庞燕：做公益，会上瘾

本报记者 **张 红**

庞燕

商界传奇

庞燕身上有很多标签：她是加拿大第一家来自中国大陆的企业家移民、她是加拿大温哥华市的“荣誉市民”。她有自己的企业：加拿大爱尔企业集团、华文媒体《中华时报》。她引导儿子成立蓝丝带公益基金会，她自己被聘为中国华侨公益基金会副会长。一路走来，公益活动一直贯穿她事业的始终，如今，她更是把95%以上的精力都投入了公益活动。

图为庞燕（左）与徐州残疾学校儿童在一起。

为了中华文化传承

在海外做华文媒体从来都不是一件容易的事，想盈利更是难上加难。不过，对于庞燕而言，这些都不是问题，因为她从未把她的《中华时报》当作谋利工具。

“1997年9月7日，我创办《中华时报》。当时，海外的简体中文报纸还非常少。温哥华只能看到《星岛日报》、《世界日报》和《明报》，还没有中国大陆人办的报纸。”庞燕说，“当时，我支持了一个中文学校，发现学校里供学生课外阅读的简体中文读物很少。我的报纸就免费提供给他们。而且，1999年以后，中国大陆移民多了起来，我希望能帮助新移民了解中国的信息。更重要的是，我觉得，办华文报纸是一种传承中华文化的方式，同时还能成为中外沟通的桥梁。”

利落的短发、爽朗的笑声，庞燕总能成为房间中的焦点。谈话中，她时不时会扫一眼手机。“群里的信息我需要随时关注，及时跟进。”她指的是她和侨界朋友们2013年12月自发建立的“侨联之友”微信群。“群里有近200个国家和地区的侨领。每星期一到星期五都有专题、主题论坛。做完了节目以后，我们会在朋友圈推送。有些精彩文章，海外的纸媒还会转载。”在微信群的专题中，不乏介绍中国民族、民乐、民情的内容。而且，每逢国内国际大事，微信群的群友们总是积极发声。一定程度上，这个微信群已经成为海外华侨华人传播中华文化、参与公益活动、增强群体凝聚力的新平台。这里面，被称为“群姐”的庞燕起到了不可替代的作用。

“现在我有相当一部分时间和精力都放在了‘侨联之友’微信群的各种活动上。”又要打理生意、又要处理繁多的社会公益事务，每天两三个小时的睡眠对庞燕而言是常态，“生意我也没有放手，只不过在现在这个信息时代，我的办公地点一直在变动。”

上世纪90年代初，庞燕以企业家身份移民加拿大。“加拿大有不同类型的移民：投资移民、技术移民、企业家移民等。企业家移民这个身份，要求你在中国本身就是成功的企业家，进入加拿大以后必须雇佣加拿大当地员工，两年内审核合格，才算满足条件。我第一年雇了7个加拿大人，一年后我就满足条件成功移民。当时加拿大的移民部长告诉我，我是中国大陆第一家企业家移民。”

自己生意做得顺风顺水的庞燕没有忘记后来者。2001年，她牵头成立了加拿大华商发展基金会。“成立这个基金会的目的主要是希望帮助新移民顺利融入当地社会，为他们提供资金和人脉等方面的支持。”

无论是办报纸、主导微信群活动还是成立华商基金会，这些不以盈利为目的的活动对庞燕而言却似乎是再自然不过的选择。“公益”二字似乎已经深入她的骨血。

为中国人赢得感动

2010年，庞燕荣获加拿大温哥华市“荣誉市民”称号。“获得‘荣誉市民’称号主要是因为我为2010年温哥华冬奥会赞助了5000套演出服装。”说起这个故事，很多细节庞燕都还历历在目。

