



在“大众创新，万众创业”的推动下，越来越多的人投入到创业的浪潮中，其中一支不可小觑的队伍便是海归。由于其海外背景，海归通常有着不同于本土创业者的新思路、新视野，成为创业舞台上独树一帜的角色。

创业 你准备好了吗？

马小芳

明确方向 创业第一步

海归创业者所面临的第一个问题是“创什么”，有些海归会在与自己专业相关的领域创业，有些则在工作多年后有了全新的想法——在一个新领域开辟道路。

李志峰曾在奥地利维也纳大学攻读物理学博士，2012年，他在重庆创办了量子猫科学馆，为儿童打开了一扇科学之窗。“当初我选择在这个领域创业很大程度上是受到国外先进教育理念的影响。在维也纳读博士时，我的导师担任当地中小学的科技老师，经常会组织一些科学活动并鼓励孩子们参与其中，而我也参与到这些活动中来。在这个过程中，我了解到欧洲很多国家在青少年教育方面做得非常好。那里的儿童可以选择大学里的课程，由大学的老师亲自授课，从小就开始培养儿童的科学精神。”李志峰说，“但是回到国内，我发现现在青少年教育方面我们和一些欧洲国家还存在着不小的差距，于是就想要把国外优秀的教育理念和模式引进来，让国内的孩子也能接受好的科学教育。”



李志峰在实验室教儿童使用天文望远镜和显微镜。（图片来源：受访者提供）

高茵创办了北京恒德盈谷信息科技有限公司。当讲起自己的创业故事时，他在话语间表现出爱尝试新鲜事物的性格。他曾在国家机关工作，花了两年时间思索是否应该走出机关大院去创业。在即将升职时，高茵选择辞职创业。“当时国家提出‘大健康’的理念，这是一个关系到民生的问题，我想在这方面有所作为。而且医疗行业发展前景好，市场也很广阔，能够获得较高的回报。”高茵说。

毕昭兴和段凯共同创办了淳熙教育咨询有限公司。据了解，他们公司的运作模式与中国市场上其他教育机构不同。两位创始人都有着丰富的海外工作经验，因而造就了他们开阔的视野和独特的思维，他们对教育有着与众不同的看法，并把这种看法在创业中变现。“我们公司主要有三大服务模块：首先是学习指导。学生出国首先看的是成绩，所以这一点我们会非常重视。除此之

外，我们还有职业规划和个人发展规划。现在许多学生不清楚自己出国的目的，造成了出国之后不能很好地利用资源提升自我。这种海外学习和生活的状态不仅对个人未来的发展没有什么帮助，还白白浪费家里的钱。所以，我们的模式就是在学生出国的前几年就开始帮助学生去探索自我，发现自己的真正爱好，从而确定未来想从事的职业。在这个过程中，我们会联系国外在各个领域工作的人士，由他们告诉学生这个行业、这份工作到底是什么样的，让学生对自己想要从事的职业有一个全方位的了解。如果学生在这个过

程中发现自己并不喜欢这份工作，那我们可以帮助他继续去探索别的领域。”毕昭兴说道。

克服困难 恒心很重要

每一个创业者在创业初期都面临着各种各样的挑战和困难，有人因此放弃，有人却在困境中求索，直到“创业树”上结出累累硕果。

在聊起创业困境的时候，高茵说：“创业半年后，我的合伙人退出了。”尽管遇到这样的事情，高茵依旧坚持自己的发展方向，借债收购了合伙人的股权，自己独自运作公司长达两年。“这事对我打击很大，我和他聊了一个晚上。我们俩人站在阳台上，一直讨论到太阳升起来，他还是坚持退出。”高茵接着说。直到两年后，公司重新进行

