共享“津”彩创业梦

——第七届中国·天津“侨洽会”侧记

严 瑜 何思琦

▲ 旅法侨商陶静（中）在侨博会展台前。

▲ 工作人员现场制作北海道冰激凌。

◀ 侨博会参展商“馒头家族”在展台表演。

（图片均为何思琦摄）

“日本北海道物产丰富，我们这次特地带来了地道的冰激凌、大雪山自然水以及调味料、酵素等产品……”在中国·天津华侨华人创业发展洽谈会现场，天津籍日本侨商杜有红饶有兴致地向朋友们介绍着自己从日本带来的特色产品。阔别家乡20多年，此次回到海河之畔参加这场世界各地侨商与祖国母亲的盛会，让她激动不已。

6月19至23日，来自33个国家和地区的300名华侨华人科技人士及侨商齐聚天津，参加由国务院侨办、天津市人民政府共同主办的第七届中国·天津华侨华人创业发展洽谈会（简称“侨洽会”）。对他们来说，这不仅是一场独具“津”味的“创业交流盛宴”，更让他们找寻到自身与家乡以及祖国发展深度融合的机遇。

回国投资 热情高涨

LED背光和照明驱动系统、土壤污染处理以及地下水净化技术、高精度动态三维形貌测量技术……在19日举行的侨洽会“科技创新合作洽谈”分会场上，120位华人精英携带生物医药、互联网金融、物联网等不同领域的150个自主研发项目齐齐亮相。

“本次侨洽会在办会规模上突破了4个‘一百’：高层人才破百、携带项目破百、侨商侨团破百、经贸文化合作破百，这些数字都超过往届。”天津市侨办主任胡成利介绍，而在国内尚属首次的“2015天津·世界侨商名品博览会”，作为此次侨洽会的重要组成部分，更是最大亮点。

马来西亚白咖啡、澳大利亚牛肉、南非木雕……在19日开幕的侨博会上，来自47个国家和地区的1.5万种产品令展会现场异彩纷呈。

“这是最新冻干技术制成的果片和速食粥，我们希望用更安全、美味、轻便的产品，用心为同胞把好第一道‘健康关’……”旅法侨商陶静一边向前来参观的天津市民展示自己从法国带来的产品，一边兴奋地介绍着。

“现在，许多侨商都看好国内的市场和机遇，我们不仅把自己的产品带到侨博会上来展示，更打算把企业带回国内来发展。”在接受本报采访时，陶静说，她所在的企业就已在天津成立了分公司。

如今，中国市场的巨大潜力，正吸引着越来越多像陶静这样的侨商回国投资发展。这次侨洽会的主办地天津，就是不少侨商看中的“投资宝地”。据了解，截至目前，天津已有华侨华人投资企业3000余家，实际投资300亿美元。而高层次专业人士在津创业人数更突破5万人次，创办高科技企业1000多家。

先行探路 成果初现

在“大众创业、万众创新”的今天，谁“敢为天下先”，谁就是赢家。事实上，早在本次侨洽会之前，一些“火眼金睛”的侨商就已看准天津的市场和机遇，成为来这里投资发展的先行探路者。

奥地利侨商刘中一就是其中之一。在此次侨洽会上，他带来了“虚拟现实可视计算技术”项目。“其实，我们在去年就开始进入中国市场，这次更是组织了一个博士团队回来，下决心在中国落户。我们希望能够引入世界前沿技术，共同打造中国IT领域的新革命。”刘中一说。

目前，刘中一的项目已获得显著的进展：从去年下半年到现在，相继与河北工业大学、南京信息工程大学等合作建立虚拟技术研究院，今年3月又与中国航天科技集团正式签订战略合作协议……下半年，他们还将举办国内首届国际研讨会、高等院校国际大赛等。

