

校长跨海宣传 端出“优惠套餐” 台湾高校招揽陆生大作战

本报记者 汪灵犀

少子化寒流袭来，台湾高校日子不好过。在本地生源越来越少的情况下，抢招境外生成了各大专院校的一致行动。据台教育部门发布的数据显示，2015年度台湾高校在境外共招收了110182人，其中近四成是陆生，可谓台湾大专院校的“大补贴”。眼下，一场招揽陆生的大作战正在台湾高校间上演。

陆生养活好几个中型学校

20多年前，台湾开始教育改革。为了让人人都有学上，台湾的教育部门鼓励广设大学，结果高校数量猛增，从1994年的23所增加至现在的160所，大学的录取率也从过去的不到30%陡增至如今的近100%。现在难的不是考上大学，而是考不上大学，2008年甚至有学生创造了以7.69分考上大学的“神话”。

高等教育资源过剩，不仅那些少受政府资助的私立高校面临严重的生存困境，公立大学的日子也不好过，大家纷纷通过招收境外学生来“开源”。2011年，台湾87所私立大学开放大陆招生。2014年，公立大学也加入大陆本科招生行列，招生学校增至133所。2015年，陆生成为台湾高校境外生的主力军，大陆赴台就读的学生总数达41927人，远高于第二名马来西亚的14946人，占台湾大专院校境外生总数的38%，可以说是台湾大专院校的“大补贴”。一位大学校长甚至表示，这个数字“已经可以养活好几个中型学校了”。

自2016年起，大陆还将进一步扩大开放陆生赴台就读“专升本”，招生名额由之前的1000名增至1500名，试点省份也由2个增至8个，包括广东、福建、北京、上海、江苏、浙江、辽宁和湖北。可以预期，赴台就读的陆生数量将会越来越多。

校长亲自出马招揽陆生

虽然台湾大选后两岸关系形势不明，但岛内各大专院校不讳言，大陆学生与台湾同文同种，仍是台湾高教最可能争取的市场，“大家都在抢生源”。不少学校的招生人员也表示，陆生是台湾高教最大市场，“再怎么也要努力招满”。

“兄弟登山，各自努力。”勤跑大陆的高中大学和大学，办讲座，打知名度，成为台湾高校一景。之前，台湾静宜大学为了揽生源，对陆生端出“优惠套餐”——全班成绩前5名者可获2.5万元（新台币，下同）至5万元奖学金，4年期间至少寒暑假出国游学或当交换生1次等。铭传大学也频频赴大陆“抛绣球”——



典礼上发言。图为在台湾淡江大学就读的一位陆生在毕业典礼上发言。新华社记者 才扬摄

读铭传大学的学生，只要花5年时间（其中1年在美国），就可以取得商学或教育学双硕士。招生负责人宣讲时也不忘博感情，直夸陆生优秀、勤奋，给台湾校园带来良好风气。

猴年春节刚过，不少私立大学又开始行动，赴大陆办招生说明会，有些学校甚至是校长亲自出马。一位私立科技大学的招生负责人说，两岸高教现状有差异，想在大陆招到好生源，就要多去大陆宣传。比如，大陆的好大学清一色是公立，职业学校往往被认为是“差生的选择”，但台湾的职业教育并不是“二流教育”，甚至有二三十所大学的校长都是职校毕业生。说清楚了这个情况，才会有人愿意报考。

至于具体去哪些地方做宣传，就靠各个学校“八仙过海，各显神通”了。毕竟台湾高校虽然可面向上述8个省市招生，但由于人力、物力有限，不可能8个省市通通跑，通常只能挑几个重点省市，尤其是有“宗族网络”或“人际网络”的先开始，便于打开知名度。有多所学校瞄准大陆广东、福建、湖北等特定省份“出击”，其招生人员表示：“先入为主的牌意识对大陆来说特别重要！”

舆论呼吁公平对待陆生

虽然陆生对台湾高教多有支持，但并没有得到应有待遇。目前台湾当局对陆生和外籍生、港澳侨生的健保及奖学金政策“大小眼”，已经引起陆生不满。

台湾高校的其他外籍生和港澳侨生不仅享有健保，还有政府奖学金，优秀外籍生最高每

月能拿3.2万元，此外每月还有2.5万元至3万元的零用钱，有的人甚至还免机票。而陆生不仅要受“三限六不”限制，健保也还卡在“立法院”，在台读书要缴纳比台湾学生还贵的学费及医疗保险费，花的都是自己的真金白银，算下来花费要比其他学生贵得多。

