

目前，共有超过200万海归工作在各行各业……

海归 期待中来到2016

2015年，是“中国留学人员创业园百家企业服务年”。近日，南京留创园、上海莘闵留创园、北理工留创园等15位园区代表坐在一起，共同探讨一个问题：留创园服务得怎样？

最重要的服务是落地和转化

带着项目、想法甚至还有激情，越来越多的海归回国创业。但项目如何落地、如何实现由科技向经济的转化是海归面临的首要问题。

在2015年里，留创园作为项目落地的载体，都包含了提供孵化服务的功能。但这些服务的效果如何？它们在哪些方面为海归创业提供了服务呢？

据悉，本次“服务年”活动，是在中国留学人员创业园联盟发起主办的“中国留学人员创业园百家企业评选活动”基础上开展的。“评选活动”开展5年来，评选出了数百家企业，但仍然有很多企业在不同层面上存在着切实的发展需求。“中国留学人员创业园百家企业服务年”，集中力量开展入选企业的后续服务工作。

中国留学人员创业园联盟理事长李军介绍说：“服务年”活动实施后，支持各地留创园根据企业发展情况和相关需求，重点围绕项目对接、技术合作、成果转化和投融资等举办特色活动以及开展政策指导、管理培训、行业交流等创业服务。

如何实现项目落地和项目后期的经济转化一直是困扰海归创业者的难题。而留创园正是在创业项目的发展中发挥着孵化服务功能和载体支撑作用，为海归创业提供全链条服务。对于大多数海归来说，他们也更愿意在留创园的帮助下进行创业，实现项目落地。



在“服务年”期间，京津两地留创园负责人在现场对接洽谈，推动园区间合作。
图片来源：北京海外学人网

海归愿意落户留创园

在李军看来，“服务年”的形式，集中对在园企业提供项目落地服务，这样能够更好地发挥留创园的优势。在加拿大英属哥伦比亚大学获得博士学位后，李冠志于2012年7月份成立了北京涌冠泰科技有限公司。谈及如何解决创业中遇到的困难，李冠志感慨道，北理工留创园在他的创业道路上提供了很大的帮助。

“当时挺巧的，我参加‘春晖杯’大赛的时候认识了北理工留创园的负责人郑云。我之前说过想在北京创业，郑云老师说他们留创园可以提供帮助。我记得当时留创园的房子比较紧张，郑老师为了支持我们创业，硬是在留创园里给我们找到了房子。”

服务趋向树立特色品牌

留创园在海归创业发展中提供政策帮助、资金支持、技术支持以及后续各项保障服务。园区都会投入精力建立良好的园区环境和打造一批特色服务品牌。李军认为，在当前“大众创业，万众创新”的时代背景下，海归人才正逐渐成为创新创业的重要推动力量。留创园作为特色支撑载体，也需要与时俱进，建立市场化运营机制。

国家科技部火炬高新技术产业开发中心孵化器管理处孙启新博士认为，随着留创园服务越来越高端化，需要运用互联网实现服务的互联网化与平台化，利用移动端为留学人员的创业提供更多帮助。同时企业的发展与服务都需要专业化，由综合性的孵化器转变为专业化孵化器，培养专业化的孵化器从业人员，并逐渐将之职业化，从而提高留创园服务的专业化水平。

岁末盘点「海归服务年」

留创园孵化功能更有效

徐森

“媒婆”越来越活跃

辞旧迎新之际，总是喜事连连。近日，由30余家具有海归背景的创始投资机构及20家成员机构成立了“海归创投联盟”。这意味着海归将获得更多、更系统、更强大的资金支持；作为专门为海归融资的服务型渠道，向着更为规范、更有实力、更有效率的路途迈进了一步。

有200多位海归——全都是投钱和等米下锅的——共同见证了“海归创投联盟”的成立。会场布满了“中国红”元素，更添喜庆气氛。“今后的每个月，我们都要搞一次这样的‘相亲会’，把资本和项目对接，这是件很有意义的事情。”欧美同学会中国留学人员联谊会秘书长张学军在现场笑起来的时候更像个“媒婆”。

海归创业时，难题始终有二：一是无法适应国内环境，缺乏人脉；二是怀有创业抱负、手握优质项目，但囊中羞涩、资金短缺。在张学军看来，相似的经历和共同的情结，容易使海归中的成功者投资给优秀的海归创业项目。恰巧，他手里二者全都有。

会上的一个重要环节，是大家提出了20字宗旨：整合资源、汇集资本、投资海归、促进发展、助力成功。这给创业的海归又加了一颗定心丸。“每月都有一次‘创业大讲堂’，请创业导师讲一讲经验，为创业海归做辅导。”张学军这样描述未来。除了成立海归联盟外，大家还计划设立“海创驿站”，不但有创业的空间，还提供居住。

2016年还将是一个海归创业活跃的年份。丝绸之路沿线将举办“一带一路”丝路留学青年创业节。通过举办创业大赛让更多的海归创业者与投资机构对接，实现双方互惠共赢。张学军介绍说，海归创投联盟提供的资金将以不同的专业领域为基础，为不同创业方向的海归提供服务。

