

人人民的教養

硕士做米粉、肉夹馍 大学生卖盒饭、下矿井、做保安 公务员转行做猪肉生意……

另类就业怎么看?

新闻回放

近日,在北京朝阳区环球金融中心,湖南常德"90后"男孩、北大法学院 硕士研究生张天一开了一家叫作"伏牛堂"的小店,专卖常德米粉。事实上,越 来越多的大学毕业生, 抛开传统的就业路径, 做出适合自己的人生选择。一份刚 刚出炉的全国2014年应届毕业生就业调研报告显示:大学毕业生期望月薪平均 值为4357元。理想很丰满,现实很骨感。如果找不到理想岗位,该怎么办?



自己过得好就行

四川资阳市雁江区石岭镇建筑工

我今年56岁,是四川资阳市雁江区石岭镇农民,由于身体原 因,只能每隔一段时间才到建筑工地上打些短工,补贴家用。

我有两个儿子,大儿子余世忠是我家的骄傲,从小聪敏好学,不 负众望,考上了省属重点大学。在工地上,再苦再累,一想到儿子学 有所成,我就一切都顾不上了。只要能挣钱,再累也能坚持。

如今,余世忠已经在一家企业工作,每月能有六七千元的收入。 虽然没有传统观念认为的那样"当官,出人头地",但儿子能按照自 己的想法去生活就够了。他自己觉得安逸就行。

说起儿子就业经历,我还是捏了把汗。本来作为国防生的儿子不愁 工作,但体检时出了问题,一下子打乱了阵脚,只好去招聘会找工作。听 说他精心准备的10多份简历,只投出去了5份,就有一家要他去面试。

工作没多久, 刚刚跨出大学的儿子, 不成熟的一面就开始显现 了。他和几位新员工对公司管理上的一些措施产生了抵触情绪,觉得 领导的处世方式不够大气,没有一个领导应有的气质,对于员工的关 心也不够。在一次私下聚餐之后,他们一致决定辞职。

听到老大辞职了,我心里咯噔一下。我和他妈妈身体一直较差, 家里也没有什么经济来源。对农村孩子来说,要想在社会上立住脚, 要先能养活自己才是最重要。

但是, 儿子的孝心让我很欣慰。既然他已经毕业, 就需要承担起

儿子的坚韧也让我看到了希望和信心。余世忠每天早出晚归,甚

项目。在完成项目的同时,各方面能力也得到不断提高。

有时候为了一个理想的职位他可以一直面试到晚上八九点钟。 幸运的是,在一个朋友的介绍之下,儿子来到了现在的公司,从 事与油气自动化系统相关的工作。虽然这项工作与所学有区别,但是 经过自己的不断学习,经过长期出差锻炼,他已能够完成各种类型的

儿子今年初已经结婚了。作为老人,我也就放心了,相信儿子会 有幸福生活。 本报记者 王明峰整理





打好基础最关键

■ 文署秀 湖南省冷水江市 退休干部

我的孙子从读小学开始,就一直跟在我身边。2003年,他从长 沙理工大学本科毕业后,以2分之差,与公费研究生失之交臂,当时 他有些气馁。儿媳妇下岗多年,儿子工作也不算太好,他俩无力再 支付孩子读自费研究生。我和老伴退休工资也只是勉强够用,但我 俩都鼓励孙子尽快调整好心态,尽早了解、接触和融入社会,打好 基础、迈好人生步伐,照样能全方位成长成熟。

孙子的第一份工作是销售, 离开了生长20多年的湖南, 来到滇 西山区一家茶叶厂工作。当时那里交通还不算发达,孙子每天5点多 就起床, 戴上帽子和太阳镜, 带上干粮和凉开水, 揣上一支防晒霜 和一瓶风油精,踩着一辆自行车就风风火火上路,为厂家积极寻求 客户。诚然,那份工作很辛苦也很累,但孙子凭着满腔的热忱和不 懈的努力,在短短几个月的时间里,充分运用他大学所学的经济和 心理学专业,把这种不大知名的山区优质绿茶成功地打入了县城和 市里的几家星级宾馆酒店和超市,最终销售到昆明,并远销省外, 得到了上级和同事的一致肯定。由于成功踢开了"头三脚", 打好了 基础,积累了工作经验,孙子工作起来越来越自信和有创造力,职 务和薪水也比常人提升更快。

几年后,孙子带着资金和工作经验回到湖南,开始了他的第二 轮创业,至今依然干得不错。他说自己时刻都记着当年我和老伴对 他的鼓励, 打好基础、迈好人生步伐, 就能全方位成长成熟。

每年都有大学生在"高不成低不就"之间犹豫和思虑,失去了 第一时间了解接触、融入社会的良机,与一份份原本不错的工作失 之交臂。我觉得,学历再高并不能等同于高能力、高素质,必须用 社会阅历和工作经验来说话,早些端正心态、放平眼光,打好基础 黄自宏整理

