

编者按:

江苏省台办主任杨峰告诉记者,江苏正在实施台商走电商、助力台企上市、推动银企连接、汇聚精英人才、优化经营环境“五大行动计划”,助推当地台企转型升级。江苏台企目前转型升级有哪些新趋势?当地政府如何服务台企转型升级?最近本报记者赴南京、泰州、苏州等地调研,发回报道。

台商走电商 内销旺起来

——江苏台资企业转型升级系列报道之一

本报记者 尹晓宇

来大陆投资近20年一直做外贸生意的洪门,最近做起了内贸。

洪门做的是亚克力产品,像大多数台企一样,做的是海外市场,一直与沃尔玛、宜家等大型卖场合作。但这几年由于经济不景气,洪门的生意并不好做。想做内销,但开拓市场投资大、收效慢,自己走电商成本又高,老板洪锦昌一直有顾虑。直到今年3月,在江苏昆山市花桥经济开发区的推介下,洪门与网易严选这个电商平台达成合作协议,利用网易严选“线下代工供货(ODM)模式”,洪门不用自己铺渠道,产品就可以进到国内市场。经过层层甄选,洪门有三款产品将上线网易严选销售。

协助台商、台企参与大陆电子商务发展,使台企产品能够更加便捷地进入内销市场是国台办主任张志军曾言今年要为台商办的三件实事之一。他还曾表示,台商走电商这条直通快车带来的,一定是共赢和双赢。

今年5月13日,江苏省台办、昆山市人民政府与网易严选签订“台商走电商”合作协议以来,已经有10家企业进入了网易严选的供应商甄选程序。当月,宿迁和京东联手打造的台企名品馆也正式上线,作为台商走电商的重要平台,“京东·台企名品馆”目前已吸引了近200家台企入驻,未来计划引进台企1000家以上,预计3年内在线年销售额突破5亿元。

线上线下互动扩大营销

线上可购买,线下可体验,互动中实现进一步的营销。

在昆山花桥两岸跨境贸易小镇的台湾名品店,家在附近的居民正在选购太阳饼、凤梨酥等产品。一位来自台湾的顾客告诉记者,店里的产品跟自己在台湾日常自用的产品都是一样的,是地道的台湾货,而且价格跟台北差别不大。

作为江苏省台资企业电子商务服务示范基地,跨贸小镇开设了新零售展示体验区,以商业街区的形式,打造集商品展示、线下体验与销售于一体的核心区。为了配套跨境电商,小镇还配套了物流园区,初步形成了跨境电商物流服务企业集聚,依托昆山对台邮件处理中心,物流时间缩短了一半。为了让跨境电商保持持续的活力,小镇还配套了电子商务产业孵化园,未来,企业文化办公、孵化、培训、供应链金融等都将入驻孵化园落地。

昆山花桥经济开发区管委会副主任王建芬告诉记者,跨贸小镇作为特色小镇,它的特色是以两岸电子商务为支点的产业集群,通过产业生态的再造把“互联网+”注入台资传统制造业中台,为其转型升级等方面提供平台和便利。

根据测算,到2020年,跨境电商小镇入驻企业将超过500家,集聚从业人员2万人,跨境电商贸易额超200亿元。

南通联盈创客园是今年5月底挂牌的江苏省台资企业电子商务服务示范基地,考虑到一些初创的小微台企既没有品牌也没有打造品牌的经验,即使通过电商销售也很难有效地打开市场,联盈创客园董事长郑荣文引进了有亚马逊背景的台湾电商服务企业——爱买全球科技有限公司,打造出一个以电商服务为基础,集合上下游相关企业入驻,为产品进行完整营销服务平台。

“为两岸青年找出路,为台湾产品找通路。”郑荣文告诉记者,园区以“帮助台商卖产品”为核心,从品牌策划、通路营销、电商代理营运以及物流仓储等各方面整合建构电子商务生态平台,其中辅导台湾青年创立电商服务与品牌运营公司是创客园的一个发力点。