股权融资，有多位股东加入，他才松了一口气。许多创业者在创业初期都会面临一个问题：资金短缺。李志峰在创办量子猫科学馆时，也曾面临这一难关。“当时创办这个科学馆，和朋友筹资，加上政府的资助，我们在重庆一栋写字楼里租了两间房子，然后开始招生。最初，我们在人才招聘、市场开拓等方面都遇到了问题。我们曾想过通过融资去解决这些问题，但是人们对这种教育方式还不能够接受，并且觉得这个机构太小了，看不到发展前景。”李志峰说。于是，他就和朋友亲自给儿童上课，讲授科学知识，教孩子们做科学实验。他们凭借口碑开拓市场，逐渐地发展到收支平衡。现在，已经有很多投资机构和他们谈合作，量子猫科学馆也在全国各地开了多家分店。

创业的过程中，会面临各种意想不到的困难，这个时候需要创业者有恒心和毅力去坚持和克服困难。

摸清市场 创业有保障

不同于本土创业者，海归回国创业还要面临“水土不服”的问题。虽然拥有先进的技术和理念，但是长期在国外导致他们对国内市场缺乏足够的了解。这也是海归回国创业必须面对的一大难关。

针对这一问题，著名创业导师、零点研究咨询集团董事长袁岳说：“解决海归创业水土不服的最好办法就是找对合伙人，与熟悉国内市场的本土创业者合作。”

段凯对此有着深刻的感受。他和毕昭兴回国创立淳熙教育咨询有限公司正是看中了国内的教育机构在出国留学中介领域的发展空间。采用全新的模式为出国留学的家庭服务，对每一位客户的服务都长达几年。虽然一开始人们对这种方式难以接受，但是经过学生和家长的口口相传，淳熙教育咨询有限公司已经有了稳定的客户来源。段凯说：“回国创业并不是简单地把国内没有的、国外发展得很好的东西搬回来。而是先要把市场调查清楚，并不一定要去开创一个新的领域，可以找到原有的领域里缺少的东西，从而带动这个领域更好地发展。”

（图片来源：京报网）

回国后，大多数海归都希望能够在在一个宽广的平台上施展身手。所以一直以来，他们更倾向于投身一线城市。随着深圳经济的快速发展，“北上广深”逐渐成为一线城市的代名词。

但由于一线城市人才竞争日趋激烈，三线城市机会少以及二线城市经济也在快速发展等原因，不少海归将目光移向了二线城市……

除了北上广深 还有二线城市

徐悦邦



一线城市带来的困惑太多

由于一线城市北上广深工作机会多、发展空间大，不少海归在回国后会优先考虑在这几个城市求职，但当他们开始在一线城市生活和工作时却遇到了不少烦恼。

朱一丹曾就读于英国曼彻斯特大学，回国后她选择到北京工作。“北京的交通非常拥堵，短短几公里的路有时能堵上几个小时。而且秋冬季节的天气很糟糕，经常会遭遇‘霾伏’。这些生活中的细节很容易影响到我上班时的心情。”朱一丹说道。

彭圳培（化名）曾就读于法国国立高等先进技术学校，回国后他在北京、上海、深圳都待过，现在深圳工作。当谈到为何只到北上广深这样的一线城市就业时，他称这几座城市有着更多的工作机会和更好的工作岗位。但当求职者都涌向这些城市，很容易出现人才饱和的情况，职场竞争也异常激烈。为了在一线城市立足，彭圳培付出了不少努力，但是也感到了来自生活方方面面的巨大压力。他说：“无论是在北京、上海，还是在深圳，我每天都得在高峰期乘坐地铁上下班，经常被挤得无处可站，有时甚至脸都贴到地铁门上了。并且深圳的生活成本非常高、节奏也很快，我经常因此而烦恼。同时，深圳高企的房价也正在阻碍着这些年轻人在这里扎根。”

