

2015年度留学人员回国创业启动支持计划开始申报 海归初创业 扶持最重要

赵占杰 孙嘉伟

万事开头难，创新创业尤其如此。处于初创期的企业如蹒跚学步的孩子，最需要外界扶一把，迈好第一步。针对留学回国人员，国家人力资源和社会保障部从2009年起实施了“留学人员回国创业启动支持计划”，专门针对创业不足3年的海归企业进行支持。

“留学人员回国创业启动支持计划”(以下简称“计划”)对于经人力资源和社会保障部审批的重点创业项目，一次性给予创业支持资金50万元。相关地方还会给予配套资金支持，如北京市2015年将入选市级“计划”的15个项目给予15万元的配套资金支持。对于处于“烧钱”阶段的初创企业，这些钱似乎并不够。因此，有人在网上表达了对“计划”的“嫌弃”，觉得钱太少，不值得费劲申请。真的是这样吗？

资金支持有价 外界认可无价

“15万元至少可以解决我们一年的房租了。50万元的话，我们可以购置自己的研发设备，而不用再借用别人的了。”北京易非凡科技发展有限公司的杨帆和朋友创业不到一年，恨不得“将一分钱掰做两半儿花”，任何一笔支持资金对他们都很重要。

但对大多数海归初创企业来说，资金支持体现的外界认可更重要。“对我们这样的小公司来说，创业最怕的是没有认可。”崔岷在创业之前，一直在百度等大公司从事广告系统的设计工作。这样一个IT男却递上了一张有印花的粉红色名片，因为他的创业项目是一款移动端女性社区应用。尽管这个选择是基于他对市场的理性分析，但这样的大转变让他十分在意外界的评价。2014年，他们获得了“计划”的支持，这给了他很大的信心。

北京市人力资源和社会保障局流动调配处负责人对此深有感触：“为了创业，许多人放弃了国外很好的工作和生活条件。曾经有一位40多岁的留学回国创业者很从容地跟我说：‘钱多钱少不重要，有这份认可就值了。’”因此，每年拨款前北京市人社局都会举办一个座谈会，将盖有公章的拨款通知亲手交到留学人员手中，以一种仪式让留学人员感受到政府对他们的认可。

链接

创业项目评估 专家看重创新

在项目评估中，专家最看重的是一个项目是否具有创新性，在市场上是否具有同类产品。另外具备以下几点的项目在评估中比较容易得到专家的青睐：1、技术领先；2、朝阳产业；3、好的市场前景；4、风投、创投关注；5、成功率高、竞争力强；6、国家重点支持的项目；7、关系民生，实用价值高；8、团队有创业经验，结构合理；9、好的商业模式，近三年效益可期。

政府带动效应 撬动社会投入

相比于风险投资动辄上百万美元的投资金额，“计划”的

政府投入并不算多。但政府投入是社会投入风向标，这笔资金可以有效撬动大量社会投入。

“企业获得政府的资金支持，等于获得了来自政府的背书。这是风险投资人十分看重的。”中关村博雅留学人员创业园负责人于春雨道出了“计划”之所以能带动社会资本投资海归初创企业的理由。风险投资机构在投资一家企业前，一般会做详尽的尽职调查(指对企业的市场风险、管理风险、技术风险和资金风险等领域做全面深入的审核)。“计划”申报过程中严格的资格审核和项目评估等于帮助风险投资人做了尽职调查，降低了其投资风险。

北京冠瑞金生物科技有限公司就是因为获得了政府资助而被风投“盯”上的。该公司于2013年获得“计划”支持，2014年就成功获得了清华启迪银杏天使和双高致远两家机构的天使投资。“生物医药公司需要大量资金投入，获得风投的关注非常不容易。因为它不像IT互联网等产业，周期短、发展快、回报高，生物医药前期多是做研发，距离盈利有很长的一段路要走，所以这次受到风投的关注，确实非常惊喜。”公司董事长杜静女士感叹。

此外，据北京市人社局介绍，“计划”在进行项目评估时会聘请科研院所和风险投资人共同对企业创业项目开展独立评审。有的企业虽然最终没有获得“计划”的支持，但在评估过程中受到了风险投资人的青睐，在私下建立了沟通，从而也成功实现了融资。

坚持走上正轨 支持还会加码

未来，“计划”还将在多方面加码。针对“计划”支持金额不高的问题，北京市人社局负责同志回应道：“每年政府的专项资金确实有限，但我们会尽量做到不撒芝麻，突出重点。”

此外，许多海归初创企业希望“计划”今后能发挥资源整合的作用，构建海归初创企业的交流平台。“初创企业最大的缺陷是小，不完善，在很多能力上欠缺。跨界整合对初创企业非常重要。对于初创企业，最重要的是先别让他摔倒，让几个小朋友把手拉起来，相互扶持。”北京泛游时代科技发展有限公司创始人杨碧洲形象地道出了资源整合对初创企业的意义。

