人民日报海外版
2017年5月18日 星期四
责编：张永恒 邮箱：guojihwb@126.com

情系桑梓 泽被侨胞

——记菲律宾航空公司总裁陈永栽

张杰

陈永栽先生（右三）参加会议。 资料图片

商界传奇

在菲律宾，陈永栽这个名字可以说是家喻户晓。他的知名度不仅因他是菲律宾航空公司总裁、菲律宾国家银行董事长，更是因为他对菲律宾公益事业的热心，尤其是他为中华文化在菲律宾的传播作出的重大贡献。

白手起家 商界传奇

在菲律宾的商界，陈永栽是一个标准的传奇。他从贫穷到富有、从平凡到辉煌的经历简直就是神话。

1945年，刚满11岁的陈永栽因家乡遭遇灾荒，跟着叔父来到菲律宾，在一家烟厂当杂役。在烟厂期间，陈永栽一边赚钱养家，一边自学，以半工半读的方式修完大学课程。毕业后，他被烟厂提升为化学师。1954年，刚满20岁的陈永栽在亲友帮助下创办了一家淀粉加工厂，开始他在商海的闯荡生涯。不过他在商海的这次闯荡以失败告终。面对失败，陈永栽不服输。他用借来的本钱，开办了一家化学制品生产和贸易公司并获得成功，这个公司日后成为陈永栽庞大事业的基石。

1965年，陈永栽与一群当年一起在烟厂工作的朋友，在菲律宾马尼拉一所小房子里创办了自己的烟厂。经过努力，烟厂产品打开了销路。后来，陈永栽的业务范围也扩展到银行、酿酒、航空、旅馆等诸多行业。1970年，他创设的福牧农场，后发展成东南亚最大规模的养猪场；1977年，他收购前身名为普通银行的联盟银行，2000年又收购了菲律宾国家银行，成为名符其实的“银行大王”。1995年，陈永栽收购了因管理混乱、年年赤字被人称为“烫手山芋”的菲律宾航空公司50.5%的股份，并陆续更新40架飞机，开辟新航线，使菲航成功走出困境。他也因此成为了菲律宾最大的航空公司董事长。

图为作者（右二）与陈永栽先生的合影。 资料图片

陈永栽的商业传奇经历引发众人的好奇。在谈到自己的经历时，陈永栽说“许多人想知道我从无到有的成功秘诀。其实，我与大家没有什么不同，如果一定要说有，那就是面对风险，抓住机遇，努力工作。”

虽然身家不菲，但陈永栽却一直保持着朴素的生活作风。“勤俭是中国人的传统美德，是中国文化的重要内容，它早已融入我日常点滴生活之中。”

倾情华教 泽被侨胞

陈永栽在事业上不断取得成功的同时，念念不忘回馈华人社会。他认为，“中华文化是孕育了5000多年的文明结晶，是世界文化宝库珍贵的财富，源自中国，却属于全世界。”本着这种认识，多年来，在中文教育方面，陈永栽博士投入大量精力和金钱。

陈永栽以陈延奎基金会的名义在菲律宾华校捐建的校舍遍布菲全国，在马尼拉建立了菲律宾最大的中文图书馆，捐助中国华侨大学、集美大学……

菲律宾的华社为了中文教育投入了大量的人力物力，但是因缺少中文语言环境，学生学习中文缺少实践，学习效果受到很大的影响。针对这个状况，自2001年以来，陈永栽每年拿出大量资金资助菲律宾华裔青少年在3月至5月期间（菲律宾中小学暑假）到中国福建参加寻根之旅夏令营活动，至今有1.3多名学生受到资助。2016年和2017年夏令营师生人数超过千人。从单个夏令营营员人数（超过1000人）和学习时间（8周）这两项指标来说，这个夏令营夺得了两项世界第一。17年来，陈永栽投入的资金达两亿多元人民币。除了金钱上的投入，陈永栽还一直关注夏令营的每个环节，经常打电话或者派人询问进展情况。说起这个夏令营，陈永栽简直是如数家珍，有些数据作为项目主管的笔者还没有他清楚。尽管他很忙，每年都坚持在出发前一天的早上举办饯行早餐会。

