云南高原农业 扬起“特”字大旗

李绍明 张 锐

临沧市永德澳洲坚果育苗基地。 张 彤摄

近年来，云南高原特色农业亮点频现。

中国—古巴辣木科技合作中心日前落户云南省热带作物研究所，一棵集食品、保健品于一身的“多功能树”浮出水面，一个崭新的高原特色农业成员进入人们的视野；历来备受资本冷落的农业产业，却在云南高原特色农业领域掀起了阵阵投资热潮，一批农业种养加工业“航母”扬帆云岭高原；云南高原特色农业搭上了电商快车，从红土高原直通11个国家和地区……

思路之变 高原农业“特”起来

“建成全国重要的菜园、花园、果园、保健园，让高原农业‘特’起来。”云南发展农业的理念，在近年发生了根本性变化。

两年前，云南省委、省政府开始实施发展高原特色农业战略，对高原特色农业发展做出了全面部署，配套了系列政策措施，出台了《关于加快高原特色农业发展的决定》等文件。打造丰富多样、生态环保、安全优质、四季飘香“四张名片”；重点建设高原粮仓、特色经作、山地牧业、淡水渔业、高效林业、开放农业“六大内容”；重点打造云烟、云糖、云茶等12个高原特色农业产业“云”品牌；云南各地召开高原特色农业推进大会，政策不断叠加，力度不断加码，目标更加清晰。

发展理念的转变，集聚了云南农业创新求变的巨大能量，引发了农业产业爆发前的频繁异动。

2013年，云南实现农业总产值3056.44亿元，农业增加值达1900亿元；粮食产量达1824万吨，增长4.3%，实现“十一连增”；畜牧业进入全国畜牧大省行列；特色产业不断壮大，烟叶、核桃、天然橡胶、鲜切花、咖啡面积产量居全国第一，茶叶、甘蔗、肉类、蔬菜、马铃薯产量居全国前列，特色经济林和经济作物种植面积突破1亿亩，农民人均收入达到6141元，农业总产值增长率、农业增加值增长率和农民人均纯收入增长率居于全国前列；农产品出口额达24亿美元，成为云南第一大宗出口产品……

2013年云南实现农业总产值3056.44亿元

- 烟叶、核桃、天然橡胶、鲜切花、咖啡面积产量居全国第一
- 茶叶、甘蔗、肉类、蔬菜、马铃薯产量居全国前列
- 特色经济林和经济作物种植面积突破1亿亩

2013年，云南农业行业引进国内投资项目514个，省外累计到位资金96.1亿元，引进和利用国外资金3860万美元。

品牌之变 高原农业“响”起来

以前，云南农业不善于做品牌，而是长期满足于“自给自足”。在这样的背景下，“萝卜青菜，装筐就卖”的传统销售模式，让云南农业难登“大雅之堂”，时常饱受“丰产”不“丰收”的痛楚。

散装鸡蛋几毛钱一个，云南华曦有机蛋却卖到几块钱，消费者争相购买。公司董事长马迅给出的答案是：安全生态增加了鸡蛋的含金量。“华曦蛋”品牌代表了无公害、绿色、有机，企业也在“绿色”引领、“特色”支撑中摘取了“云南名牌”、“中国驰名商标”等桂冠。

有机造就“乌鸡变凤凰”，这样的故事在云岭高原俯拾皆是。

“今年欧洲有一份订单，一公斤出价2000欧元，想订几吨我们的无量雪龙有机绿茶，不过这款茶产量很小，我们只答应供货1吨。”位于普洱市思茅区南屏镇整碗村董寨小组的祖祥公司董事长董祖祥，平静地讲述着一笔似乎不可思议的买卖。

正是有机认证，在短短5年时间内，让这家农民茶厂异军突起，成为普洱茶企领头阵营的一匹黑马。

把好山、好水、好空气升华为“高原出品”的绿色精华，与世人分享，这不仅是云南高原特色农业的梦想，也是云南促进传统农业向现代农业加速转变，提升现代农业发展质量效益的重头戏。

遮放贡米、摩尔农庄、蒙自石榴、滇红集团、大益普洱、帝泊洱茶珍、后谷咖啡、易门野生菌、文山三七、昭通天麻、锦苑花卉……“云”字号高原特色农业品牌响亮崛起。云南高原特色农业品牌，以“健康云南”的崭新形象，为更多人所认识。

