台

湾

老

荣

R

何

辜

Ż

责编:吴亚明 陈晓星 邮箱: gtbhwb@people.cn

## 不怕上海竞争 力推多项新作

# 香港迪士尼不做"明日黄花"

本报记者 王 平

过去,迪士尼乐园是内地人赴港游的一大理由。6月16日,上海迪士尼高调开园。这个面积更大、设备更炫、科技更新、距离客源又更近的强劲对手,会否让香港迪士尼变成"明日黄花"?香港迪士尼方面对此表示:不担心竞争。

#### 中国市场巨大

毋庸讳言,中国第二座迪士尼会分流客源,但香港商务及经济发展局局长苏锦梁16日表示,两座迪士尼其实客源地并不完全重叠,"上海的主要针对内地客,香港则以国际旅客为土"

去年,香港迪士尼整体人园的680万人中,内地游客占41%,香港本地访客占39%,国际访客占20%。

上海迪士尼的出现并不意味着香港迪士尼 内地游客必然减少。"即使出现两个迪士尼主题 公园,中国市场也足够巨大",香港迪士尼乐园 行政总裁刘永基在6月10日举行的上任首次记 者会上说:"我们在东南亚、香港、澳门和内地 南部具有市场。"

香港迪士尼真正应该担心的,是香港旅游市场整体性的萧条。去年,上海迪士尼尚未粉墨登场,香港迪士尼的年业务收入却比前年下跌了6.4%,净亏损1.48亿港元。原因在于,早前一些香港极端人士发动的"驱蝗"、"反水客"等赶客行为,让香港旅游陷入了10年未遇的寒冬。

#### 阳刚英雄加盟

当然,不怕竞争和消极应对是两回事。香港迪士尼近来不断推出新内容,为老园区增添新鲜威。

6月11日,香港迪士尼以一场声势浩大的"星战"欢度10周年庆。人们所熟悉的迪士尼乐园,是米奇、米妮、白雪公主等老面孔的天下,现在则又多了星战、钢铁侠等更具阳刚气息的新英雄。

香港迪士尼乐园度假区公共事务副总裁蔡 少绵介绍,他们购买了多个热门影视作品的知



香港迪士尼乐园近日推出"星球大战:入 侵明日世界"娱乐项目。 **资料图片** 

识产权,将其开发成游乐项目和餐饮商品,旨在吸引陪同孩子来玩的爸爸们和年轻游客。园区星战主题商店去年出售了超过230款星战主题商品,其中星战光剑自去年10月至今卖了1.3万多把。而全球首个漫威英雄"钢铁侠"为主题的主题区"铁甲奇侠飞行之旅",将于今年年底同宾客见面。

每一次乐园全新动漫的展现,都有忠心粉丝的追随。据介绍,2015年香港迪士尼乐园推出《冰雪奇缘》冰雪小镇、《头脑特工队》为主题的节目时,到访的广东游客中有超过20%是专门为《冰雪奇缘》中的冰雪小镇而来。

#### 深挖广东潜力

此外,香港迪士尼也以改善交通、推出优惠等方式促进客流增长。乐园度假区销售及营销市场推广副总裁王万民近日受访表示,乐园在市场拓展上的三大策略:一将深耕广东市场;二将把交通促进客流增长的优势最大化发挥;三将善用电商渠道,推广特色产品。

一亿人口的广东省市场潜力巨大。今年起,香港迪士尼把广东地区8个城市,包括深圳、广州、东莞、佛山、中山、珠海、江门及惠州,定为乐园的核心市场,积极增加省内二线城市的销售网覆盖及渗透率,开拓机遇。

