

“贵州大数据发展是个长期的过程。我得记下它的公众号，以便随时关注其动态。”



身临其境 体验大数据平台

11月24日，欧美同学会和中共贵州省委统战部组织高研班学员参观了贵阳朗玛信息技术股份有限公司（简称“朗玛信息公司”）、贵阳国家高新技术产业开发区大数据展示园（简称“大数据展示园”）。参观中，海归听取了讲解员的详细介绍并身临其境体验。他们对贵州大数据建设表示很感兴趣。

在参观朗玛信息公司的过程中，讲解员一边讲解，一边通过电子显示屏展示互联网医院的视频会诊、预约挂号、药品查询、健康自测4项功能。每个前来参观的海归代表紧紧围在其左右，听得非常认真。在现场配备的手机和平板电脑等设备前，海归纷纷前来操作体验。

当来到贵州大数据展示园的一个叫做“时空隧道”的展示厅时，参观者如同置身于一个蓝色的数据海洋中。整个展示大厅呈一个长长的、延伸的通道。通道里，蓝色的数据和蓝色的光束交错，左右墙壁是大数据成果展示屏。大数据的成果展示内容涉及抢险救援、食品安全、医疗服务、政府办公等多个领域。每个主题展示都通过电子数据呈现得一目了然，有的还配以设备，参观者可以亲自体验。

“大扶贫、大数据”是“十三五”期间贵州最重要的发展战略。贵州利用“气候凉爽、电力充足、地震少发、先飞优势”等有利条件，将贵州大数据建设成了我国首个“国家大数据综合试验区”。

兴趣浓厚 双方合作意向强

此次参观，不少海归在了解和体验各种大数据平台之后，表现出较强的合作意向。

随后，在听取关于贵州大数据产业发展的介绍时，海归的问题集中在：如何能够在自己所在的领域建立起大数据网络？天津应诺华威电子技术有限公司的副总经理李春雨在互动中说：“参观完大数据产业园、听完大数据报告后，我很兴奋。数据对我们来说非常重要，可以说就是一种‘情报’。电子行业和大数据非常有必要进行深度合作。电子行业需要来自市场的大量数据，来决定怎样将初级阶段的产品展示给市场，然后获得一些有用的反馈信息、改进的参考意见，这对于电子产品的制造非常重要。”在现场，贵州大数据产业发展局副局长康克岩对李春雨也表达了合作意愿。他回应说：“贵安新区正在筹建贵州大数据电子信息产业园，不妨先到贵安新区去看看。如果敢于闯荡，也欢迎到贵州来发展。”

贵州由你想信息科技的董事长吕根源表示，自己很早就对贵州大数据产生了浓厚的兴趣。他现在扎根贵州，做液化气瓶的电子安全监管平台。他的公司是典型的大数据分析应用和收集企业。“大数据给传统产业带来的影响和福利是巨大的。刚开始创业时，我想得很简单，只是想把家族传统的产业做个提升。但在执行过程中，我发现提升管理水平是很多行业的要求，更进一步思考后发现完全可以将这种要求转化成新的业态——大数据的收集以及后期分析结果的合理利用。通过数据分析，企业可以节约40%的管理

## 贵州打造大数据“黄金台”

李洪锋 文/图



前，在一个海归学员亲自模拟使用，感受大数据产品的用户体验（左图）。海归代表在离开展厅时，用手机扫描了贵州大数据的官方微信二维码（右图）。

成本、接近30%的运营费用，并且多余资源可以再制造利用，何乐而不为？这就是大数据的魅力，也是社会发展的趋势。借用李克强总理在参观完贵州大数据后的发言，就是“贵州大数据是个钻石矿，智慧树，开启未来的钥匙”。吕根源说。大数据给海归带来的可观利益，成为它吸引他们来贵州的最直接原因。

持续关注 对大数据热情不减

在参观完展厅离开的时候，海归代表纷纷拿出手机扫描贵州大数据的微信公众号二维码。“贵州大数据发展是个长期的过程。我得记下它的公众号，以便随时关注其动态。”上海张江长三角科技城发展有限公司的执行总裁吴玉华说。

在高研会过去10天之后，当再次采访李春雨时，他表示：“如果有适合我们公司使用的数据，我们将很乐意购买。因为搜集数据对我们来说很必要却又非常费人力物力。”因为公司在天津，并且已经步入正轨，所以他只能谢绝康局长邀请他到贵州发展的美意。但他强调，当时时机成熟时，合作就是水到渠成的事。“我对贵州大数据的‘货车帮’品牌很感兴趣。随着我们产品的研发，我们之间有着很大的合作空间。”李春雨补充说。

