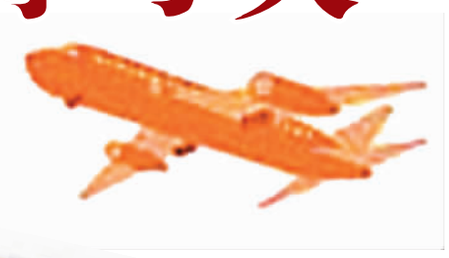
顶着尴尬纠结不脸红 暗自吃苦费时有心得

海外学子亲述代购得与失

类晓冉 孙嘉伟

对于很多远赴海外留学的中国学子而言，出国留学花销是一笔巨大开支。除了平日里做兼职挣钱，海外代购也逐渐成为留学生贴补生活费用的一种途径。无论主动与被动，留学生做海外代购日渐兴盛。留学生作为代购的亲身经历者，也有着不同的感受与主张。今天，本版由来自4个不同国家的中国留学生讲述他们做代购的那些事儿。



邴超：代购起初很尴尬

回忆起初次做代购的经历，在意大利做奢侈品代购的邴超至今难忘："我记得刚开始做代购时，去奢侈品专柜拍照发给客户。有些专柜是不让拍照的，自己会想尽一切办法拍。有时会被保安制止，刚开始脸皮特别薄，脸一下子就红了，特别尴尬。但两年多过去，脸皮变厚了，也就不管了。"

其实，最令邴超尴尬的并不是拍照被制止，而是要"试女装"。由于客户大多是女性，所以很多情况下，他不仅要帮客户采购，还要替女客户试衣服。"我的个子不是很高，所以跟我身高差不多的女客户都会要求我帮她们试衣服。"时间长了，邴超帮女客户试衣服也有经验了。他说："一般的上衣，我穿上比较紧身，客户就比较合身。"令邴超尴尬的并不仅仅是"试女装"，而是要把穿女装的照片发给顾客。

虽然代购奢侈品并不容易，但邴超却做得很开心："逛专柜的时候，店家都会提供一些饮料、零食之类的，非常可口。逛一天街都不用买吃的，逛专柜就吃饱喝足了。"不过，在国外做代购也会遇到些不公平的事情，这让他忍不住抱怨："我发现有些奢侈品店对中国人不是特别友好。比方说，他们会给中国人限定购买额度，一个人凭借一本护照每个月只能买一件商品之类的。"

做代购时间久了，邴超有着自己的代购"小窍门"。据他介绍，在意大利的邮局往国内发货时，邮局是有重量限制的，不同的重量等级收费不同。很多时候，包裹的重量稍微超出一点是没问题的。他说："意大利人比较友好，我遇到这种情况时多跟他聊天，超出一点他们也不会给你算上的。"

王莹：代购辛苦又开心

在加拿大留学的王莹平时会利用课余时间代购一些衣服和包，她做代购完全是因为阴差阳错："我刚到加拿大的时候，学校旁边新开了一家特别大的奥特莱斯商场，我发现有很多中国旅游团会去买东西，人特别多。因为不少衣服是过季的，所以价格非常合适的。我就帮身边的亲戚朋友带的，后来觉着是一个不错的市场，就开始做代购了。"

"其实做代购是个挺辛苦的事情。"王莹说，"虽然学校离商场很近，但因为代购的量很大，每次都要租车。并且，学校附近没有华人快递公司，买完货之后还要去多伦多的华人快递公司寄货，平均两周去一次。"很多时候，王莹要早上7点起床到商场排队买折扣商品，遇到非常大的折扣时，她跟同学的卡都刷爆了也不能把东西都采购齐全，有的时候会拖着行李箱到商场采购。她说："我拖着行李箱去买东西还是挺尴尬的，有的时候体力完全跟不上大家的购买力。"

虽然代购很辛苦，但国外的生活也因此增色不少。"我收获了很多跟我一样做代购的朋友，我们平常会一起做代购，互相帮忙。"并且，王莹跟她的朋友会用代购赚到的钱一起相约去旅行，有的时候也会买个包包犒劳一下自己。她说："我记得是情人节的时候，本来是给国内的朋友带一个包，结果去商场后发现折扣真的很大，就也给自己买了。毕竟女孩子爱美嘛，不用父母的钱买喜欢的东西就是很开心。"

很多留学生做海外代购都会耽误学习，对此王莹表示："出国留学是对自己负责，如果因为代购影响自己就太不值得了。我是因为学校附近就有商场，所以代购比较方便，不会耽误太多的时间，毕竟是来学习的，不是专业做商务的，只是小额的贸易而已。"

仇雨：不把代购当商业行为

相比把代购作为挣钱的方式而言，在澳大利亚留学的仇雨认为代购就是帮着亲人朋友捎东西回去。她平日里给家里人买点国外奶粉和保健品，有时候给两三好友买澳大利亚的小礼物带回国，朋友要的商品也仅仅收商品本身的价钱，如果东西不是太贵的话偶尔自己还会买回去送给他们。