产业之变 高原农业“强”起来

在建基地、打基础、做品牌的同时，云南高原特色农业开启了新时代，“电商”快车拉动了一度封闭的生态高原。

云南采取高原特色农产品和生物制品市场营销产业、企业、基地、庄园、产品联盟，国内、国际市场连锁，网上、网下销售联动的方式，让高原特色农产品和生物制品以统一的形象在全国大中城市乃至国外建立销售门店。

从去年起，由政府牵线、农业企业网络直销的举措，开启了高原特色农业走南闯北的“电商时代”。丛山松茸仅“双十一”活动一天销售额就超过4000万元。

除了市场支撑，企业支撑体系也是云南高原特色农业市场营销的另一个支点。目前，联想集团、新希望集团、中坤投资集团、天士力集团、阿里巴巴集团、汇源果汁、康美药业等大企业集团都已进驻云南，共同寻找绿色财富梦想。云南省还将认真筛选有发展基础、市场前景好、竞争实力强的本土农业和生物产业龙头企业，给予集中支持，嫁接出一批大项目和重量级企业，孵化培植一批在全国乃至世界知名的云南高原特色农业大企业。

打“高原牌”，走特色路，高原特色农业以崭新的姿态闪亮登场，云南农业“变形”大戏高潮迭起。“云南农业‘变形’之路，有更深远的意义。”云南“三农”部门的一位官员坦言，通过高原特色农业品牌的构建，可以形成全国聚焦云南、资本聚集云南的热效应，从而促进土地流转和集约化经营，引导农民转化为产业工人、服务人员，最终实现农民变市民的“软着陆”。

南博会今年亮点多

本报电 距离将于6月6日—10日举行的第2届中国—南亚博览会暨第22届中国昆明进出口商品交易会商品（服务）采购大会开幕还有不到一个月，展会各项筹备工作正有序推进。

据南博会执委会介绍，在汲取首届南博会成功举办的经验基础上，本届南博会暨昆交会不断创新办展机制，在展会规模、功能设置、办展方式、活动内容、管理服务等方面都有新突破和新亮点。

经过整改，本届南博会暨昆交会重新启用了昆明会展中心老馆，新增室内展位768个，室内总展位数首次突破3000个，达到3188个，比首届增长31.7%。室外展区新增500平方米，达到7500平方米。目前，展会招展工作已基本完成，参展国家和地区总数达46个，比首届多4个，涵盖了南亚、东盟、东亚、中亚、西亚、非洲、欧洲、大洋洲以及港澳台地区，国内参展省区市也将达到24个。在展会规模实现新突破的同时，预计外经外贸总成交额将突破200亿美元。

本届南博会将首次设立服务贸易馆和主题国馆，在首届商品采购大会的基础上，新增了旅游、金融、物流、教育、文化等服务贸易展示内容。

图为首届南博会现场。 周 灿摄 谭 冰制图

滇澳产业合作推介会在澳门举行

据新华社澳门电（记者**蔺娟**）云南省政府主办的“云南沿边开放暨滇澳产业合作推介会”5月7日上午在澳门举行，旨在通过招商推介和交流活动进一步推动云南和澳门以及葡语系国家的经贸联系及合作。

澳门贸易投资促进局代主席陈敬红表示，澳门与云南同属泛珠三角经济区，两地经贸互补性强，合作前景广阔。澳门自由贸易和平台作用，可以为云南商界“走出去”和“引进来”提供更多服务和商机，特别是帮助云南企业加强与葡语国家的对接，为双方带来更广阔的发展空间。

云南省副省长丁绍祥表示，云南省生产总值及外贸进出口总额的增长，滇澳合作功不可没。澳门企业在云南取得长足发展，截至2013年底，澳门在云南投资落户49家企业，实际到位外资达7486万美元。

丁绍祥建议，云南跟澳门未来可以加强会展、旅游文化产业、贸易及环保产业等领域的合作，澳门的酒店业发展经验值得云南学习借鉴。

人民日报海外版
中国—东盟南亚特刊

外国人在瑞丽的“温馨家园”

马常东 吴 振文/图

云南省瑞丽市勐卯镇上弄安村是典型的“城中村”，常住人口仅有130户404人，而从事各种行业的外籍人员却多达1123人，复杂的流动人员带来了严重的治安隐患，“脏、乱、差”一度成为这里的代名词。瑞丽边防大队勐卯边防派出所大胆创新和加强社会管理，不断探索外籍人员管理模式，建立“外籍人员管理服务站”，坚持管理与服务并重，变“堵”为“疏”，为外籍人员提供优质高效的服务，将上弄安村打造成为外籍人员的“温馨家园”，越来越多的外籍人员在这里翻开了美好人生的新篇章。