和世界上其他国家情况一样，菲律宾的中文教育面临严重的师资缺乏，菲律宾国内至今没有一所大学开设中文专业。师资培养面临极大的挑战。陈永栽和其他的侨领一起资助由菲律宾华教中心发起的培养本土中文教师的造血计划——选派优秀的华校毕业生赴中国进行系统的中文知识学习，然后返回菲律宾华校任教。陈永栽每年都把即将赴中国参加培训的中文师资“造血计划”学生请到世纪公园大酒店，为他们饯行。

收获荣誉 实至名归

因陈永栽做出的重大成就，1994年，中国国务院侨务办公室专门向他颁授了“倾心华教，泽被侨胞”的牌匾，并授予他“热心海外华文教育杰出人士”称号。在纪念反法西斯战争胜利70周年的阅兵式上，陈永栽作为海外华人的五位代表之一登上天安门城楼。2016年12月16日第五届《中华之光——传播中华文化年度人物》颁奖典礼在中央电视台举行，陈永栽因为倾心投入“留根工程”，作为推动中华文化走向世界的代表性人物，与来自世界五大洲获奖的10位个人和1个集体一起获奖。

（作者为国侨办外派菲律宾教师，曾任菲律宾华教中心交流部主任）

商机商讯

天津侨商会召开创新座谈会

近日，天津市侨商会迎“华博会”创新创业座谈会在天津政协俱乐部召开，天津市侨办相关领导、天津侨商会会员单位参会。会议对天津侨商会多年来一直积极为天津发展出谋划策、贡献力量给予了充分肯定。

天津市侨商会会长王学利希望在津侨商侨企充分借助“侨博会”创新创业氛围契机，整合天津市资源与本企业资源，促进在津侨资企业创新竞进，有力推动全市经济社会全面发展。

与会侨商积极响应、踊跃发言，表示希望借助“华博会”平台扩展本企业与其他优质企业的合作交流网络，积极促进优质项目落地。

（来源：**中国侨网**）

泉州举行侨商会一届四次会

近日，泉州市侨商会一届四次会议在永春北溪文苑召开，福建省侨联、泉州市侨联、泉州市侨商会等60余人出席。

“泉州人素以重商善贾闻名，侨商侨企数量多、实力强，在福建省侨商会中，泉州就占了多数。目前在泉州的1万多家外资企业中，侨资企业的比例就占了7成以上。”福建省侨联主席陈式海表示，近年来中央对侨务工作高度重视，作为“侨字号”社团组织，希望泉州侨商会能够最大限度发挥群团组织的作用，助推侨商侨企创新创业。

（来源：**福建侨网**）

荷兰广东华商总会代表访粤

近日，由荷兰广东华商总会执行主席钟麟昌及秘书与名誉顾问组成的代表团前往广东访问。代表团先后拜访了广东佛山市侨联和广东省侨联，并与白云国际机场相关负责人进行了近两小时的洽谈，详细了解白云机场的发展计划，特别关注机场商场的扩建，寻找商机。

随后，广东华商总会代表团前往深圳参加由文化部、商务部和省市地方政府等联合主办的第十三届中国（深圳）国际文化产业博览交易会。荷兰广东华商总会负责人钟麟昌表示，将为中荷之间的商贸沟通作出新贡献。

（来源：**中国侨网**）

深圳侨商智库海外推侨交会

近日，深圳侨商智库召开“第三届华侨华人产业交易会暨OCTF2017·中国—印尼商品展”新闻发布会。来自全球30多个国家和地区的侨领、海内外华文媒体代表出席发布会。

会议透露，深圳侨交会集团将于今年10月推出首届海外展。这将是侨商智库第一次带领中国企业和商品走出国门，试水当地市场，为产业与商品拓展海外市场提供商机和资源渠道。

深圳市侨商智库理事长郑汉明表示，随着海外展的举办，未来或将办展模式复制到更多国家，使“侨交会”编织的全球化经贸大网越织越密，让“货通天下”更顺畅。

（来源：**中国侨网**）

北京华商会探索发展新机遇

近日，为进一步探索京津冀协同发展新机遇，全国人大华侨委、北京市侨联、北京华商会相关负责人，带领中国侨商会、北京华商会部分华商企业家前往河北省唐山市乐亭县考察，寻找华商企业合作发展商机。

乐亭县县人大、政府和政协的主要领导以及乐亭县工商联、总商会等组织人员陪同考察和座谈。北京华商会此次考察，是为北京华商会的会员融入京津冀一体化协同发展的一次探索，将为北京华商会会员企业以及乐亭县的经济发展贡献力量。