今年3月份开始,联盈创客园就在台湾举行推介,与岛内的中山大学、长荣大学育成中心、台北连锁协会、中华文创展拓交流协会等达成并签订了合作协议,目前已有多家企业签订了入驻协议。

杨峰表示,“台商走电商”可助力台企参与大陆电子商务发展,使台企产品更加便捷地进入广阔的内销市场,让“两头在外,呈微笑曲线型”的台企扎根大陆更好发展,全力奔向“微笑曲线”两端。

双方开启深度对接模式
港交所到中关村“路演”

新华社北京7月18日电 (记者盖博铭)香港交易所“上市之路”中关村专场活动18日在北京举办。本次活动是香港交易所上市平台在内地路演的第一站。“科技创新重镇”将与“国际资本桥梁”深度对接,助推新经济领域企业开辟国际市场。

香港交易所是内地企业链接国际资本市场的桥梁,一直关注并支持新经济领域的高成长企业上市,围绕市值、收入、现金流量、净利润等建立了上市发行综合评价指标体系,吸引了众多中关村企业到香港上市。

据了解,在中关村97家境外上市企业中,香港交易所上市企业达52家,占一半以上,总市值约为5000亿元;其中市值排名前三的企业分别为中国民航信息网络、北京汽车、联想集团,市值均在500亿元左右。

据介绍,针对已在香港交易所上市的企业,双方还将提供上市支持政策申报辅导、再融资和海外并购重组等相关服务,不断完善上市企业发展相关政策环境。

同时,中关村管委会与香港交易所将探索适合科技创新发展规律的多层次资本市场服务体系,聚焦前沿技术领域挖掘拟上市企业,建立上市指导、政策咨询、培训等全流程上市培育服务体系,推动中关村新经济企业在香港资本市场不断做强做大。

目前,中关村约400家企业具备境外上市条件。中关村管委会主任助理孙凌表示,中关村管委会将深化与香港交易所的合作,加强对人工智能、生物科技、金融科技等前沿技术领域企业的挖掘和培育,加快推动新经济企业对接国际资本市场。

中关村管委会与香港交易所一直保持密切合作。2011年中关村管委会与香港交易所签署战略合作协议,建立了长期合作交流机制。香港投资推广署助理署长何兆康表示,未来还将进一步满足中关村企业“走出去”的贸易和金融需求,以香港为桥梁,协助企业开拓国际市场。

台教师在陕西感受汉礼仪文化



7月17日,来自台湾地区24所中小学校的32名教师在陕西省咸阳市汉阳陵博物馆参观并感受汉礼仪文化。据了解,此次活动由陕西省海外联谊会邀请承办,旨在通过参观历史遗迹、穿汉服行汉礼,感受中华文化的光辉灿烂。

张树忠摄(人民视觉)

台湾业界探讨“一带一路”与台经济前景

新华社台北电(记者齐湘辉、何自力)数十名台湾专家学者7月14日聚首台北,参加“一带一路”与台湾经济前景论坛,探讨在“一带一路”带来的全新全球化格局下,台湾面临的机遇与挑战。

论坛由现代经济基金会主办。台湾国际关系学会会长杨永明在论坛上表示,当今世界多极体系浮现,大陆提出的“一带一路”倡议横贯欧亚,带来世界多极化、经济全球化、区域整合化、社会资讯化、发展共享化的发展趋势。在这样的背景下,两岸更有合作发展的需求,而冻结的两岸关系将使台湾经济面临边缘化。

台湾中山大学政治经济学系教授辛翠玲从大陆对外经贸发展的角度,分析了“一带一路”对台湾经济的影响。她认为,“一带一路”将构建新的经贸秩序,带来新的市场和新的贸易伙伴。在这种变化下,台湾不应缺席,而是应当积极参与。

台湾政治大学经济学系特聘教授庄奕琦表示,“一带一路”更强调文化的交流。台湾具备许多中华优良传统文化,可以作为东西文化沟通交流的桥梁。他还认为,两岸目前都面临经济转型,未来两岸产业合作应以开拓与经营国际市场为首要,避免恶性竞争,尤其在技术与人才上应强化互补合作。