“其实，刚开始的原因很简单。2009年，我大儿子不到14岁，被选为冬奥会首场演出的乐队萨克斯演奏者。他问我是不是很骄傲啊？我就随口问他到时穿什么衣服。结果，当时正好金融危机，儿子告诉我，他们没有统一服装，老师要求他们穿白色上衣和深色裤子。2008年中国刚举办了一届无与伦比的奥运会，我就说你看中国多好啊。结果儿子就说，那你赞助啊。”庞燕也没有想到，就是这样一段很平常的母子对话，让她开始了一个迄今记忆深刻的赞助历程。

母子谈话的第二天，儿子学校和奥组委的相关人士就到了庞燕办公室。双方共同敲定了赞助的诸多细节：庞燕赞助5000套演出服给100多个乐队成员、3000多个演出队员、教练等。设计师由庞燕选，衣服要有加拿大国旗的红白两色和枫叶，还要有中文字。“很有意思，他们追问我，为什么要赞助，好像拿不到理由不罢休。我就告诉他们，我们中国人讲究一方有难八方支援，而且我希望用行动告诉他们，我们来到加拿大不是为了享受福利，在加拿大需要的时候我们也会伸出援手。”庞燕笑着说，“在衣服上加中国字，我就是希望加拿大人能看到、世界也能看到属于我们中国的文化形象。”

庞燕最终选定了华裔服装设计专业学生林澍的设计。接下来就是制作了。没想到这次赞助真是一波三折。“当时是12月，正好赶上圣诞节、新年和春节。5000套衣服根本不可能在加拿大做出来，只能到中国做。最后，我们是在两个省的4个工厂赶制出来的。另外，我觉得，这些衣服一定程度上代表着中国质量，不想用次的面料。我们最后使用的面料具有多种防护功能：防雪、防雨、防风、防潮、防霉、防污等。结果就是成本激增。而且特别重。过海关时，工作人员都不相信那么重的货物真的就是衣服，非要开包检查。衣服做好后，离冬奥会开幕已经没有多少时间了。为了及时运到，我们用了4架班机空运。花费更高了。”终于，5000套衣服成功亮相冬奥会。“这一次赞助最终花费32万美元。我最高兴的是，这一次赞助为我们中国人、为我们在海外的华人赢得了加拿大当地人的真诚感谢和尊重。”

为孩子树立起榜样

接受采访时，庞燕风尘仆仆，刚从泰国归来。她作为中国华侨公益基金会副会长带领蓝丝带基金前往泰国向泰国15所学校捐赠图书。此次捐赠的现金50万泰铢全部用于购买12390册图书，另外还有来自中国古生物化石基金会捐赠的100册，蓝丝带队员从加拿大、美国捐赠的3万余册等共计4万余册书。图书内容多为中国传统文化知识，如《三字经》、《中华上下五千年》等。

值得一提的是，蓝丝带基金是由庞燕的大儿子王钦牵头成立的。“徐州有个残疾学校，我资助了很多年。2009年，我带王钦去了一次。当时他还不到14岁，看到那里136名学生的状况，当场就流泪了。他送报纸赚了1000美元，本来打算买游戏卡，当时就换了8000多元人民币，全部买成礼物送给了那里的学生。他还跟我说，想成立个基金会帮助这些孩子。我说，这太不现实了，你在加拿大，一年也就能来徐州一次，怎么帮？他说，我们先在加拿大帮助那些患有脑瘫、唐氏综合症等疾病的孩子，这样既能帮助别人，也有利于树立好的华裔社区形象。而且，我们学生自己做，不用家长帮忙。我当时认为，他也就是小孩子的三分钟热度，所以只强调了一点：你可以做，但是要记住，任何事情坚持才能成功，如果会半途而废那就干脆不要做。”

回到加拿大，王钦就和志同道合的同学们一起建立了蓝丝带基金会，只是因为当时他们年龄太小，在银行开户是家长做的经济担保。之后，蓝丝带的成员们卖饼干、做义工、卖旧课本等筹集资金，为脑瘫、自闭症、唐氏综合症、多动症等残疾儿童开办音乐班，请老师来上课，他们自己做义工。此外，蓝丝带每年都会到中国助残一次。

