

靠蓝天开放 让内陆经济融入世界

# 郑州航空港：买全球卖全球

本报记者 王俊岭 王汉超

一直以来，沿海沿江城市占尽了开放发展的地利优势。然而，随着生产力的发展与交通运输方式的多样化，内陆地区后来居上，对外开放中的“劣势”快速缩小。

近日，记者在河南郑州采访时发现，近年来河南凭借地处中原的区位优势，在夯实铁路公路电力等基础设施的同时，大力发展航空港经济及进出口贸易，闯出了一条“靠蓝天开放”的快速发展之路，从而使得内陆经济能够逆势向好并快速融入世界。



郑州新郑国际机场客货运网络图



苹果公司CEO蒂姆库克在实验区深入生产一线

## 1. 航空都市“大进大出”

今年4月26日下午2时，184头澳大利亚安格斯肉牛经过13个半小时的空中旅行，顺利落地郑州航空港。其不仅刷新了我国包机进口澳洲肉牛数量纪录，而且标志着河南进境澳大利亚肉牛口岸正式启用。

数据显示，2015年郑州机场旅客吞吐量达到1729.7万人次，5年时间内实现了翻番；货邮吞吐量比五年前增长了3.7倍。其中，外省货物已占到50%以上，进出口货物更是占到60%以上。

5年前，郑州航空港经济综合实验区还只是一座名不见经传的小镇。如今，行走在土地上，只见产业园区、免税店和保税仓库林立，跨境商品贸易交易繁忙，海内外企业纷纷入驻……生机勃勃的繁荣景象让人仿佛置身在一个港口城市。

按照传统定义，郑州航空港不靠海、不沿边，并非船舶停靠之处，但称其“港口”，是因它通过发展强大的航空运输能力，具备了像传统港口一样发展开放型经济的

基础，成为新型航空港口。如今，作为我国目前唯一一个以航空港经济为引领的国家级新区，郑州航空港定位于：国际航空物流中心、以航空经济为引领的现代产业基地、内陆地区对外开放重要门户、现代航空都市、中原经济区核心增长极。

很多地方对外贸易长期“出口大于进口”，不少物流枢纽时常出现“满载而去、空载而归”的现象。而作为我国目前唯一一个以航空港经济为引领的国家级新区，郑州航空港却及时化解了这些难题，实现了“大进大出”。

郑州航空港经济综合实验区党政办副主任李自强告诉记者，很多空运货物都是借助客运飞机腹仓来运输，限制了很多易腐蚀、非标准货物包裹的运输。面对这个问题，郑州航空港整体采取了“货运优先”的策略，大力发展全货机及货运航线。

记者还发现：连接全球主要枢纽机场的航线网络，将高铁、地铁、公路直接引入机场，构建“陆空对接、多式联运、内捷外畅”的综合交通体系，申报、检验等便捷通关手续的制度性建设等，都是让郑州航空港最终实现“大进大出”的重要原因。

## 2. 跨境电商业务繁忙

“买全球卖全球，连通境内外，辐射东中西。”在郑州航空港区，习近平总书记对这片试验田的期许广为人知。可以说，对于普通民众而言，对经济开放程度最直观的感受莫过于进口商品免税店了。

郑州航空港经济综合实验区跨境电子商务示范园主营进口自韩国的商品，化妆品、服装、奶粉、家居用品、零食、饮料、日用品等种类繁多，每天的营业额都在百万元以上。

该示范园韩方会长金德镐在中国做生意已经近20年，“河南地处中原，在中国的版图上处于中间位置，其辐射面积大、能涵盖的人口也非常多。特别是我们经过考察后发现，在这里的交通十分便利，而且当地人让我感觉非常

的优秀且友善，便于开展深入合作。我在此投资的目的，就是希望能把更多优质的韩国商品带到中国来，同时也把更多中国产品提供给韩国乃至海外更多地区的消费者。”金德镐对记者说。

金德镐发现，随着中韩两国经贸文化交流的日益加深，美食、医疗、美容、文化等深层次的消费需求不容小觑。“现在韩国影视剧在中国很受欢迎，我们就可以在这里多供应一些‘明星同款’的饰品和服装，并提供一些造型设计和美容服务。同时，中国本地的美食、中医等产品或文化服务也可以通过我们在韩国国内的经销渠道提供给那里的消费者。”他说。

如今，金德镐会长还建议并帮助自己的儿子筹备在郑州航空港开设一家韩式餐馆，希望将自己地道的韩国厨艺带给港区里日益增多的消费者。



中部国际电子商务产业园

## 3. 外商纷纷来“寻宝”

综合性免税店“国际范儿”十足，细分消费领域也不遑多让。在河南世葡实业股份有限公司董事长王红杰所创立的世界葡萄酒贸易中心的一楼展厅内，来自法国、美国、南非、阿根廷等13个国家的500多种优质原装进口葡萄酒按产地国被精致地摆放在不同展区之内，展区之间则以国旗相区分。

近年来，随着中央反腐力度的加大，天价葡萄酒、送礼酒需求锐减，然而这一现象却让王红杰嗅到了葡萄酒行业的真正商机。反腐造成的市场冲击从长期看其实是这个行业走向规范化发展的契机。”王红杰表示。

正是在这种市场嗅觉的引导下，王红杰最终决定将进口葡萄酒内陆贸易的“据点”设在了交通便利、辐射人口达几亿人的郑州航空港。“虽然这里地处内陆，但是航空港实验区完全按照沿海港口那样建设了保税仓库，这会帮助我们节省很大的仓储成本。与此同时，这里往返于中国与欧洲的航班特别多，优质葡萄酒3天之内便可到达客户手上，走郑欧