“中华经济研究院”副院长王健全表示,“一带一路”涉及能源、铁路、油气管道等方面基础建设产业,对台湾可能带来建筑五金、化学用品、新能源等方面的相应商机。台湾产业预期可以在贸易、医疗、资讯、环保等领域,获得新一轮的投资机会。

万余册川版精品图书将亮相香港书展

新华社成都7月18日电(记者吴晓颖)内地热播影视剧《琅琊榜》《欢乐颂》的原著小说、茅盾文学奖得主阿来的力作《瞻对》……1.1万余册四川出版的精品图书在19日举行的第28届香港书展上亮相。

四川省新闻出版广电局副局长张晓杰介绍说,在此次书展上,四川首次作为主题省,将围绕“人杰四川,书香天府”的参展主题向海内外展示四川独特的魅力与文化成果。

据悉,在香港书展上参展的1万余册图书共1063个品种,按中国故事、巴蜀文化、文学精品、民族文化、当代艺术、中医保健、科技前沿等七类陈列展览。

除精品书目外,香港书展的3号馆大堂文艺廊特设了“中华文化漫步——四川行”展区,观众可以在此欣赏到具有四川特色的茶艺、变脸、古琴等文艺演出,还能参观到由三星堆博物馆提供的10件具有代表性的青铜人像文物复制品等。

此外,观众还将看到川籍作家、画家记录灵感迸发瞬间的珍贵手稿,其中有作家李劫人的名作《死水微澜》《暴风雨前》《大波》手稿、作家马识途的《马识途文集》手稿、画家徐恒瑜的《樊梨花》手稿等。

台生在沪实训 体验大陆职场

本报记者 张盼

2017年台湾大学生职场研习活动日前在上海拉开帷幕,来自台湾10所大学共计60名台湾大学生,深入赫比国际集团,开始进行为期1个月的职场研习,活动至今已是第3次举办。

出生在大陆、5岁随父母迁往台湾的赫比国际集团董事长姚晓东是研习项目发起者,他对记者说,总有人问我为什么热衷举办两岸的这种研习活动,因为我觉得这是很有意义的,人的一生总有一段经历是难以忘却的,对自己的人生有一个导向,我希望我们的研习活动也能够起到这样的作用。

在大陆广阔平台锻炼成长

赫比国际是一家由塑模起家的世界级电子制造商,总部位于新加坡,主要工厂分布大陆各地,有10余家集聚上海,提供了2万人次的就业岗位,更是苹果、惠普、吉列以及ofo共享单车等知名品牌的供应商。研习期间,综合考虑学生专业、个人意愿、岗位特点和企业需要等因素,将他们分配到企业不同岗位研习,同时精心安排培训课程、配备辅导老师和进行岗位实训。

1979年,39岁的姚晓东受杜邦公司委派,从台湾到新加坡工作。4年后,担任技术经理的姚晓东离开杜邦公司,接手连续亏损3年的赫比国际,走上创业之路,后带领公司走出困境,使其成为业绩显赫的上市公司、跻身“全球工商1000排行榜”。赫比国际的分支结构也急剧扩展,已分布中国大陆、东南亚、欧洲、美洲等区域。

1991年,姚晓东随新加坡经济发展局代表团访问日本,回程途经上海,决定在上海设厂。2年后,他又作出走出新加坡、投资中国的战略决策。回顾企业发展历程,姚晓东感慨道:“赫比国际到中国大陆来获得了很大的利益。因为有那么大的平台,我们才能有这样的成长。”

台湾年轻人真的应该走出去

“在新加坡建立像赫比国际这么大的公司,我说有3000名员工,别人已经不相信了。而公司在大陆,员工最多的时候有2万多人,目前也有1.4万多人。因为整个大陆在提高生产力,我们也相当自动化,由此提高生产力。”姚晓东说。

在姚晓东看来,赫比国际能取得今天的发展,离不开大陆的优良环境。他建议台湾年轻人也多来大陆看看。



图为参加研习的台商在上海外滩合影。

(资料图片)