目前,香港迪士尼乐园度假区的跨境巴士

票务中心提供往返广东省15个城市,超过20个 跨境巴士票务服务点,大大缩减了广东省游客 前往乐园的时间。

今年夏天,香港迪士尼乐园度假区将推出 "乐园门票连跨境交通"的优惠套票,包含了香 港迪士尼乐园一日标准门票及单程车票或船 票,对游客来说非常方便。

而在细分客群方面,乐园也做了诸多尝试,比如推出广东省居民独享的"快乐通行证",这是为喜欢体验新鲜项目的年轻游客准备的,可选择"人民币755元三天",性价比高。

#### 背靠大树乘凉

香港迪士尼能否火热,有赖于香港旅游市 场的整体表现。当前,从香港特区政府到旅游 业者都在努力,试图恢复旅游市场活力。

苏锦梁表示,会继续在东南亚及内地推广香港旅游业,吸引高消费过夜客。他提到,今年首4个月,非内地过夜客有7.8%的增长,显示香港仍是受欢迎的旅游目的地。他说,香港仍有很多有吸引力的地方,除迪士尼、海洋公园外,还有不少文化及美食旅游点,未来会继续与业界探讨新景点。他对香港旅游业的前景表示乐观。

香港特区政府规划署日前开展"湾仔北及北角海滨城市设计研究"的第二阶段公众参与活动。研究团队提出了5个主题区的具体设计理念:"庆典主题区"将会突显金紫荆广场的象征意义及庆典意义,使之成为香港市民及游客共享的庆典广场;"渡轮码头畔主题区"将设计拥有露天剧场的海港表演区,承办大型活动,为市民提供优质的演出及餐饮服务;"水上运动及康乐主题区"将采用灵活的设计,展现新的水上康乐设施,方便举办国际水上运动赛事;"活力避风塘主题区"则将再现水上餐厅及舢板服务,延续避风塘文化;而"东岸公园主题区"将提供多元化服务设施,打造空间灵活的市民公园。

若以上规划能顺利实施,香港将增添大批魅力景点和旅游设施。香港好,香港迪士尼就会好。背靠大树好乘凉,这道理放之四海而皆准。

最近,一段辱骂台湾老荣民的视频传 遍两岸。老荣民指的是1949年前后自大陆 去台湾的老兵。视频中,一女子连珠炮般 谩骂老荣民是"中国难民""为什么要台湾 人养你们"等。这段两分半钟的视频传出 后,遭到台湾各界的一致谴责,认为其言 行挑起族群对立,还有人提议要修法禁止 族群歧视。

坦白说,这段视频中的洪姓女子在台湾虽然属于极少数,但若不是她言行"粗鄙恶劣"引起众怒,她针对老荣民的论调并不新鲜。在台湾,近十几年,从政治人物、电视"名嘴"到某些媒体,用"台湾寄生虫""滚回中国"等侮辱性言辞攻击老荣民,都有例可查。

人们很难理解, 素以温情著称的台湾 社会,为何对待老荣民如此苛刻?于情来 说,现在还在世的老荣民,十几岁时被带 到台湾,从此有家归不得,近40年后,才 用泣血的"想家"叩开返乡探亲的大门, 而彼时大多数人双亲已逝。他们在台湾生 活的半个多世纪, 因为没读过什么书, 也 不懂闽南话,很多人始终生活在贫困线 下、社会边缘, 多少人终身未婚、孤苦一 辈子。这样苦难的经历, 谁不会掬一把同 情泪?于理而言,中横公路等台湾早期重 大工程建设,都有老荣民的身影。他们修 路、种树,对台湾发展贡献良多,有人还 葬身在工程爆破的路上。今天的台湾怎能 不感念他们的付出?但事实却正好相反。 如果这次不是洪姓女子太过分, 对于谩骂 老荣民,台湾社会怕是司空见惯了。

仔细思量也不难理解。洪姓女子所用的"中国难民",不是类似奸诈狡猾、道德败坏的普通谩骂,而是一种政治性语言。实际上,不管老荣民个人品行如何,在台湾某些人看来,老荣民这一群体具有不可饶恕的"原罪"。老荣民们在大陆出生、成

长,因内战来到台湾,从此扎根宝岛、成为台湾人。他们不仅有难以割舍的乡情,更重要的是,老荣民的经历就是活生生的证词——证明台湾问题源于当时中国的内战,与所谓的"台湾地位未定论"没有半毛关系;证明由台湾问题衍生出的两岸关系,既不是国与国,也不是"一中"和"一台"。这才是老荣民被某些人当做眼中钉的真正原因。