在对留创园和海归留创企业的走访中，北京市人社局已经认识到企业的这一需求，今后会考虑召集举办“计划”支持的企业举办创业沙龙，为不同类型企业间的交流合作提供平台。

如何申请？

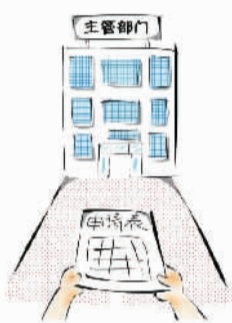
步骤1

首先你需要到当地的人力资源和社会保障局网站下载并填写《中国留学人员回国创业启动支持计划申请表》。



步骤2

将表格交给当地主管部门。注意哟，由于各地交表机构不同，具体情况请咨询当地的人力资源和社会保障局。



步骤3

经过人社部门初筛后参加答辩，接受包括科学技术、风险投资和企业管理等不同领域的专家评审组的评审。



步骤4

申请成功后，恭喜你，得到资金支持。



答辩会



支持留学人员回国创新创业，需要政府有真金白银的投入。但这并不意味着政府要大包大揽，大笔投入，而应该让市场在资源配置中发挥决定性作用。

这就要求政府要转变职能，学会花小钱，办大事，多办事。

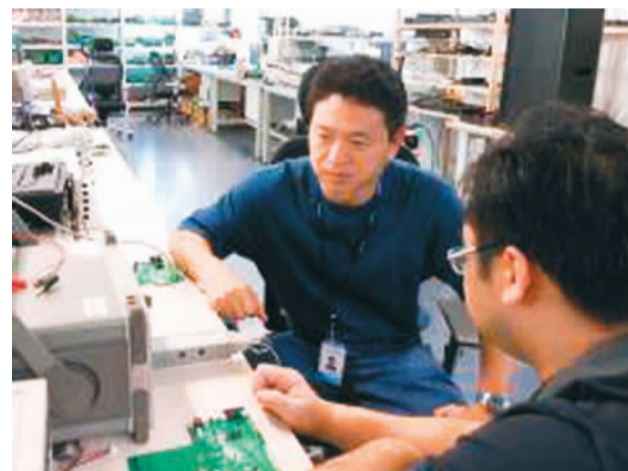
这是发展所需，也是形势所迫。2014年，全国财政收入增长8%；财政支出增长9.5%。二者相平衡，要求全社会逐步以最小的投入实现最大的效用。

近年一轮又一轮的海归潮也引发了海归创业潮。要求政府为所有的海归创业者都提供大笔资金的想法既不现实，效果也未见得得好。相反，政府重点支持一批能代表国家创新创业水平的海归创业企业，才能更好引领创新方向，营造创业氛围。

好钢用在刀刃上。政府投入必须能“以四两拨千斤”。对海归创业企业来说，政府给予的资金支持，并不只是一笔钱，还是一笔信用资本。用这一资本，海归创业企业可以在市场上吸引到更多投资。从这个意义上讲，政府是一种独特的“风投”。

独特的风投

齐心



图为向毅海(左)在工作。

向毅海：低调的追梦者

陈晨

向毅海，1971年出生于湖北，现任北京昆腾微电子有限公司董事长兼首席执行官。2006年9月，他回国成立北京昆腾微电子有限公司，担任董事长兼首席执行官。他在集成电路领域拥有近20年的工程、市场、管理与创业经验，并拥有多项IC设计中美专利。2012年4月，入选北京“海聚工程”，被聘为“北京市特聘专家”。

创业：厚积薄发

1995年，在国内已工作两年的向毅海跟随女友奔赴美国留学。对这个不在预期内的事情，向毅海表示，既然出了国就得有收获。当时，国内的微电子行业水平还很差。无论是教授还是企业，实践经验都很少。在课外时间，他从事的基本上都是与软件相关的工作。到了美国，他深刻地感受到美国教育的先进性。美国的工业界和学术界之间有很强的沟通性，学术界和工业界之间人员流动性较好。在俄勒冈大学学习电子设计时，向毅海师承IEEE院士David Allstot教授，两年的学习让他收获许多。

向毅海说：“通过上他的课，我对微电子设计的整个体系有了更深的理解。一个最完美的工程设计，往往不是说性能指标无限高，而是要用最低的成本达到给定的指标。而我的导师把整个的概念结合公式、数据，把这些东西完美地结合起来，让我在他的课上收获很多。正如他所说，只要把他的一门课上完，就可以去工业界找工作了。”

守业：持之以恒

谈及对现在青年海归创业有何建议时，向毅海说：“创业需谨慎。创业也需要有持久的坚持。”向毅海用自己的亲身经历向我们诠释了这句话。

向毅海介绍说，当时在国际上，华人主导高科技企业成功的案例很少。他希望能够把自己从美国观察和学习到的东西带回中国。集成电路产业是智力密集型的产业，需要有深厚的沉淀。集成电路企业成功周期非常长。在集成电路的创业中，想要成功难度很大，很少有企业能成功。每一个芯片都需要经历研发—试产—量产—客户推广的过程。过了两三年，最快的企业才走了其中的两三轮。

