

一边“远中”一边画饼 装睡的人该醒醒了

台当局将如何应对“后 TPP 时代”?

本报记者 任成琦

跨太平洋伙伴关系协定(TPP)伴随着美国的退出戛然而止,眼看就要冲击台湾的经贸战略布局。有台湾媒体称,美国如今确定“不玩了”,对于台湾来说,就两种结果。最乐观的评估认为,能得到与美国洽谈自由贸易协定(FTA)的机会;最悲观的预测则认为,大陆将取代美国成为区域经济整合的龙头。由于两岸关系趋冷,没人带着玩,台湾面临着被边缘化的危险。台湾的“后 TPP 时代”经贸战略,到底是什么?



一个加法一个减法

近日,台“经济部”裁撤海峡两岸经济合作框架协议(ECFA)小组的新闻闹得沸沸扬扬,虽然有官员出来澄清是“归建原单位”,但也间接证实,两岸经贸谈判和官方往来停摆,是蔡当局当前面临的“新常态”。

与此形成鲜明对比的是,从蔡英文办公室、台行政主管部门到外事主管部门日前都统一口径,强调会加强与美国的经贸谈判与合作关系。按照设想,前途将非常光明:通过检讨与松绑岛内相关经贸规定,台湾的经济将更自由开放,以符合与美国谈判 TIFA(台美贸易暨投资架构协议)和 FTA 的条件。

为了降低对大陆经济的依赖,蔡英文上任以来将区域经贸整合焦点放在 TPP 上。如今美国退出,引颈企望“借东风”的当局,只好转而诉求加强台美双边关系,台“经济部”近来更推出“Reconnect USA”政策。此外,台当局还号称要加强与亚洲邻近国家和地区的经济连结。有消息说,ECFA 小组吹熄灯号后,全数组员已经“归建”到负责东亚事务的贸易双边一组。

理想再丰满,现实却骨瘦如柴。连美国在台协会台北办事处处长包道格都坦言,“后 TPP 时代”,台湾将举步维艰,因为双边自由贸易谈判会谈下更困难的框架。

美国人都看得十分清楚,无奈有人吃了秤砣铁了心。早在上台前,蔡英文

就抨击马当局专注两岸,而不思索如何与主要贸易对手洽签 FTA,及时参与区域经济整合,“不仅造成台湾更加倚赖中国市场,而且和全球接轨的目的距离越来越远”。如今对全球前两大经济体,一个做加法,一个做减法,心思不言而喻。有台媒不客气地批评说,这番论调凸显蔡英文企图绕开大陆进行国际化的主张,不务实不说,更使台湾陷于不进反退的困境。

能否纳“投名状”

一个减法,算“因势利导”;一个加法,却显一厢情愿。要签 FTA,与美国的协商最具指标性和代表性。但经济谈判不单是请客吃饭,要拿出真金白银的利益交换,要纳经济上的“投名状”。有人概括说,台湾现成的“投名状”有两件。一是开放含瘦肉精的美猪进口,二是放水让福岛核灾食品“登台”。

美日就相关议题施加的压力,台当局已经多次领教过。殊不知,现在的蔡当局实在是“哑巴吃黄连,有苦说不出”。因为在野时民进党就主打反对进口牌,如今拿到执政权就开放,等同自打嘴巴。从近期处理核灾食品进口的争议看,当局已经焦头烂额,要说服民众打消危害健康的疑虑,根本是难上加难。

再说,美国也不是那么好糊弄的。另按照美国总统特朗普的计划,想要跟美国做生意,台湾厂商必须扩大对美投资,利弊未卜。更有甚者,特朗普主张

贸易保护主义,这对以出口为导向的台湾经济影响甚大。但民进党当局似乎没有什么回头路。过去马英九时期,瞄准的是 TPP 和 RCEP(区域全面经济伙伴关系)两个目标,试图“两条腿”走路。到了蔡英文时期,出于对 RCEP 中大陆因素的忌惮,当局自废武功甘愿寄望于靠 TPP“单条腿”蹦跶。

现在腿折了,想重新调转方向,恐怕没有那么容易。更重要的是,要想参与 RCEP 的区域经济整合,绝对不可能绕过身为全球第二大经济体的大陆。退一万步讲,即使大陆同意,问题依然突出。台湾经济研究院景气预测中心副主任邱达生表示,RCEP 的 16 个成员中,除中国大陆外,其余 15 个成员与目前“南向政策”对象重叠;另外,台湾出口七成属于中间财,而 RCEP 则是追求原产地规定。所以,台湾经济的挑战不是 TPP 而是 RCEP。

