

商论语丝

华商看中国发展

华商想要谋求更好的发展，必须关注了解投资政策和形势的变化。“一带一路”建设给东盟华商带来前所未有的商机，我们应该更积极地思考如何在“一带一路”建设中，准确找到自身定位，更好的发挥自身优势。

——泰国中华总商会主席、振和兴大金行有限公司董事长陈振治

在当前经济全球化和信息化的背景下，观念创新、模式创新和技术创新使“小、散、弱”的企业在一个“共享资源”的平台上进行抱团发展，实现“共赢”。“一带一路”国家战略的本质是政策沟通、道路联通、贸易畅通、货币流通、民心相通、文化融通。处于东盟国家的企业将会分享“一带一路”中蕴藏的新商机。华商应推动住在中国与祖籍国的文化交流，在共融中寻找并抓住新机遇。

——老挝龙福投资公司董事长王超

华商谈经商之道

中小企业的老板，首先要踏踏实实去做事，同时抽出时间进行策略性思考，去外界参加一些商业活动来开拓自己的视野，多向其他企业家学习经验，不能封闭自己。心态、志向很重要，不能因为是中小企业，就想着自己小，而要跳出这个框，心存大志向。

——新加坡中华总商会会长、德华工业控股有限公司主席兼董事经理蔡其生

创新是企业的生命，非公有制企业如果缺少创新，就将失去成长的动力。非公有制企业不仅要拥有良心和雄心，更要具备担当和创新精神。在当前经济发展环境下，推动“大众创业、万众创新”已经成为不可逆转的大势，非公企业一定要以人为本，加强创新，不应该拘泥于传统的发展模式。

——中国侨联顾问、马来西亚常青集团董事局主席张晓卿

说起关于这26场国庆招待会的很多小细节，比如菜品有了哪些新变化，哪年的招待会日期因为中秋节而提前了，梁冠军都记得清清楚楚。而更让他感慨的是，这26年间他亲眼目睹的中国从城市建设到百姓生活的日新月异。

“虽然我身在海外，但我深深地感到我的发展离不开祖国这个坚强的后盾，是祖国给我提供了许许多多的机遇。”梁冠军说，如今不管有多忙，到了国庆那天，他一定会推掉所有的活动，就等着来北京。“如果有可能，我希望能够再参加24年，收藏连续50年的国庆招待会记忆，继续参与、见证祖国的发展！”梁冠军说着，又一次露出充满骄傲和希望的笑容。

商机商讯

美国华商总会访京

中国国务院侨办主任裘援平14日晚在北京会见了美国华商总会访问团一行。

裘援平赞扬了美国华商总会在服务侨社、促进中美友好、反“独”促统等方面的积极贡献。她说，多年来，总会为增进华人社区与住在国政、商界及社会各界人士的相互了解和交流做了大量工作。

裘援平鼓励华商总会继续发挥作用，努力服务华人社区、建设好“华助中心”、推动和谐侨社建设，在促进中美友好、维护祖国和平统一等方面作出新的贡献。

华商总会访问团负责人介绍了华商总会和旧金山“华助中心”开展各项工作的情况，表示将继续为侨胞提供更好的服务，努力推动和谐侨社建设，服务好当地华埠。

（据中新社电）

商界传奇

梁冠军

祖国给了我最大的机遇

本报记者 严瑜

唐人街里的“奋斗小子”

如今，走在美国纽约曼哈顿的唐人街，说起梁冠军这个名字，在这儿住过一些年头的华人不会陌生。

“最多的时候，我在唐人街开了40多家店铺，时装、家具、礼品、参茸、佛具、电器……各种店铺都有，基本上走过整条唐人街都不需要带钱。”和记者聊起往事，年过半百的梁冠军爽朗地大笑起来，轻松的语调隐约带着一丝骄傲。

梁冠军的确可以为此骄傲，因为这一切都来自他白手起家的艰苦打拼。20多年前，当他刚刚走进纽约这座国际大都会时，还只是一个个头不高、貌不惊人、一无所有的异乡人。

“刚来的时候蛮辛苦的，但我看到有很多商机，就决定要闯一闯。”虽然已在美国生活了30多年，梁冠军依然操着一口浓重的广州口音，甚至说起普通话还有些磕磕绊绊。和乡音一样没有改变的，还有融入他骨子里的那股广东人敢闯敢拼的韧劲。

