

为了吸引留学人员回国创业就业，出现了各式各样的服务平台。其核心目标，是要牵针引线，为人才“落地”搭好桥梁。

# 服务平台如何助力人才回归？

张亚楠

## 与海外的华人和学生社团加强合作

海归服务平台既是海归了解国内创业就业环境的重要窗口，也是各地政府、组织引才落地的主要机构平台。作为“引才中介”，海归服务平台要想充分发挥其连接、沟通作用，必然少不了与海外华人、学生社团的合作。

北京海外学人中心作为北京市海外人才引进的重要渠道，负责北京市“海聚工程”引进海外高层次人才认定评估工作，为市属机关、高校、科研单位、医疗卫生机构、国有企业、企业园区等推荐海外高层次人才和项目，并为留学人员来京就业创业设立服务平台，满足留学人员的工作生活需求。北京海外学人中心积极加强与海外协会的合作，为国内用人单位与海外留学人员架设沟通桥梁，积极探索高效的引才措施。11月29日，北京海外学人中心与法国里昂中国行业家协会、巴黎协办方等一起，向留学人员讲解回京工作、创业的相关政策，得到了中国驻里昂总领馆的大力支持。

中国留日学生总会是欧美同学会、中国留学人员联谊会的首个海外联络站，在国内海归引才服务平台与留日学生之间发挥着联络点的作用。在“2017年高层次人才象山行”中，很多留日人才通过此平台在浙江象山实现了落地。作为该会理事，曾在日本留学的符基垣谈起近些年来与国内地方政府在引才之间的通力合作，对国家在海外人才的重视和国内创业就业环境的持续向好给予高度评价。作为一名留学回国创业者，他通过参加国内的多个展会后，被各项优惠政策吸引，打算开始在国内创业。

## “老乡”“校友”情增加黏合度

在联络并吸引海外人才的方式选择上，很多海归工作人员也会利用其留学优势，积极联络“校友”“老乡”回国创业就业，为地方发展贡献



近日，北京海外学人中心代表团赴法引才。图为北京朝阳海外学人中心王秋实副主任介绍朝阳区的引才政策。



中国留日同学总会参加“2017年高层次人才象山行”活动。符基垣（前排右二）通过活动对回国创业就业政策有了更深的认识。

才智。

“千人计划”专家陈跃鸣曾留学法国，毕业回国之后，他创立了宁波世纪易德信息科技有限公司宁波世纪易德信息科技有限公司。除了专注于自己的事业，他还在国际技术产业联盟任职，从事引才引智工作，并因此获得了浙江省海外高层次人才协会“引才荐才”奖。面向海外寻找人才，陈跃鸣帮助不少校友和老乡了解国内的创业环境和就业政策，帮助其完成回国后的事业落地。今年9月，在宁波科技周上，身为宁波人的陈跃鸣联系校友以及其他学生社团到宁波参加展会，深入了解宁波的引才政策。

陈玉伟曾在美国留学，回国后，他在上海仪耐新材料科技有限公司入职。谈起自己的入职经历，他感慨说，除了对就业环境的考量，更多的还是校友对自己的影响。“我在出国之前就认识了团队里的一些老师和领导，加上一些师弟师妹以及相熟的朋友分享了一些创业就业经验，我才加入了现在的创业团队。”

## 实实在在的优惠政策提升吸引力

当前各地政府、用人单位的引才引智方式多样，其中优惠政策是吸引并留住海外人才的重要因素。

刘崎现在在俄罗斯莫斯科国立蒙曼诺索夫大学读书，并担任该校中国学生学者联合会外联部部长。在外联部的工作中，他经常和国内的海归服务平台打交道，他说，吸引留学生回国创业就业的“磁力”就是实实在在的优惠政策。刘崎以10月14日西南大学在该校进行的海外高层次人才引进洽谈会为例，说：“大学本身的科研环境就比较有吸引力，加上能配备相应的科研助手以及完备的生活配套设施，这些都打消了学子在回国创业就业的顾虑，消除了他们的后顾之忧。”

李睿偃在法国里昂行业家协会担任科创项目负责人，负责部分与北京海外学人中心代表团的对接工作。她表示，在政策宣讲现场了解北京的引智政策，对海归回国创业的政策了解更加深入。“朝阳区带来的引才小视频让大家热情高涨，真切感受到祖国的持续发展。此外，一系列补助政策也很诱人，涵盖了公租房分配、子女教育以及股权投资等。”

