

特别报道

服贸协议搁浅耽搁了谁？

学者：台湾政治内耗会让经济死掉

本报记者 王平

台“立法院”12月20日敲定，两岸于今年6月签署的《海峡两岸服务贸易协议》，明年3月10日以后才能排入会期。这一协议原本是大陆送给台湾服务业的“优惠大礼包”，却因绿营的攻击阻挠，只能在“立法院”搁着等过年。

被“潜规则”的服贸协议

上周，马英九在国民党中常会上发出动员令，要求党团务必将服贸协议排入本周“立法院”审查。不过，他的“高度期许”被民进党“立委”嘲讽为“痴人说梦”，民进党团扬言，“若硬闯、硬审，恐上演流血事件！”20日，蓝绿双方在“立法院”就此进行协商，绿营坚决不退，最后双方商定服贸协议留待明年3月10日新会期开始后复审。

国民党在“立法院”拥有过半席次，理论上可以强行护送任何法案过关。但台“立法院”有个特别的游戏规则，碰到争议问题，蓝绿往往先坐下来协商，谈出子丑寅卯，然后再去“立法院”会上打架、抗争。无论绿营霸占主席台、反锁大门还是咬人，“立法院长”也从不动用警察权。功夫做足之后，最终拿出的，还是早就协商好的结论。

在强大的“潜规则”面前，马英九也只能呼奈何。9月，他大动作要求“立法院长”王金平下台，外界解读，深层原因之一就是“立法院”相关作为不满。

在上一次的“立法院”朝野协商中，蓝绿商定审查服贸协议前，双方先各举办8场公听会。但这个是个刘备借荆州式的约定。蓝营早全办完，绿营至今还剩3场没办。马英九批评，民进党前几场公听会，来宾和意见都重复，公听会已变成杯葛工具。

绿营恐吓“洗头小妹”

服贸协议是两岸近年最重大的协议之一。服务业是台湾的支柱产业，两岸服务业贸易对接，对台湾十分有利。更重要的是，考虑到两岸经济规模差距，服贸协议给了台湾“超过WTO三成”的待遇，而台湾对大陆开放的都是次要市场，且门槛远高于WTO。

服贸协议签署之初，绿营便制造了大量“洗头小妹要失业了”之类的离奇传言。两岸签署《两岸经济合作框架协议（ECFA）》前，绿营也曾扬言数百万台湾人要失业，而ECFA早收清单实施近3年，经济效益之显著，早已让谣言不攻自破。

台湾服务业以体贴入微和富有创意著称，与起步较晚的大陆同业相比，有明显竞争优势。以美发行业为例，如果台北街头开一家大陆发廊，很难想象台北人会趋之若鹜。而台湾理发店的招牌，在大陆将会颇具吸引力。

台湾内部也有许多理性的声音。针对街头巷尾小理发店会受冲击的说法，台湾中华经济研究院WTO中心副执行长李淳博士反驳说，台湾家庭作坊式的理发店，服务街坊邻居，有其方便、便宜及伴随情感联系等特征；即使台湾本地美发连锁机构进入街巷，也不一定胜过它们。

台湾市场不大，又早已饱和，大陆服务业进场需要勇气。服贸协议对大陆业者限制本来就多，



台“立法院”经常上演“全武行”。（图片来源：台媒）

再加上岛内的政治气氛，不少大陆企业家坦言，并未考虑服贸生效后赴台投资，“我们把人家当兄弟，人家不把我们当一家人。”

台湾经济真的拖不起

同为“亚洲四小龙”的韩国，正快马加鞭与中国进行自由贸易协定谈判。近些年，台湾因政治内耗，经济停滞不前，经济发展速度在“四小龙”中敬陪末座。

韩国国民经济咨询会议副议长玄定泽最近接受台湾《天下》杂志专访时指出，世界各国都展开了自由贸易，理由很简单，当双边经济体互享零关税时，第三方就必须负担较高关税。他说，由于台湾和大陆签订了ECFA，而韩国很多产品和台湾相似，造成韩国有危机感，所以加紧和大陆谈判自由贸易协定。

玄定泽所说的其实是一般的经济知识，台湾的普通民众都很了解。今年7月，台湾与新西兰签署经济合作协定，台湾舆论就是一片叫好。然而，大陆为台湾量身定做、将给台湾支柱产业带来无限商机的服贸协议，却遭到绿营无理污蔑。

台《中央日报》文章指出，绿营一贯反马英九、反国民党，固然是常态，但不分青红皂白地反对两岸经济合作，包括服贸协议及未来的货品贸易协议，将会堵死台湾经济。

台湾“主计总处”11月再次下调2013年台湾经济增长率至1.74%。台湾《新生报》20日社论说，台湾的经济景气令人窒息，“立法院”却还在恶斗不休。两岸服贸协议一搁大半年，将阻碍两岸其他ECFA后续协议的签署，一旦拖到大陆与韩国、日本签订贸易互惠协定，就真的会像台湾学者警告的那样——“台湾经济死定了！”

