漫画：雷叶婷绘

房子　户籍　价值观

海归相亲有杆“择偶秤”

徐牧宇

周日上午10点不到，天坛公园东门七星石附近人头攒动。许多家长拎着文件夹和水壶随着人流慢慢向前挪着，同时读着放在小径两旁地上的资料。“听街坊说天暖以后，天坛公园每周日上午的‘相亲会’特别火爆，基本都是父母带着资料过来给孩子张罗对象的。”现场一位女士说。

岁数不等人　留学归国成“剩女”

“相亲角”虽不大，但区域划分非常明确。最东面是给年纪偏大的人挑老伴的“夕阳红”；靠西的区域留给适婚年轻人的父母；中间偏北是有海外经历背景相亲者的小道。除了父母亲自摆材料，绿地围栏上也挂有“免费为海外男女青年交友登记”的信息牌。翻看摆在地面的资料，交友者多集中在美国、加拿大、英国和日本等留学热门国家，提供的择偶标准中多注明“有海外留学、工作经历或有意出国工作生活”。

一位海归金融硕士的妈妈说：“孩子出国转了一圈，眼界开阔了、学历提升了就想回来发展。留学期间也没处对象，就想回国稳定之后再说择偶的事。”她指着周围放在地上的资料说：“她们都是出国留学错过了处对象的时机，现在回来了，岁数也就大点了。现在的男孩都希望女孩岁数小，除非同样是留学背景，否则不会在意海外经历。”现场摆放的资料中，以女性觅偶居多，有海外留学背景的相亲者年龄大多在27岁以上；有海外工作背景或获得永久居住权的，年龄则多在35岁以上。

地面上摆放着许多年轻海归的相亲信息。　徐牧宇摄

海归择偶，户籍房子是门槛

海归相亲都有一杆“择偶秤”，但外人往往看不懂。

现场的家长大多带一张A4纸，上半页写孩子的年龄、性别、籍贯、学历、职业和家庭基本情况等，下半页注明择偶标准，有些资料上还附上孩子的照片。“在国外念书时，身边的留学生怕给家里增加经济负担大都过得拮据，搞对象时也不在乎对方家庭条件。大家一起穷活、穷游很开心。”留美海归小李说，“现在我们回国了，回归各自家庭的条件，考虑的就多了。”

海归就业多集中在“北上广”等城市，但这些城市的生活成本也高。对于有意向在“北上广”结婚扎根的海归来说，房子是个必须面对的门槛。一位常来“相亲角”的先生说：“奔着结婚来的人基本都是目标明确。年龄合适的首先问户籍和房子，因为牵扯到以后的现实生活。通常来说，本市的孩子依然愿找本市的对象，结婚以后照顾老人方便。其次才是学历、职业、身高之类的条件。”

交谈过程中，这位先生还介绍说：前几周有位父亲为自己留学归国的儿子找对象。男孩子在国外读的是医学，现在在某个医院当实习医生。他的年龄长相都不错，就是家里没婚房。这位父亲跟很多父母都谈过，开始很顺利，但只要聊到房子对方就不愿意再继续了。

“小资”会“土豪”带来价值观摩擦

虽然也有些海归在择偶时不会首先衡量对方的家庭条件，但交往对象的价值观和文化背景等因素会随着双方交往的深入变得尤为重要。

海归刘小姐说，她与前男友分手的原因在于对方“太土豪、没文化”。“我也不是非要找同样海外留学或者国内名牌大学毕业的，但起码在我谈音乐、旅游和美食的时候，他不能总提当年在马路边上练摊的事吧。”刘小姐还说起她的海归闺蜜最近也在抱怨“和男友不在一个世界里”，原因是闺蜜想去咖啡馆“小资”一下怀念当年的留学生活，但男友却觉得她不实际、甚至有点“作”。

鲜有年轻人前来现场，多为海归的爸爸妈妈在为孩子张罗对象。　徐牧宇摄

12点左右，“相亲角”的人们渐渐离开。有些替孩子相亲的家长大呼“以后不打算来了。太受刺激了！”一位头发花白的女士插话：“这里的机会虽然多，但不见得是什么好地方。一个个的都把条件列在一张纸上，相互攀比。但这就像花园里的牡丹，谁能说得出哪朵牡丹更好看？还没比较出结果，自己的信心就没了，目标也没了。”

调整自己

齐　心

近年来，选择出国留学的年轻人越来越多。这些“80后”与“90后”独生子女归国之后，形单影只者纵身一跃，投入相亲的大潮之中。这些满腹洋墨水的年轻人，对婚姻带着浓浓的期望与更高的要求。但事实上，他们对自己的婚恋纠结不已。