### 链接： 贵州大数据领域的发展

贵州大数据发展以大数据应用作为产业发展的战略引领，形成大数据企业集群，努力建成全国领先的大数据资源集聚地和大数据应用服务示范基地，为贵州省经济社会加速发展、加快转型、推动跨越提供有力支撑。贵州大数据坚持以应用需求为导向、“应用、数据、技术”三位一体协同发展，集中攻克大数据关键技术，集聚丰富数据资源，发展数据服务业务。大力推进原始创新和集成创新，形成完整创新链条，促进产业发展向创新驱动型转变。

“扩大引进人才是好事啊！扩大到外籍人才，可以吸引更多的优秀人才为祖国发展献力量。”



## 在广州 海交会不只招海归

苏木 贾程琪 袁怡

再过10天，连续举办17届的中国留学人员广州科技交流会就要开幕了。此次大会，更名为中国海外人才交流大会暨中国留学人员广州科技交流会（以下简称海交会）。

最大的变化，在于由面向海外留学人员转变为“包括外籍高层次人才、港澳台人才、杰出华人华侨代表在内的全口径的海外人才”。

实现三大变化 突出三个精准

中国留学人员广州科技交流会一直以来扮演着引智引才的重要角色。11月22日，在北京新闻发布会上，广州市副市长黎明、广州市人力资源和社会保障局局长杨秦等就2016海交会的相关情况和筹备工作做了介绍。

2016海交会的主题为“聚英才，圆梦想，创未来”。海交会在3个方面发生了变化：一是继续扩大引进人才的范围。过去17届海交会主要面向中国海外留学人员，但是今年广州方面明确提出，海交会将打破国籍地域边界，将参会的人才由以中国海外留学人员为主，扩大为包括外籍高层次人才、港澳台人才、杰出华人华侨代表在内的全口径的海外人才。二是办会手段的创新。在会前、会中、会后都充分利用互联网，在大会官网平台建立海外人才数据库、高端项目库，开展项目展示、项目路演、人才招聘、网上对接等线上线下活动。三是强化人才和项目的精准对接、精准落地。

据杨秦介绍，2016海交会将继续坚持“面向海内外，服务全中国”的办会宗旨，突出“精准定位、精准对接、精准落地”的特色。“精准定位”，即定位于国家级海外人才交流大会，在我国实施创新驱动发展战略的形势下，邀请各国诺贝尔奖获得者、科学院院士、专家教授进行交流；“精准对接”，即充分分析市场需求、人才需求，利用线上、线下活动进行全方位需求对接，使人能够找到发挥才华之地，使企业能够找到所需人才；“精准落地”，即不拘一格地引进人才和项目，聚焦双创和供给侧结构改革，尽可能地留项目、留人才，促进项目成果转化。

扩大引才范围 海归多了对手

海交会不只招海归了。对此，海归如何看呢？陈浩志曾就读于俄罗斯外交部外交学院国际关系专业，今年博士毕业后，他选择回国创业。他笑着说：“扩大引进人才是好事啊！扩大到外籍人才，可以吸引更多的优秀人才为祖国发展贡献力量。”

但对于希望在海交会上找到工作的学子来说，或许会更多感受到竞争的“寒意”。姚彦因现就读于澳大利亚墨尔本大学金融专业，将于明年毕业。因为家在广州，希望毕业后能在家乡找份工作，她表示对海交会很感兴趣。谈到海交会今年扩大引才范围，不只引进中国海外留学人员时，她说：“海归的竞争对手增多，势必会影响海归的竞争力，但是海归在本地生活过多年，还是具备一定优势的，回来只是一个再适应的过程。这是与其他海外人才不同的。而外籍人才到中国还要面临文化差异导致的思维模式不同带来的困难。如何融入中国环境对他们来说是个难题。”（图来源于：中国经济网）

### 海交会一直是人才交流的重要平台



这是2015年末，在上一届广州留交会上看到的场景。在展厅现场，与会的海归代表相互介绍和阐述自己的科研成果，尤其侧重展示成果的应用前景。留交会从来都不止是一个简单的招聘会。它更像是一个交流和了解创新水平的平台；也传达了主办地的活力、实力和人才趋势。由此可以预见的是：在相当长的未来阶段，海归仍是海交会上的主角和积极力量。 本报记者 齐欣摄

## 引才观念正在变

齐欣

当今时代，企业的发展取决于技术专利、科学管理、制度文化等各个方面因素；但归根结底还是“人”的因素。如何引进能够助力企业更好发展的人才，是每个追求进步的企业需要面对的问题。

我国重视人才队伍建设，对海外人才引进和国内高层次人才队伍建设分别制定了“千人计划”和“万人计划”。企业也应将人才的引进作为发展的重要战略部署，既要重视人才队伍建设，也要有正确的引才观。

立足自身发展，引才方能水到渠成。“梧桐茂兮，凤凰来栖”。企业若能发挥自身优势，借助一切有利条件求发展，自然会获得人才青睐。

引才的视野要开阔。引入海外高端人才，是助力企业发展的重要推手。但是，不能只是简单地给人才“贴标签”，更应关注人才的“本事”。引才应该看重人才的核心竞争力、专业精神和创新能力，看重人才与企业的匹配程度。当企业树立了正确的引才观时，人才的作用才能发挥到企业的创新发展之中。