关卡重重，令人寒心。台湾有优质教育资源，开放陆生赴台本是双赢互利。但是岛内一部分人别有用心，高喊“交流是统战”“陆生是间谍”，让原本只是希望学习知识、体验良好文化氛围的大陆学生卷入政治漩涡，成为“民粹”的受害者。不少优秀的陆生正是在报考台湾高校时望而却步。侨生、外籍生尚且能享有应有的权益，陆生甚至连健保也没有。人的生命健康权是最基本的权利，理应得到保障，这样的敌意与歧视，对台湾来说并不是一件好事。

台湾学者朱学恒说，对于陆生，除了怕台湾自己吸引力不够之外，有什么好怕的呢？只想别人开放、自己不开放，高墙和孤岛心态最终损害的还是台湾的竞争力。台湾中正大学传播系教师罗世宏也表示，世界各地都想尽办法吸引优秀人才，很多海外高校每年都会以高额奖学金到大陆抢高考状元，台湾还要继续把优秀陆生往外推吗？

其实，陆生需要的并不多，只希望能得到公平对待，如果不是处处设防，赴台就读人数肯定会更多。不少台媒都呼吁台湾当局及早赋予陆生应有权利，鼓励他们前来求学，切勿任由民粹泛滥，让两岸教育交流遇冷、民心寒。

『太阳花学运』进课本，想要干啥？

王大可

“太阳花学运”闹腾的时候，一个叫刘乔安的女子登高一呼，善于捕捉焦点的媒体镜头，啪啪对准她绑在头上的布条，因为上面印着6个醒目黑字——“民主不能交易”，刘女也因此被冠以“太阳花女神”。但她很快就从媒体的政治版串到了娱乐版，因为疑似在旅馆从事色情行业的“不法交易”。

这种神转折的剧情，总让一般观众措手不及。之所以旧事重提，是想提醒一句，有些事情看似“伟光正”，冰山一角背后却往往“未成年人不宜”，当三思而后行。这不，新学期就要开学，台湾某出版公司出版的高中课本“公民与社会”中，竟编入“太阳花学运”事件，相关章节一入眼帘就是“学运”学生霸占“立法院”的照片，其内容声称，“借此表达其对于两岸服贸协议的要求与主张”云云。

“太阳花学运”的违法性质、暴力色彩，至今在岛内饱受争议，为何这么急吼吼就塞入课本？连岛内的家长都看不下去了，他们在“台湾妈妈联盟”脸谱粉丝团上炮轰：教学生只要不爽就有霸占公权力机关？以后是不是杀人放火都能编入教材！

其实，台湾的教材问题早已成为新闻版面的常客。“反课纲微调”一度沸沸扬扬，继“太阳花学运”之后成为台湾社会一景。有高中生在集会中跟要他回家的父亲起了冲突，翻脸怒骂并猛推之，还扬言：“这是我一生中最高光的时刻！”按照这种教材锻造的“新思维”，他们眼中的最高峰是玉山而不再是珠穆朗玛，最长的河流是浊水溪而不再是长江黄河，对于不同看法的解决之道是暴力游行而不再是包容协商。

说到教育，本质上是给“三观”筑牢根基。如果“三观”不正，说啥也是白搭。民主固然不能交易，教育就可以？看似不言自明，有些人却在打着“聪明”的小算盘。新课本中编入“太阳花学运”的那章，叫“政治意志的形成”。从街头到纸上，所谓热血的“太阳花”，不过是政治的道具而已。

“太阳花学运”头目陈为廷，曾想参与苗栗县“立委”补选，并一度获得民进党支持，看似运动累积的资本兑现在即，却因丑闻被揭发出来宣布退选。原来他在念中学时就在捷运上性骚扰女生，导致学生证被扣，高中肄业才以同等资格考取新竹清华大学。后来，因为缺课太多，又被清大社会所决议退学。就是这样一个教育上问题重重的学生，曾几何时被某些政治势力奉为座上宾，以为奇货可居。政治就是这样翻云覆雨，陈为廷或许感到委屈：如果不是公序良俗的羁绊，他现在或许也稳稳端坐在被他斥为黑箱的“立法院”中。

