

台湾晶圆半导体代 工龙头台积电日前向台 当局提出申请,将赴大 陆南京市设立12吋晶圆 厂,初步投资额30亿美 元。这一步有亡羊补牢 的意味, 因为早在一年 前, 台积电最大的竞争 对手韩国三星已经在西 安投资了300亿美元。商 场如战场,最讲兵贵神 速, 台积电为何姗姗来



三星高通纷纷斥资抢滩 "不能再挡"终压"科技戒严"

台积电登陆设厂为何慢了一年?

时间已晚 不得不去

岛内讨论台积电登陆设厂,很容易用到两个负面词 汇,"产业出走"和"技术外流"。

半导体产业是台湾第一主力产业,占岛内产业生产 总值12.16%、出口总值的23.36%,其地位之重要自不待 言。而台积电的晶圆技术独步全球,其代工的苹果手机 续航能力据称远超三星代工,成了近日被热炒的话题。

在蓝绿"爱台湾"的政治比赛中,不仅绿营反对产业 出走,国民党当局也强调产业和技术"根留台湾"。所以, 台当局过去在处理半导体企业赴大陆投资案时态度保 守,宁可错杀不愿错放,有媒体称之为"科技戒严"

台湾的半导体大企业奇美、友达当年都曾想去大 陆,但当局设下重重关卡,不准前往。在这样的大环 境下, 台积电投资大陆脚步审慎, 除了2002年在上海 投资外,鲜有动作。

2014年6月,大陆推出《国家集成电路产业发展推 进纲要》,规划到2020年时40%的半导体核心基础零组 件必须由本土生产;到2025年,自产晶片比率则要达 到70%。这项计划的推出,吸引英特尔、三星、高通 等国际大厂纷纷到大陆投资。

相比这些竞争对手,台积电的动作慢了整整-拍。台积电董事长张忠谋日前表示,即使现在去也已 经晚三星一年,但再不登陆,未来恐将毫无竞争力, 实在是时间已晚,不得不去。

台湾工商协进会理事长林伯丰表示, 台积电是为 配合台当局政策而较晚赴大陆投资的"模范"企业,

不过为了本身生存、发展和适应全球化的必要, 到大 陆投资是必然趋势。

大陆在"拉"台湾在"推"

台积电的"无奈"登陆,折射出两岸投资环境的变 迁。有岛内媒体评论说,台积电受到了一推一拉两股力 的作用。大陆产业政策的"拉力",让大陆半导体产业链 已经成形;而台湾投资环境恶化,已成为一股"推力",让 企业不得不采取分散风险的投资策略。

全球半导体市场规模当前成长有限,而大陆半导体 市场需求则自2011年起持续扩张,到2014年底已超过1 万亿元人民币。中国半导体行业协会预估,至2017年,每 年的成长率都可超过10%,显示大陆将是全球3C和智 能手机产品的制造基地,也是快速成长的消费市场,自 然吸引全球主要半导体业者积极进入。

台积电过去的投资重心都在台湾,但其在大陆市场 的营收近些年却持续增长。张忠谋曾说,10年前,台积电 来自中国大陆市场的营收几乎是零,但去年已占台积电 营收的6%,2015年预估会达8%,已超过日本,成为贡献 台积电营收的第三大市场,排行仅在美国与台湾之后。

另一方面,台湾的投资环境却长期无法改善。11 月底,台当局领导人马英九赴台积电中科厂参访时, 张忠谋就当面提出,限电与环保是台湾投资环境的两 大隐忧,其中因为供电吃紧,预估2017年台湾就可能 面临限电危机,这对半导体业的冲击巨大;此外,台 积电筹建中科15厂时,在环评过程中曾出现波折,虽 然后来通过环评, 但至今仍面临环保团体的抗议。

台湾《经济日报》社论认为, 张忠谋提出的这两 大隐忧,不仅是台湾半导体业面临的问题,也是台湾 目前许多重大投资案的共同顾虑。而且,台湾投资环 境的问题不止这两项,从行政效率不彰、法令落后、 劳动力不足、政治挂帅及重大政策经常转弯等,也都 让本地或外商企业诟病已久。

未雨绸缪 用脚投票?