## 招才引智需拓宽思路

齐心

归国潮的形成，除了国家发展所形成的强大引力外，也有许多海归服务平台在发挥作用。它们为各地的发展提供源源不断的海外人才信息，也帮助想要回国创业就业的学子了解国内人才市场的走向。引才不是单向的，在海归服务平台上的各方合作，是引才“活水”不竭的保障。

国家发展需要汇集多方智慧，汇聚各方力量。海归作为贡献智慧的重要来源，也成为各地引才的主要对象。如何更好地整合、传递国内对多层次人才的需求信息，吸引海外留学人员将回国就业创业付诸行动，是各类引才机构需要不断思考的问题。发挥平台的桥梁和纽带作用，将国家对于海外人才的各种

优惠政策通过海外华人社团、学生团体、校友会等多种渠道广而告之，尤为必要。

与在互联网社交平台上维系情感、分享经验一样，已归国的留学人员的创业就业经验分享能沟通起一个强大的“朋友圈”。他们的现身说法，可以将国家对于人才的优惠政策在海外学子间口耳相传，吸引更多人成为海归，回国大显身手。“潮平两岸阔，风正一帆悬。”在海归潮涌的今天，海归服务平台需再接再厉。



## 梁安辉：追求成功，也感恩失败

卢安迪

“今天碰巧是我的生日”，梁安辉在接受采访时高兴地说。其实生日对于梁教授来说没有什么特殊，和往日一样，依旧是泡在实验室攻克科研难题，畅游在科学的海洋之中。

1996年，梁安辉在香港中文大学电子工程系获得博士学位后，前往日本大阪大学从事博士后研究，随后又在美工作十余年。工作期间，他曾设计了世界上首个商用40G光收发器，产生的经济效益超过3亿美元；曾和诺贝尔奖提名者长谷川晃合作，在世界范围内首次提出了比传统的海森堡测不准原理更为精准的新的光脉冲的转换限制理论，让世界为之震惊；在世界上首次提出人类的视细胞量子阱光电探测器理论，在色觉中发现了黄金分割点的存在……梁安辉在科研领域横跨多个学科且硕果累累，但他从未停下前进的脚步。

已取得丰硕成果的梁安辉，其兴趣并不限于科学领域，他认为中国的传统文化同样值得钻研挖掘，只要有时间、有机会，他就愿意把自己专注的领域和中国传统文化结合起来。

2010年，梁安辉放弃国外的工作回国，并凭借科研实力先后成为“千人计划”专家、国家特聘专家。在回国后的这7年里，梁安辉真切地感受到国家对高科技的重视、对科技人才的重视。尤其在担任重大项目引才引智评委时，这种感觉更为



突出。梁安辉说：“这些年，国家在人才引进上确实下了功夫。中国的科研进步有目共睹，在我关注的光纤领域，华为、中兴等企业已经迅速成长为世界第一、第二大产值的光纤系统公司，科研力量也在逐步增强。我们的技术进步很快，科研与产业的结合也越来越好。”

国家对科研的重视和投入也让梁安辉更加充满信心与动力。回国之后，他将自己的研究领域细分为7个方向，每个方向瞄准的都是高精尖的世界性难题。因为每个问题都是“硬骨头”，所以在科研这条路上砥砺前行时碰壁是家常便饭。梁安辉说：“我的人生哲学是‘追求成功，喜欢失败’。很多科研问题要花费几十年甚至一生才能研究清楚，所以遇到路走不通、失败的情况也要笑着去面对和接受。”在科研的第一线，梁安辉正和他的团队不断前行，虽然问题和挑战不断，但他充满信心。



# 海归盯上了绿水青山间的民宿生意

韩靖

民宿，是指结合当地自然与人文景观，为旅客提供短期住所的一种住宿形式。比起传统意义上的酒店，民宿更能体现当地的风土人情。近几年，民宿行业发展迅速，不少海归也走进绿水青山，投身于民宿行业创业发展。



乘着政策东风  
海归独具优势

绿水青山就是金山银山。近年来，随着国家建设美丽乡村政策的实施，各地纷纷加大对特色小镇的建设力度，相继出台对民宿的补贴扶持政策。如丽江开发区将民宿按星级划分，最高提供10万元的创建补助。不少海归乘着政策东风，选择从事民宿行业。创办自在客旅行网的张志杰就是其中一位。