文学生"异常" **就业**榜

陈生上世纪90年代放弃了让人羡慕的公务 员职务毅然下海,倒腾过白酒和房地产,打造了 "天地壹号"苹果醋,后来进入养猪行业,在不到 两年的时间在广州开设了近100家猪肉连锁店, 营业额达到2个亿,被人称为广州"猪肉大王",卖 猪肉卖成了千万富翁。

猪肉大王

盒饭小哥

新闻系 2004 级本科毕业生赵宇, 2008 年已 是两家饭店的小老板。最早是在大学二年级,赵 宇批发了一批盒饭,开始做起了自己的小生意。 大四时,赵宇的一位校友因为经营不善,要出让 一家饭店。赵宇借钱承包了下来。3个月后,赵 宇开始考虑将生意做大。在校门口摆摊卖盒饭, 就成了赵宇的第一选择。他说,"最重要的是我 的时间可以自己支配,自由。"

湖北大冶三鑫金铜股份有限公司

我 2013 年毕业于东北大学资源与

土木工程学院采矿专业,去年7月来到

湖北一家国有企业。可能是性格内向的

原因, 刚来时没有机会找到适合自己专

业的岗位,每天跟着公司指派的师傅下

井作业。那段时间, 我觉得是在虚度年

华、挥霍光阴,没有真正学到多少,心

技术组组长邹胜水 (我们都亲切叫他

"水哥")的一次聊天时,"水哥"无意

间告诉了我他过去的工作经历。原来

"水哥"也干过与技术组无关的工种。

这给了我很大的触动,同时也给我注了

一针"镇定剂"。因此,在公司引进第

一辆井下凿岩台车的时候,我第一个报

大学毕业的大学生主动去井下学凿岩台

车不觉得太委屈了? 我想, 既然在大学

里学的是采矿专业,就要做好吃苦的打

算,做好与矿石为伍的心理准备,勇敢

地面对矿山、选择在基层"摸爬滚

打",从而为我今后做好开拓设计和现

场管理做准备。我并没有认为大学生

一来矿山就要坐办公室, 要高人一等

什么的。更重要的是,公司目前正在

向矿井深部开拓,井下机械设备作业

的优势凸显出来,这不仅是公司发展

的需要, 也是我选择的理由。我的想

法受到了车间领导的表扬和肯定,也

(我家兄妹多,家庭相对比较困难),我

的想法很简单,早点儿找到一份工作,

存点儿积蓄在城区买套房子, 孝敬父

母,找一个心仪的女朋友,过上安定、

做好当下是最好的选择。只要肯实干,

一定能赢得自己的一片天地, 赢得别人

总之,我相信无论从事什么工作,

曹正方整理

另外,可能是性格和家庭的原因

得到了同事的理解和尊重。

充实、幸福的生活。

的尊重,这比什么都重要。

曾经也有人问过我,作为一个重点

去年10月的一天,在和采矿车间

实干为要

■ 李德过

里总是不踏实。

张晓勇, 1991年是湖南长沙县高考理科状 元;1996年是清华大学优秀毕业生;2000年是 广州外企的高薪白领……现在,他是长沙马王 堆陶瓷市场的一名普通保安,月薪2000元。 '我不是怀才不遇,只是当梦想与现实发生

激烈碰撞时,选择安于现状。"

市场保安

"公益"员工

大学毕业3年,换过3个公司,官俊峰一直 想做点事情。他的第一份工是给一家建筑公司 做绿地规划评估。今年2月,官俊峰加入与国际 接轨的创新型环境保护组织创绿中心。创绿中 心先后开发了"一杯干净水"、"我测我水"、 "守望南极"、"气候与金融"、"源创马拉松"等 项目,致力于推动中国的绿色转型乃至全球的 可持续发展。

■ 李世龙

合适最好

中国人民大学法学院硕士研究生

本科参加学校的职业规划大赛时, 我以法官作为 就业首选。近两年感受到就业现实后重新思考这个问 题, 我觉得所谓"规划", 只能划定一个大致的就业方 向,很难精确到点。只有在真正求职的时候,通过供 需双方的互动,才能最终确定自己的工作。

张天一和我一样,学习了6年法律,也同为"90 后",但他未走"寻常路"。我觉得,职业路径是否 "寻常"不是关键标准,最重要的是是否适合自己。 他们创业卖米粉并不是被动的、冲动的决定, 而是 能动的、理性的选择。从确定产品到拜师学艺、标 准化生产,从选定店面位置到营销策略的调整,看 得出他们的整个创业思路比较清晰。之前开餐厅的 经历和对同类餐厅的经营模式的深入思考也是他们 创业的优势。看得出来,他们不是被创业浪潮裹挟 着下海淘金的,而是乘风破浪的弄潮儿。他们值得 肯定的地方在于,有打破内心约束和外界质疑的 "胆", 更有知己知彼、创业兴业的"识"。

