

当代购和微商越来越趋于流行化，这个过程的一个中间群体逐渐映入人们的眼帘，那就是中国留学生。对于中国留学生该不该做代购，社会各界有着不同的看法。



留学生代购热 你怎么看？

类晓冉 杨晶茗 孙嘉伟 邵景雨



图为唐梦韬周末给学生补课 吴立军摄

他是大山孩子的眼

——一位留美学生的支教历程

吴立军

月色悄悄流过窗前，空气中飘过阵阵芳香。对清泉中学八年级3班的学生而言，这似乎只是一个不能再平常的晚自习。校长带着一位高高瘦瘦的青年走进教室打破了这安静的氛围。还没等校长讲完第一句话，整个教室就沸腾起来了，人群中不断传出“哇哇”的惊叹声。

原来这位青年是正在美国留学的研究生，名叫唐梦韬，他将在这个班担任一学期的英语辅导老师。唐梦韬，一位刚满22岁的留学生，正攻读美国亚利桑那大学研究生。怀揣着对山区孩子的一份关爱，他利用学习之余，经朋友介绍成为了贵州绥阳县温泉镇“萤火虫支教计划”的第一人，并被安排到四面环山的清泉中学支教。

“我以前没有教过书，但我会通过我自己对教育的理解，设计一些新的教学方法，来帮助更多孩子恢复学习兴趣。”在唐梦韬眼中，兴趣是孩子最好的老师。尽管他也知道，要让一节课生动有趣并非易事，但他仍然充满信心。为了达到这个效果，他经常备课到深夜，并不时请教当地老师和国外朋友。

当被问到是否喜欢新老师，八年级3班的同学你一言我一语地夸起了唐梦韬，“他对我们每个人都很有关心，经常中午不吃饭给我们补课，开英语角时还给我们买一些小礼物，特别喜欢这个老师。我们班上的一些很调皮的男生都被他‘征服’了，上英语课还变得很积极呢。”说到唐老师，骆娅总会开心地笑。“他总是会主动和我们打招呼、开玩笑、聊天，我们会一起交流生活、学习等方面的问题。他一点都不把我们当做他的学生，而把我们当做他的朋友，我们是男子汉之间的友情！”张波说道。

校长杜明应看到了唐梦韬的努力和收获：“留学生给我们带来了全新的教学方法。我们这边老师上课氛围比较严肃，以灌输为主，但唐梦韬的课堂氛围非常轻松，他让我们当地老师直观体验到‘开放式、互动式、启发式’的教学方法。这两种教学方法有很大的碰撞，但学生都很喜欢他的教学方式，我们当地老师必须改变，不然学生们就不喜欢听我们的课了。除了教学，更重要的是留学生的到来给整个闭塞的山村学校注入从未有过的活力，他经常会将千里之外的世界转移到孩子们面前，他被看做一扇通往外面的窗，很多孩子都想从他那里了解山外世界的精彩。”

在支教期间，唐梦韬还积极参与当地政府组织的助学活动，目前已为山区孩子募集大量书包、鞋、衣服等爱心物资，下一步，还打算开办“学生七彩课堂”，建立“儿童智慧馆”，并协助解决学生吃午餐的问题。“萤火虫支教计划”点亮的应该不只是孩子们的未来，还有山区教育的未来，需要成百上千只萤火虫的光芒。”唐梦韬一边批改学生卷子，一边说。



(十五)

“功能性”学游敲响留学前奏

杨晶茗



图为启德游学项目负责人带领学生参观新加坡城市规划展览馆

3月14日，启德教育集团游学项目首批30条暑期游学线路在北京发布。这些线路按功能性划分为“背景提升”、“留学择校”、“名校课堂”、“环球全真”、“就业实习”、“主题特色”六大类，目的国家覆盖了美、英、澳、加、意等近10个主流留学目的国和地区。

根据教育部2014年7月发布的《中小学学生赴境外研学旅行活动指南（试行）》，境外研学旅行的教育教学内容和学时所占比例一般不少于在境外全部行程计划的一半。

早在去年末，启德教育集团首席执行官黄娟就提前向外界预热，启德游学将坚持学和游“8:2”的内

容比例：“启德推出游学团的定位，一是希望学生能感受到留学，感受到国际教育的不同。二是对学生将来申请学校有帮助。启德并不想做院校观光团，而是希望能帮助学生更早地接触到国际教育，从学习、习惯上更好地融入其中，做好进入国际教育的准备。”