“太阳花学运”给部分年轻人造成误导，以为投身这样的“社会课堂”才是“干正事”，可以靠街头政治运动来解决社会的深层问题。这种幼稚的头脑现在该醒醒了。从陈为廷到刘乔安，事实告诉人们：即使个人政治投机，只有满嘴的仁义道德、民主自由也是不够的。如今，“太阳花”编入教材，将继续给岛内未成年人这样的误导信号。借用那句耳熟能详的话来说，民主民主，多少罪恶假汝之名以行？

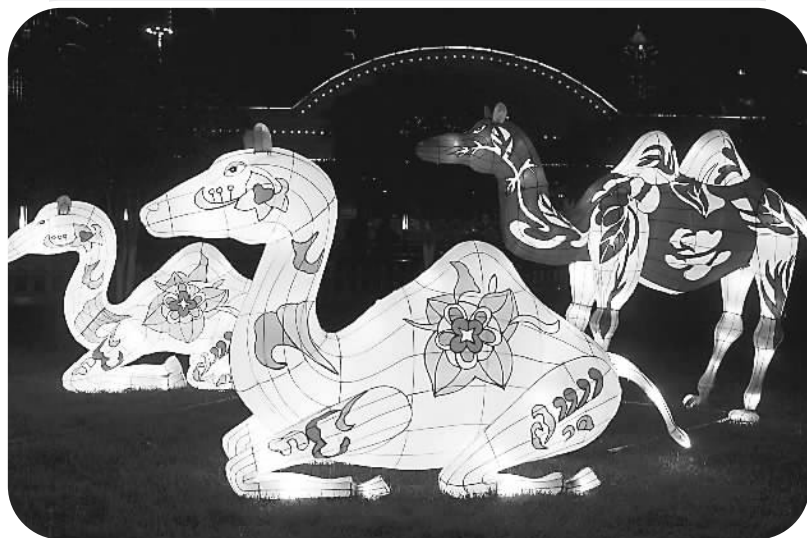
新竹清大负责人在陈为廷退学时解释称，让教育的归教育，政治的归政治，学校分际很清楚。这是明白人的做法。问题是，有些人为什么要故意搞着明白装糊涂，污染杏林那一亩三分清静地呢？



苏州·台湾花灯会开幕

由江苏苏州和台湾联合举办的中国花灯亚太地区巡展首站暨第三届狮山苏台灯会，日前在江苏苏州乐园景区开幕。

本届灯会共有来自海峡两岸的28个造型各异的大型灯组、近10辆彩灯车及数千盏特色花灯参展，灯会将持续至2月22日。王建康摄（人民图片）



赴港买保险成新消费

内地人“保险”为何舍近求远？

春节假期，内地人去香港旅游除了购买奢侈品，保费较低、保额较高的香港保险产品也成热销对象。香港保险业监理处公布的数据显示，2015年前三季度内地访客到香港新买的保单费总额达211亿港元，预计全年将超过300亿港元。

为何“舍近求远”买保险？香港保险有何优势？理赔服务能否跟得上？有风险吗？

内地人为何要买香港保险？

“现在内地消费者到香港买保险产品的不少，我排了半天才买上。”趁假期赴港买保险的白领黄小姐告诉记者，“千里迢迢”到香港买保险是因为相对于内地，香港保费较低、保额较高。“我买了一款重疾险产品。相比同类产品而言，保费比内地便宜20%以上，并且保障的重大疾病有60多种，加上轻症有上百种。而内地的保障通常只有40多种病况，很多还没有轻症保障。”

香港一家保险公司的代理人陈丽娜告诉记者，她大年初四上班第一天向一名来自广东的客户代理售出一款“美国友邦进泰安心保”重疾险产品，保额8万美元。“我的客户中内地访客占到七成以上，这两年这种趋势越来越明显，一到节假日我们公司排队买保险的现象很普遍。”陈丽娜说。