台积电登陆设厂,是否真会导致技术外流?台湾 《中国时报》社论指出,由于台当局对半导体业大陆投 资的审查规定,要求其投资制作技术须落后该公司在 台湾制程技术1个世代以上, 所以应该并无风险。照台 积电先前公告,2016年在岛内可做到10纳米量产,而 根据外资机构的预估,大陆企业到2018年才能做到16 纳米量产,而届时台积电台湾厂制程将顺利转入7纳 米。再加上台积电此次登陆设厂是独资,本身又有完 善的知识产权保护机制,可谓拥有多重保险。

对台积电此次登陆,台湾蓝绿政党似乎已有"不能 再挡"的共识。当局"经济部"官员的表态是"确实符合发 展趋势","对台湾影响不大";连民进党也几乎没有批评 之声,民进党主席蔡英文只说"应审慎",民进党"立委" 黄伟哲与前"立委"林浊水等人则说,希望"不只锁定中 国大陆"或"不一定要到中国大陆投资"。

"大选"在即,蓝绿显然都意识到了,此时再给台积 电使绊子,等于跟选票过不去。中央日报网路版则断言, 台积电此时抢滩大陆,恐怕是未雨绸缪,以防民进党如 果执政后一切生变,这是企业在"用脚投票"。



被誉为香港"反垄断法"的香港《竞 争条例》12月14日正式生效,条例规 定, 商户不得做出合谋定价、编配市场、 限制产量和围标等4类严重反竞争行为。 有分析认为,条例实施后,零售商有望自 主定价,消费者将拥有更多选择。香港特 区商务及经济发展局局长苏锦梁称, 这是 促进自由市场竞争的历史性里程碑。

两大类行为受规管

受《竞争条例》规管的行为分为两大 类:第一类是企业之间订立或从事损害竞 争的协议或经协调做法,比如,几间大型超 市互相协议把货品订成相同价钱,顾客只 可买到相同价钱货品。第二类则是大企业 滥用市场支配地位(市场占有率超过25%

《竞争条例》正式生效 企业难再打价格战

香港给恶性竞争套上"紧箍咒"

害竞争,即所谓"以大欺小"的行 为,比如,大型超市将零售价降至 低于批发成本价,于是规模小的竞争者被 边缘化,甚至离开市场。这些行为对自由市

场竞争的伤害很直接。 监管机构手握审裁处罚的"利剑"。对

于违反竞争条例的行为, 竞争事务审裁处 有权对有关企业采取一系列制裁措施,包 括判处罚款、向董事发出取消资格令、判 给损害赔偿或发出其他命令,罚款最高可 达该企业在违反条例的每一年度营业额的 10%, 并可长达3年。

中小企业都会受惠

《竞争条例》的实施,令市场环境保持 公平和开放,中小企业和消费者都会受惠。 对中小企业来说,条例令大企业难以滥用其 市场支配地位或采用反竞争的手法破坏市 自由地进行贸易或营商。对消费者来说,一 个具竞争的环境,会带来更多选择、更佳价 格及更高质素的产品与服务。

"《竞争条例》正式实施后,香港将终于 可以惩罚那些操纵价格或者瓜分市场份额 的商户或机构,同时也避免有企业通过滥 用市场支配地位来挤走竞争对手或者损害 消费者的利益。"香港中文大学法学院教 授克林诺对媒体表示。

有港媒指出,《竞争条例》的实施将有 效清除市场积弊、促进良性竞争,进一步增 加香港吸引力,促进经济发展,不仅使消费 者直接获益,还可持续优化营商环境。

后续还需继续完善

有专家指出,条例出台后,银行、保险、 房地产、消费品、汽车、建筑,甚至婴儿配方 奶粉销售等关键行业,都是监管机构关注

会进一步规范。但一直以来,香港不少商会 均有为行业定价的传统,而条例禁止行业 协会合谋定价,因此,《竞争条例》推出后, 后续的规定或解释还需进一步完善。

例如,香港两个金饰业商会每日会订 定建议金饰牌价,香港许多金行的定价均 与商会牌价看齐。有小金行忧虑日后"无 价可跟",市场会混乱,若定价低怕会令 人以为卖假金,另有金行称,只能跟随大 型连锁店定价。