海归回国，不再如众星捧月般珍稀，恰恰相反，迎接他们的往往是另一种负面眼光。婚恋问题上，他们的语言能力和人际关系交往能力常常遭受怀疑，价值观不同带来的碰撞摩擦致使他们在选择婚姻对象时屡屡受挫。然而，众多海归对于这些，或不知情，或不在乎，他们依然生活在所谓的“光环”之下。

海归选择幸福要实际些。门槛可以有，但心胸要放宽。找找自身的“症结”所在，以实际眼光全方位给自己定位。只有这样，参加相亲会才不会老是一无所获。

京津留创园对接交流活动举行 6组留创园现场签约

本报电　据渤海早报报道：4月24日，天津市人力社保局、市外专局、北京海外学人中心联合举办的京津留学人员创业园对接交流活动举行，包括北京中关村留学人员创业园在内的32家留创园负责人来津与本市部分区县人力社保部门以及10家留创园、中小企业孵化器开展了对接交流活动。这是京津留学创业园首次大规模对接交流。在空港经济区、东丽区、开发区的三个专场对接交流活动中，6组京津留创园为今后顺利开展合作签署了合作意向书。

北京海外学人中心与天津市外专局签订合作协议，今后将定期举办项目推介会、洽谈会推进京津两地海外人才创新创业成果的推广与科技项目的转化、对接。北京负责征集本地海外人才项目成果，组织有外拓需求的海外人才和项目进行展示对接；天津负责确定本地对接单位，推动后续合作，提供配套保障服务。推进京津两地留学人员创业园间的项目合作与对接，建立两地园区间常态化的合作交流机制，通过举行经验交流会，共同举办留创园高级研修班，定期互访等方式，推动两地留学人员创业园的共同发展。

（狄　慧）

“中关村梦想实验室”落户清华大学

本报电（**胡月梅**）清华大学创意创新创业教育平台（清华x-lab）近日被中关村管委会授予“中关村（清华）梦想实验室”，成为中关村国家自主创新示范区的全新试验田。清华大学经济管理学院院长钱颖一表示，清华x-lab创立一周年以来，提倡跨学科合作，整合校内校外各种资源，不断创新和实践，支持了越来越多院系学生的创意创新创业。目前，清华x-lab已成功吸引了250多个项目申请，入驻场地团队53个，注册和正在注册公司的项目52个，获得投资的项目16个。并有3500多人次的学生和校友参加了x-lab组织的各类课程、讲座、训练营、实践活动，其影响力已覆盖清华所有院系。

5月1日，是劳动者的节日，海归劳动者也是如此。据统计，近6年海归回国人数逾110万，是前30年的3倍，2013年我国海归人数创历史新高，达30多万人，海归已然成为我国劳动者大军中的重要组成部分。不管是投身金融、开创公司，还是回归田野、甘当农夫，海归都贡献出了自己的一份力量。劳动最光荣，他们用行动证明：劳动者是最美的人。

海归农夫和他的“稻梦空间”

刘伯年　朱　敏

2011年10月20日，他在农安县龙王乡看中一块荒地，俗称草甸子，有30公顷。他卖了车，拿出大约七八十万的全部家底，又找来一个朋友合伙把这块地租了下来。就这样，赵紫峰开始了他种植有机大米的“稻梦”事业。

“做梦，就要做大一点”

赵紫峰种植的有机大米叫“一点金”，这种胚芽米的特点就是那一点黄胚；黑米则叫“藏玉将军”，因为它里面是白色的，玉藏其中；糯米称为“一糯千金”。谈到为什么想种植有机大米，赵紫峰说：“我的梦想是让所有人都能吃到干净的东西，而不是少部分人。”

赵紫峰在他的有机农田中。　图片来源于网络

日本海归的“稻梦”事业

2006年，赵紫峰在日本神户流通科学大学读完本科和硕士后回到长春，他说：“不喜欢那里，所以早早回国了。我感觉日本很压抑，旅游还行，工作上班就算了。我的性格是不能受约束的。”回国工作5年后，他开始向往农村的生活。2011年1月，他不顾所有人反对，辞掉工作，去农村开始了他的创业考察。

考察结束后，赵紫峰最终决定当一名农场主，亲手种植自己的有机大米。在创业道路上，赵紫峰没有过多听别人的意见，他说：“专业人士的意见听得太多，就没有创造力了。很多好想法根本没有专业意见可以听取，那是一种独创的事物。”