目前创业环境日益改善, 政策扶持力度加大, 以创业来就业未尝不是选择之一,但是否创业应该 因人而异。硕士米粉的特殊性大于普遍性,也不是 值得人人效仿的榜样。我们应该有"识",全面地 审视自己,不盲目从众,也不刻意特立独行,应当 早做准备,选择适合自身条件的工作;也应该有 "胆",敢于选择"心向往之"的工作,也要具备承 担风险、后果的勇气及将来纠偏航向的魄力。

鲁晓钰整理

高校毕业生

心有多大, 舞台就有多大

■ **马薪蕊** 北京 编剧、影评人

除了"硕士粉",还有一条新闻被热 议:我为什么要辞职去卖肉夹馍。研究 生一毕业,都会经历"不是在面试,就 是在去往面试路上"的找工作阶段,费 尽九牛二虎之力找的工作, 又往往专业 不对口或发挥不出自身优势。很多用人 单位不愿招收高学历员工入职,一是 老板本身的学历水平有限, 员工学历 太高用不起, 更合不来。再有, 日常 工作大专生就能完成,价格低廉,没 必要非硕士、博士不可。结果就是, 高学历打工者们要么委屈求全、无安 全感地当"忍者神龟",要么自己出去

纵观北上广房价, 高得让人尖声惊 叫。核算自己的收入, 发现每个月拼死 拼活只能挣下几千元,也许10年以后从 牙缝里攒出的几十万元只够在北京五环 路内买个小厕所,关键是人家也不单卖 啊,黄金地段就更别惦记了。所以看准 时机自己创业或许是一条不错的谋生

我关注过一些社会学家的研究资 料,刚一毕业,本科和研究生在工作领 域无明显性差异,很多方面本科生的实 践能力还要优于研究生。但3年后,两者 就会有明显性差异:因为研究生绝不会 仅满足于漫无目的地接受知识完成工 作, 而是在领悟同时有所研究并创新出 独到思维,特别是毕业于名牌大学和普 通高校的研究生之间,一般会在7-10年 后呈现显著性差异。做肉夹馍的孟兵和 他的小伙伴们在正式营业前,用掉5000 斤面粉和2000斤肉料进行产品研发。配 料方面, 发挥工科生在实验室的看家本 领,将油、盐、酱、醋当成化学试验 品,用量精确到毫克,总结出一套公式 来对其质量精准控制。或许现今就是一 个靠智慧吃饭、靠创意发财的年代, 研

不过,任何创业都有风险,决不可 盲目行事。首先要能正确认识和评估自 己,选择的项目要发挥出自身优势,尽 量选择熟悉或有兴趣的行业。再有就是 多和有经验的人交流,获得更多灵感, 切忌盲目跟风扩大规模, 否则会赔了夫 人又折兵,后果惨重。

易中天有句名言:"人到最后都是被 逼出来的。"马云说过,"人有时候不逼 自己一下,都不知道自己有多优秀!" 祝福这些正在创业的青年们, 狠狠地逼 自己一把, 创造自我价值, 心有多大, 舞台就有多大, 最终实现自己的梦想。

把握方向

■ 赤列多杰

藏族 西藏拉萨银行职员

大学时同我关系最好的两个藏族同 学,在毕业当年,一个考上了拉萨的交 警,一个考上了自治区水利厅直属公务 员。而同时毕业回到西藏的我,一整年 时间都在各类用人单位的网页上徘徊和 踌躇。他们两个"铁饭碗",曾一度让我 羡慕唏嘘不已, 甚至一段时间以来, 我 很怕他俩约我出门玩,感觉曾经的同 窗, 差距太大了, 相见相处真是一件很

后来我仔细想想,考上交警的同 学,长得魁梧健壮帅气,性子又风风火 火、勇敢大气,原本就适合警察、军人 这种制服类的工作; 水利厅工作的同 学,从中学时期起,物理、生物、地 理、数学课程门门优秀,早就打好了基 础。再看看我自己,一没有高大健壮的 身材,二没有勇敢大气的性情,三没有 从小就特别感兴趣向往的职业和专业基 础。客观冷静分析权衡之后, 我发现自 己其实也有独特的优势,就是好静、心 细,大学时就拿到了全国会计资格证 书。后来,我看到某银行西藏自治区总 行高薪招聘职员的消息,立即报考,通 过层层选拔,终于得到了这份令我满意 的工作, 既在家门口工作, 又是白领, 生活质量也算高。

俗话说,"方向比努力更重要"。确 实每个人的人生道路都处在不断地选择 和跋涉之中,只要及时选好人生坐标, 确立努力方向,往往能达到事半功倍的 效果,实现人生的目标。 黄自宏整理

