

# 基于经济整体考量 并非针对某一行业 降息旨在提高资金运转效率

本报记者 周小苑

央行上周五的突然降息引发市场各方热议。专家认为，降息虽然短期内对股市楼市产生一定积极作用，但是央行货币政策考量的是经济的整体，而不是某一两个具体行业。此次降息核心目的是希望通过降低企业融资成本，提高资金市场运转效率，让实体经济获益。

## 企业喊渴并非因为市场缺钱

近年来，中小企业“融资难、融资贵”的问题一直困扰着中国实体经济的发展。尤其是在当前经济增长有下行压力、结构调整处于爬坡时期、企业经营困难有所加大的情况下，部分企业特别是小微企业对融资成本的承受能力有所降低。

然而，“融资难、融资贵”这一难题却不是市场缺乏流动性造成的，实际上目前银行体系流动性总体充裕。根据央行统计数据，截至今年10月末，广义货币(M2)余额119.92万亿元，同比增长12.6%。M2增速较名义GDP增速高出4个多百分点，明显超出2000—2013年的平均水平。

此外，央行今年还通过多种创新型货币政策工具向市场注入中期流动性。瑞德证券亚洲公司首席经济学家沈建光表示，央行

近一两年并没有采取常规性工具如降息降准，而是通过更多创新型工具如常备借贷便利(SLF)、中期借贷便利(MLF)、抵押补充贷款(PSL)等达到定向支持的目的，本轮约7700亿元的MLF对于流动性的支持力度其实要超出一轮降准的力度。“尽管采取不少创新手段，效果仍然不太理想。”“融十条”刚刚出台，利率随后大涨，便凸显了政策困境。”沈建光说。

## 降息对实体经济最有利

事实上，在经济下行压力增大的背景下，此轮降息将对实体经济产生显著利好。央行表示，解决好企业特别是小微企业融资成本高问题，对于稳增长、促就业、惠民生具有重要意义。

“今年三季度GDP增长7.3%是5年来最低的增速，表明经济增长有下行压力，其中很重要的一个原因就是企业融资成本很

高，客观上对企业的投资产生负面影响。”农业银行首席经济学家向松祚表示，央行此次降息核心目的就是希望通过降低企业和银行贷款的利息，降低企业的融资成本和财务成本，来鼓励企业更多地投资和从事实体经济活动，进一步稳定实体经济。

交通银行首席经济学家连平表示，流动性通过公开市场操作有所宽裕，但是效果并不明显，实体经济融资成本仍高。在这种情况下，通过基准利率的下调，尤其是贷款利率相对幅度稍大一点的下调，有助于推动实体经济的融资成本下降，这样会减轻企业融资成本方面面临的压力。

“此次非对称降息，实际上在收窄银行利差，可以理解为是引导银行将部分利润让渡给企业。”北京金融衍生品研究院首席研究员赵庆明认为，目前银行的盈利水平大大高于大多数实体企业，为了中国经济的长远发展，必须将银行部分利润让渡给实体经济。降息的传导作用很快，效果会很快显现。特别是时值年末，企业银根偏紧，降息的效果更加明显，实体经济能够更快地享受到降息的红利。

## “为救股市楼市”之说太片面

央行降息的影响，最先在证券市场得到反应。A股市场在本周一应声大涨，上证指数创出近3年来的新高。尤其是地产股的普

涨，更使一些人将此视为楼市走出低谷的重要信号。但是在专家看来，市场存在的这种“为救股市楼市”的说法是对此次降息政策的误读和片面理解。

“把这次降息理解成是救市是完全错误的理解。”向松祚表示，包括股市楼市在内的一些行业，对央行货币政策往往是根据自己的愿望进行解读。这种解读是缺乏科学依据的，货币政策的考量绝对不是某一个具体的行业，而是基于经济整体。

向松祚认为，这次降息并不标志货币政策根本方面的转变，只是配合之前的货币政策的动作。此前国务院常务会议为解决“融资难、融资贵”提出了10项举措，这次降息便是配合这一举措。

