

海归发自内心的祝福： 愿祖国蓝天常在

沈琳琳

目前，国内绿色环保产业发展迅速，其中的海归从业者也越来越多。他们希望为建设天蓝、地绿、水清的美丽中国出一份力。



沈琳琳制图

要利润更要责任

“我虽然是一个纯商业机构的金融投资者。但是在追求利润的同时，我更承担着社会责任。”寇维维是英国卡迪夫大学管理学和剑桥大学可持续发展领导力的双料硕士，现任中碳未来（北京）资产管理有限公司执行董事，主要负责节能减排项目的投融资和碳指标交易工作。她坦言，回国后，国内严重的雾霾和环境污染让她很难接受。“我希望能通过金融市场为绿色产业提供资金，推动绿色低碳的发展。人活一辈子总要做点有意义的事，比如从事绿色环保行业。”她笑着说。

与寇维维一样，刘哲选择通过绿色创业助力中国绿色发展。“绿色环保产品推广要亲民。不能完全以盈利为目的，要让大家真正使用到环保的产品，增强环保意识。”刘哲认真地说。刘哲在英国西苏格兰大学修读了人力资源管理专业，但他对环保产品一直很感兴趣。2015年，他创办了“泡泡帮”，从事节能环保产业研究和项目发展。公司成立不到一年就已经取得了13项专利、7个发明、6个实用新型的好成绩。目前，“泡泡帮”主营擦车、刷碗、洗手等环保生活用品。

唐晓声是一名在环境污染调查及修复方面创业的海归。他认为中国处于污染转向治理的节点。“绿色产业是朝阳产业，有很大的发展空间，需要有丰富环保经验的从业人员，更需要有社会责任感的从业人员。因此我选择了绿色创业，希望尽己所能，助力中国绿色环保的发展。”

绿色金融、环保产品研发、环保组织、绿色农业、环境污染调查及修复等，海归在绿色环保产业中虽然扮演的角色不同，但都承担着相同的社会责任。

有困难更有信心

在3月11日的十二届全国人大四次会议新闻中心举行的记者会上，环保部部长陈吉宁表示，国内在雾霾的治理上比发达国家做得好，也做得早。他对于国内绿色环保产业发展前景很是看好。然而，不少绿色从业者表示绿色产业也面临不少困难。

“绿色产业经常面临资金不足的窘境。不仅如此，就我从事的环境修复行业而言，国内客户往往比较轻视调查环节。在资金短缺、时间不充裕等多重因素作用下，容易导致修复环节成本增加、工期延长，从而影响修复效果。”唐晓声感慨道。但同时，他认为当前中国绿色产业正处于快速发展时期，回报率相对其他较成熟的产业反而要高些。而且，与发达国家同行业比较，国内绿



邢丽莎制图

色产业收益时间要短一些。对于绿色产业的未来，唐晓声并不担心。

寇维维也表示，部分绿色项目的盈利高于其他行业。她很看好绿色产业的未来，同时她还有更多的期待。“比如，绿色信贷指引还能做得更好，更加高效地为创业者提供支持。目前，银行做风险评估时对于绿色产业的偏向性不强。”

资金和政策是海归从事绿色产业面临的普遍问题。环保产品开发、设备引进、技术深化等，每一项都需要大量的资金投入。同时，市场资源的公开透明性不强，使得创新的中小绿色环保企业发展缓慢。

绿色产业是社会环境、国家政策催生出的新兴产业，其健康发展也需要国家政策、银行信贷、行业合作等多方面的帮助。目前，国内对绿色产业的扶持落实并不到位，但从业者有信心，他们相信困难只是暂时的，政府对绿色产业的扶持会越做越好。

“绿到生活里”

绿色产业发展迅速，很多海归不仅在绿色环保产业里表现踊跃，更把绿色理念带入到日常生活中。

“我们做绿色环保要身体力行，实实在在做到绿到生活里。”刘哲现在洗车都用自主开发的环保产品，洗手刷碗也是如此。平日里，刘哲很少开车，一般出行就乘坐地铁，有的时候会搭朋友的顺风车，他认为这样可以节约出行成本，有助于绿色环保。

从事绿色环保行业对唐晓声的日常生活影响很大。如今，他更加注重从小事做起，不破坏环境，不给环境带来负担。“我也会积极地向身边的人传播绿色理念，享受绿色生活，我会坚持这样做下去。”唐晓声坚定地说。

寇维维一直很关注绿色环保，大学期间就做过环保志愿者。工作后，她一直坚持骑自行车上下班、平时逛超市自备购物袋、离开房间随手关灯等好习惯。她认为，虽然她做的都是小事，但是每个人多做一点、环保一点，环境会更好，社会就会更好。

绿色产业不断细化，绿色理念逐渐深入人心。不少海归积极从事绿色创业，享受着绿色生活，不仅在绿色环保产业发挥着不可或缺的作用，也在日常生活中影响着周围的人。投身绿色环保产业的海归承担着社会责任，怀揣着对绿水青山的热爱，推动着绿色发展方式和生活方式的普及，共同建设着美丽的祖国。