对于这次洪姓女子"粗鄙恶劣"的言行,台湾不少人谴责其 "粗鲁""不文明""不负责任",更指出"没有一个人应该为自己的认 同受到歧视"。但老荣民被羞辱的"原罪",显然已经超越认同的差

异,不是反对歧视、倡导尊重与包容所能解决的。要想真正弥平裂痕,最需要的是正视这一特殊群体的存在,体会他们苦难人生背后的历史成因,诚恳地告诉台湾民众,两岸本来就是一家人,生于大陆、长于台湾的老荣民就是最生动的例证。



## 推动港青在内地创新创业 "紫荆谷"高峰论坛在港举办

本报香港6月16日电(记者陈然)"大众创业、万众创新" 紫荆谷高峰论坛15日于香港湾仔盛大开幕。本次论坛由香港中 国商会及"紫荆谷创新创业发展中心"共同主办,旨在支持香 港中小微企业及年轻一代在内地发展、创业,以实际行动配合 落实"十三五"规划中的创新及科技合作。

香港特区政府署理行政长官曾俊华在开幕典礼上致辞表示,香港具备优秀的条件推动创业创新,发展高增值产业,维持香港的长远竞争力。珠三角地区可与香港产生强大的协同效应,为香港的高增值企业在物料应用、原型研发和生产等方面提供有力的支援。

他表示,香港特区政府将成立20亿港元"创客创投基金",与私人风险投资基金合作,为配对形式投资本地科研初创企业,支持企业成长和拓展业务。

国务院港澳办副主任周波在致辞中提出3点要求,分别是要以创新引领香港未来发展,要以合作创新实现内地与香港双赢,以及要让青年成为推动创新创业的主力军。他说,香港具有发展创新的天时、地利与人和,定能把握机遇,应对各种挑战。

论坛随后举行紫荆谷战略合作伙伴签约仪式,并邀请众多 青年创业领袖开展创新、创业及发展高峰对话。

据介绍,"紫荆谷创新创业发展中心"由香港中国商会、香港经纬集团及多家香港、海内外华侨华人商协会联合成立。其业务包括设立"紫荆谷创新创业发展辅导中心"、投资建设"大众创业、万众创新"示范基地以及为"紫荆谷创新创业发展楼宇产业园区"成员企业进入资本市场直接融资。

### 临水缘·两岸情

福建省宁德市古田县近日举行临水 夫人陈靖姑祭祀大典,本次活动以"临 水缘·两岸情"为主题,港澳台及内地 近千名信众共同参加。

作为国家级非物质文化遗产"陈靖姑信俗文化"的发祥地,福建省古田县充分以陈靖姑信俗文化为纽带,不断加深对外文化交流与合作,对推动两岸关系和平发展、我国与海丝沿线国家民间交流起到了积极作用。陈靖姑被誉为"妇女儿童保护神",在世界各地信众已渝亿人。

图为身着传统服饰的女子在祭祀大典上进献乐舞。

。 新华社记者 **宋为伟**摄



## 香港独特优势仍被看好 两英国公司在港设亚太总部

本报香港6月16日电(记者陈然)两家英国公司15日在香港分别开设亚太总部,借助香港进入中国内地及亚太区市场。香港特区政府投资推广署助理署长蒋学礼表示,香港在亚太区的各项领先优势有助于企业将业务拓展至世界各地。

英国电子商贸顾问公司Practicology15日在香港 开设地区办事处,通过不同的网络渠道,为客户提 供策略咨询、业务分析、数码营销等服务。

其大中华区域总经理张汉华认为,内地公司对电子商贸和多渠道顾问服务的需求日益增加,世界各地以至内地的零售商纷纷在香港设立据点,我们必须紧跟步伐,利用香港拓展客户群。香港地理位置具独特优势,配合兼具国际视野及了解国际和内地市场的人才,是建立地区团队的理想枢纽。

