

信贷投向紧跟政策导向

国开行湖南分行信贷资金全部进入实体经济领域，贷款客户主要是符合国家、地方经济发展战略的制造业企业、农业加工及农业科技型企业、高新技术及战略性新兴产业，其投放比例超过国开行湖南分行全部中小企业贷款的80%。在合作平台的项目审批上，也紧紧围绕政策导向，鼓励和支持统贷平台向符合政策要求的项目倾斜。



中小微企业

重点支持小微企业发展

保投资有限公司作为衡阳地区的统贷平台，自2008年10月运作以来，累计为中小企业担保贷款30多亿元，支持了500多家小微企业融资和发展。



融资服务社会效益明显

国开行湖南分行以统贷和小额贷款公司转贷等模式，累计为全省4000户中小企业及小额经营户提供融资服务，创造就业岗位近20万个。

在业务创新方面，国开行湖南分行通过统贷、转贷、直贷等模式，创新再担保、银保合作、产业链金融、集优票据、融资租赁等多种模式与产品，构建多元化、多样化的中小企业业务体系，满足不同层次中小企业的融资需求。



以再担保体系建设为依托，推动中小企业平台全省覆盖

2011年底，国开行湖南分行与湖南担保投资有限公司（省属国有企业）合作，共建湖南国担投资有限责任公司，将其作为对接全省再担保体系会成员的统贷平台，使再担保体系兼具风险防范和项目开发功能。通过与国担公司合作，一方面依托省担保的组织协调优势，在益阳、岳阳、娄底、怀化、永州等国开行湖南分行没有单独搭建平台的空白地区增设合作机制，有效开展当地中小企业业务；另一方面有效推动全省再担保体系建设，拉长风险防控链条，增强风险防控能力。截至2013年6月，该平台已累计为6个地市提供贷款7亿元，发展势头良好。

开发性金融助力湖南中小企业

刘显全 刘焕溪

国家开发银行作为经国务院批准设立的政策性金融机构，自1994年成立以来，有力地支持国家基础设施、基础产业、支柱产业等重点领域建设，促进投融资体制改革，积极开展金融创新和金融合作，在支持经济社会发展中发挥了重要作用。作为政府的开发性金融机构，国开行坚持与时俱进，把融资优势与政府的组织优势相结合，用建设市场的方法实现政府的发展目标，构建支持中国经济发展的体制动力，实现项目建设和体制建设双成功的目标。国家开发银行湖南省分行坚持“增强国力、改善民生”的办行宗旨，把服务科学发展、保障和改善民生放在突出位置，充分利用业务特点和现有社会活动载体，体现国开行社会责任，助力中小企业发展。

作为一家政策性银行，采取什么样的业务支持模式，才能在推进中小企业健康发展的道路上，既在政策上紧跟步伐，又在效果上先人一步呢？国开行湖南分行在此方面所做出的努力和探索，形象而生动地诠释了其科学发展的理念。



国开行湖南分行领导调研湘西民族职业技术学校新校区建设项目



赴湖南师范大学调研助学贷款开展情况



与企业客户座谈交流

开展“园区+产业”融资模式，支持地方特色经济和产业集群发展

依托省内国家级或省级工业园区基础设施的中长期优势，国开行湖南分行积极开展“园区+产业”融资模式，在6个国家级开发区和4个升级开发区搭建市场化的园区平台，并通过成立行业互助协会，推动衡阳富士康、汨罗再生资源、浏阳花炮、岳阳电磁铁、永兴白银、长沙生物医药、醴陵陶瓷、冷水江业等10多个产业集群发展。

2013年上半年，国开行湖南分行依托搭建的园区中小企业统贷平台，投放贷款达到22.9亿元，支持企业近千户，真正实现了以统一标准的模式解决千家万户中小企业的共性问题，并且围绕地方优势产业集中支持，增强地方经济活力，扩大税收和就业。



中小企业

创新融资工具，完善中小企业产品服务体系

中小企业集合（区域集优）票据作为解决中小企业融资难的新型工具，受到湖南省政府高度重视，省内也已探索两年，但一直未能实施。不仅如此，在中部5省也未能出炉。2012年，国开行湖南分行在常德地区积极推动，促进政府5000万元偿债基金与2%贴息政策的落实，与常德市政府、大公国际、中债增、财鑫担保、启元律师事务所和相关会计师事务所合作，历经半年的企业调研、资料整理、材料撰写、协会沟通等反复多次环节，于2013年1月28日成功发行常德市第一期区域集优中小企业集合票据，成为中部5省首单。

