的时间里，就这么搭了进去。怕还不起朋友的钱，郑凯暗暗下定决心，无论多辛苦，都要在塞浦路斯熬下来。

埋头工作成为生活常态

为了在塞浦路斯谋一口饭吃，用郑凯自己的话就是“只要有钱赚，无论什么活儿都干”：他给人清理花园，一小时赚三英镑；到木工厂，一小时赚五英镑；还到餐馆的厨房给人帮厨……

后来，他认识了一位塞浦路斯人，两人结婚成家。有了工作许可之后，郑凯想着要去找一份正式工作。

想来想去，郑凯想到了自己的看家本领——修理电器。他找到当地一家电器超市，为超市的客户提供维修保养。

郑凯在超市的修理组工作，踏实肯干，从来不计较干的是什么活，客人要送货，他帮着去送，超市里遇到一些鸡毛蒜皮的小事找上他，他也帮着解决，从来不推脱。有了工作经验，郑凯又跳槽去了另一家比较大的电子超市做电器修理，这一干就是12年。

从1995年开始，手机开始出现在普通塞浦路斯人的生活中，郑凯也有一个。他发现一个黄页可以免费打电话广告，就在上面留下自己的手机号，负责给别人上门安装用于接收电视信号的卫星盘。最忙碌的时候，他同时做着三四份工作。

2011年，郑凯的妻子由于医疗事故去世，这对郑凯的打击不



图为郑凯。

林卉卉摄

小，“每天都是忙忙碌碌的，都没有时间去悲伤。”

从和机器打交道到和人打交道

郑凯看到越来越多的中国人在塞浦路斯打工，但是因为生活单调，辛辛苦苦赚来的钱都花在了打电话回国给家人上，投资了1000多美元开了个酒吧。后来，又盘下旁边的店开了个网吧。

这几年，他又看到做国际汇款业务有赚头，加盟成为速汇金的代理，开了一家国际汇款营业点。却不幸遇到窃贼上门打劫，不仅用刀划伤了他的脸，甚至为了防止他出门追击，在他大腿上狠狠扎了三刀。还好，郑凯有着惊人的恢复力和坚毅的性格，再加上朋友的细心照料，他五天就出了院。后来，这朋友成为了他的太太。

经历了种种的人生打击之后，郑凯还是没有放弃创业的念头。他最终选择他自认为很了解、却又嫌“很繁琐”的超市业。突然从成天面对机器的工作转型到与人打交道，郑凯很不适应。他既没有人教，也不知道怎么学。还好郑凯找到了现在的太太，她情商很高，正好弥补了他的不足。“她很善于发现别人的优点。”

回顾自己在塞浦路斯将近30年的生活，曲折又有些惊心动魄，郑凯说他从来没有后悔过。“经历磨难和你选择哪条路没有关系，你选的任何一条路都可能有风险。”他坦然面对自己的过去，对未来的生活依然乐观：“有些事情无可理喻，得一步一步走。”（来源：中国侨网）

商机商讯

全非洲黑龙江总商会访黑

近日，以全非洲黑龙江总商会会长安馨为团长的黑龙江访问团一行4人拜会黑龙江省侨联。黑龙江省侨联党组书记、主席郭占力接见了访问团一行。

会见期间，访问团通过多媒体向省侨联介绍了商会自成立以来，在维护海外侨胞合法权益、树立良好华人形象、促进祖国和平统一、积极参与中国与南非两国经贸文化交流合作、热心当地社会公益事业等方面所做的工作。访问团表达了为祖国为家乡发展做贡献的强烈愿望。

郭占力说，非洲是一个充满希望的大陆，中非友谊更是源远流长，中国与南非合作更是前景广阔。希望全非洲黑龙江总商会加强与黑龙江省的交流合作，积极推



图为全非洲黑龙江总商会一行访问黑龙江省侨联。

动双方在科技、经贸、文化等方面的合作。

福建省侨商会召开常务理事会议

13日上午，福建省侨商联合会2017年常务理事会议在福清创元千禧酒店举行。此次会议是由福建省侨商联合会主办，福清市委市政府参与协办。福建省侨联主席陈式海、省侨联副主席翁小杰及各地侨商会长共100余人出席会议。

会上，福建省侨联副主席、福建省侨

菲律宾安徽商会将在马尼拉成立

近日，安徽外侨办副主任陆友勤会见了菲律宾集侨国际建筑有限公司董事长刘传伏（如图）一行，就安徽籍企业家拟在菲成立“安徽商会”等事宜进行了交流。

刘传伏介绍，目前安徽在菲律宾企业有40多家，还有逐步增多的发展趋势。前一段时间，安徽商会的筹备工作已基本完成，拟于3月18日在菲律宾马尼拉大酒店举行菲律宾安徽商会第一届就职典礼。

（来源均为中国侨网）

华商看中国发展

中国高铁走进东盟可拉近中国与东盟的空间距离，交通便利将促使中国—东盟区域内产业上下游连接更紧密，行业信息互通、合作交流机会更大，双边合作市场更广阔。

——新加坡中华总商会青委会委员、广西中新仓储有限公司副董事长**吕建宏**

共建21世纪海上丝绸之路商机巨大，不仅是对马来西亚如此，对丝绸之路沿线的各个国家更是如此。

——马来西亚中华总商会会长**林国璋**

实施共建“一带一路”倡议，创办亚投行，建立丝路基金，创办首届国际合作高峰论坛，这些大的活动表明祖国的对外开放进一步扩大，中国在国际的影响力、感召力和塑造力进一步提高。习近平总书记的讲话给海外华商极大的鼓舞和振奋，新时代中国特色社会主义会进一步发展。

——美国费城华商会常务副会长**管必红**

商论语丝

华商谈经营之道

保持谦虚。我认识一些国家的总统和首相，尽管他们身边的一些人非常傲慢，可他们本人却从不这样。要知道，你越是有地位，就越没必要表现出来。

——羽西品牌化妆品创始人、欧莱雅（中国）荣誉副总裁**靳羽西**

投资不能只谈钱，还要谈团队、人脉，创业者所需要的一切，我们要力所能及全放进去。

——宏愿集团创始人**周正义**

买地对于地产企业而言非常重要，如果能在最差的行情里投建出最好卖的项目，那在好周期里更是无往不利，而“好卖”的关键，便在于对需求的充分把握，这是我眼中土地价值的最大化。

——安四方集团董事长**刘纹安**

管理层不能“天天用嘴管”，而是要形成公开透明的制度，令每个遵守规则的人都能在制度中获益，反之，也要接受制度约束，为违规付出代价。

——玖龙纸业（中国）有限公司董事长**张茵**

我喜欢迎接挑战，因为生活就是关于如何克服新的困难和挑战的，这些会让我们更为强大。每个人都面临挑战，重要的是你如何去克服，并使得它们成为你的优势。

——马来西亚TRON公司总裁兼首席执行官**叶贻初**