“作为侨胞，我的理想就是学成回来报效祖国，把国外的先进技术带回来。”刘中一说。

不仅是刘中一，如今越来越多的海外侨商都在天津这片热土上逐渐收获了他们的成果。

在位于天津武清的中国首个侨商产业聚集区，已有100多家侨商企业落户。美籍华人贡毅的华人创业中心项目就是其中之一，将于今年年底正式运营。而荷兰中国商会常务副会长陈长桂的“悬挂式空中列车”项目也已经和天津滨海新区达成合作意向，并期待用于天津空港及东疆港区等地。

恰逢其时 桑梓情深

“这里是实现海外侨胞梦想的好地方。”在中国侨资企业协会常务会长周泽荣看来，乘着国家新一轮开发开放的浪潮，天津正在迎来前所未有的叠加机遇：京津冀协同发展、国家自主创新示范区及自由贸易试验区设立、滨海新区开发开放以及“一带一路”建设……这都给已经或打算来此投资发展的侨胞巨大的信心。

此外，政府政策的大力支持更让侨商感到暖心和踏实。“天津现有的政策对侨胞来说就比较优惠，像‘绿卡’制度就是一项利好举措。”刘中一说。自6月1日起，天津就已在全国率先实行引进人才“绿卡”制度，为来津人才打造包括家属落户、子女入学等15项服务在内的“绿色通道”。

而对侨商来说，促使他们回乡发展的不只是这难得的机遇和优惠的政策，还有一份深厚的乡情。

在接受采访时，杜有红眼含热泪地说：“天津是我的故乡，是它把我养育成人。作为一个已经走出去20多年的人，现在是报恩的时候了……”

比利时华裔陆惟华也有相同的感受：“我们海外侨胞在祖国的投资发展包含着一片心意。这种真情正在转变成‘接地气’的支持，因为我们希望自己的‘血缘之地’更加强大。”

“今天的中国比任何时候都更需要凝聚海内外中华儿女的意志，都更渴求广纳天下英才和创新发展力量。”国务院侨办主任裘援平在侨洽会上也向海外侨胞发出深情的呼唤。

“游子返桑梓，正是最需时”。如今，在国内千载难逢的发展机遇下，海外华侨华人正凝聚侨心，汇聚侨智，发挥侨力，将创业果实结在家乡发展、祖国振兴的大树上。

侨批见证 抗战时期家国联络『生命线』

杨草原 蔡欣欣

“烽火连三月，家书抵万金”，战争时期的一封家信显得弥足珍贵。在抗战时期，侨批从“沙鱼涌”邮路和“驼峰航线”辗转而来，成为维系侨乡梅州侨眷和侨胞联系的“生命线”。

笔者日前探访了广东梅州市侨批档案馆，从侨批史料中了解战争年代海外侨胞与家乡亲人的这条情感纽带。

在探访中笔者发现了两张从印度尼西亚吧城寄回梅州大埔的侨批，邮寄时间分别为1940年11月和1941年1月，虽然信封纸已泛黄，但上面的字迹清晰可辨，写着“香港沙鱼涌大埔县大麻岐峰乡，家兄字耿彬收启，旅吧城廖衍彬缄”的字样。

梅州市侨批档案馆馆长魏金华介绍，这是两封旅居印尼的华侨廖衍彬在抗战时期寄给家乡胞兄廖耿彬的信，所走的正是鲜为人知的“沙鱼涌”邮路。

据史料显示，日本发动全面侵华战争后对中国海上交通线实行全面封锁，1939年6月，广东汕头沦陷，南洋各国侨汇路线受阻。此时深圳成立了国际邮件互换局，落脚在一个叫做“沙鱼涌”的小渔村。

观看馆藏的两个侨批封可以发现，信封正面贴有二枚“5CENT”、“10CI”字样的印尼邮票，盖有吧城1940年11月23日邮局日戳，以及大埔县大麻区落地日戳等。信封背面盖有二枚邮戳，内容为“广东廿九年十二月十四日沙鱼涌”和香港英文地名戳。