对于央行未来是否会进一步降准降息，连平认为，不会形成降息通道，连续降息可能性不大，但不排除还有一次降息的可能性。而在民生证券研究院执行院长管清友看来，宽松空间已经打开，预计下一次降准或降息不会太远。宽松政策会一直持续到社融余额增速拐头向上，经济内生动力增强为止。



## 高寒地区海拉尔 冬季有了自产蔬菜

内蒙古呼伦贝尔市海拉尔区地处高寒，以往冬季吃菜主要靠外运，价格高，品种少。为解决市民冬季吃菜问题，从2013年起，海拉尔区投资2亿多元，计划分3期建设露天菜地6000亩、蔬菜大棚3000栋、日光温室300栋。目前，当地已建成温室70栋、蔬菜大棚500栋。在建成的温室内，各类蔬菜长势喜人，部分已经上市。

图为市民在海拉尔区的爱购精品超市选购当地蔬菜。

新华社记者 任军川摄



## 前10月国企利润增长6.1%

据新华社北京11月25日电(记者韩洁、高立)财政部25日发布最新数据显示，前10个月累计，全国国有及国有控股企业利润总额和已交税金同比增幅回升，但成本增幅高于收入增幅，负债增幅高于资产增幅。

数据显示，1至10月，全国国有企业总收入393171.5亿元，同比增长4.5%；总成本379754.6亿元，同比增长4.8%。实现利润总额20843.3亿元，同比增长6.1%，这一增幅较前三季度的5.9%略有回升。

同样回升的还有企业应交税金。前10个月累计，国有企业应交税金31503.3亿元，同比增长7%。

本报电(尚京云)年初以来，云南省大理白族自治州纪检监察机关在党的群众路线教育实践活动中，把帮助群众脱贫致富、开展新农村建设作为为群众解难题、办实事的重要措施，先后整合建设资金1000多万元，在南涧彝族自治县无量山镇贫困山区开展“美丽乡村”建设。

南涧县无量山镇是典型的集山区、贫困、民族为一体的彝族聚居地，州委常委、州纪委书记张鸿建在调研中详细了解其中情况后，决心将解决群众实际困难化为落实边整边改的具体行动。充分利用村庄的闲置土地、房屋、树木等资源，带领群众进行危房改造、地质灾害专项治理等，通过整合利用项目资金，推动了“美丽乡村”项目建设。

## 大理州推进“美丽乡村”建设

## 姓氏文化产业博览会将办

本报电(刘姝麟)为实现各姓氏文化产业、产品融合式发展，中华姓氏文化产业协会、百姓通谱网、湖南百姓通谱网络科技有限公司等单位，将于2015年1月23日—25日在长沙举办首届中华姓氏文化产业博览会。

据主办方介绍，举办博览会的目的是以文化产品为载体，传承和发扬优秀的中华文化，特别是中华民族的“祖根文化”——姓氏文化，把博览会打造成“四平台一产业链”，即姓氏文化交流展示平台、姓氏文化产业融合平台、姓氏文化产品交易平台、特色姓氏活动展示平台、百城百县千类产品产业链。据主办方估算，参加博览会的企业和相关产品将达400个以上，参观人次将达10万。

本报电(郑志军)由中国铸造协会与中国节能协会主办的2014钢(铁)液精炼节能技术交流会日前在京召开。会议通过探讨改进生产工艺、技术创新和科技推广等有效措施，帮助企业在生产过程中进一步提高成品率、节省能源、增加产能、提升企业经济效益，实现“节能、减排、防污、增效”四大目标，走出一条“高效率、低消耗、低排放”的新型工业化之路。其中，郑州维达铸造材料有限公司研发的钢(铁)液精炼添加剂已获得国家专利，对提高钢铁冶炼与铸造企业的产品质量、实现节能效益与绿色低碳发展，具有十分重要的意义。

## 钢(铁)液精炼节能交流会召开

# 中奇圣彩 借助移动互联网终端 创“公益商务新模式”

张立华

统一研发与推广，在自助终端、电话投注和网络彩票等新兴彩票销售和推广模式上处于领先地位。公司拥有从事多年彩票玩法研究开发的IT工程师、软件博士和国外同行业联席专家为一体的研发团队，已经开发出中奇圣彩彩票自助销售系统软件、中奇圣彩第三方接入平台系统软件、中奇圣彩电话投注系统软件和中奇圣彩网络投注平台系统软件等多项彩票相关软件。公司和香港某公司联合推广的专利技术产品“零钱彩票”更为彩票行业以及新媒体领域带来新的革命。

## 中奇圣彩创新“公益商务模式”

移动

互联网时代

你准备好了吗?