### 瑞典海归齐聚一堂 搭建零距离交流平台

面对面、零距离的交流分享是11月下旬在北京举行的“中国—瑞典创新创业论坛”的特色。

在茶歇以及论坛结束后的自由交流时间，瑞典海归与瑞典驻华使馆工作人员以及瑞典优秀企业家代表进行面对面地交流经验，提出自己创新创业过程中的疑问并得到现场解答。

而由于海归参会代表大多是瑞典留学回国校友联盟的一员，论坛还变成了一个得以零距离交流的“同学会”式的活动。此次中国—瑞典创新创业论坛共有300余人参会。参会者大多有着相似的教育、工作背景，这使他们在论坛上见面时倍感亲切，还有不少海归见到了阔别多年的同学。

来自深圳的海归李欣（化名）表示，这次论坛可以说是一次瑞典留学回国校友的交流盛会。尽管回国已经快6年，但由于瑞典是个比较小众的留学地，李欣在国内很少见到有着瑞典留学背景的海归。这次她参加论坛，认识了很多和自己一样从瑞典学成回国创业的海归企业家，收获很大。借着茶歇时间，李欣和许多在场的海归创业者交换了名片，找到了好几个将来有合作可能的海归。会场还有着不少瑞典企业代表，李欣还前去询问了一些进行跨国技术合作的事宜。

## 国际论坛更像“同学会”

孙雅静 文/图



双方政府加大支持力度 有利于引进技术创新人才

此次活动的重要环节之一就是“中国—瑞典创新创业基地”的揭牌成立仪式。在揭牌仪式（图）后，中关村雍和航天科技园、瑞典中国校友会及瑞典职业青年协会共同签署了《中国瑞典创新创业基地战略合作协议》。

为促进瑞典创新企业与中国的合作，瑞典驻华大使林戴安女士宣布，明年瑞典大使馆会把推广瑞典创新科技的范围作为重点，加强瑞典创新项目与中国企业发展环境的融合。

来自杭州的参会代表张一凯（化名）说：“在中瑞双方政府的共同支持下，许多像我们这样拥有瑞典留学背景的海归创业者无疑将成为中瑞合作的受益者。这种双向的支持会给我们带来更好的创业大环境。”张一凯曾在瑞典学习人工智能，他目前正在与瑞典的研究生导师合作筹备一个创业项目。同时，论坛主办方中关村雍和航天科技园董事长孙绍明先生表示，基地成立后将重点扶持从瑞典引进的属于创新领域和颠覆性前沿技术的信息技术、高端制造、文化等高科技创新项目，落户航天科技园并进行孵化。同时，中关村雍和航天科技园将对基地包含瑞典创新创业的相关项目人员给予物理空间的支持和优惠，提供本地化企业服务和相关政策的大力支持。

许多海归纷纷表示，这使他们这些希望多引进瑞典籍人才的企业少了很多后顾之忧。而且由于瑞典政府方面的大力宣传和激励政策，使许多瑞典优秀企业和科技人员的合作意愿更加强烈。海归企业吸收瑞典技术创新人才将会具有天时地利。

海归分享创业经验 期待更多软性扶持

圆桌论坛环节，几位曾在瑞典留学的受邀海归企业家代表分享了自己的创业经历。他们普遍提到，在瑞典留学时接触的创新思维模式和企业创新发展经验对他们的创业有着很深的影响。

杭州碳诺电子科技联合创始人李卓娜2010年毕业于瑞典布京理工大学。她的公司从3个人的团队已经发展壮大到了具有50名员工的团队。李卓娜强调，除了政府的大力支持外，软性扶持对于科技企业创新十分必要。她说：“创业者本身会遇到不断变化的环境，需要不断学习和感悟，所以扶持仅靠资金方面是不够的。我们希望能有更多的论坛作为平台为创业者提供交流的机会，使大家有更多思想的碰撞和交流。”

夏涵曾在2005年去瑞典乌普萨拉大学学习生物。他现在正在国内注册一家微生物检测公司，未来还准备尝试让公司和母校在微生物方面开展合作。在他看来，此次论坛是企业合作发展的良好契机。但从公司的发展角度，他也提出了自己的期望。“我觉得，作为科技型企业，最需要的还是一种时间上的宽容，因为科技创新型企业是非常依赖时间的。作为一个生物技术公司，从研发到投入生产，如果想做出真正有创新要素的产品，需要很长的时间。很多优秀的瑞典公司的经验都可以借鉴，有些公司很多年只专注于做一个产品。我们非常希望航天科技园或者深圳园区，给我们足够试错和创新的机会，这样我们就有足够的空间专注地把一件事情做好。这也是我们创业者们的梦想。”夏涵说。