对于意向留学家庭来说，如果游学能够真正起到留学前奏的作用，那么参与性价比就能大大提升。例如，专门为计划出国读大学和本科的留学家庭推出的“留学择校”的线路选择，可以以举棋不定的家长和孩子能亲自到意向留学目的地实地考察一番，体验国外院校帮助学生尽快适应校园环境和校园生活的系列活动，如开学典礼、选课、课堂学习体验等。如果在游学中发现自己可能不大适合这个学校，也可以及时调整留学计划，避免各种损失。针对目前游学市场的主流产品——背景提升式游学，为进入申请倒计时时的学生增加丰富有意义的背景提升素材。

留学生（正方）：代购有乐趣还能挣钱

在韩国读书的孙荣俊平常主要代购一些韩国化妆品、小饰品等。“我的同学在知道我要去韩国留学时就‘盯’上我了。一开始，我是买回去当礼物送给朋友，后来发现这是一个不错的市场，于是就开始了代购。”现在孙荣俊主要靠朋友圈来发布代购信息，主要是帮熟人、朋友代购。自己带回去的商品都会自己用，毕竟给熟人朋友带，肯定不能坑他们。”她经常把通过代购赚来的钱拿来送自己一次旅行，还会用来买东西给国内的父母。

在佛罗伦萨学习奢侈品与生活方式管理专业的邵超，把代购作为他选择未来职业道路

的铺垫。他主要代购一线品牌的新款、经典款以及奢侈品潮牌，今后他想留在意大利做一名专业的奢侈品买手。现阶段，他主要的时间花在学习语言上，空闲时间再做代购。“我是想把自己的顾客做精，不想要太多的顾客。一些长期从我这里采购的，我可以帮她们搭配衣服、选配饰之类。”邵超做海外代购已经一年多了，代购不仅能满足他的日常开销，对他的学习和专业都起到了很大的帮助。他说：“因为跟专业有关，所以在做代购的时候，我可以了解更多一线奢侈品牌文化，对一些材质和面料也了解更多。”



经济学教师：需在短期收益与长期发展间做出权衡

外市场的价格，形成价格歧视。维持价格歧视的一个重要条件是两个市场是隔离的，而代购们则成为打通国内外市场、获取套利的投机者。当国外货币贬值时，代购可以进一步获取更大的利润。”马湘君说。

但另一方面，代购过程中涉及的偷税漏税问题、社会资源占用问题，值得注意。严重的代购行为可能会给国外一些较小的市场带来冲击，导致国外的供给不足，引发国外消费者不满，有损我国的国际形象。

关于留学生做代购，马湘君也给出了自己的建议：“在合法的范围内，既然有套利空间，留学生做代购的理性经济行为是无可厚非的。同时，代购作为一

种相对简单的经营活动，可以成为留学生从事商业经营的早期历练，对其学习如何进行营销、控制成本与现金流等有重要帮助。但是，留学生应在短期代购收益与长期个人发展间做出权衡。早在五六年前，我身边便有在国外一流大学读书的朋友，因沉迷于代购而使学业天折的例子，虽然其代购的年收入也能达到七八万美元，但这个收入达不到其所念专业及学历毕业后的平均工资水平。留学生在念书阶段，最重要的是利用国外的教育资源汲取知识，通过海外经历开阔眼界，为未来的职业发展打好基础。”



海关工作人员：违法朋友圈代购可举报

税，但进出境的自用邮递物品，应符合海关关于个人物品限值及数量范围的限制。据中国海关网工作人员介绍，进境居民旅客携带在境外获取的个人自用进境物品，总价

值在5000元以内的，海关予以免税放行，但另20种商品按有关规定办理。海关工作人员表示：“实际上，以个人物品寄回国的物品往往被以商品形式进行销售，原本应依法缴纳关税的货物、物品却在进出境的运输中以藏匿、伪装、瞒报、伪报或者其他手法逃避海关监管。”

《海关行政处罚实施条例》中阐明：“自用”，指旅客或者收件人本人自用、馈赠亲友而非为出售或者出租；“合理数量”，指海关根据旅客或者收件人的情况、旅行目的和居留时间所确定的正常数量。“合法代购”要求必须“自用”，那样的物品具有“非贸易性”的特征。