刘骁远 徐森

创业资金链出现新模式

寒冬中的「新年大礼包」

不要停下脚步

齐心

新年新气象，新年新愿望。挥别2015，向2016说“你好”！

回顾过去的一年，越来越多的海归响应国家“大众创业、万众创新”的号召。有的收获了成功，有的仍旧迷茫。

对于选择回国就业的海归来说，追求相对安稳的生活也是实现个人价值的体现。我们鼓励选择多样化的就业方向，但

是机遇稍纵即逝。

在国外生活多年后，任何人都难以适应国内环境——想要创业却没有人脉。虽然值得花费一段时间，用来熟悉环境、拓宽交际面和人脉资源，但海归的价值正在于融入社会后去体现，而融入必须尽快。

新年伊始，祝愿更多的海归能在2016年中披荆斩棘，攀登人生新的高峰！



海归就业市场形势依然竞争激烈。

时值年末，秋季招聘业已结束，一个新现象凸显出来——“主动式海待”。

留学归来 继续等待

2015年9月刚从英国回来的杜晴（化名），每天仍然坚持着在校的作息时间：早上7时起床跑步、看书，时不时地去附近的大学里听自己感兴趣的课。虽然学的是“管理专业”，但她的梦想却始终还是进入“新闻传媒”。

学成回国后，杜晴并未急着去找专业对口的工作。“我之前完全没有新闻学科基础，所以想先学习相关知识再去实习和工作。”所以，杜晴买了新闻基础理论书，除去旁听课程，晚上还在网上学习视频剪辑和修图技术。

问题1：“主动式海待”是什么？它特指在毕业回国后，没有马上选择就业或者创业的海归。

问题2：“待”多久？半年、甚至一年。

问题3：为啥不去工作？觉得自己的积累不够，需要学习相关知识；觉得不能适应社会，需要积攒人脉。

得不等待下一次的招聘。“第一份工作大家都想选一个大的平台锻炼自己，所以会待在家里等待时机。”

海待越短 希望越长

“主动式海待”似乎都没有现实而强烈的

新的一年来到了——

“主动式海待”还有机会吗？

余柯

努力做了半年“主动式海待”后，她坦言压力很大。尽管身边的同学个个都在找工作，而且家人偶尔还会抱怨，她还是想坚持下去。“我希望找一个自己喜欢的职业，不想就这样为了工作而找工作。”

同为海归 意见迥异

“演戏千万遍，不如真枪实弹打一仗”。目前正在东京大学攻读博士学位的刘凤龙，不赞同“主动式海待”的选择。他认为这种海归主动待业在家的行为得不偿失，因为知识应该在实践中转化为工作能力。“大部分人出国都是攻读学士以上学位，回来后的知识水平已经能够达到工作的基本需要。机会稍纵即逝，与其在家等待，不如去实践中证明自己的才能。”也有海归认为，这种选择可以理解。周诗

生存压力。社会舆论最多的疑惑，是嗅出了一点味道——“主动式海待”实际上在假借“积累”而成天无所事事，躲在父母的羽翼下。说白了就是拖延自立。

无论年轻人是否认同，但“海归”这两个字，始终代表的远非个人，而是一种社会资源。

对此，深圳云天励飞科技有限公司创始人陈宁以自己的经历提出建议：担心对国内环境不适应的海归，可以选择外企或海归前辈创办的企业就职，这样会加快融入；对于那些暂时没有成熟的产品和技能而又想创业的海归朋友，可以加入一个创业团队，并不一定都要从零开始。

海归的机遇，不会存在于温暖的蜗居里，而是在急速发展的社会环境中。因此，“主动”越短，未来越有希望。

获得资助 可不是举手那么简单

在活动现场，共有8名海归进行了项目路演。这些海归带着自己的项目来到创投联盟成立大会上，希望在众多投资人中找到中意的“对象”。

这些投资人手中拿着写有“投”与“奖”两个字的牌子。如果对项目有意投资，就可以举起“投”；投资人想提供除资金以外的帮助，就举起“奖”。

盛晓洁来自上海随信信息科技有限公司。她展示了一款分享职场经验的APP“领路”。这个项目上聚集了打拼多年、有着丰富经验和阅历的专业人士，而且来自各行各业。他们通过入驻“领路”，分享经验，为事业发展中遇到问题的人提供指导，按时间收取报酬。盛晓洁获得了部分投资人的“奖”。

“大获全胜”的是程震，来自北京草点科技传媒有限公司的首席娱乐官。他得到了8家投资机构的举牌疯抢。更有投资人现场就确认投入。“到场的投资人都是合伙人级别，可以直接拍板，比起传统的项目路演或推荐，效率高了很多。”程震说道。

吸引着来自全国各地的创业者

现场除了投资人、路演者之外，还有一些聚精会神的观众。他们从各地来到北京，参加此次活动，希望能从路演项目中吸取经验，并结交人脉。

沙非来自济南超想云图信息咨询有限公司。他专门赶来参加此次活动。“我们最近有选择地参加了一系列的年末海归京城聚会。听说创投联盟这件事后，很感兴趣；不仅积极报了名，而且还邀请了朋友一起参加。结果证明参加这个活动很有意义。”

在沙非看来，这种平台的吸引力在于，既表现出政府支持的背景，又有浓厚人情味，显示了对创业者真实可信的关怀。



海归创投联盟投资机构代表为路演项目举牌

毛京昆摄