魏金华介绍，从邮戳可以判断信件是从印尼吧城绕道香港，经“沙鱼涌”互换局再转往惠州、河源、龙川、兴宁、梅县最后到达大埔，才送到侨眷手中的。“当时侨胞和家乡亲人联络之困难，可见一斑”，魏金华说。

而在1941年2月“沙鱼涌”邮路被迫关闭后，日军还是没能阻挡海外侨胞与家乡的联系，这在一封馆藏的经“驼峰航线”寄回梅州的侨批上得到了印证。

这是一封1944年梅州籍华侨李富宗从印度过中国昆明，航空挂号寄往梅县雁洋的侨批。该信件贴有战时检查封条，封条上加盖有带皇冠图案的英联邦八角形检查通过放行戳。

比起“沙鱼涌”，“驼峰航线”则较为知名，从1942年直到二战结束，它是中国和盟军交换物资的主要空中通道。该航线从印度向东横跨喜马拉雅山脉到中国西南，因途中山峰起伏犹如驼背而得名，也因地势海拔均在4000米以上，而被称作“死亡航线”。

魏金华说，无论“沙鱼涌”邮路还是“驼峰航线”，都是侨胞联系国内亲人的“生命线”，也是海内外华人不屈不挠“抗日救国”斗争精神的体现。

（据中新社电）

俄罗斯华商：寒冬之后又见机遇

柴林翊

据俄罗斯媒体报道，俄罗斯中国总商会会长蔡桂茹日前在第19届圣彼得堡经济论坛“移民政策”讨论会上表示，俄罗斯的投资环境对于中国企业越变越好，整体上对外商的政策也越来越宽松。在这种背景下，俄罗斯华商也看到了发展的希望。

寒冬中坚守

自2014年12月以来，国际油价大幅下跌，加之西方制裁，卢布大幅贬值，俄罗斯经济日趋萧条。

在这场经济寒冬中，在俄华商受到了不小的冲击。据中俄资讯网报道，俄罗斯华商手持财富严重缩水，利润空间压缩，有些华商的生意出现了大规模亏损，还有一部分中小型商店也不得不关门歇业。

面对这种形势，一些华商选择回国或去其他国家另谋出路，但是更多的人选择的是坚守在俄罗斯，等待危机中的转机。

据报道，截至今年2月底3月初，仍然有200多户华商店铺坚持留守在俄罗斯，它们大部分经营餐饮、服装、理发等，也有不少商户在商场开设专柜。

在莫斯科经营服装生意的张先生表示，经营服装、小电器等行业，利润一般只有约15%。卢布贬值后，为了维持客户，他和其他商家都不能大幅提价，大家都在咬牙坚持。

机遇在走近

其实，在卢布贬值之初，就有乐观的在俄华商提出，要把卢布危机看做一次华商转型的机遇，重新洗牌，转变商业运作模式。

如今，距离卢布危机已经有半年多时间，俄罗斯经济逐渐有好转趋势。对于坚守在俄罗斯的华商来说，机遇正一步一步向他们走近。

据俄罗斯联邦国家统计局最新发布的数据表明，从今年初至6月上旬，俄罗斯的通货膨胀率为8.4%，已经回归到了2013年乌克兰危机前的水平，通胀趋势明显放缓。

俄罗斯总统普京在圣彼得堡国际经济论坛上指出，俄罗斯“已经平息了负面的不稳定局面，并将自信地走出困难阶段。”为了鼓励投资，俄罗斯政府决定在近4年内暂停增税，对华商们来说，这无疑有助于他们降低成本，增加利润。