“疲惫”是不少在一线城市打拼的海归的心声。正因为此，一些海归将目光投向了二线城市……

寄望于二线城市前景

海归投身于二线城市的一个重要原因，在于他们看好那里的发展前景。

陈志浩曾就读于俄罗斯外交部外交学院，攻读国际关系专业。博士毕业后，他选择回到家乡成都，准备创业。成都作为西南地区的枢纽城市，是西部经济重镇、“一带一路”的重要节点，这几年发展势头迅猛。“我在成都长大，非常清楚这座城市的优势所在，也非常看好它的发展前景。成都都有着丰富的自然和人文资源，但许多领域还有待开发，是一片蓝海。”陈志浩说，“比如成都地处四川盆地，地势低平、土壤肥沃，这为绿色生态农业的发展提供了天然的便利；成都有不少旅游胜地，如都江堰、九寨沟、黄龙等，这非常有利于旅游业的发展并能带动相关产业。随着成都基础设施的不断完善以及高速公路、铁路等交通网络的覆盖，其辐射力将日益增强。”

在“大众创业，万众创新”的浓厚氛围下，不少二线城市已经栽好了“梧桐树”，只待“凤凰”来——通过大手笔的招商引资政策吸引海归前来创新创业。比如：设立留学生创业园区、项目孵化平台等，为海归提供资金扶持、创业指导以及完善相关的配套设施等。这也是海归投身到二线城市的原因之一。

李志峰曾就读于奥地利维也纳大学，回国后他落户于重庆。“在重庆创业初期，我曾参加过

‘泛海扬帆——重庆大学生创业行动’、‘留学人员回渝创业支持计划’等活动，共计获得创业资金36万元。这笔资金给我的创业带来了不小的帮助。”

更适应二线城市环境

除了以上原因，海归选择二线城市还考虑到了其他因素。

“成都是一座宜居城市，有着适宜的气候、优良空气质量以及悠闲的生活。更重要的是，成都的生活成本较低，这是它相对于一线城市的优势。较低的房价也让我们这样的年轻人比较能接受。”陈志浩说，“选择在成都扎根，很大程度上也有工作和家庭两方面的考虑。首先，成都是我的家乡，北上广深中的任何一个城市都离成都太远了。毕竟父母都在成都，我想离家近一些；其次，在家乡创业我的心里更有底。一来我熟悉当地的环境，二来在成都积攒下来的人脉能够为创业提供帮助。”

一些海归因为曾在二线城市读大学，回国后也会选择回到大学时期学习生活的地方，落户于这座城市。从本科到硕士期间，李志峰就读于重庆大学，学习应用物理专业，后来他前往维也纳大学攻读博士学位。回国后他先是在北京创业，但两年后，他选择搬到了重庆。“我之所以选择到重庆创业，是因为对这里非常熟悉。虽然我并不是重庆人，但我在重庆生活过很多年，这里可以说是我的第二故乡。而且在重庆创业，成本相对较低。”李志峰说道。

（图片来源：羊城晚报）

创业需充分准备

齐心

“大众创业，万众创新”的号角已经在中国大地吹响数年，随之而来的是越来越多的海归响应国家号召带着先进的技术和理念回国创业，给祖国创业市场增添了活力。尽管国家给出了海归创业的利好政策，国内的创业市场也一片光明，但海归回国创业还需要做好心理准备。

创业不仅仅是个人的事，创业的成功与否关系到多方利益。大部分创业者的启动资金除去政府的资助外，更多的还是从亲戚朋友那里借来，一旦创业失败会造成各方利益损失，还可能影响到亲友关系。因此创业者需要充分的准备。首先要明确创业的方向，认真思考是否能在在这个领域

坚持下去；该领域的市场前景怎么样；在创业途中会遇到哪些困难等问题，都是创业者需要面对的。

如何确保公司在创立之后能够在错综复杂、变化莫测的市场上站稳脚跟，这需要创业者花时间和精力对市场进行准确的调研和定位，并用发展的眼光审视预测市场走向，以确保公司不会在创业大潮中倒下。