据记者了解，目前香港保险各类产品均向内地消费者开放，内地消费者购买重疾险和投资型保险比较普遍。

内地保单在香港保费中所占的比重越来越高。香港保险业监理处公布的数据显示，2015年前三季度内地访客到香港新买的保单费总额达211亿港元，预计全年将超过300亿港元。而2010年，内地访客到香港新买的保单费总额仅为44亿港元。5年来这一数字激增近6倍。

“全球资产配置越来越明显，内地访客赴港买保险也越来越多。鉴于这一趋势，公司在2015年收购了一家香港保险经纪公司香港丰润，以期为内地居民提供香港保险咨询服务。”国内第三方保

险电商“慧择网”创始人、总经理马存军表示，慧择收购的这家香港保险经纪公司2015年保费规模同比增长150%以上。

遇到纠纷怎么办？

据介绍，内地消费者购买香港保险产品没有条件限制，但一旦发生纠纷只适用香港法律。

慧择网海外险事业部总经理王薇表示，在香港签署的保单只能按照香港的法律规定执行，内地人需要充分了解和适应；如确实发生无法理赔的状况，由于内地法律对香港保险公司没有约束力，投保人只能依照香港的法律制度请求司法援助。比如，内地的一些证明材料未必会得到香港法律认可，一旦发生理赔纠纷，投保人就可能遭遇境外诉讼，会付出高额成本和诸多不便。

事实上，随着内地人赴港买保险日趋增多，各种纠纷也在逐年上升。香港保险索偿投诉局公布的数据显示，2014年处理了700宗投诉个案，其中603宗属新接获的个案，比2013年的535宗增加近13%。纠纷主要涉及保单条款的诠释、不保事项、没有披露事实、赔偿金额和违反保证条款或保单条件。在众多个人保险产品，引起最多索偿纠纷的两类保险产品分别是住院/医疗保险及旅游保险。

投保人应注意哪些事项？

据记者了解，要得到合法保障，购买香港保险时，投保人须亲赴现场填单缴付保费，同时提供入境记录，有的还需录制视频作为本人投保佐证，否则保单无效。

“根据内地和香港的相关规定，投保人要购买香港保险，应由本人在香港当地签署保单和办理手续，在内地签署的属于‘地下保单’，可能会遭到保险公司拒赔，也不受法律保障。”香港保诚保险一名代理人告诉记者。

赴港买保险还要注意转账缴费方式。据了解，投保人到香港保险公司缴交首年保费，可以

直接用内地任何银行的银联卡或信用卡进行首期保费扣款。每年续期保费缴付，各保险公司则有自己的缴付方式。用国内银行卡进行境外转账支付要付不少手续费，若开户办理香港的银行卡也有一定的年费等不同成本。

发生保险理赔时，消费者不用亲自到香港申请，陈丽娜表示：“发生理赔时，只需要联系代理人，将有关理赔证明材料递给代理人，如果事情不复杂，3至4天就可以拿到理赔款，一般是用支票的方式支付给客户。”

内地消费者还要注意仔细阅读香港保单的细节条款。王薇指出，虽然香港保险涵盖的疾病类型比内地更多，但香港保险产品的保单条款规定非常细致，甚至连血管堵塞多少才能理赔都非常明确。消费者在投保时要认真阅读，选择符合自己需要的产品。

有哪些风险需要关注？

专家认为，尽管香港保单有价格、保障范围等方面优势，但风险也不容忽视。

首先是汇率风险。香港保单一般是以港币或者美元计价，投保人需要留意汇率变动可能给保单带来的损失风险。如10年前港币兑人民币的汇率约为0.8:1，现在约为1:0.84，也就是说10年前保额为50万港币的一份保单，现在保额价值缩水近20万元人民币。

其次是理赔和售后服务。例如，购买香港的重疾险产品或住院医疗险，要在内地指定医院住院治疗才可报销。因此，在购买保险时，要考虑指定医院的资源是否符合自身需求。

第三，香港保险市场是完全市场化的，没有“保底”设置，保险公司一旦破产，投保人很可能“血本无归”。而内地保险公司必须按规定提存保障基金，并由保监会集中管理。假如保险公司依法破产，这笔基金就能使保单持有人的损失低于保额的10%。

（据新华社电 记者王淑娟）