除了俄罗斯经济形势好转和政策支持，中国政府所提出的“一带一路”构想也得到了俄罗斯政府的大力支持，为在俄华商提供了更好的发展机遇。

俄中投资基金会执行经理胡冰在接受俄罗斯当地媒体采访时表示，俄罗斯拥有世界最大的耕种面积，又把农业发展放到国家战略第一位，现在是投资商投资的最好机会。

无论是国内还是国外，在俄华商都面临着前所未有的发展契机。

架起一座桥

其实，俄罗斯华商不仅在与机遇走近，他们还凭借着自身优势，为中俄两国的经贸合作及发展架起了一座桥梁。

俄罗斯中国总商会圣彼得堡分会会长陈志刚对中俄两国的发展有着深深的感触。他从上世纪90年代就在圣彼得堡经商，22年来，作为这座城市的见证者，他表示“从没有见过中俄贸易如今天这般火热”。

被誉为“华商工作第一线”的莫斯科商贸城，聚集了大部分华商。在这里，他们把从国内运来的货物销售给俄罗斯人。而俄罗斯人对中国的了解，也大多是源于中国商品。在他们眼中，中国商品物美价廉，他们的生活不能没有中国人和中国货。

此外，俄罗斯华商在“一带一路”建设方面也有很大的发挥空间，在促进中俄贸易繁荣和文化交流中扮演着重要的角色。

在俄华商熟悉当地的经济、法律、文化以及风土人情，也十分了解中国的情况。多年来，他们在俄罗斯经商中积累了丰富的经验和人脉关系。凭借这些优势，他们将会在中俄合作中发挥越来越大的作用，成为中俄经贸往来中一支重要的力量。

巴西华人宋南华：荣获“优秀移民十字勋章”

6月20日晚，继今年3月获得“职业骑士勋章”之后，巴西华人中医针灸师宋南华在巴西再次荣获巴西科学、艺术、历史和文学学院颁发的“优秀移民十字勋章”，这是巴西首位获得此殊荣的华人，开创了华人半年内荣膺巴西机构颁发两项奖章的先河。图为宋南华（左二）荣获巴西机构颁发的“优秀移民十字勋章”。 莫成雄摄（中新社发）

海外华人的『花样』婚礼

龚欣怡

贴喜字、结绣球、跨火盆……近年来，这些传统中式婚礼的礼俗在海外成为不少华人举办婚礼时的选择。

前不久，在英国一家中餐馆，老板杨森就在店内为自己的两对员工举办了一场传统的中式婚礼。婚礼当天，两位新娘都身着传统的红色礼服。作为传统仪式的一部分，新娘还被要求必须跨过装满热煤、冒着火焰的火盆。杨森解释道，新娘跨过火盆象征着新的开始，这代表烧掉了她所有的坏运气。而婚礼上的两对新人也表示，这场在异国他乡举办的传统中式婚礼，使他们感受到了来自祖国的祝福。

由于长期在海外发展，华人在保存自身传统的同时，也愿意积极融入当地文化。在马来西亚，一对华裔夫妇就举办了一场具有大马风情的婚礼。据当地媒体报道，当天，这对夫妇一身传统马来服装打扮。结婚仪式开始后，他们在拿着芒花的花童带领下，坐上新人椅，接受亲友轮番洒圣水碎花祝福，这是依照了马来人“一日皇帝”的婚礼礼仪。

新郎表示，自己和妻子有很多朋友、客户都是马来同胞，举办一场马来式婚礼，不仅招待了他们，也可体现马来西亚的多元文化。

在继承传统的同时，也有越来越多的华裔青年更愿意在婚礼上多些创意，给彼此留下一个难忘的回忆。同样是在马来西亚，两位华裔青年林加新与王秀丽就举办了一场别开生面的篮球主题婚礼。新郎林加新在接受媒体采访时说，他与新娘都爱好篮球运动，两人因篮球而结缘，所以才萌生了篮球婚礼的念头。在婚礼当天，新郎的兄弟团一律穿上了美国芝加哥公牛队红色球衣，而新娘的姐妹团则身着洛杉矶湖人队黄色球衣。

不管是传统的中式婚礼，还是融合了当地风俗的马来婚礼，抑或是自创新意的篮球婚礼，都是华人对展开新生活的美好祝愿，也展现了华人在海外的多姿风采。