张志杰毕业于美国加利福尼亚州立大学，有着多年的海外工作经验。在台湾旅游时，当地民宿的温暖让他萌生了创办民宿预定平台的念头。现在，自在客已成为国内最大的民宿预定平台，张志杰也俨然是一位民宿专家了。他介绍说：“民宿的发展离不开国家政策的引导和支持，尤其是美丽乡村和‘双创’政策；此外也得益于人们消费品质的升级，我们看到越来越多的城里人愿意到乡村度假，希望居住在有地方特色的环境中。”“政府不仅给予海归企业很多的优惠政策，在企业遇到问题和困难时，政府相关部门也尽力提供帮助。”张志杰说。

海归从事民宿行业有其独特的优势。吴嘉怡和尹文龙从加拿大多伦多大学学成归来，在家乡广州开办了一家极具广州特色的骑楼民宿。他们说：“多年在国外生活的经历，使我们能把一些西方文化元素融入到广州本土文化中，这样做会得到更多年轻人的关注。因为年轻人都喜欢新鲜的事物，单一的文化形式让他们觉得无趣。所以，适当融入一些国外的新奇内容，更能迎合年轻人的需求。”



胡喆（右四）和唐瑾（右五）在自家民宿前举办婚礼，他们仿佛置身世外桃源，将自己的生活与民宿经营很好地结合在一起。



遵循个人兴趣  
传递生活理念

不少海归表示，之所以选择开办民宿，是因为自己喜欢旅行，也有“隐于野”的诗意情结。他们或是放弃了稳定的工作，或是逃离了大都市的生

活，希望能通过民宿传递自己的生活理念。

吴嘉怡和尹文龙在多伦多大学相识相恋，他们在读大学的时候就喜欢旅游，旅途中常常找一些有当地特色的民宿入住。他们发现，民宿给旅客带来的人住体验是酒店不可比拟的。吴嘉怡说：“本来我的专业是金融，感觉毕业后肯定能谋个稳定的职位。可是回国之后，我的想法变了，想自己开一家民宿。于是我先选择了一份在酒店前台的工作，学习一下各种基础知识，积累一些经验。尹文龙也不想过每天朝九晚五的生活，所以工作一年后，他就提议我们自己去开始创业办民宿。”

尹文龙夫妇开办的民宿位于广州文化遗址骑楼上。骑楼是典型的外廊式建筑，多是由近代华侨从东南亚返乡时所建，极具当地特色。吴嘉怡对这些老建筑有很深的感情，她说：“广州近几十年来发展非常快，我们每年放假回国都会看到好多好多的高楼大厦拔地而起，可是我们童年见到的很多广式建筑反而在逐渐消失，我觉得非常可惜。所以我们在做民宿时，很注重融入一些具有广州本地特色的元素，为保护传统文化出一份力。”

胡喆夫妇从英国学成归来，他们放弃了北上广的大都市生活，选择到莫干山开办民宿。胡喆说：“我追求的生活就是到绿水青山中，抛开一切烦恼。在和朋友聊天的过程中，我发现他们也希望有那么一个令人安静惬意的避风港。我们的民宿就是想在怡人的风景中给旅客带来家的享受，让他们能暂时忘记城市的烦扰。”



民宿快速发展  
海归作用明显

张志杰为推动民宿行业的发展做了不少努力，其经营的自在客举办过多次活动，如请来台湾优秀的民宿开办者介绍经验；组织两岸的民宿开办者互访；互相参观学习。还在线上开设教学课程，教民宿开办者如何更好地经营和服务。张志杰说，现在民宿呈现连锁、集群发展的特点，“就如莫干山比较好的民宿，会去广西崇左、宁夏中卫等地方发展，许多民宿都是从一家、两家、三家，发展到全国各地，形成自己的品牌。”

尹文龙夫妇的骑楼民宿现在是名副其实的网红民宿，他们以传统骑楼为特色，吸引了不少客人。他们说：“有很多投资者找我们合作，现在正在为开分店选址呢。”他们已经有清晰的品牌发展意识，仍然会将传统风格作为自己民宿的招牌特色。

胡喆说，自己开办的民宿的特点就是营造出家的氛围。从卧具到饭菜都是亲自体验后才提供给住客。谈起未来的规划，他说：“再积累一些经验，然后把我们的民宿设计理念、经营理念整理出一套产品，尝试去更多的地方当民宿主吧。”