蓝天也是幸福

齐心

2016两会热点中，绿色环保关注度颇高。习近平总书记也语重心长地叮嘱：在生态环境保护建设上，一定要树立大局观、长远观、整体观，坚持保护优先，坚持节约资源和保护环境的基本国策，像保护眼睛一样保护生态环境，像对待生命一样对待生态环境，推动形成绿色发展方式和生活方式。

目前，国内绿色环保发展迅速。海归是绿色从业者中特殊的群体，他们并不都是科班出身，却承担着相似的社会责任。留学经历使海归对祖国绿色发展有着更深的期待，但国内高能耗的产业盛行、环境污染严重的现状让他们深感痛心。

不少海归走上了绿色创业之路，他们在绿色创业大军中扮演着不同的角色，生活里也充满绿色，共同守护着祖国的蓝天。



“目前，我国经济已经开始进入创业创新的繁荣时期。”2月22日，国家工商总局局长张茅在国务院新闻发布会上说了这样一句话。张茅表示，我国人力资本进入收获期，海归人才、企业精英蕴藏着巨大的创造力。然而，不少海归却被融资问题难住了。

“同质化产品太多，难以进行差异化竞争。到后期，资金就跟不上”了。2014年底，徐巍从美国归来。2015年，他尝试创业，他自己投资了200万，天使轮融资500万，虽然起初融资的情况比想象中要好，但是项目上线6个月，O2O模式下盈利困难，最终因为难以继续融资而导致项目关停。金融活则企业活，充足的资金保障是创业创新成功的必要条件。在没有资金保障的情况下，创业项目就会变成“一潭死水”，很难绝地反击。徐巍表示，他正在筹划新项目。

海归创业

最难念的是“融资经”

胡启元



从英国留学归来的吕麦可现在从事教育方面的创业。他愁眉苦脸地说：“融资问题一直让我很烦恼，投资不是一次就能谈成的。本来谈妥的500万元，随时可能改变，也许就变成了200万元。”

在第十届中国留学人员创新创业论坛上，清华大学公共管理学院院长薛澜表示，对于海归创业来说，首先是融资难。创业不仅需要资金的支持，更需要良好的商业模式给予支撑。

融资难，是产品自身说服力不够吗？当然有一部分原因。但是海归对于国内金融环境不够熟悉、产品定位不够准确、非高新技术又无法申请有关项目支持、民间资本信心不足等都可能造成融资出现一定的问题。海归必须端正心态，在融资遇到问题时，努力寻找解决办法。

“之前有预期，但是真正创业时才发现自己的想象有些出入”。徐巍是清华大学自动化系04级毕业生，在美国俄亥俄州立大学修读计算机专业。他在美国有过两次创业经历。起初，他在手游领域创业失败。之后，他创办了一个日韩化妆品电商平台，服务于美国的华人留学生群体，取得了一定的成功。“化妆品行业有一定的门槛，我的合伙人非常懂化妆品，我们在一定程度上占据了主导权。创业需要懂行的人。”徐巍感慨道。

“最大的困难就是各方面经验不足，虽然专业不对口，但是我坚持了下来。”语言学专业的程煜从英国兰卡斯特大学毕业，回到家乡办起了餐饮业。起初的创业资金是他的存款和家里的援助，后期主要依靠公司盈利。他表示，虽然工作与专业有差距，但是扎实的文字功底对于公司文案写作有极大的帮助，也在一定程度上帮助了他的创业。

徐博翱：

为他人定制 圆自己梦想

刘晓远



徐博翱希望通过“所欲定制”，让普通人也能享受到私人订制的乐趣。

“一个创业项目如果想要做出成果的话，我认为应该遵循‘（靠谱的团队+相应的资源）×高效持续的执行力=成功’的公式。”正在互联网时尚行业创业道路上的徐博翱将兴趣与事业完美结合，引领着社会新风尚。

“兴趣是最好的老师”

2010年，毕业于英国伦敦卡斯商学院的徐博翱回国从事投资工作。2015年初，她创立了“所欲定制”品牌。这是一个能够提供在线定制和自由设计的高端服务平台，为顾客提供“私人订制”的箱包配饰。

“选择在这个领域创业是兴趣使然，兴趣才是最好的老师。”徐博翱笑着说。徐博翱热衷于绘画、手工等，对色彩图形的认知和运用也有比较好的天赋。对互联网时尚行业的调研以及积累的资源让徐博翱决定挑战一把。“雁过留声，人过也应留名”。徐博翱心想，如果能创造一个品牌或一个公司，使其经久不衰，即使生命终结，也会以另一种形式继续参与这个美好世界。

徐博翱觉得“定制”能实现个性化，但许多定制商品成本过高，阻碍了大多数人的选择。而她的“所欲定制”希望能给人们带来“从心所欲”的体验，不仅为消费者服务，而

且为供应链服务。通过资源整合，达到双方利益最大化。这是符合互联网时代信息流通特点的新型服务模式。

“痛并快乐着”

