

10月14日，澳大利亚政府宣布了一项新的签证计划——“高端投资者签证”，对那些投资超过1500万澳元（约合人民币8000万元），并保持该投资额一年的投资者发放澳大利亚签证。如何理解这项新政？是否该追逐这个热点？会否陷入误区？记者连线澳大利亚投资移民行业领军机构的ABC环球集团总裁袁祖文，为您答疑解惑。

1500万澳元居澳

有了速度但不能失了理性

本报记者 杨子岩

澳政府的吸金之道

众所周知，澳大利亚的签证政策由于过于严苛，引发不少申请者抱怨。

拿2012年澳大利亚政府推出的“重大投资者签证”计划为例，投资500万澳元并持续4年，才有可能拿到绿卡。

这项新的计划在某种程度上是一种“改进”措施：门槛提高，投资时间缩短。

据路透社报道，这项“高端投资者签证”将从明年7月1日起开始实施，澳大利亚总理阿博特在一份与移民部长和贸易部长共同签署的联合声明中说：澳大利亚政府鼓励更多高净值个人在澳大利亚安家。

袁祖文把这项计划称之为“金色通道”，“免英文，免年龄，免移民监，只要可以投资1500万澳元，也不强调资金来源”，确实像一个“直通车”。

澳大利亚政府为什么推出如此快捷的投资移民政策？众多的分析认为这是源于它的经济状况，袁祖文认同这种观点。“（政府）想以此来弥补矿业不景气带来的损失。”

在全球经济复苏乏力的大背景下，近年来大宗商品价格持续走低，作为原材料出口大国的澳大利亚，自然不能幸免。为了提高政府的财政收入，澳大利亚政府将目光瞄准了中国等新兴国家，想通过移民把这些人资金吸引到澳大利亚，刺激经济的复苏和发展。

“政府的针对性很强，中国投资移民是目标。”袁祖文观察。

统计显示，自2012年“重大投资者签证”实行以来，超过90%的申请者都来自中国。

其他的路并没有堵死

澳大利亚移民部的数据显示，在2012年11月24日到上个月末之间，有1746人申请重大投资者签证，共有



436人获得颁发签证。澳大利亚通过这个签证项目获得了21.8亿澳元投资。

投资1500万澳元，用一年的时间就可以得到绿卡，看起来很美，是不是会吸引更多的人来澳大利亚投资？

“（这个计划）吸引力不会很大”，袁祖文判断。“有这种资金量的人，必须还得有一倍以上的资金，也就是至少有3000万澳元。在中国，即使有这样的人，也不

会太多。”况且，有这种资金量的富豪，真正选择澳大利亚的也不会很多。

有种分析认为，这种高端投资移民计划的推出，肯定会使技术移民的道路收窄。因为缺钱的澳大利亚对技术移民的需求并不很大。

袁祖文并不认为这两者之间有必然联系。“拥有这么多大数额的人毕竟是少数。我不认为1500万澳元的投资移民项目对技术移民有任何影响。”相反，澳大利亚总理最近还宣布，彻底改革技术劳工计划是创新及提高竞争力的目标议程之一，并指政府希望能为企业带来更灵活的程序。政府将简化临时签证计划的申请程序及降低英语水平要求。

“两者是互补的。投入相对较大的项目，需要相关劳动能力的工人也会增多。企业主、投资人还有利益关联方会灵活运用《劳务协定》的相关条款，把英文的要求降下来。”

理性看待投资移民

澳大利亚政府的投资移民新计划，最大的受益者是超级富豪。“他们可以用最快的速度，来申请绿卡。”袁祖文说，但这并不是最好的方案。

对于想要投资移民者来讲，一定不要盲目地追逐热点，有500万澳元签证计划时眼中只有500万澳元计划，有1500万澳元计划时只盯着1500万澳元计划。

他介绍，在移民的路上有不少的方案，像澳大利亚，除500万澳元和1500万澳元签证计划外，还有188签证（其中又分ABC三种方案）、888类签证，132类签证。

“如果善于使用，不投500万澳元，更不必投1500万澳元，也可以用一年时间拿到绿卡。”袁祖文说。

“如果真正有实力，想投资1500万澳元，那也不要因为一个签证，而忘了更为重要的对项目本身可行性的核查。”他提醒，“投资是主要的，签证是随之而来的，投资比移民更为重要。”

海内外千余名信众 侨乡福建古田共祭“朱大姐”

10月13日晚，第二届“朱赛英大姐信俗文化交流活动”在侨乡福建省宁德市古田县凤山天舜宫举办。来自马来西亚、台湾、香港等地的信众及当地民众千余人，共同纪念和交流“朱大姐”及其信俗文化。朱赛英，18岁与清代虎将蒋云奇遇，喜结良缘，并随丈夫并肩征战，平定西域叛乱，维护了中华民族的大统一。功成后又炼丹研药，全力解救百姓的病苦灾难。各地民众敬仰其德，修庙建宇，千秋奉祀，祠名天舜宫。因为祭祀大典现场，参祭人员敬颂祭文。