当今时代，罕有人不知道马云、阿里巴巴、淘宝。2014年“双11”一天他们的销售额达到571亿元之多，这是一个令全球企业家眼红的数字！马云的电子商务相当于把网上超市开到你家门口，开到手机上。

当今时代，罕有人不知道微信，微信把移动、联通、电信部分收费业务变免费了……

## 粉丝消费群——移动商务经营之道

四川中奇圣彩信息科技有限公司隶属于中奇圣彩(北京)信息科技有限公司，坐落于成都市高新技术开发区，于2014年11月成立，是一家致力于移动互联网终端应用开发与运营的创新科技企业。公司利用“零钱彩票”技术与移动互联网终端应用相结合，研发出移动端“天天送彩”APP，将公益彩票与现代商业完美融合，通过赠送彩票、赠送商户代金券等游戏互动方式吸引粉丝、用户，积累庞大用户数据库。中奇圣彩(北京)信息科技有限公司是一家自主研发中国彩票领域相关软件系统的高新技术产业公司。致力于彩票项目的系

微信公众平台：给个人、企业和组织提供业务服务与用户管理能力的全新服务平台，是利用公众账号平台进行自媒体活动，简单来说就是进行一对多的媒体性行为活动，如商家通过申请公众微信服务号，或者再通过二次开发，如对接微信会员云营销系统展示商家微官网、微会员、微推送、微支付、微活动、微报名、微分享、微名片等，已经形成了一种主流的线上线下微信互动营销方式。

## “公益商务模式”五大功能

彩票销售：企业、商户购买彩票通过“零钱彩票”技术在“天天送彩”进行派送，实现彩票的销售；商家买单，百姓受益，福利社会。

商业推广：“天天送彩”为企业、商户提供了属于自己的在线商铺和独立的后台管理系统，企业、商户可自由的编辑内容信息(企业介绍、产品信息、促销活动等各类商业信息)进行推送，完成商业推广，品牌宣传、产品推广。

数据库建立：任何企业、商户、用户在登录使用“天天送彩”需填写与之匹配的信息，通过后台系统对客户信息数据收集整理，从而建立数据库。随着使用“天天

送彩”的企业、商户、用户的数量激增，为商家建立庞大用户数据库。

信息整合：通过“天天送彩”与微信的无缝链接，及实时信息在朋友圈、好友、微博等互联网平台的分享，将“天天送彩”、企业商户、用户三方信息资源进行共享，完成整个“移动公益商务”体系的信息整合，有效的把不同商家的用户信息共享。

在线销售：“天天送彩”设有在线商城板块，企业、商户在商城里展开互动销售，而用户通过在线支付、兑换的功能产生消费，从而完成整个在线销售的过程，实现移动终端的商家和商家，商家和用户之间的商品买卖交易。

“公益商务模式”同时解决和创造了公益彩票销售新模式的问题；解决了企业、商户低成本进行精准、迅速推广的问题；解决了企业、商户销售新渠道开拓、效益增长的问题；解决了企业、商户与客户进行实时交流的问题。

## 创新“公益商务模式”特点

中奇圣彩在进行商业活动的同时，也在进行公益活动，使企业、商户在经营的同时完成社会义务与责任，具有积极的社会意义和价值，符合当前社会形态发展的趋势。

利用移动互联网进行商业模式创新，把握了时代发展的趋势，具有前瞻性和广阔的可发展的空间。将“零钱彩票”专利技术与商业活动相结合，创新商业模式，具有了独特性和唯一性，使之不可复制，形成了强大的市场竞争力。

通过“零钱彩票”专利技术、“天天送彩”APP、“微信公众平台”三者的有机融合，建立了移动互联网时代商业活动综合解决平台。

建立一个拥有公益彩票派送功能的移动互联网优惠商城。



生机勃勃的公司管理团队