“真正开始创业后，我才深刻理解了什么叫‘痛并快乐着’。就是这个时候，我才真正相信大多数创业者都是‘24小时工作制’。当时我真的是处于就连做梦都在想如何才能将工作做好的状态。”徐博翱回忆起创业初期那段奋斗时光时脸上充满了自豪。

徐博翱总结，选择这个领域创业是因为感性上“喜欢”，理性上“看好”。这种在线定制项目既是对消费方式的革新，也是在挑战传统供应链。整个创业过程就像是摸着石头过河。犯过一些错误，也获得了宝贵的经验。虽然充满艰辛，但每一点进步都带给她前所未有的成就感和满足感。

徐博翱坦言，创业初期父母并不十分支持。他们认为徐博翱之前的投资工作很有前途，何必如此辛苦地创业呢？但看到女儿的团队日渐壮大、事业日渐进步和这些年轻人创业的决心与毅力时，徐博翱的父母慢慢开始支持她的工作，并给她投资。再加上亲朋好友的鼎力支持，“所欲定制”发展越来越快，效益也越来越好。

“共同努力创出特色”

“团队合作是我创业成功的重要因素，我们共同努力创出特色。所有选择创业的人都很了不起！选择适合的合伙人最重要。如果一时找不到适合的人选，不妨先独立创业，再慢慢寻找志同道合的伙伴组成团队。”徐博翱给想要创业的人提出了自己的建议。

在徐博翱看来，当下很多女孩都很讨厌“撞衫”或“撞包”，很多男士也觉得自己买到的商品不够实用。箱包配饰是一个很大的市场，消费者会挑选自己最满意的产品。在互联网时代，这种选择变得相对简单，而“私人定制”是选择的极致。

“‘所欲’品牌有3个内涵，即自由、悦己、极致。唯有自由方能悦己，悦己者必然极致。用极致的品质，满足客户的需求。”徐博翱认真地说。

对于海归，大家的第一印象往往是能说一口流利的英语。然而，随着中国经济的迅速发展，中国与小语种国家的贸易往来逐渐频繁，许多行业对小语种的需求呈逐渐上升趋势，许多行业出现了“小语种人才难求”的局面。那么，今天就带你来看看不一样的海归——小语种国家留学海归（以下简称“小语种海归”）。

“说两句英语听听”

张迪（化名）毕业于法国普瓦提埃大学。回国后，她经常听到的一句话就是“既然是海归，说两句英语听听。”

“那个时候，我在心里翻了一个大大的白眼。难道每个出国的海归都一定会说英语吗？我去的是法国，虽然会用到英语，但是我更习惯说法语。”张迪无奈地说。

而毕业于西班牙巴塞罗那自治大学的刘可欣则持不同的态度。谈到这个问题时，她淡然地说：“一般问这个问题的都是阿姨和大叔。出于尊重，在他们面前我就会随便说几句英语。语言不就是用来交流的吗，没什么好藏着掖着的，而且现在没出过国的中国人会英语的也很多。”

“学习小语种，糗事还很多”

“学习小语种，糗事还很多。”刘可欣感慨地说。“最经典的应该是鸡（pollo）这个词，因为它的阴性不是指母鸡，而是有其他的意思。一开始我不知道，老师没有特别讲过。每次去菜市场买菜说这句话时，别人都会投来异样的眼神。知道原因之后，感觉很尴尬。”刘可欣笑着说。

跟英语不同，德语、西班牙语、法语等许多小语种语言中名词都有阴阳词性。西班牙语的基本规律是a结尾是阴性，o结尾是阳性。还有阴阳不同，意思也不同的词语，比如包（bolso）、袋子（bolsa）。

毕业于韩国全北国立大学的李淑婷（化名）对于韩语发音的问题印象深刻。“我们刚学韩语的时候，中国口音特别

重。有一次老师问班里的男生，女人什么时候最美，别人都回答得很正常。轮到我的一个同学时，他很淡定地说女人洗澡的时候最美，当时老师的脸都红了。”她笑了一会儿继续说“其实那个同学是想说购物，因为这两个单词的发音有点像，所以搞混了”。

小语种的机会来了吗

骆加毕业于德国锡根大学，回国之后不到一年就被猎头通过网络找到，并为他介绍了现在这份德国企业的内部咨询工作。骆加感觉这份工作非常适合自己，他对3年多的工作体验和个人成长也都很满意。

“虽然内容与在德国完成的学业并不相关，但如果不是当年德国留学的经验，如果没有实施‘一带一路’战略中国与德国会更加紧密的合作，这样的机会想必也不会来得这么快。”骆加挺直了身体激动地说。

自“一带一路”战略实施以来，非通用语人才的需求被屡次提及。目前和中国建交的175个国家中，通用语种约95种，而国内仅能开设54种语言课程；“一带一路”战略涉及官方语言40余种，而目前国内仅能教授20余种。

2016年国家公务员招考中，仅外交部与商务部就需求俄语职位25名、法语职位17名，共计需要小语种人才103名。未来，小语种海归进入大学授课或成为国家、企业国际交流中的中坚力量，择业成功率也要远大于只会英语的海归。

不一样的海归



李明宇制图