或将陷入边缘化危机

台湾几个最新民调结果显示,蔡英文的满意度止跌回升,但民众对当局“外交”及两岸政策的不满意度已达其上任以来的新高。其中,“后 TPP 时代”,台湾的经贸战略布局将向何处落子,应该就是外界忧心的一大焦点。蔡当局欲以倚靠美日的一面倒策略,来抵销中国大陆要求交卷承认“两岸一中”的压力,却无形中成为特朗普及安倍晋三的禁脔与筹码。如果为了美日递过来的所谓橄榄枝而沾沾自喜,就要温习一下“人无远虑必有近忧”的古训了。

在两岸关系停滞的情形下,台湾可能成为他们与中国大陆冲突的牺牲品。比如最现实的就是,台湾既失去参与 TPP 的指望,又因为两岸关系日趋恶化,很难进入 RCEP,则在区域经济整合的过程中极有可能被边缘化。对于这些,台湾究竟要怎么做?即使台湾要洽签 FTA,没有中国大陆的默认,恐怕过程也难以一马平川。而除了纸上画饼,摆出与其他国家和地区洽签 FTA 的姿态,蔡英文绝口不提具体做法是什么。用流行语来说,装睡的人该醒醒了。如果最终 TPP、RCEP 和双边 FTA “三不沾”,台湾竹篮打水一场空被贸易“锁国”,那就真变成“亚细亚的孤儿”了。

台湾旺报在社评中表示,蔡当局应正视错误的区域经贸战略布局,不要再一意孤行。台湾是外贸导向的经济体,“亲美远中”的布局若再不调整,恐将使台湾陷入边缘化的危机,重创台湾的经济核心命脉。

蔡英文虽承认“中国的崛起和两岸的关系攸关台湾的未来”,却把大陆当成台湾的威胁而非机会,一味强调大陆对台湾经济的负面冲击,却避而不谈大陆对台湾经济的正面效益。问题是,台湾绕开中国大陆还有可能全球化吗?民进党一再杯葛服贸、抵制货贸的结果,除了削弱台湾的经济竞争力之外,更将使台湾与全球接轨的机会减少。“独”心不改,对经济的毒性就会越来越大。由此衍生的“远中”思维,早晚会在国际经济布局中害了台湾。

国家科技部近日透露,将推动香港建设成面向国际的国家级科技创新中心,香港将成为继北京、上海之后又一个潜在的国家级科技创新中心。与前两者不同的是,“国际化”将定位香港科技创新中心建设的主要特色。香港特区政府也在多个场合表示,要成为内地与世界科技创新交流的“超级联系人”。

随着中国对外开放不断深化,对外科技交流合作水平日益提高,香港要成为“超级联系人”,必须有难以替代的“超级”优势。坐拥“一国两制”的优势,具备雄厚的资本、健全的法治和成熟的商业环境,更拥有发达的高等教育和众多国际化人才,按常理,香港最有条件成为中国的“科创之都”。

然而过去十几年,许多内地城市从简单的出口加工地发展成了耀眼的科技创新之城,一批创新科技企业闪耀全球,香港却拿不出像样的成果,着实让许多人费解。事实上,香港并非没有高科技人才,而今占全球无人机市场近九成份额的大疆创新科技有限公司就是由地道的港科大毕业生创办,只是创办地点在深圳。

像这样墙里开花墙外香的例子在香港并不少见,许多团队即使做出了创新产品,但苦于在香港找不到投资人,只好转卖他人或到内地创业。一组数据更能说明问题:2015 年之前,香港社会总体研发投入占 GDP 的比重长期不到 1%,仅为深圳的 1/4。在这不到 1% 的投入中,来自社会资本的投入只占四成。一句“High Tech 搞砸,Low Tech 捞野”(注:高科技会失败,低科技能赚钱)在香港市民口中口口相传,道出了科创生态低迷的原因。资本不愿投资,研发投入难有产出,优秀人才渐渐流失,香港科技创新停滞也就不奇怪了。

香港要成为联通中外科技交流的“超级联系人”,就得进一步营造留住人才的环境,加大研发投入。特区政府近两年高度重视科技创新方面的投入,目前总计已投入约 180 亿元(港币,下同),2017 年又新设了 20 亿元的创投基金。香港高校通过申请建立国家实验室、与内地高校合作立项等方式,也争取到了来自内地的研发投入。这些公共投入成为点燃香港各界科技创新热情的第一把火。但要使这把火持续燃烧下去,社会资本须担起研发投入的主力军。

