

海归创业者的新选择——从“幕后”走到“台前”

武英姿 张洁 王亚萍

近日，归国留学人员创业的12个项目，以及海淀留创园推荐的16个在孵项目参加电视节目《创业英雄汇》海选。其中3个项目脱颖而出，其创业者将有机会接近马云、柳传志、雷军等人的导师团。

如今，越来越多的海归创业者出现在公众视野中，海归创业故事层出不穷。从学员、项目到前期准备、项目发布，再到投资评估和项目运营，创意和卖点赚足了大众眼球。海归创业逐渐从“幕后”走向“台前”，这种方式使海归获得创业新机遇。



《创业英雄汇》节目现场

始人徐巍谈到创业初衷时说：“我创办这个项目是为解决城镇居民周边游的出行问题。比如在北京，城市居民周末游的目的地通常在郊区，而北京人的居住通常在城区，居住地到周边游目的地的距离在30公里左右。对于没有私家车的人来说，这个距离打车太贵（单程超过100元），坐公交车太久（单程超过4个小时），缺乏一种既便宜又快速的出行方式。‘拿票’项目所解决的就是这个问题，客户从我们的平台上订购周边游产品，我们给客户提供免费或者廉价的大巴接送服务。”

徐巍表示：“我们目前正处在需要人才状况中。从目前的运营看，效果不错，比如大巴接送服务，有不少驾驶经验的人前来应聘，后台运营也有一些有相关经验的人前来询问。”

投资人常国辉说，“我的几个投资团队都是由大学生和海归组成，我看重他们的高学历和高素质，他们非常有创意。尤其是海归人才，受国外独特文化熏陶，思维更灵活。”

融资渠道安全透明

融资是海归创业成功因素中极为重要的一项。海归带着创意和技术回国，但不熟悉国内市场、时间成本高等因素都成为海归创业的短板。因此，怎样快速找到对

自己的项目感兴趣、值得信任和长期合作的“中国合伙人”，获得其资金支持，在海归创业过程中至关重要。

以往海归的融资渠道较为狭窄。需要自己找寻投资者发布的广告和信息；或者通过参加各种聚会，结交各界朋友，从自己的人脉圈子里寻找投资者；还有一种途径是通过中介帮忙引荐投资者。这几种方式弊端明显，比如信息量庞大，各类信息鱼龙混杂，安全保障缺失，易上当受骗，投资人不可靠、中途撤资等。因此，融资难是海归创业过程中的绊脚石。

“春晖杯”留学人员创新创业大赛、《创业英雄汇》等成为海归获得融资和成长的新平台。创业者有好的创意便有机会在与导师的面对面交流中获得青睐，进而得到顶级商业精英的投资，这种

“台前”的融资方式比传统的融资方式更直接透明也更安全。

对于这种现象，曾在深圳市留学生创业园负责招商工作的毛延发认为，融资渠道多是好事，但有两点值得注意：第一，融资成功的毕竟是少数，成功比例低；第二，即便融到资也未必创业成功，重要的还是创业者的综合素质和当下的营商环境。



(此文图片来自网络)

每一个领域都有一个娱乐化的过程，因为娱乐是最接地气的。海归创业领域也渐渐兴起娱乐潮流。

海归创业娱乐化有多重含义：创业项目的娱乐化、创业精神的娱乐化以及被娱乐化的海归创业群体。种种含义都表明了海归创业者正浮出水面，出现在大众的视线里。

夺人眼球的新奇创业项目以及百折不挠、知难而进的创业精神，使整个海归创业圈在创新创业的热潮中喧闹，O2O等概念猛烈地冲击着整个传统商业形态。在这样的时代变革中，创业者深谙创业娱乐化带来的福

莫让娱乐“误”海归

齐心

利。不可否认，娱乐化的创业更容易获得更高的发展平台和充足的资金。

于是，荧幕上真人秀层出不穷，部分海归创业者抓住这一平台造势。创业圈仿佛在一夜之间多出很多话题和名人，“颜值高”、“能说会道”的创业者极易获得高关注、高信任，然而一味追求关注度而忽视创业本身价值则会导致海归创业失去本心，让一些外强中干的海归创业者趁机迅速蹿红。

因此，在泛娱乐化的背景下，海归创业者更应保持清醒头脑。加强自身“装备”、提高自身素质，基于自身创业，基于社会创业，创造公众共同价值。勿忘初心，方得始终。



海归+导师的双料结合

在创业过程中，海归不仅要把握市场大方向，还要了解政策机遇，有足够的全局观。在创业初期，导师对海归创业者的专业指导尤为重要。从“幕后”到“台前”，创业者更多时候需要推销自己的公司及产品，以此吸引知名导师指导，帮助自己了解国内市场、提供建议。