“蓝丝带在加拿大社会得到了一定的认可，王钦不到17岁就被评为‘加拿大杰出青年领袖’，而且，迄今，蓝丝带基金会已经培养了8个杰出青年领袖。”庞燕充满自豪。

如今，蓝丝带在中国华侨公益基金会下设立了“蓝丝带助残基金”。“蓝丝带助残基金就如同它的名字一样，简单干净，就是一群学生自发组织的助残队伍，但是它的理念先进，已经发展壮大并形成了一定规模。”因为儿子王钦没办法长期在中国参与活动，庞燕目前是蓝丝带助残基金的负责人。

用庞燕自己的话说，包括蓝丝带在内的各种公益活动目前占据了她95%以上的精力。“对我而言，做公益是有瘾的。在公益路上，我是一路走一路泪。我看到了很多让我感动的事。这一切是生意场上遇不到的。每一次感动都会鼓励我继续向前走。而且，我特别想给自己的孩子树立个榜样。就像我曾对王钦说的，做公益，不是一时一刻的事，必须坚持做下去。我坚持做公益也算得上是以身作则。”庞燕笑言。

图为庞燕（右）与王钦参加泰国公益活动。

商机商讯

第八届全球秦商大会在西安召开

近日，第八届全球秦商大会在西安召开，陕西省副省长魏增军出席并演讲。

魏增军指出，无论在古丝绸之路的商贸交流中，还是在新时期建设发展中，一代一代秦商继承和发扬了三秦儿女特有的豪迈气概，用勤劳和智慧创造了辉煌成就，始终是陕西经济社会发展的生力军。他希望广大秦商聚焦陕西省产业结构调整大局，参与特色优势产业发展；聚焦陕西省科教资源优势，培育经济发展新动能；聚焦“一带一路”建设，拓展海外陕西发展空间，互利共赢，共同发展。

开幕式同时举行了项目集中签约仪式，合同投资总金额共计171.65亿元。

（来源：**《陕西日报》**）

图为秦商大会现场。

湖北举办华侨华人创业恳谈会

7月10日，湖北天门举行首届华侨华人创业发展恳谈会，来自美国等26个国家和地区的华侨华人代表和国际友人等500余人与会。湖北省副省长童道驰出席并讲话。

童道驰说，天门是我国内陆最大的侨乡，希望天门进一步擦亮“侨乡”品牌，唱好“侨乡”大戏，既为广大侨胞回乡发展搭桥铺路，又为天门加快“走出去”步伐提供支撑。希望广大华侨华人创业者积极参与湖北和天门的建设，共享湖北和天门的发展成果。

会上，东盟湖北同乡会会长张麒麟等9人获聘天门海外招商大使，天门与德国英格海姆市、印度尼西亚棉兰市签订了经济合作城市意向书。

（来源：**《湖北日报》**）

图为天门市委书记吴锦在华侨华人恳谈会上致辞。 （来源：**新华网**）

德侨商会举办中德高峰论坛

7月10日，由德国侨商会发起并与汉堡市政府及杭州市政府联合主办的G20中德商务与投资高峰论坛暨项目合作对接会在德国汉堡隆重召开。此次会议旨在推进汉堡峰会与杭州峰会实现“无缝衔接”，为中德企业搭建互利合作的平台，促进中德经贸合作的进一步发展。

德国侨商会主席、黑森州外国人参事会参议员杨明先生强调，德国侨商会是全体德国侨商的家，希望借助此次对接会，为全球华商搭建一个与德方互利合作的平台，为中德友好合作添砖加瓦，助力中德全方位战略伙伴关系发展。

（来源：**欧洲时报**）

商机商讯

商论语丝

★华商谈经商之道

年轻人一开始不需要对自己要求太高，要找准定位，知道自己想成为什么。社会就像一个洋葱，做生意要知道自己想成为洋葱的哪一层。

——英国荣业行集团董事长**叶焕荣**

经营公司当然要有纪律、要认真，但你也要记得，人总有不得已的时候。我追求的是公平，每一次交易，我都会为自己，也会为别人考虑。当你选择对别人公平的时候，有八成机会，会有好的回报。