她说："我眼中的代购与身边其他留学生可能不一样，我不会把它当做是一种挣外快的方式，也不把它视作商业行为，就是简简单单地买东西回去，我觉得这样理解代购更为简单一些。我的日常生活除了学业，就是四处逛逛买点东西，很惬意。我从没有觉得代购是一种心理负担，但它确实是一种身体上的负担。因为我自己允许携带的行李一般就20公斤，来回带点自己的衣服用品一类的，再加上代购的东西箱子就满了，所以代购需要很好的体力去应付这些超负荷的物品。"

"一般而言，对于这种问题我的解决方法是买了东西寄回去，让自己提回国我一般就婉拒了。虽然邮费有点贵，但行李重量会减少，而且自己拿东西来回跑，也是相当麻烦的。万一途中出现丢失或破碎的情况也很难办。因为自己有了帮别人从国外买东西的经历，所以我也一般不让别人出国帮着买什么物品。如果真的需要，我就用邮寄的方法，不会再麻烦人家回国的时候帮我带。"仇雨说。

查艺舟：耽误学习想放弃

起初只是抱着试一试心态做代购的查艺舟，如今已经放弃代购挣钱的方式。在美国密苏里州读大学的她回想起代购的经历，有很多的感慨。

查艺舟说："最早接触美国代购纯属只是想试试看，因为身边的朋友都在做，而且还比较成功。所以我也开始帮朋友和家里人买东西，开始觉得赚点零花钱感觉不错，不过后来发现，我几乎都是在赔钱，而且最关键的是还搭进去自己的时间。因为国外和国内有时差，每天都要熬到凌晨两三点才能去睡觉，手机一直在响。每当各大网站有折扣信息时就有很多人留言问价，我要一个个地去回复，几乎要到晚上很晚才能休息。我早上9点多的课，第二天睡过头被迫逃课，这种事情也发生过。"

在她眼中，做代购并不像看起来那么容易她说："不仅耽误了学习时间，实际上我挣到的钱也不多。因为美国商品价格比较公开，同时国内客人也比较难取悦，顾客们会相互的比较各个代购的运费，曾经有个客人买的时候很爽快，但运费出来之后直接被逃单。有的要求直邮回国，如果包裹在海关被抽检到了，那么就需要交税后才能放行，顾客要求我承担一半。虽然不是很多钱，但真的很影响心情，觉得自己付出的和得到的回报不成正比。"

查艺舟说道："说实话，我身边也有做的很成功的代购，可能她们把自己的时间安排得比较好吧。我觉得我可能把精力多集中在一个地方比较好。我没有坚持下来，是因为当我感觉这个代购已经影响到自己的学习和考试成绩的时候，就彻底放弃了。放弃代购的日子真的是完全放松和愉悦，而且不用随时随地看着手机，也不用担心被朋友屏蔽。"

他山观海

权衡利弊也是学习

类晓冉

由于国内市场对海外产品的庞大需求，中国留学生看到新的赚钱机会。留学生作为商业行为的代购参与者，其背后也存在得与失的平衡关系。

实际上，对所有做代购的留学生而言，代购需要占据时间、耗费精力是毋庸置疑的。美国某大学教授认为："我们支持学生在课余时间去做一些有助于他成长的事情，但不赞成占用课堂时间。课堂上老师传授给学生的内容是有价值的，如果来到国外不抱有学习的目的，这样的学生我们也不想去接收。"留学生若能妥当处理日常学习及课余时间的关系，保证自己的学业不受影响，再利用业余时间以代购为依托挣点外快无可厚非，但若超越了留学签证所允许的行为范畴，忽略了学习的主要目的，沉迷于代购，荒废了自己的学业，确实因小失大。

从经济所得上看，以往从事代购的确可能赚取到较为丰厚的利润，但随着触及此领域的人越来越多及网络技术的日渐发达，不少留学生都表示，目前从事代购获取的仅仅是微利，甚至是赔钱。例如在邮寄物品时，可能会涉及关税的问题，有些物品即使在邮寄当地未收取费用，到了中国海关也有可能对此征税。尤其是备受现代年轻人追捧的电子产品，所征税费可能高于获取的利润，那么结果则是得不偿失。

对于主动做代购的留学生，代购提供了一个在海外创业的良机，既解决了金钱上的压力，又锻炼了学子独身一人在异乡的自理能力。而对于被动代购的留学生而言，则成了破坏学习生活规律的阻隔。留学生做代购，在增长社会阅历的同时，应明确其中的风险与法律界线。在提高交际能力及处事能力的基础上，更要培养自己的法律意识。法律专家建议："留学生做海外代购一定要把握好度和量的关系，代购一旦逾越法律允许的范围，便构成违法行为。留学生不能因盲目追求收益而忽视法律，舍本逐末的代购必定会使代购者付出代价。"