国开行在融资工具的创新上，可谓是风生水起，互联网金融产品“开鑫贷”就是其中之一。开鑫贷是由国开金融有限责任公司（国家开发银行全资子公司，简称“国开金融”）和江苏金农股份有限公司（简称“江苏金农”）共同出资设立。国开金融致力于引导并运用社会资金推进国家经济结构调整及中国经济社会的发展；金农公司通过专业化的金融人才和技术力量，为小贷公司提供技术支撑和业务创新等服务。国开行湖南省分行推广该产品主动出击，已经与衡阳市人民政府、衡阳市金融办、衡阳市企业信用担保投资有限公司达成初步协议，首先在开鑫贷的互联网平台上开通衡阳频道，接下来将逐步推进湖南开鑫贷公司的成立，打开湖南金融市场，为项目找资金、为资金找收益。

以中小企业供应链为突破口，开发大型产业客户



国开行湖南分行从余额客户的中小企业客户入手，顺藤摸瓜至其应收账款的上游大型客户，顺利开发南方水泥、长丰集团等大型产业客户。再通过与大型产业客户的合作，根据其上下游推动产业链和供应链（保理）业务开发，取得较好效果。2012年，国开行湖南分行根据南方水泥的上游客户联络，向南方水泥提供5.4亿元并购贷款，再依托与南方水泥的合作关系，开发其下游中小企业9000万元，实现多赢。2013年对南方石墨承诺2亿元。同时，依托2011年对长丰集团5个子公司授信，2013年实现对长丰集团公司的贷款发放1.2亿元。

(本版漫画来自百度)

与湖南省政府金融办合作，批量支持小额贷款公司

根据中国人民银行、银监会《关于加快推进农村金融产品和服务方式创新的意见》（银发〔2008〕295号）关于“支持政策性银行、国有商业银行、股份制商业银行、城市商业银行等银行业金融机构通过批发或转贷方式间接参与小额信用贷款业务”的精神，国开行湖南分行积极与湖南省政府金融办合作，签订《小额贷款公司融资战略合作协议》，由湖南省政府金融办推荐省内资质较优的小额贷款公司，批量支持了省内14家小贷公司，金额3.6亿元。

国开行湖南分行秉承“服务湖南‘四化两型’战略，做湖南最受欢迎银行”的理念，在积极支持省内重点工程和重大项目建设的同时，与湖南社会民生发展脉搏一致。截至2013年6月底，国家开发银行湖南分行“四合一”的模式在全省共搭建16个中小企业统贷平台，与20个担保平台开展业务合作，业务遍布全省14个地市，中小企业贷款余额为47.45亿元，累计发放中小企业贷款153.64亿元，支持中小企业及个体经营户达到4000余家，2012年银担合作量在湖南省金融机构位列第一，保障和改善民生业务取得了突出效果。可以说，国开行湖南分行在加大对中小企业的融资力度，创新融资模式，保障融资平等权等方面作出了很大贡献，真正做到了信贷支持实体经济发展，促进就业，造福民众，支持创业者、就业者实现各自的“中国梦”。

加强业务协同，实现与国银租赁有效对接

在投融资租证综合服务重点客户的背景下，国开行湖南分行积极组织和召集合作平台与国银金融租赁有限公司举行金融租赁业务对接会，会同国银租赁赴衡阳和永兴调研，将中小企业融资租赁业务作为中小企业业务品种的重要补充。截至当前，国银租赁已经对湖南省两家担保公司授信3亿元，为下一步业务开展奠定了基础。就衡阳平台而言，融资租赁业务贷款期限长，3000万元以内走签审批，对企业来说是一个非常好的融资产品，目前衡阳中耀陶板有限公司已申请了1200万元的租赁贷款。中耀公司为此还特意做赋向国开行湖南分行以表谢意，赋中这样写到：喜乎哉！放眸中耀，四万米车间，两百亩厂房。长荣瑞气，尽着盛装。瓷泥翻滚，分明堆金聚玉；产品畅销，正是凤翥龙翔。匠心独具，中耀决策有方。慧眼识珠，国开行力扶企业做强。中国梦，中国陶，中国耀。耀神州，耀世界，展辉煌！

引入保险机构，形成“担保+贷款+保险”模式

2012年，国开行湖南分行首次提出引入保险机构参与统贷类项目合作。经过多轮谈判和筛选，与华融湘江银行、中国大地财产保险公司、湖南融创投资管理有限公司开展合作，以融创为平台，大地保险提供全额保险，华融湘江银行承担委贷行职能，共同开发项目并防范风险。“担保+贷款+保险”的模式以保险取代担保，降低企业融资成本。同时依托华融湘江银行的网点优势、人员优势及资金结算优势，增强了项目开发能力和对零售客户的服务能力。