班列也只用16天即可。”他说。

不久前，王红杰赴宁夏等地考察了葡萄酒生产后，便打算未来借助自己在郑州航空港的平台将国产优质葡萄酒推向世界。“在我们目前‘线上+线下’的模式下，今年全年交易量超过5亿元人民币应该不成问题。”他预计。

如今，来实验区的外商越来越多。当记者来到河南民航发展投资有限公司位于港区的办公楼时，就恰好遇到了第一天来这里上班的荷兰籍资深飞行员维格·卡特莱珀。他告诉记者，自己初次来中国是1998年，现在担任卢森堡国际货运航空公司副总裁的职务，如今来郑州航空港专门负责与河南航投共建合资公司的工作。

“作为一家全球性的大型航空物流公司，我们正在完善自身的货运网络，选择货运枢纽时会十分的谨慎。不仅要考虑枢纽本身的区位优势，而且还要考虑其基础设施及配套服务的完善程度。此外，能够找到很多好的合作伙伴，并且具有宏大的规划和良好的发展潜力也为我们所重视。”维格·卡特莱珀在解释为何将郑州机场作为其在亚太地区业务枢纽时说。



河南省格林金生物科技有限公司实验室



世界葡萄酒贸易中心位于航空港的线下展示区

“梅须逊雪三分白，雪却输梅一段香。”这句宋代诗人卢梅坡的千古佳句表明，任何时候优势和劣势都不是绝对的，关键在于你以什么样的思维和态度面对自己所处的世界。

人生如此，地区发展也一样。河南地处黄河中下游，承东启西、连南望北，是中华文明的主要发祥地之一。然而，随着工业革命与大航海时代的到来，沿海地区对外开放优势凸显，河南处于“不沿边、不靠海”的“内陆劣势”尴尬中，传统的农业经济优势也没有让河南在改革开放的大潮中继续领跑。

幸运的是，河南在看到沿海开放之门“关上了”的同时，却敏锐地发现了“靠蓝天开放”的机遇之窗：借助河南地处中原内陆特点，大力发展航空运输及航空港经济，闯出一条符合当地情况的对外开放之路。

## 中原经济正领飞

王俊岭

美国北卡罗来纳大学教授约翰·卡萨达所著《航空大都市——我们未来的生活方式》一书的译者曹允春在通读此书后曾指出，如果说20世纪是国家的时代，那么21世纪就是城市的时代。航空大都市以国际化大型枢纽机场为核心，依靠通达的全球航空网络与世界各国相连，汇聚各国优势资源要素，成为国家或地区对外开放的窗口和融入全球产业体系的节点，成为新时期增强国际竞争力的战略选择。

河南在郑州航空港的布局恰恰是及时抓住了“大航空时代”的发展机遇，不仅在整个世界经济疲软背景下实现了逆势增长，更为广大内陆地区发展开放型经济提供了宝贵经验。

从地面上看，中原大地沃野千里，物产丰富，拥有着发达的铁路、公路运输网和充裕的劳动力资源。河南的决策者们深知，如果只是做机场，做航空货运枢纽，恐怕是浪费资源了。因此，借助郑州航空港经济综合实验区的开放优势，积极吸引招商引资，发展属于中原大地的各种新兴产业，便成为了中原经济领飞的另一大法宝。

全球智能终端制造基地、国际航空物流枢纽中心、高端精密机床制造园区、跨境电子商务示范园、生物医药研发基地……如今，随着一个个引领经济转型升级的产业集群在航空港区内落地生根，中原经济崛起的引擎已经显示出了清晰的轮廓。

其实，人类经济活动的本质，就是发现自己的“比较优势”，并想办法与他人进行相互交换。从这个意义上说，郑州“靠蓝天开放”的创举带来的不仅是航空港区本身的繁荣，更为河南省乃至整个中西部地区找到了一把开发“比较优势”的金钥匙。

## 4. 高端制造布局全球

商贸物流活跃市场，高端制造带动力强。这其中，来自我国台湾地区的友嘉集团就是典型的代表。友嘉集团可谓制造业中的“高富帅”，其拥有32个世界知名机床品牌，生产基地遍布日本、韩国、美国、德国、意大利、俄罗斯、匈牙利、印度等国，是世界最大的数控机床集团之一。

友嘉集团选择将未来业务发展的重心放在郑州航空港，还要从2012年的一篇报道说起。当时，台湾友嘉集团的一位副总裁来河南参加祭祖大典，活动间隙接受了《大河报》一位记者的采访。当被问及“5年内是否有意向来河南投资兴业”时，尽管当时整个友嘉集团还没有落户河南的正式规划，但该副总裁还是表示希望能有这个�会。

这句普通新闻中简短但颇具“含金量”的话，被当时河南省委省政府的主要领导敏锐地捕捉到。随后，政府方面几经周折，最终在2013年初与友嘉集团在郑州的办事处“接上了头”。几经努力，河南吸引高端装备制造业的意向和优势被传达到了友嘉集团的决策层。

友嘉（河南）精密机械有限公司总经理李奕奕告诉记者，目前友嘉在郑州航空港的项目总投资为22亿美元，未来还将陆续追加30亿美元。具体来看，该集团将要在河南建设全球高端数控机床加工、机器人、3D打印、激光辐射加工、立体停车设备、金融结算、研发中心等8大中心，同时会引进一批来自全球的高水平配套工厂。



实验区内的一座高档生活小区