留学生代购的网络驱动力

杨晶茗 部景雨

留学生代购现象的普遍，不仅源于留学生自身的选择，更得益于互联网的不断发展以及物流业的快速进步，它们使跨国交易更加地大众化，并贯穿留学生代购的每个环节。

即时通讯平台的更新

QQ、微信、微博等即时聊天工具的不断更新和普及，使跨国即时交流成为可能。越来越多的留学生通过这些即时聊天工具，发布产品代购动态、介绍产品信息、与买家交流。

"我最初就是帮家里各个亲戚朋友带东西，慢慢开始做代购。我的宣传信息一般是发布在QQ空间和微信朋友圈，还会有亲戚朋友帮我转发宣传。后期我就以微信为主了，因为现在大部分人都上微信嘛，而且微信聊天、视频、发图片都比较方便，也不用额外增加通讯费用。"在韩国光州女子大学读美容科学专业的小七（化名）就是这样开始自己的"代购兼职"。

留学生代购平台的选择一般从选择多种平台进行宣传和信息发布开始，在多平台发布过程中选择最适合自己的平台，最后将其他平台的人脉引流到之前选定的这个固定平台内。

"我是主要做化妆品代购，所以我会去微博或者美妆分享帖里写一些护肤心得，分享的最后我会留下微信号，这样感兴趣的或者有疑问的朋友就会加我微信号。通过这种方式，就可以把不同平台的客源引流到我的微信里，还是以微信为主"，同样在韩国上学的李莉介绍道。

在线支付平台的开发

网上银行的完善以及支付宝等手机支付应用的推广，也成为留学生海外代购的一剂助推剂。但留学生代购的交易是双方自愿式，这种实时交易并没有像淘宝、京东一样的第三方平台作为中间担保，因此这种交易是商家与买家互相信任基础之上的，一般以先给卖家转账。

"我的客源以亲戚朋友为主，他们都比较信任我，基本都是先给我支付宝转账，我再去帮他们买。有些人也会通过网银转账，不过我还是更喜欢支付宝，它灵活性比较大，而且可以即时收款。"小七说，"因为我毕竟是个学生，生活费也有限。再说，代购也赚不了几个钱，有时候我自己还会搭上邮费。所以，我不太喜欢帮别人垫付。"

留学生代购的交易属于相对简单的交易，所采用的交易平台以支付宝和微信转账为主。

"因为我的交易主要是以微信为主，所以我用微信自带的转账比较多。客户在确认过购买信息之后，直接通过微信转账我，省去了很多中间环节，比较方便。"李莉说。

物联网的快速发展

物联网的兴起似乎使所有的物品都有了自己的全新代码，运用互联网将物品连接起来，集成庞大的信息体，使得物流业可以以最低的成本和最高的效率满足客户需求。

物流领域是物联网相关技术最有现实意义的应用领域之一，物联网技术的应用极大地提升了国际贸易流通效率、有力地促进了国际贸易的发展。海外学子代购的火热也得益于国际物联网的不断发展和完善。

目前，代购货物进入国内的方式有4种：邮政直邮、国际快递、海外转运以及中港快件。除此之外，还有很多国家或者民营的快递公司参与国际快递业务竞争。物流业务的飞速发展为海外代购货物的运输增加了可能性。

在韩国仁川读大二的李同学说："一般国际快递业务的公司都具备足够的航空和地面运输能力、先进的信息跟踪、控制技术和专业的从业人员，足以满足我们的运送代购物品需求。快递企业为我们提供了有保障、快速、可靠、世界范围的、整合的、门对门的运输递送服务。"

海外代购物品在报关时可能会面临产生关税或者货物被扣等麻烦。据了解，某些快递公司为了吸引客户，打出所谓"包清关"服务，保证代购货物在通过海关时货物不被扣留、不产生关税，但据我们采访某大型快递公司客服人员得知，快递公司应尊重各国海关依据所在国法律法规对包裹的决定，如果包裹产生关税、退运费等其他费用，应该由客户自行支付。

时时刻刻警惕代购的风险

韩国化妆品、意大利名牌包、法国香水……近来，越来越多的年轻人选择海外代购，图的是价格低、产品新潮，而代购者则赚取差价。然而，由于部分海外代购游离在监管之外，不少消费者上当受骗却无处"申冤"。

商海春作（新华社发）

广告处 电话 65369288 传真：（8610）65003109 总编室 65369316 经营部门 65369405 发行部 65369319 零售周一至周四1元/份 周五1.5元/份 周六1元/份 国内定价全年280.80元 国内统一刊号：CN11-0066 广告许可证：京朝工商广字0153号