在《创业英雄汇》节目中，导师团汇聚了中国有影响力的创业导师群体：柳传志、刘永好、马云、俞敏洪、沈南鹏、雷军、周鸿祎等。作为商界精英，他们致力于鼓励青年人创业创新，尤其鼓励“80后”、“90后”创业者勇敢走进创业新时代。

“创业需要一位能训练自己能力的导师，指导自己合理开展创业项目。像马云、雷军等创业精英，也是经过艰苦的创业过程才获得了成功。所以在创业初期，创业者需要分享成功人士的经验或指导。”北京海置科创投服务有限公司市场部经理李宇一。

在知名导师身上，创业者不仅能获得宝贵经验，有效避免创业出现的问题，而且能获得资源圈。对于初创业的海归来讲，资源后盾是创业成功的必备要素。导师拥有众多资源，如果创新的项目与他们存在上下游关系，那么海归创业者就可以获得包括人脉、资金、投资、项目选择等在内的更多资源。同时，知名导师作为成功的榜样，无形中会成为创业者的精神领袖。

好创意吸引人才加盟

脱颖而出的海归创业者所拥有的好创意，如神奇的“磁铁”，吸引大批人才加盟。独特的创意项目使有才之士主动要求加入创业团队。因此，凭借好创意走到“台前”的创业项目，不仅让海归创业团队获得了人才、资金和市场，更能增加知名度。

海归创业者走到“台前”意味着求新。“拿票”的创

4月27日，海归创业学院首家地方学院在天津滨海新区揭牌。海归创业学院通过建立网络学院并开通在线教育网，将线下实体培训班与线上网络课程相结合，降低海归创业者学习的时间和空间成本。天津地方学院的揭牌也将整合天津地区多方面资源，为海归创业者搭建起拓宽人脉、扩大资源体系的

平台。据悉，以互联网为纽带的海归创业学院地方分院将陆续在全国各地建立，旨在为海归创业者提供一个覆盖全国的网状资源库。海归所能共享的创业平台越来越契合时代潮流与社会发展需求，留学人员回国创业将会得到更专业的支持。

首家地方学院在天津揭牌

海归创业学院或成新潮流

王晓蓉 周鑫

线上线下 平台共享

海归创业学院的办学宗旨，是为海归创业者线下搭建创业平台、开拓事业发展空间。同时，海归创业学院网络学院的成立以及“海归创业学院”在线教育网的开通，也为海归创业者和中小企业构建了线上交流互助、信息资源共享的平台，以“互联网+”的方式实现线上线下资源共享。

“海归创业学院是一个短期公益平台。它不是严格意义上的‘学院’，它所注重的不是教育而是培训。我们创业学院会在线下为海归创业人员办培训班，请创业顾问团和导师团对新生代海归创业者予以政策咨询等创业指导。”欧美同学会社会服务部主任罗继明说道，“培训的具体信息也会在网络学院发布，因为单纯依靠线下培训班只能惠及少部分人，而网络可以辐射到国内外不方便参加线下培训的海归，包括在国外有创业意愿的人。”罗继明表示，无论是投资创业的个体，还是对人才项目有需求的个体或者单位，都可以通过网络学院获取很多信息。

虽然海归创业学院网络学院目前还在探索当中，但其基本框架已经浮出水面，“互联网+”的模式也日臻成熟。线上与线下相结合，有效的传播方式让回国创业的留学人员更加方便快捷地了解国内创业环境，最大程度地节省人力、物力、财力。



海归创业学院首家地方学院在津揭牌

资源整合 优势互补

海归创业学院还将建立若干地区或行业分院，逐步形成辐射全国的组织体系。地方政府对海归创业学院的支持，有利于帮助海归创业人员获得更多的优惠政策和信息。海归创业学院首家地方学院选择在天津落户，也是因为当地政府对海归创业学院的大力支持。

“以前好多海归人士都在做创新创业大赛，我们相当于做一个资源的整合、梳理，搭建一个共同服务平台，让大家资源共享。这样才能够做得更好、走得更远。”罗继明说。海归创业学院将资源整合，使海归创业人员遇到的创业阻力变小、创业成本减少、可共享的资源增加。

海归创业学院此次落户天津，又开辟了海归创业的新阵地。“选择

天津的原因是我们天津建立了留学报国基地，这个基地是为地方引进海外高层次人才服务的平台。”罗继明说，“另外，从去年开始，我们就与天津相关单位联合举办创业大赛。天津海归创业人数也比较多，具备一些办短期公益平台的条件。”