1988年，梁冠军带着自己的“创业梦”来到纽约。很快，他就敏锐地发现，当时美国正在起步的房地产行业是一座可以深挖的“富矿”，而改革开放之后，中美之间日渐畅通的贸易渠道，更为这个充满干劲的年轻人提供了施展拳脚的广阔舞台。

瞄准市场之后，梁冠军首先成立了一家建筑公司，将中国的建筑材料运到纽约，在当地承接装潢装修项目。“当时利润很大，例如一个普通的门锁，在中国卖几十元，运到美国则能卖到几十美元，住往一个集装箱的商品就能赚七八个集装箱的利润。”就这样，梁冠军顺利挖到了第一桶金，也开始有更大的能力和信心扩大生意版图。从建筑行业到更多种类的商品进出口贸易，从唐人街到纽约再到整个美国，当年的“奋斗小子”渐渐站稳脚跟。

谈起成功的原因，梁冠军感叹自己好像每次都正好处于机遇的风口。然而，机遇总是青睐有准备的人，梁冠军在交谈中常常几言带过的那些艰辛和坚持，才是他成功的真正秘籍。

最初的很长一段时间里，梁冠军都是亲自从美国到中国去挑货订货，一年至少来回10多次。“那时不像现在有互联网，可以在网上下单。过去都是我亲自跑，到中国订好货，再联系航运公司运到美国，然后再在美国找人接货。”奔波辗转，吃了多少苦不言而喻。但在他看来，各个时期、各个方面总会遇到各种困难，唯一的办法就是咬牙克服。“很多时候不去搏一下，试一下，就不会有现在的一片天地。”梁冠军说。

“我一直觉得，冒一下险没问题。冒大险就成大功，冒小险就成小功，不冒险就徒劳无功。”和记者聊起自己的生意经，在美国打拼30多年的侨商梁冠军说得最多的，就是如何发现机遇，并且把握机遇。这位祖籍广东广州的侨商不仅有着一张标准的粤人面孔，一口地道的粤语口音，更继承了粤商捕捉商机的敏锐、吃苦耐劳的坚韧和心念故土的桑梓深情。当在海外事业有成之后，再回头看，他坚定地表示，“是祖国给了我最大的机遇。”

他是梁冠军，是美国冠军国际投资集团董事长、美东华人社团联合总会主席，也是中华海外联谊会副会长，曾经列席全国政协会议的海外侨胞代表。

从“美国梦”到“中国梦”

对于这个曾经通过努力打拼实现“美国梦”的侨商而言，如今的“中国梦”更富有魅力，因为在这里，他不仅能成为一个有所收获的商人，更能做一个为社会创造价值的贡献者。

这几年，梁冠军在中国还做了一项令人有些惊讶的投资——在广州投资一所软件学院，每年从全国招收几千名大学生，专注于软件等技术领域的人才培养。

除了每年一两亿元的直接资金投入之外，梁冠军还花费大量心力，引入美国大学的教育理念，鼓励学生半工半读，并且提供资金、场地、设备等各种支持，鼓励他们创新创业，甚至想方设法引导学生赴国外学习、实习。而他很清楚的是，这是一个“需要很长时间才能收回成本”的投资。

聊起这项赔本“买卖”，梁冠军似乎少了一些商人的精明。当被问及原因，他不以为意地笑着说：“我觉得，这是一个对中国来说很好的投资。过去的中国是招商引资，现在经过了几十年的发展，到了招才引智的时候。国家的发展和进步，需要技术人才，而如果来自中国自己来培养就更好了。”在梁冠军看来，只要能够凭借自己的力量，通过民间办学的方式，为中国培养更多的技术人才，这项投资就值得做。

参与并见证中国的腾飞

“我现在比以前跑得更多啦，一年至少得有20多次。”说起如今的生活，梁冠军笑称自己早已是名副其实的“海燕”，频繁的穿梭于中美之间。而他忙碌的不再只是自己的生意，“还有一半的时间在做社会工作”。

无论是在美国的华人社区，还是在中国的各类涉侨活动中，总能见到梁冠军风风火火的身影。

在美国，梁冠军担任主席的美东华人社团联合总会，已拥有分布在美东地区10个州的213个侨团。维护华侨华人权益，传扬中国传统文化，促进中美交流合作，梁冠军总是身先士卒，也因此被纽约当地媒体称为“华埠市长”。