又如,在刚过去的周末,香港多家大 型连锁数码产品零售店大幅减价, 部分新 款手机降价幅度更逾20%。香港消费电子 产品联盟主席方保侨表示,目前供货商已 无法限制零售商售价。他担心, 若大财团 持续"割喉式"减价,小商户将难以维持。

香港竞争事务委员会主席胡红玉建 议,小商户不妨采取一些新的营商手法, 例如集体买货以增加竞争力。

粤港澳将联合研究 PM2.5

据新华社香港 12月 14 日电 "粤港持续发展与环 保合作小组"第十五次会议14日在香港举行,会议审 议了两地在2015年环保合作的进展,并议定了2016年 的合作计划,包括推进"粤港澳区域性PM2.5联合研

合作小组认同2015年的工作进展理想,在改善珠 江三角洲空气质素、水环境保护、林业及海洋资源护 理合作等方面都取得良好进展。在改善空气质素方 面,双方开展了减排目标中期回顾研究,以总结2015 年两地的减排成果及确立2020年的减排目标。

合作小组还通过了2016年的工作计划,工作重点 包括继续落实两地的空气污染防治措施,推进减排目 标中期回顾研究及"粤港澳区域性PM2.5联合研究" 工作计划包括水环境保护、林业及海洋资源护理等方 面的合作。

台"姜母鸭酒驾族"成另类

据新华社台北12月14日电(记者李寒芳、吴济 海)姜母鸭是台湾民众喜爱的冬季进补美食,但"祸 从口人",含米酒的姜母鸭却是驾驶员大忌。当天气转 凉,"姜母鸭酒驾族"被抓的案件层出不穷。

据统计,11月至今,台湾一审法院判决的案件 中,因"姜母鸭惹的祸"而被判公共危险的案件至少 50起,酒驾者要面对最高9万元新台币的行政罚款。

按台湾交通规定的酒驾标准, 吐气酒精浓度每公 升超过0.15毫克就算酒驾。警方曾请民众喝下一杯含 有米酒的姜母鸭汤,随即酒测,检测出酒测值高达每 公升0.11毫克,也就是说喝两杯姜母鸭汤,就会超过 酒测值被依法处罚。

警方表示,天气越冷,"姜母鸭酒驾族"越多,只 能积极宣导"吃姜母鸭、烧酒鸡别开车"。但"姜母鸭 酒驾族"在台湾冬天已成独特现象,就连法务部门颁 布的酒驾"三振条款",也就是五年内三犯酒驾不得易 科罚金, 也将吃姜母鸭或烧酒鸡的民众排除在外, 否 则因而入狱的人会更多。

姜母鸭发源于泉州, 是福建传统的名小吃, 适合 于秋季和冬季食用。店家把煮熟鸭肉、老姜、米酒、 芝麻油、中药药材包共同熬煮, 顾客食后通体暖畅, 补气活血。随着酒驾严苛,有些业者担心客人受罚影 响生意,已开发出改良姜母鸭,标榜不加酒。

支付宝"双十二"试水台湾



狂欢节"购物大优惠活动,消费者用支付宝付款可以 享受最多五折优惠, 吸引众多大陆游客及学生前去体 验。据悉,自12月1日以来,已有3500家台湾商户使 用支付宝。图为台湾糕饼店的收银员在扫描顾客的支 付宝二维码收款。 新华社记者 姜克红摄