现在有机农产品的价格都比普通农产品要高，谈及有机农产品的价格问题时，赵紫峰回答说：“虽然有机种植比较费成本，但是它毕竟只是一种种植方法而已。我们该做的是找到‘自然农法’里‘高质、高产、健康’的种植方式，而不是‘高价、健康’的方式。”

支撑赵紫峰创业的不是三分钟热血，对他来说，梦想的力量是巨大的。他曾在博文中写道：“很多要创业的人，总是不断调研，其实，迈出第一步才是最重要的。创业，踏出第一步，实际上就已经完成了一半。做事情有时候要粗犷一点，大开大合，过分拘泥于细节反倒失去想象空间。做梦，就要做大一点！”

愿意为理想翻滚的人

2013年12月，赵紫峰在淘宝上开了一家专门卖他种的有机大米的网店。网店规模很小，一共就卖几种米，有一点金、沙漠玫瑰、一糯千金、藏玉将军等品种。“这个淘宝店是基于我的人生经历产生的，从外企辞职开农场，从农盲到农忙，很多人找我买东西，招架不住了，索性就弄个淘宝算了。”现在，他的网店一个月能发1万多块钱的货。

“很多问题不是你在表面上能看出来的，只有深入这个行业才能知其一二。真正的创业，根本没有样板可参照，只能靠直觉。相信你的直觉并且去做，去坚持，去捍卫你的直觉，这就是我的信条。”有理想的人很多，为理想翻滚的人却很少。赵紫峰，就是一个愿意为理想翻滚的人。

去年3月，几位归国留学人员响应国家号召，创立了中国第一家留学人员支持女大学生创业示范店——水玉坊绿色环保洗衣。一年后，投资者王悦发现，这家店的发展进入了瓶颈期。由于业务单一、工作模式简单，在店里工作的几个女大学生很难得到锻炼。王悦说：“我们前期投入了大量的精力对大学生进行培训，但她们业务水平刚刚达标就想离开。”面对这种情况，王悦觉得经营模式需要改变，关键是要扩大平台效应。经过整合身边的各种资源，王悦探索出一个新模式来支持女大学生创业。4月12日上午，中国首个留学人员支持女大学生创业示范平台——汇欣苑成立。

支持女大学生创业

海归探索新模式

李煜野

模式一：

资源不断流动，项目不断注入

门头店面虽不大，但资源十分充足。这个平台有别于之前的示范店：平台的项目不固定，突破了原来单一业务的限制。每当有新的适合大学生操作的技术和新产品问世，都会陆续往平台中注入，让来这里工作的大学生有多种选择。

目前，平台主要包括2项业务：教育软件和养生产品。教育软件是智能化的数字在线课典题典，包括名师视频教程、互动教学、趣味教学等，使学生们能够像查字典一样，快速高效地解决课业问题。养生产品是从十几种中药中提取的专利养生药膏，具有极强的渗透性，能快速化瘀祛结，舒筋活络。王悦说：“教育和健康与每个人的生活都密切相关。做这类业务大学生上手很快，简单又可行。”

模式二：

兴趣为先，拔高大学生综合素质

就读于中华女子学院的学慧，课余时间在这里做兼职。学慧说：“我想毕业后办一所小学。这是我的梦想。在这里工作是一个资源积累的过程，能去尝试很多不同方面的工作，接触形形色色的人。我可以找到自己感兴趣的方面，去进一步学习体验。”

在这个平台工作的大学生不局限于店面，可以随时随地开展工作，比如介绍业务，开展家教服务，为身边的朋友解除颈椎病的痛苦等，来建立自己的固定客户和关系网。在摸清整个流程的同时，为今后自己创业打下基础。王悦更想用“女大学生就业创业训练营”这个词来形容平台。除去基础业务，平台还为大学生提供许多与人交流的机会，并开展一些公益活动等。

模式三：

4功能 ＋ 4模块，支持平台运作

这个平台具有4大功能：新产品新技术的汇集地、人才的汇集和交流地、文化交流及素质培养的平台、公益活动的汇聚点。对大学生来说，加强社会实践和提高动手能力是走上创业道路的必要演练。大学生既可以来这里实习、兼职，也可以正式工作。等积累了一定的人脉和资源后，还可以带着这里的项目出去创业。这个平台有项目体系、培训体系、资金体系、辅导导师团4大模块。海淀区优秀教师徐老师兴奋地说道：“我可以凭自己这么多年的一线教学经验，对选择教育软件工作的大学生们提供实质性的帮助。”

一改以往开业剪彩的形式，在开业现场，留学归国人员用座谈会的形式各抒己见，为平台顺利运营出谋划策。　李煜野摄