英国环保漆饰依高公司亚太区总部也于15日开幕,新总部位于港岛区黄竹坑,占地约200平方米,内设油漆实验室,专门销售优质、无毒的环保油漆产品。其执行董事司马金说,香港作为国际城市,是提高亚洲可持续及绿色生活意识的理想地方,在香港除了拓展业务,也会致力加强在优质生活环境方面的教育和信息传播。

## 两岸金融合作期待"更上层楼"

黄鹏飞 付 敏 刘 欢

随着台资银行不断登陆海峡西岸、两岸跨境货币 清算业务快速发展、两岸保险行业牵手合作,海峡之 上的金融脉动为两岸业界带来更高期待。

14日至15日,作为第八届海峡论坛重要板块之一,海峡金融论坛分别以两岸黄金交易市场、自贸区金融合作、新三板经济等为主题,汇集了两岸经济各领域代表,围坐一堂共商两岸金融产业合作新机。

跨境货币结算、互联网金融对接、国际贸易金融合作……在一年一度的海峡金融盛会上,两岸代表不断抛出新话题,为两岸多层次金融合作建言献策。

依托自贸区对外开放与先行先试的优势,福建在两岸金融合作领域正不断探索前行。至今年2月底,福建先行开展的对台跨境人民币贷款提款金额已占大陆试点业务总量的90%,结算总量占大陆近10%,台湾"中国信托商业银行"、台湾华创股权投资基金等落户厦门、平潭,两岸金融对接多点开花。

"金融创新与合作,不在于中央给几张牌照、几个政策,更在于如何真正为两岸经济发展带来实在效益。"厦门市金融办副主任丘筱文介绍,作为海峡西岸

金融枢纽,厦门近年来主动打造"跨海峡人民币结算代理清算群",已吸引24家台湾银行抢滩开立了44个人民币代理清算账户,代理清算金额达到568.39亿元。

"跨境金融的快速发展,反映出两岸彼此交流合作的需求和努力。"厦门大学台湾研究院经济研究所所长唐永红分析,大陆庞大经济体量和快速增长势头必然会不断吸引台湾资本上岸,随着台湾自由经济示范区等对应创新不断深化,两岸经济合作的大趋势将一步步走向常态化与自由化。

在此间举行的海峡论坛现场,两岸经济界人士不断交流碰撞着思想与创意的火花。多名台湾人士表示,业界对两岸金融合作抱有"更上一层楼"的期待。

虽然在大陆仍未有业务,台湾金融科技股份有限公司董事长王可言却对大陆近年来兴起的众筹金融、互联网P2P等了如指掌。"台湾的共享经济仍在起步阶段,而大陆已经先行先试了好几年,其中有不少经验值得台湾借鉴和学习。"王可言认为,大陆经济硬件基础设施扎实,台湾金融商业模式成熟,双方各有优势。随着大陆互联网产业的快速崛起,两岸可以在各

类金融新业态中加强资讯互通,实现跨越发展。

而作为较早进入福建市场的台资银行之一,台湾合作金库银行目前在福建的业务顺风顺水。"如今我们的客户数目中,台资与陆资企业为七三开,但就信贷业务情况看,陆资信贷额度已经与台资持平。"合作金库银行福州分行长朱训雄也表示,登陆福建一年多来,该行已拓展近百个企业客户,在企业信贷、存款以及国际结算等领域有着不错表现。

"未来自贸区内人民币跨境使用权限的扩大,将会为两岸金融业带来更多活力。"朱训雄表示,自贸区无疑将成为未来大陆金融产业国际化的前沿平台,跨境结算与信贷合作在自贸区内将大有可为。合作金库银行也正积极争取在福建自贸区内设立分支机构。

不少业内人士和学界专家认为,随着近年来两岸产业转型和升级速度不断加快,两岸金融合作将在下一阶段走向"金融+产业"的融合阶段。借助自贸区和各类合作支点平台的建设,跨境金融对接将为传统行业升级转型和资源整合提供更多金融活水,海峡金融也将开启全面多层次合作新纪元。(新华社厦门电)