一般而言,资本通常流入有前景的项目。香港市场狭小,即使出现有前景的创新技术也因商业价值不足而被放弃。考虑到这一点,正在成立的“港深创新及科技园”对香港科技创业者就有了更加突出的意义。在这个园区里,他们不仅可以得到配套的技术和产品支持,还能通过与内地企业合作打开庞大的内地市场。有了技术、市场和政策支持,才会吸引更多的资本投入进来。

经过特区政府近两年的努力,香港科创氛围渐渐升温,但社会资本的谨慎态度表明,在香港形成科技创新热潮还有距离。但科技经济大潮来势汹汹,时不我待,香港已到了必须奋起直追的时候。只有充分发挥自身优势,积极响应国家级科技创新中心建设目标,让投资创新科技蔚然成风,香港才能成为中国科技创新的“超级联系人”。

东方之珠能否成「科创之都」

冯学知

香江漫笔

台北春祭“二·二八”起义死难者

据新华社台北 2 月 27 日电(记者刘欢、吴济海)“二·二八”起义 70 周年前夕,台北六张犁白色恐怖墓区。阴暗的天空,低沉的歌声,空气中弥漫着一股悲凉。

唱《安息歌》、宣读祭文、献花致敬……27 日上午,百余位关心“二·二八”起义和白色恐怖历史的人们参加了一场特殊的春祭追思仪式。他们齐聚六张犁白色恐怖墓区的人民忠魂纪念馆,吊唁纪念牺牲先烈,呼吁两岸同胞携手由和平发展走向统一富强。

在白色恐怖笼罩宝岛的那个年代,许多怀抱爱国情怀和改造社会理想的两岸进步人士被当时台湾的独裁统治者逮捕,之后慷慨赴义,魂断台北马场町刑场,最后被草草掩埋在六张犁的荒烟山岭中,他们牺牲时大都正值青壮年。

台湾地区政治受难人互助会经过

长期努力不懈地寻找,1993 年终于在六张犁发现 4 个弃葬区。而牺牲者遗族家属和互助会人士致力维护墓区、扫墓追思亲人,至今已 24 年。

在宣读追思祭文时,台湾地区政治受难人互助会会长蔡裕荣表示,来到六张犁白色恐怖墓区,是要缅怀、追思那些继承“二·二八”起义牺牲同胞遗志,为追求国家和平统一、坚持台湾民主自治、实现中华民族复兴而在上世纪 50 年代壮烈牺牲的进步人士。虽然目前两岸还有一些崎岖坎坷,但两岸同胞携手由和平发展走向统一富强的日子终将到来。

在台湾大学就读的大陆交换生杨嘉祺说,来到现场,“二·二八”不再是课本上的抽象概念,而是活生生的现实。”他说,在“二·二八”起义 70 周年前夕,与许多亲历者和见证者一起重温那段历史,很有意义,也很受启发。

澳门 2016 年社会治安稳定良好

据新华社澳门 2 月 27 日电(记者杨懿)澳门特区政府保安司 27 日发布的澳门 2016 年罪案统计及执法数据显示,去年澳门整体治安状况稳定良好,严重暴力犯罪保持零案率或低案率及高破案率,抢劫、诈骗等侵犯居民财产安全的犯罪活动显著减少。

澳门特别行政区保安司司长黄少泽当天在简报会上通报,2016 年澳门警方共立案 14387 宗,较上年增加 5.4%,其中侵犯财产类罪案数量最多,占逾五成,其次为侵犯人身类犯罪,占二成。

侵犯财产类犯罪方面,诈骗、抢劫的案发率下降显著,降幅分别超过三成和一成,而俗称“高利贷”的暴力罪则有较明显增长。

就侵犯人身类犯罪而言,除了非法禁锢案件升幅较大外,恐吓、侮

辱、强奸等该组别大部分案件都有不同程度的减少;杀人、绑架、严重伤人等严重暴力犯罪继续保持零案率或低案率。

在警民合作的新型警务模式下,防罪减罪执法成效提高,困扰居民日常生活的爆炸窝所、电话诈骗等犯罪也分别下降 32% 和 82%。“反偷渡工作联防联控机制”建立以来,非法入境及逾期逗留情况得到改善,去年截获非法入境者及逾期逗留人士共 28061 名,同比下降 8%。