脱单路上辛酸多 脆弱只给自己看

海归剩女往往具有高学历、高薪和高龄。但在脱单的过程中，她们却没有其他女孩那么高效率。那么，对于海归剩女来说，脱单道路真的那么辛酸和艰难吗？

一位海归女孩晓妍（化名）在电台节目中说，自己现在28岁，有着高学历、海归背景以及一份不错的工作，长相也还算端庄，但在茫茫人海中却找不到心仪的对象。她很苦恼，不知道怎样才能结束这种状态。“我常常一个人单曲循环播放《别在伤口上撒盐》《三十岁的女人》等伤感情歌，这些歌的歌词非常贴合自己的心理，常常晚上一个人听得泪流满面，然后流着泪不知道什么时候就睡着了。”晓妍说道。

“光鲜、坚强的一面总是留给别人看，而自己内心最柔软、最伤痛的事情往往不会展现在外人面前。”从加拿大留学归来、现在大学任教的王梦裳（化名）说。

从英国留学回国后，东璇现在在武汉的中国建设银行工作，目前仍处于单身状态。“我一个人的时候会看新的电视剧，如果时间充裕，就会和闺蜜约在一起看电影。毕竟一个人过还是很无聊的。”东璇说。

近年来，随着网络的发展，“光棍节”变成了一个被很多年轻人认可的新兴节日。在海归群体中，有着这样一类“光棍”，她们就是所谓的“剩女”。“海归多剩女”现象在这两年被媒体广泛关注。

海归剩女脱单 一条漫长的路

李洪锋

心中标准太具体 难以放下拒新人

东璇认为，如果不能从以往的感情中走出来，那么脱单的过程会更加难熬。她曾经错过了一个男生，这个心结至今没有打开，而这个人成为了她脱单路上最大的羁绊。“还在国内读大学时，有一个很要好的男生向我表白过，他是通过邮件表白的，怕我没看见还给我发了短信。但是自己当时年少无知，感觉做了多年的朋友不知道该怎么以男女朋友来相处，而且怕女朋友有什么不合适分手后就连朋友也做不成了，所以就非常生硬地拒绝了他。后来特别后悔，其实自己也挺喜欢他的。”东璇在讲到的时候，声音都有些哽咽，非常遗憾错过了那个人。

和东璇一样，前任或曾错过的人，后来往往成了海归剩女脱单路上的阻碍。王梦裳坦言，自己总是遇不到合适的人，并不是因为身边没有优质的男生。“现在看谁都喜欢和前任相比，心中有了一个太具体的标准，所以看谁都入不了眼。”王梦裳在讲到自己为何一直单身时这样分析道。

“取次花丛懒回顾，半缘修道半缘君。”因为有一份感情没有放下，并且知道真正的爱情是什么样的，所以不想随便找一个人。而这样的心理往往只能增添海归剩女的伤感和无奈。

亲人催促和怀疑 孤立无援更煎熬

随着年龄增长、个人问题迟迟没能解决，海归剩女还要面对亲朋好友施加的压力。对海归剩女来说，让父母难过失望、不被他人理解，脱单路上无疑雪上加霜。

在晓妍回国后，父母对她的终身大事一直很着急，催着她多去认识一些人，尽早把个人问题解决了。“我父母和我说，趁着他们现在还没有老，还能帮我带孩子，让我尽早找个人嫁了。但是，自己又何尝不想早点遇到一个如意郎君呢。我不想让父母一年又一年地失望，但是又不想随便找个人就嫁了。”晓妍情绪低落地说。

“妈妈有一次生气地斥责我说：‘早知道你现在会这么离谱，当初就不应当送你出国念那么多年的书，早早地找个人结婚好了。’她老说我30多岁的人了，还一点都不着急，每次催促也不放在心上。”王梦裳说。她在感情问题上一直很执著，希望能够找到一个聊得来的人，不想将就。但是随着年龄的增长，家人越来越没有耐心。“父母都是很要面子的人，所以听不得别人说我。有一次，他们听到同事议论我，说我是身体上或者心理上有问题，便恼羞成怒地跑来问我‘是不是身体或者心理上出了问题，有问题就去治。’”王梦裳表示自己心理压力很大，得不到他人的理解，没有父母的支持，她觉得自己都要被一种深深的无助感击垮了。



（图片来源：新华网）