“打工妹”变身“老板娘”

“我现在的收入可比当地的公务员高多了，当初真没想到能够过上这样的生活。”棉锐站在自家的小吃店门口自豪地说。

2005年，棉锐跟随一群姐妹从缅甸来到瑞丽，成为一名“打工妹”。初到中国时她并没有办理相关的证件，没有合法的身份，这让她根本找不到薪酬高、待遇好的技术工种，只能偷偷地在小吃店、烧烤摊打打零工。“当初来中国时，最开心的事就是遇到一个好警官！”她说。

棉锐口中的好警官，就是当时勐卯边防派出所的社区民警刘守祥。当时，派出所正准备将上弄安作为社会管理创新试点，彻底扭转上弄安的治安“乱象”，而刘警官做的第一件事就是让所有在上弄安居住的外籍人员都成为有“身份”的人。棉锐就是刘警官办理证件的第一批外籍人员，有了“身份”之后，棉锐在刘警官的帮助下很快就找到了“体面”的工作。2009年，来中国务工5年的棉锐手上积攒下一笔钱，她规划着开一家小吃店，于是她又一次找到刘警官帮忙。知道棉锐有这样的规划，刘警官二话没说，就为她的事忙活起来，找店面、谈租金、购设备，只要能够帮上忙的事，刘警官总是尽力地给予帮助，不久后，棉锐的小吃店顺利地开张了。

4年过去了，小吃店的生意越来越红火，精明的棉锐趁势而上，扩大店面，招收小工，这不，远在缅甸老家的弟弟妹妹也被棉锐接到瑞丽，一起经营小吃店，生活过得有滋有味。

“人见愁”成了“抢手货”

在城区一建筑工地，同样来自缅甸的傣族小伙岩亮正在紧张地忙碌着，他是工地上有名的技术能手，收入不菲，而他的另一个身份，是勐卯边防派出所上弄安村治安联防队员。

岩亮到瑞丽不久就与当时管理这片的社区民警陈健军发生了“亲密接触”。刚到瑞丽时，岩亮身上带着的不多的钱被偷了，成为“无钱、无人、无技术”的“三无”人员，难以找到工作，岩亮日渐消沉，天天混迹在上弄安的小巷里“拉老捣”（一种赌博方式），隔三差五的，岩亮总会跟别人发生争执，于是有了外号“人见愁”。

在了解岩亮的情况后，陈警官就把如何改变岩亮和另外几个有着相同境遇的外籍人员的事放在心里。不久，在陈警官的联络下，一个针对外籍失业人员的技术培训班开班了，培训的内容主要是焊工、铆工等技术工种。岩亮非常珍惜这个机会，学习非常刻苦，一个月的培训结束了，岩亮以考核第一名的成绩被用工单位当场聘用。

岩亮工作起来非常认真，很快在圈内出了名，成了业内的“抢手货”，工作越做越顺，钱也挣得越来越多。岩亮一直寻思着怎样才能回报边防民警，所以当得知陈警官在外籍人员中培养联防队员时，他第一个报了名，成了一名联防队员，在每天的工作之余，他都会积极参与治安巡逻防控工作。在他的发动下，先后有7个外籍人员加入联防队伍。

如今，岩亮已经有了自己的小家，虽然还是租住房，但过得很美满，他还有了一个可爱的女儿，他的下一个目标，是要在中国建起一个属于自己真正的“家”。

据统计，至去年底，瑞丽边防大队辖区共建立外籍人员管理服务站（点）11个，先后帮助3800余名外籍人员顺利就业、227名外籍人员子女入学入托，280余名外籍人员在服装、加工、零售等行业实现个体经营，有了自己的一片天地。

图为开小吃店的棉锐

佤山新居美

云南省临沧市近年来启动“佤山幸福工程”，改造沧源佤族自治县的8000余户农村危旧房。大批佤族群众告别了茅草房、杈杈房和危旧空心砖房，住进富有佤族传统民居风格的新居，并通过发展旅游、林果、茶业、甘蔗和橡胶等产业，走上奔小康之路。图为沧源县勐董镇葫芦小镇佤族群众在新居前。

梁志强摄（新华社发）