在中国，他是寻找商机的企业家，更是热心公益的慈善家。2008年汶川大地震后，他组织13辆卡车的救灾物资，亲自驱车将物资送往灾区。2013年雅安地震次日，他又带着100万元现金奔赴灾区救助受灾民众。而自2002年以来的10多年间，他更10余次深入西藏，捐建希望小学，出资修筑公路，免费资助200名藏族大学生到自己投资的软件学院学习。

“侨团活动啊，公益募捐啊，中美交流啊，只要有需要我的，我就去跑。”聊起高强度的出行节奏，梁冠军没有丝毫的疲惫或厌倦。“我不觉得辛苦，反倒是停下来才会觉得更辛苦。”梁冠军露出一个灿烂的笑容，他说，只要是做自己喜欢的事，就没有太大的压力。

而就在这一一次又一次往返之间，梁冠军不知不觉地成为了中国近20多年来发展腾飞的特殊见证者。“1999年、2009年和2015年的3次大阅兵，我都有幸作为海外华侨代表亲临现场，目睹中国变得越来越强大。”说起这些，梁冠军的骄傲溢于言表。

更令他自豪和珍视的，还有一样特别的收藏，那就是从1990年以来，他每年回中国参加国务院举办的国庆招待会时留下的请帖、菜单和总理讲话稿。“每年总理都会在讲话中告诉我们中国正在经历的发展，这让我有机会见证中国这26年来各个领域的变

家，当时的集美居民因不堪忍受剥削，纷纷到南洋寻找新的出路，陈家祖辈亦是如此。陈嘉庚到新加坡与父亲会合后，开始了自己的经商生涯。1894年，陈嘉庚出资建立惕斋学塾，由此展开了捐资兴学的人生理想。对陈嘉庚而言，为祖国做贡献是理所当然的责任，为此他将一生的心血投入到教育事业中。当他1958年患病住院时，首先考虑的仍是教育。他在病中口授遗嘱，将他当时的余款、利息以及今后各项收入，都充作集美学校的教育基金，而其诸子孙不能取一分钱。

有着“万金油大王”和“报业大王”之称的闽商胡文虎，是福建侨商中又一位富有慈善热情的传奇人物。作为商人，胡文虎以自己的智慧创造了东南亚的商业奇迹；而作为侨胞，他以爱国为天职，在抗日战争中领导海外华人共救国难，做出了巨大贡献。

100多年来，东南亚一带产生了各个行业的闽商。他们在海外创业的同时，时刻不忘家乡，始终将家乡事业当作自身的责任，为家乡的经济建设以及教育、社会福利等事业贡献着自己的力量。

来源：《公益时报》

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

反哺桑梓的福建侨商

林春虹

在十八九世纪，许多福建商人远渡东南亚。殖民政府的统治使东南亚移民的教育和医疗卫生环境十分恶劣，闽商本着自身的基本需求，开始兴办学校和医院。随着实力的增强，他们甚至得以参与市政建设，不仅使华人受益，也惠及其他族群和整个东南亚社会。侨居在外的闽商，无论创业多么艰难，其慈善活动却一直延续到今天。以陈嘉庚、胡文虎等为代表的近代著名闽籍侨商，即是其中之典范。

陈嘉庚出生于福建省同安县集美社的华侨世

家，当时的集美居民因不堪忍受剥削，纷纷到南洋寻找新的出路，陈家祖辈亦是如此。陈嘉庚到新加坡与父亲会合后，开始了自己的经商生涯。1894年，陈嘉庚出资建立惕斋学塾，由此展开了捐资兴学的人生理想。对陈嘉庚而言，为祖国做贡献是理所当然的责任，为此他将一生的心血投入到教育事业中。当他1958年患病住院时，首先考虑的仍是教育。他在病中口授遗嘱，将他当时的余款、利息以及今后各项收入，都充作集美学校的教育基金，而其诸子孙不能取一分钱。

有着“万金油大王”和“报业大王”之称的闽商胡文虎，是福建侨商中又一位富有慈善热情的传奇人物。作为商人，胡文虎以自己的智慧创造了东南亚的商业奇迹；而作为侨胞，他以爱国为天职，在抗日战争中领导海外华人共救国难，做出了巨大贡献。

100多年来，东南亚一带产生了各个行业的闽商。他们在海外创业的同时，时刻不忘家乡，始终将家乡事业当作自身的责任，为家乡的经济建设以及教育、社会福利等事业贡献着自己的力量。

来源：《公益时报》

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄



图为本报记者采访梁冠军（左）。赵家坤摄

历史掌故