在创业初期，向毅海没有选择去获取投资，而是选择从做设计服务开始，用滚动的模式积累。直到2006年，向毅海才转向产品的研发。向毅海为自己定的目标便是建立一家世界级的集成电路企业，具体来说就是希望企业真正能够做一些有价值的东西，为客户提供真正有价值的东西，特别是希望制造出一些具有创造性的产品。他不断为这个目标奋斗着，也表示要一直坚持下去。



势，其年轻态的创业方式更是备受推崇。海归年轻态是一种借助前沿工具，展现年轻海归精神特质，比其他海归更大胆、更鲜活的创业风格和思维方式。年轻海归在创业中将“轻商业”和“O2O”模式应用自如，利用微平台之势，造商业之机。另外，类似于奔上万亩薪卖炸鸡的河南海归小伙子，年轻海归敢于突破，关注新型商机，他们的思维方式也呈现其多元价值。

难让梦想停滞不前。北京泛游时代科技发展有限公司创始人杨碧洲表示：“创业有风险，创新同样存在风险，任何创业园、政府政策只能解决一部分问题，其他困难要海归自己解决。尤其是年轻的海归，必须对

年轻海归成主力

教育部发布的《2014年中国留学回国就业蓝皮书》显示，2014年出国留学人数总计45万余人，留学回国人数预计达到40万人，创历史新高。中国出国留学人数和留学回国人数两股势力持高不下，同时，海归日趋年轻化。数据显示，2014年留学回国人员年龄在22至34岁的，占全部

“90后”，再次诠释“年轻”

类晓冉 陈雯艳

留学回国人员的95%。

新一波的创业潮催生出海归的“21岁现象”，即以“90后”海归为代表的创业者成为创业主力军的社会现象。独立、自主是年轻海归的个性标签。在日益严峻的就业压力下“不走寻常路”的年轻海归，在未来就业上也有自己“非一般”的考虑。

自控、时尚的创业态势

前段时间“90后”创业者余佳文声称要拿1亿元来奖励员工，并借此走红。同样，在央视财经频道播出的《创业英雄汇》节目中，也出现了一个“90后”的“找酒吧APP”海归创业团队，节目现场就获得了700多万元的人民币意向投资，引来社会关注。

方式新颖，卖点独特是年轻海归在创业中逐步体现的思路，海归群体不仅从年龄上占据优

年轻海归具有追求新鲜的特质，倾向于强调自控、潮流和独特。因此，他们更崇尚年轻态的创业方式，从情感上倾向于做自己的老板。

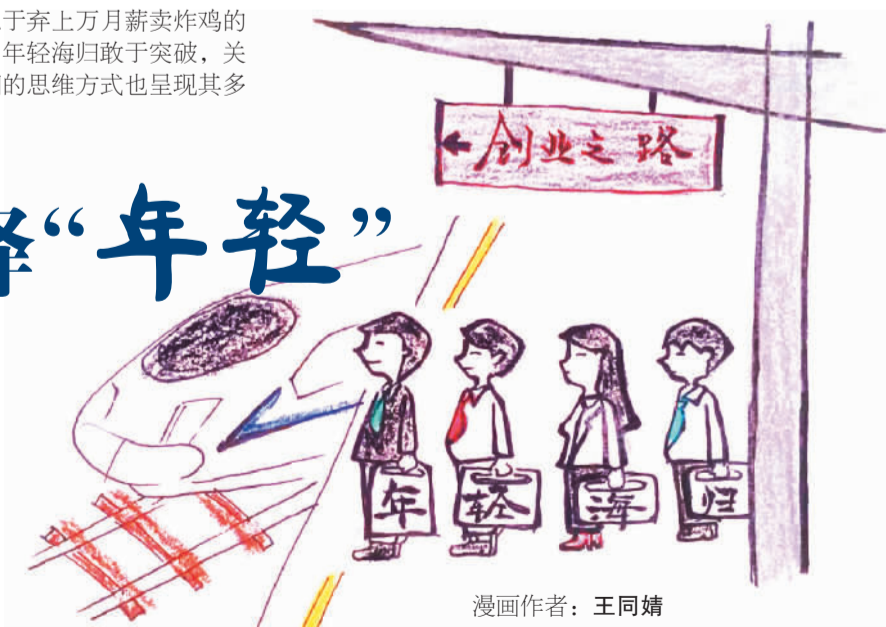
国际视野遇上本土环境

海归回国遭遇水土不服，这是属于海归群体的共性问题。初回国的创业者对于国内法律、市场环境等各个领域并不谙熟，尤其是年轻海归仅凭一股冲劲和热情，往往会因“水土不服”的困

创业有清醒的预期和应对策略。”

另一方面，本土环境也存在优势，中国平稳高速增长的经济增长和巨大市场潜力推动海归回国就业。各地也纷纷出台多样化利好政策扶持刚毕业回国或处于初创期的海归创业。这些都是海归步入创业之路的软环境和大机遇。

越来越明显的年轻化态势将成为一种新的海归生活创业方式、一个寻求人生独立的过程，年轻又富有创造力的海归们在创业的过程中不仅经历着荣耀与艰辛，更期待能助推社会前行。



漫画作者：王同婧