但显而易见的是，这些被认为“自用”的物品将再次进入贸易领域，所以海外代购的商品是货物，无论其价值多少，都要照章纳税。



留学生（反方）：“被代购”的痛苦谁人知



在美国上大学的孙子敬（化名）谈到代购，为难地说：“代购肯定影响我的生活。美国留学生活并不像人们想象中那么开心和轻松。就拿我这学期末来说，每周都有考试，如果有人要我代购东西，我要花时间去找这些东西的牌子，还要找合适他的价格，这个过程要花大量时间，很影响我自己的学习和娱乐。”

“很多都是朋友委托去买，这也是我无法拒绝的原因。比如苹果手机，每次美国这边先上市的时候，微信里朋友圈都是让我帮着去买的。可是规定每人最多两台，这时候就出现了给谁带不给谁带的麻烦事。”孙子敬说。

除了人情上的难以拒绝，做代购可能要面临的种种风险也令“被迫”成为代购的留学生绷紧了神经。留学生代购不仅十分辛苦，还可能面临很多难以避免的尴尬，像所购商品的限量、价格波动、政策的限制以及自身的困难。

目前在澳大利亚的俞利（化名）表示：“我不是不愿意帮同学带，但我做代购确实会面临一定的困难与不安。我身边做代购的留学生往往会频繁缺席，有的会被取消签证。事实上，已经有留学生因频繁‘带货’回国而被中断入境资格。而且，很多人是让我先帮着垫付钱去买一些奢侈品，我自己的生活费原本就有限，虽然国外的价格比中国要便宜，但我仍然没有足够的金额去买一些高消费的产品。”



张女士的女儿在韩国上大学，业余时间做化妆品代购。在她眼中，自从女儿做代购，就开始渐渐成长懂事，学会赚钱、学会理财，不再伸手向父母要生活费。张女士说：“以前孩子刚上大学那会儿，我们要定期给她打钱，生活费很快就用完了。等着她渐渐熟悉环境，她就跟着身边的朋友一起做代购。现在完全有能力自己

坐车去商店买。说句实在话，孩子在异国求学，我们本来就担心，他还不停往外跑，相比赚的钱，我们更在乎的是他的安全。”周先生说。

也有部分家长持中立的态度，他们认为孩子已经长大，有判断事物和处理事情的能力。至于要不要做代购，孩子说了算。

一位家长认为：“像我

留学生家长：希望亲人朋友理解



养活自己，以前大手大脚消费的坏习惯也改了，因为她知道赚钱很不容易。看着她的改变，所以我是支持她去做代购的，但必须是在法律允许的情况下去做。”

对于代购给孩子带来的正面作用，代购的风险却成为家长更为担忧的问题。“我的孩子现在在英国读书，也在做代购的生意。我曾经给他建议过不要做代购，因为每次孩子接到订单，他都会

的孩子不以代购盈利，只是帮着捎点东西，帮亲人朋友们买东西无可厚非，但如果为了代购，耽误了学业就得不偿失了。出国留学远没有想象中那么轻松，希望大家能理解孩子的同时再谈帮着买东西的事情。”



法律工作者：灰色地带“量”和“度”难把握

相关法律从业人员表示：“海外代购通过合法渠道购买的商品如果在一定合法的数量范围内，也就是正常自用的数量范围内，是不会造成什么影响的。数量超出合理使用范围，就很容易带来麻烦甚至违反法律规定。例如，回国的中国留学生行李里携带大量的海外商品在海关被扣缴，情节严重的被判刑的也有。类似于以上这种就是属于逃避关税的走私性质的违法犯罪行为。”

代购还涉及到知识产权的灰色地带——平行进口。如果代购商品涉及国际专利权冲突，商品本身就带有专利权

瑕疵的话，会引起不必要的麻烦。如果侵犯到专利权人的权利，专利权人有权向代购者要求经济赔偿或者停止侵权。

从消费者角度看，在代购的过程中，消费者的权益保护很难得到保障。国内并没有出台关于代购的一些立法，很多案件都会存在争议，QQ空间、微信这种主要提供交流平台，并不保证商品交易的安全性。所以，如果消费者权益被侵犯，并没有合法有效的渠道保障并追回其利益。在向卖家追偿的时候就不像通过既有交易平台追偿那么容易，更多的是毫无保障性的危险交易。



本文漫画：王鸿艳