三星W2016手机演绎裔条修奇

O SHARBURIE O

中国电信&三星电子携手推出的心系天下W2016 终于磅礴登场,撼世启售。在智能手机舞台上,心系 天下系列手机素来以典藏臻品的姿态一枝独秀。这款 献礼2016新元年的瑾瑜臻品,每个细节极致雕琢,沿 袭八代的心系天下系列,以款款经典赢得了超高端用 户的广泛青睐,新机W2016更是时下中国超高端手机 市场中当之无愧的领航之作。

传承高贵 创新成就经典

深植于"传承、创新、尊贵、思仁" 品牌理 念,心系天下系列始终保持着对传承与创新的孜孜追 求。如果说科技带来的进步是醒目的,那么传承的意 义就更加深远。心系天下的设计者更像是一名艺术大 师,他们制造科技,探讨形式上的可能性——融合创

新与传承,经典中寻求变化。 在外观上, W2016 蕴含大师工艺与优良设计的品 牌基因,性能超群,较前七代产品具有显著革新,感 性的 Titan 颜色融注于豪华高贵的设计中,整体形象令

性能方面, 搭载 Exynos 7420八核处理器, 拥有 3GB RAM系统内存和64GB的手机存储空间。 W2016应用全新至臻材质,品质诠释性能,以更低的 能量消耗应对多重感应设置及任务处理。

品质上力臻完美的W2016内外共配备两块3.9英 寸Super AMOLED屏幕,通过玻璃金属设计为手机赋

予更多灵感格调。而金色和银 色两种颜色的机身选择, 让使 用者在追求超高端就是存在感

的同时,也注重了极简哲学, 从而完美延承了 "心系天下"低调

奢华的一贯特色。 时至今日, 现代人对于手机 的依赖程度直线 飙升,使用需求 越来越繁复多 样, 手机功能设 置与续航能力成 了最大的卖点。 W2016 内置智能 管理器,能够及 时清理存储空间 并对内容信息进



行全天候24小时的严密保护;而贴心的快捷键设计, 则让用户可轻易便捷地随时启动通话、语音录制或其 它各类应用程序。此外, W2016还支持无线充电和急 速充电。作为当仁不让的出位利器,给用户更加非凡 的应用体验。

尊享个性 感受独特价值

契合于信息时代的智能生活方式,尊重价值是成 就心系天下系列的起点。心系天下W2016从商务用户 使用体验出发,采用一系列尖端技术,对手机易用性 与安全性进行了最周到、缜密的优化升级。不仅如 此,W2016用户还将享有由中国电信与三星共同打造 的VIP专属服务。

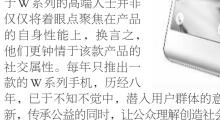
承传启合 共鉴最美创想

追溯智能手机创新历程,从最开始的直板造型到 折叠设计,再到后来的翻盖、变种旋盖、滑盖等,二 十余年,不忘初心,坚守在高贵与传统、创新与复古 的道路上, 重塑翻盖经典传奇, 并且经历时间的考验 愈战愈勇, 成为高端产品的绝佳代言。三星的心系天 下系列手机就是最好的例证。

浓缩了历史与文化的精华,饱含着品质追求和崇

高价值取向的W系列产 品, 第八代新品 W2016, 更淬炼了一颗坚固的磐石之 心,它们具有天然感召力。

众所周知,那些热衷 于W系列的高端人士并非 仅仅将着眼点聚焦在产品 的自身性能上,换言之, 他们更钟情于该款产品的 社交属性。每年只推出一



年,已于不知不觉中,潜入用户群体的意识。坚持创 新,传承公益的同时,让公众理解创造社会价值的真实 和完整的逻辑,从而赢得人们的认可、信任和支持。或 许,这才是W系列使用者睿智与坚定之心的所在。

三星 W 系列延续到第八代依然历久弥新,能做到 洗尽铅华仍然以极致典雅面世,是时间的检验也是历 史的沉淀。在智能手机同质化严重并且快速消费化的 情况之下,在涵盖了科技创新与人文关怀的高端市 场,W2016选择走这样的非主流路线,其形势走俏预 示着太多的价值取向。即日起,这款年度巨制将正式 与消费者见面。