吕巧琴摄



“欧洲村”里的中国情

白玉洁

曾几何时，国人不惧背井离乡的凄凉，争相赴国外淘金。如今，越来越多的华侨华人“蓦然回首”，发现曾离开的那片故土商机无限。

于是，他们毅然选择回国。据英国金融时报网10月10日报道，由于欧洲尚未走出金融危机的阴影，中欧开始出现旅欧华人返乡创业的新动向。一些旅欧华侨回国，寻找商机。

在温州丽岙镇，集中了许多归侨，他们利用自己的旅欧经历，在这里建起洋溢着异域风情的“欧洲村”。

丽岙和中国东部沿海地区的其他乡村小镇没什么两样。街道上坐落着优美的中国寺庙，屋脊上的走兽带着中国几千年文明的神秘。

但这座江南小镇又是那么不同。西式“装扮”的建筑物在这里更为夺目。小镇上有十几家欧式咖啡馆、餐厅和红酒坊，透露着浓烈的“欧洲”风情。店主们声称，在这里，你能喝上国内最好的咖啡，以及各种来自欧洲的美味佳肴。

店主大多是旅欧的归侨，或者有亲朋在海外。年轻时，他们带着年轻的冲动和冒险精神，远赴欧洲。“一开始，生活很苦，甚至吃不饱饭”一位意大利归侨表示，“后来我们开始自己做生意，生活就好多了。”

他们经过艰苦的奋斗，逐渐取得了一些成就，也开始“反哺”家乡。据报道，温州吸引的海外投资有80%左右来自海外华人。大约有50万温州人生活在海外，其中大部分人在欧洲。这些温州移民为促进当地经济发展做出了很大贡献。

近年来，越来越多的华人回国发展。意大利归侨琳达表示，他们这一代人认为，现在国内的经济机会比欧洲更好。

日前，中国政府积极推动中欧合作升级。中欧关系的发展的态势，为华侨回国创业创造了难得机遇。归侨琳达说，她和许多同龄人也是看到这种趋势，重新回到中国创业。这里让他们有家的归属感。她表示，“诚然，欧洲的食品更安全、空气更好。但意大利人真的歧视我们，现在回国赚钱比在那边更容易。”

对于这些归侨来说，曾经，冒险精神让他们的人生多了几分异域的色彩。而今，带着对故乡的眷恋，他们欣然归来，为这片山水带来一种别样的精彩。

创业中国·侨界之星

机会，需要等待

访德国归侨企业家陆效军

孙莹双

11年前，瞅准国内巨大的环保产业市场，陆效军毅然决定回国创业。他带回了德国成熟的环保技术，并在中国落地生根，也因此被提名为第五届侨界贡献奖的创新人才奖。

带着技术回国

“我还是想让我的人生再精彩一下。”一个看似简单的理由，让陆效军迈出国门，在德国一待就是7年。

1994年，他毕业于同济大学的土木工程专业。然而毕业后只工作了两年，他便选择了出国继续深造。在德国的卡尔斯鲁厄大学，陆效军主攻环境工程专业，取得了硕士、博士学位。

那么在德国这样一个福利国家成家立业可以算是“人生赢家”了吧？他却还是不安于现状。陆效军坦言：“在德国，我一个外国人不像本土的人机会那么多。我还是想要过有激情的生活，所以选择了回国创业。”

创业不能空有满腔热血，陆效军自然有他的独门法宝。2003年，他放弃了在德国的事业，带着他的“秘密武器”——德国PKA湿地技术回了国。

陆效军介绍道：“这项技术起源于德国，已经应用了五六十年，主要用于污水处理厂涉及不到的区域，比如农村的污水治理，应用领域非常广泛。”

“掌握了这项比较成熟的技术后，我就想尽快把它带回来。国内广大的农村还没有被关注，所以有很大的舞台在等着我！”说起回国的动因，陆效军自信满满。

不走寻常路

回国虽易，创业不易。陆效军深知这一

点，因此他回国后没有立刻就白手起家，而是选择了一种特别的创业模式。

“出去这么多年，我对国内的情况已经很陌生了。我刚回国，不可能又有技术，又有金融方面的理念，又有很多的社会资源。所以我需要一个平台来过渡。”陆效军解释道。于是，回国后的两年内，他以第三方的身份为德国的环保公司和国内需要解决环保问题的企业牵线搭桥，三方合作，共同经营合资公司。

在此期间，即使忙着寻找合作伙伴、开拓市场，陆效军也从未放弃对自己这项技术的研发。“湿地是个生态系统，跟环境、气候、材料都有关，所以不能直接照搬德国的模式。”因此，陆效军回国后一边工作，一边对德国PKA湿地技术进行了二次研发，开发出了具有自主知识产权和中国特色的高效、节能、生态的人工湿地技术。

既有了一定的创业资本，又有了过硬的技术后，2006年，陆效军在上海注册了第一家属于自己的高科技企业——上海达人环保科技有限公司，走上了新的创业路。

把经验推广到全国

凭着在德国耳濡目染的“认真劲儿”和“团队精神”，陆效军在技术上不断创新，目前已拥有污水处理、景观水处理、河道整治等12项国家专利。11年来，他做了大小小



陆效军（右一）向来访人员展示净化后的污水

上百个农村污水治理的项目，遍及浙江、上海、江苏、江西、重庆等地。

这一切都离不开他的坚持和对对自己这项技术的信任：“前些年，我们国家对农村的环保还没有特别重视，我做的项目也不多。但我不甘心让这么好的技术浪费，我希望它能改造更多的环境问题。所以我就顺势而为，等待时机的到来。”

果不其然，陆效军的好机会来了。去年年底，浙江省委省政府提出“五水共治”的政策，计划在3年内治理80%的农村污水，这让陆效军的技术派上了大用场。

“我们的技术现在已被浙江省认可并推荐到了全省各个县。在接下来的三四个月里，我要做500到1000个项目，这比我之前11年里做的都要多。今年年初，我把在上海和舟山的两家公司整合成了一家，未来计划把公司做大上市。”陆效军哈哈大笑，对未来充满信心。