黄少泽强调,警方将科学开展警力部署和主动执法力度,加强与内地、香港及国际刑警的交流合作,完善社区警务和警民合作机制,以应对经济形势、社会环境和犯罪现象变化引起的治安问题,确保澳门社会的稳定和发展。

移动支付成习惯 “一网打尽”利生活 在陆台商感叹“回台湾不适应”

到了吃饭时间,打开手机软件下一单,就能“坐等”外卖送到跟前;指尖一点就能招来出租车,用手机支付车费后不忘评价车主……这是台商陈豪翔的日常生活状态。近年来,以互联网为载体的信息经济已做到线上与线下、实体与虚拟、生产与生活“一网打尽”。而在大陆生活的台商们也融入这种“云端”生活,纷纷感叹移动支付太过方便。

66 岁的台商曾盛明告诉记者,他曾经在浙江宁波一家街边店面吃饭,待到结账时,头发花白的店主指着墙角处的二维码,让他“扫一扫”付款。“现在大陆很多比我年纪还大的人,也都会用智能手机线上支付,真是太不可思议了。”

纪正义在大陆做生意已有 10 余年,手机中早已装有微信支付跟支付宝。“我现在出门都很少带现金,基本上是带着 100 元人民币应急。”纪正义打趣说,现在回台湾好像有点不适应了,因为在台湾购物还是使用现金和信用卡比较普遍。

“在台湾,由于第三方支付工具没有这么方便,不少人还是习惯使用悠游卡或是信用卡来消费,不仅只能在指定地点使用,还需要刷卡装备。而在大陆,即使是在路边的小摊买瓶水,手机直接‘滴’一下就好了。”纪正义说。

“今年过年回台湾时,到了超市,我还是很习惯地把手拿出来扫码付款,等到我老婆提醒我时,我才反应过来。”台商陈豪翔告诉记者,大到商场、超市,小到菜市场、路边摊,他基本都用支付宝付款,早已习惯。

诚然,移动支付已席卷了大众生活的方方面面。今年 1 月,蚂蚁金服旗下支付宝发布

了 2016 年全民账单:2016 年有 4.5 亿实名用户使用支付宝,其中 71% 的支付笔数发生在移动端,“80 后”人均支付金额已超过 12 万元人民币,“90 后”使用移动支付更是高达 91%。

如今,已是移动支付“忠实粉丝”的纪正义感叹,“10 多年前,两岸在移动互联网的发展上都是刚刚起步,并没有太大差别。但近两年,我亲眼见证了大陆移动互联网以高速状态蓬勃发展,可以说,如今大陆移动支付的普及和互联网服务是全球领先的。”

除了移动支付不断“攻城掠地”,大陆城市中的“智慧应用”也是无处不在。比如,杭州市城管委与微信“城市服务”平台开展合作,通过微信就可查询到周边停车位服务点信息,找车位不需要再兜圈子;“杭州智慧医疗”服务也入驻了支付宝城市服务,可在线预约挂号、市民卡健康卡在充值……

纪正义感叹:“智慧因子无处不在,从没想到移动互联网对生活的改变会有这么大,通过一部手机就可完成所有事情。”

互联网时代的阔步到来,除了带来生活的便利,也赋予各大产业新的机遇,越来越多的年轻足迹开始跨越浅浅的一湾海峡,融入大陆互联网创业的热潮之中。

陈豪翔就是其中一员。



在大陆,民众除了可以使用微信转账等电子支付方式进行消费,甚至还可以用来缴费。图为在全国率先实现支付宝缴税(费)的杭州市地税局西湖税务分局办事大厅。许康平摄(人民视觉)

如今,陈豪翔在大陆进行台湾 Lanew 鞋业的互联网事业拓展。他告诉记者,老一辈台商来大陆,通常是做房地产、制造业,但大陆实在太大了,常常需要花费很多精力去打开通路。但现在只要通过网络平台就可以拓展大陆市场,不仅省时省力,也降低交易风险。

“我们在天猫、京东都有开店,以浙江为大本营,通过网络辐射到整个大陆市场。”陈豪翔认为,年轻一辈正好赶上了互联网浪潮,而这过程中,台湾青年需要思考如何把台湾的“软实力”发挥出来,但不能把台湾的东西原封不动地照搬。要学会运用互联网思维,塑造品牌和重建商业模式,这样才能应对竞争。

(据新华社杭州电 记者李佳贇)