——美国金士顿科技有限公司总裁**杜纪川**

做生意要脚踏实地走正道，遇到困难不退缩，这是我们一家的“生意经”，更是做人的准则。在认真做好产品之外，我们还要跟上时代的步伐，就是要走出去，向全球寻找合作伙伴。

——泰国增福茗茶总裁华人**李泰增**

★华商看中国发展

中国人口众多，经济成长非常迅速，因而市场的规模扩展很快。能否抓住快速发展但又快速变化的中国市场，是企业能否快速增长的关键。

——新加坡仁恒置地董事局主席兼总裁**钟声坚**

中国是世界上人口最多的国家，在全球发挥重要作用。印度尼西亚是人口第四多的国家。谁能想象当这两个国家一起合作的时候，会有怎样的潜力，会达到怎样伟大的效果！

——印尼国际环球集团董事长**许锦祥**

林璒利：年近古稀追梦不止

朱 婷

林璒利

林璒利是新加坡金航集团董事长、福建海外杰出女性联谊会监事长、新加坡厦门公会会长。

名为“冤枉”的遗腹子

林璒利出生前，父亲早逝，母亲继而投入革命事业。她幼时便辗转于祖母与各个叔叔婶婶家里。奶奶原本把希望寄托在未出生的胎儿身上，最终出生的却是个女孩。于是奶奶给她取名“冤枉”，直到移民新加坡前才改名。

“在我要离开母亲、离开故乡的时候，我告诉母亲，我一定会努力读好英语，以后回来教英语。”林璒利说，“然而种种原因，我留在新加坡，结婚生子、成家立业。不过，我的心中却依旧怀念母亲，念念不忘我的祖国。我想，这也是所有海外华人的共同心情。”

“中新两国的未来靠学生”

1985年，她接手了一家旅游公司并改名“金航”，开启了金航的风雨历程。

1990年，中新两国正式建交。林璒利一听说这个消息，便开始联系学校，建议学生到中国去看看，让孩子们了解家乡的发展，培养他们的“中国情怀”。1991年，新加坡第一个学生访华团顺利造访中国。多年后，中新双向交流人数已达2万。

很多人劝林璒利放弃利益微薄、责任重大的学生团，投入更多精力做商业团。但她坚持做了下来，还常常亲自带队。她希望孩子们能够亲身踏上中国，爱上中国和中文，了解自己的祖籍地。

40多年来，金航顺势发展为国际集团公司，位列新加坡中小企业500强；由于林璒利对中新双向交流的贡献，她荣获了有着新加坡旅游业“奥斯卡”之称的“杰出旅游业企业家奖”。

投身中新两国文化交流

林璒利还一手挑起“春城洋溢华夏情”文化艺术旅游活动，通过一系列艺术表演和旅游展销向新加坡游客推介中国春节文化。“让来自世界各地的人在新加坡感受中华文化，融入喜气洋洋的春节氛围，是我举办活动的初心。”林璒利说。这一活动成为新加坡春节期间四大品牌活动之一，也是唯一一家由私人企业主办的大型迎春活动。

金航的另一个大型活动是“翰墨传情”总统慈善艺术展，目的在于搭建文化艺术的交流平台，推动各国艺术爱好者交流学习，并把活动筹得款项捐赠给新加坡总统挑战慈善基金。

多年来，林璒利为中新两国的友谊来回奔走，为慈善竭心尽力，坚定不移地往自己选择的方向努力。“虽然我已年近70，但我还有很多梦想。第一，我想在新加坡成立月子中心，引进中国、马来西亚及中国台湾等地的经验，融合新加坡的做月子习惯；第二，与中国朋友合办双语幼儿园，将新加坡双语教学法引进到中国去。”

（来源：**福建侨报**）