由于全国300多个新区、开发区和高新区都对海归人才有不同程度的需求，海归创业学院跟地方政府联合搭建公益平台，更有利于以整合资源、优势互补的方式满足地方对海归人才的需求。

在美深造28载

王劲，1960年生于北京，那正是国内神经外科起步的时候。受家庭环境的影响，1983年，王劲考入北京医学院学习医学专业，并在首都医学院完成以神经外科为研究方向的硕士学习。硕士毕业后，王劲赴美留学，由此开始了在美深造的艰辛历程。

初到美国，王劲先后在依阿华大学医学院和美国国立卫生研究所从事神经外科基础研究工作。“白天黑夜地在实验室里做科研。”这样的刻苦学习，王劲一坚持就是6年。

1993年，32岁的他一边做科研，一边开始准备美国神经外科住院医师考试。他最终成功进入俄亥俄州立大学医学院神经中心，经过长达7年的培训后，成为圣弗朗西纪念医院的一名医师。2002年，他一次性通过美国神经外科医师协会测试，最先开启了华人获得美国神经外科协会认证的大门。

王劲一直关注着国内的医疗发展和服务。2012年，他担任清华大学临床神经研究院副院长。他每年回国都与神经外科的主任医师一起做临床科研项目，为内地提供技术支持。“我在北京生长，对这里有很深的恋乡情结。”事业的高峰期，王劲选择回国。他已做好重新开始在国内的医疗一线埋头耕耘的准备。

学习从未停止

从美国的医师培训体系中脱颖而出，王劲对医学教育尤为关注。“一个优秀的临床大夫，没有与生俱来的能力，他们都是通过系统严格的培训机制逐步培养出来的。”王劲说。

“如今医疗资源分配不均衡，普通医院与顶尖医院的水平差距很大的情况，导致我国病人都涌向北京、上海的三甲医院。”王劲认为，想从根本上解决这个问题，发展医疗教育是一个重要途径。

作为清华大学发展医学的临床教学医院，北京清华长庚医院正在建设一套国际化的教学科研体系，“住院医师首先要对专科有全面的认识，通过第一阶段的测试与评审后，再进入专业培训。”王劲说道，“医学界里，对大脑的认知是最少的，所以神经外科的机遇也是最多的，这就是钻研神经学科的最大动力。学习是不能停止的，希望后辈的医学生继续刻苦努力。”

患者痊愈是最好的奖励

1999年，王劲回国主刀了一台重要的脊柱手术，手术的对象不是别人，正是他的父亲王忠诚。王忠诚是中国神经外科事业的开拓者和创始人之一，也是世界著名神经外科专家。74岁的王忠诚椎间盘突出严重压迫了神经，为了能继续从医治病，他坚持要做手术。面对高龄手术的巨大风险，院方经过多次商讨，最终决定请王劲回国主刀。因为同样的病例，王劲当时已在美国进行了上百次的手术。

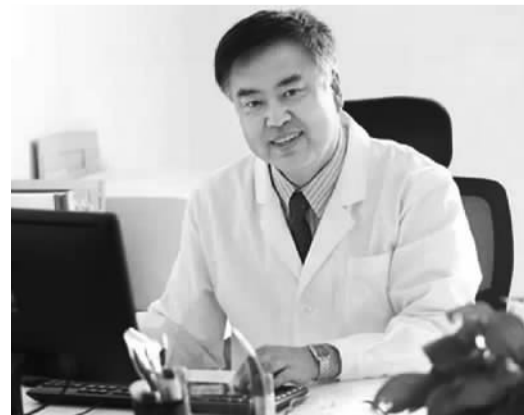
病床前，他问父亲，“爸，我给您开刀，怕吗？”“我都做了一万次手术了，还怕开刀？你别把我的五腰椎开成四腰椎就行。”父亲开玩笑地说。最终，王劲顺利完成了父亲的脊柱手术，让父亲重新站了起来。

“父亲是新中国培养的第一代神经外科医生，当时开展工作条件非常艰苦，没有先进的设备，没有辐射的防护设施，甚至连国外的文献和参考资料都很少，完全凭着一腔热血和干劲自己摸索。我在神经外科的钻研没有父亲那么全面，但仍然希望回国能在神经的框架下做一些有新意的事情，让更多的中国老百姓受益。”

学得真知 归国圆梦

访北京清华长庚医院王劲副院长

韩冬野



北京清华长庚医院副院长王劲