（来源：**北京侨网**）

西班牙侨商会成立

近日，在社会各界的热切关注与大力支持下，由西班牙数百名侨商联合组成的“西班牙侨商会”正式成立。图为在巴塞罗那举办的西班牙侨商会成立仪式现场。

来源：**《欧华报》**

泰国首富谢国民：

抓住机会才能挣钱

谢国民，泰籍华人。祖籍广东澄海，1939年生。现任泰国正大国际集团董事长，并为卜蜂国际集团主要股东。亚洲经济刊物《亚洲金融》在1988年，称泰国华裔商人谢国民是“亚洲最杰出的企业家”。据《福布斯》日前报道，泰国正大集团董事长泰籍华人谢国民以净资产70亿美元，成为2010年度泰国最富有的人。

图为谢国民在发表演讲。 资料图片

机会比金钱重要得多

在谢国民的眼里，抓住了机会才会有钱挣。他说：“商家最看重的是机会，讲究天时、地利、人和。我就是有1万个亿也不能跑到美国去做电信，因为他们已经把这方面的事业铺满了，没有机会和空间了。”

为了进一步提升企业知名度，也为下一步扩张打好基础，谢国民曾策划了一次正大历史上迄今为止最为成功、影响最为深远的公关活动。出资与上海电视台成立正大综艺公司，制作出由大众参与的娱乐节目《正大综艺》，在中央电视台播出，正大在一夜之间成了家喻户晓的知名品牌。

谢国民往往能从对政治大势的准确判断中为企业赢得良好发展空间。1989年后，不少外商对中国政治经济局势持保留态度，不敢加大甚至维持对华投资。谢国民敏锐地判断出中国下一步必将迎来一个经济高速发展的新时期，于是，他宣布正大将继续加大在华投资。谢国民的这种积极姿态，为正大进一步扩张营造了良好的政治环境。此后，正大集团在中国发展迅猛。

扎根中国抵金融风暴

在1997年10月开始的“亚洲金融风暴”中，泰国变成了风暴的核心。在这次风暴中，泰国损失严重，众多企业纷纷破产，大量工人失业。内忧外患之下，谢国民作出了一生中最艰难的决定——卖掉泰国境内“莲花超市”80%股份，还清债务，使得集团总部的资产得以保全而不需要重组。一向重情谊的他，这样对管理层说：“一条大船要经过大风浪，必须要减轻负重。”

因此谢国民被迫收缩经营战线，一方面大幅紧缩投资战线，抛售部分资产以保持和巩固其核心业务；一方面关闭或退出一些长期亏损的企业如亚太石化等，防止企业继续失血。

谢国民看好中国市场是众所皆知的，即使在最困难的时候还是盯着中国，紧紧抓住有发展空间和机会的中国不放。为应对亚洲金融危机，正大集团把联华的股份以10元钱每股的价格卖掉了75%，以便保住在中国的便利店，因为中国便利店这个行业发展的空间和机会太大了。谢国民说：“在那种情况下，我们不能停，停就是灭亡，我们还要大发展，所以我们要保住有竞争能力的行业，保住我们竞争的机会和空间。现在回想起来，那时候我们保中国市场的决定是正确的。”

95%工作是计划未来

一切真正的成功都不是偶然的。父亲小小的种子店，历经两代人的奋斗才发展成现今规模的知名跨国集团。具有市场战略眼光，决策果断正确，是谢国民成功的关键。“我作为董事长，要想两件事。第一件事是，如果坏的时候你怎么办，最坏的时候你是否会舍得这个公司垮台、失败；第二件事要做、要想的是，有什么新的事业会跟着21世纪。”这是他推行的“未来主义”。

这也让人想起谢国民的一句话：“我每天的工作内容有95%是为了未来5年、10年甚至15年、20年作计划，换句话说，是为未来而工作。至于那些已经试办成功并有成绩的业务则很少插手，最多只占我工作内容的5%，其余都归常任人员负责。”

正大集团在中国20年的投资无疑是成功的；作为海外华人企业，正大集团在中国的投资却又远非单纯的商业行为所能概括。正大的成功，并非神话，而是一个真实的故事。

（来源：**广州梅州茅园村网**）