内地游客在港购物口味变了 生活用品取代名牌成“新宠”

据新华社香港12月23日电（记者谢希语、王小旎）香港进入一年一度的圣诞、元旦购物“尖峰时刻”，但内地游客在港购物模式正悄然发生变化，以前追求名表名包、一掷千金的内地“土豪”们的口味正在发生变化，更加平价实用的生活用品开始成为他们的“新宠”。

在铜锣湾的时代广场，来自北京的李先生拍拍自己手中鼓鼓的购物袋说：“买的都是打折皮包、护肤品等物美价廉的生活用品。”

香港旅游业议会总干事董耀中认为，内地游客的购物模式正在转变，现在他们买的多是比较实用的东西，不像以前以高端名牌为主。

同往年内地游客境外疯狂抢购奢侈品场面不同，记者调查发现，在香港时代广场、海港城等商场的一些高端商品专卖店，排队购物的内地游客屈指可数。但在遍布铜锣湾闹市区的平价店里，却是人头攒动。

香港时代广场推广及管业运作经理马惟乐表示，现在内地消费者多数比较青睐价格不是那么贵的品牌。

美国管理咨询公司贝恩12月发布的《2013年中国奢侈品市场研究》指出，2013年中国内地奢侈品市场增速将进一步放缓，预计年增长率将为2%左右，这一缓慢增长态势预期还将延续到2014年。而2012年该数字为7%。

业内人士认为，中国政府倡导厉行节约、反对浪费可能是造成内地游客购物模式转变的重要原因。此外，个人游的放开让更多内地人有机会到港旅游，这让他们对高档商品没有那么新奇、向往了。

“现在大家都明白了买东西要追求实惠的道理，一般人自己用的都以实用为主。”董耀中说。

根据香港旅游发展局初步统计数据，截至11月，今年内地游客访港数量已逾3600万人次。目前香港已对49个内地城市放开个人游，越来越多不同消费层次的内地人到港观光，这对内地游客的在港购物结构产生了一定影响。

圆仔准备与观众见面了



12月23日，圆仔满170日龄，体重12.65公斤。圆仔与圆圆即将于2014年1月上旬与游客见面。为了让母女俩在动物园依然自在，台北市动物园保育员以渐进的方式安排它们慢慢习惯活动场。图为圆仔在活动场里熟悉环境。新华社发（台北市动物园提供）

台湾在线

岛内僧多粥少案件难求 两岸往来催生就业市场

台湾“流浪律师”跨海来求职

木白

受少子化影响，岛内一些学校招不到学生，出现“流浪教师”，有教师资格可却找不到教师的岗位。近日，据律师公会全台联合会统计，全台有照但未执业的流浪律师，多达5800人，“流浪律师”也在逐年增加。

“流浪律师”的出现，原因是僧多粥少案件难求。律师公会全台联合会统计，到上月为止，取得律师执照的有1.3万多人，仅7656人执业，不到六成。僧多，跟早年律师录取人数的不断增加有关。当年为了打破律师以往寡头独占的现象，降低接案价码，让一般民众有需要都能请得起律师，高校不断提高律师高录取人数。律师录取人数变多，但案件成长有限，市场大饼不够分，流浪律师一年比一年多。台南律师公会理事长李合法表示，台南市律师登录人数较5年前增加一倍，市场竞争相当激烈。

除了因为找不到案子的难处，也有律师是自愿“流浪”的。台大法律系毕业的杨姓律师今年完成实习，执业两三个月，月薪4万（新台币，下同）。一名有律师资格的法官助理说，“我在这里朝九晚五，月薪5万元，何必出去执业？”加上刚出道自行执业难有案源，收入难以保障，“所以每年法院招考法助，都不乏律师来考。”岛内媒体报道称，不少法律专业又考上律师的台湾毕业生，会优先考虑类似公务员这样有稳定收入的工作机会。

另外，考上律师证后，依照规定，还必须参加一个月的律师研习所研习、5个月的事务所实习，才能取得执业资格。可是，同样是僧多粥少的原因，事务所案源减少，影响到提供实习意愿，新鲜人常找不到事务所实习。“实习律师啥都不会做，事务所还得付薪水。”一位资深律师表示，都会区的联合律师事务所，大都不接受新人实习。这也使得一部分愿意执业的律师却卡在实习的问题上，迈不出第一步，不得不“流浪”。为了帮助这部分人迈出第一步，律师公会全台联合会最近将讨论，日后接受新律师实习，事务所无需付费，甚至考虑讨论实习的新律师，每个月应付给事务所5000至1万元“学费”，解决准律师实习问题。

这个法子到底效果如何也有不同声音。但无论如何，要从根本上减少“流浪律师”的数量，恐怕还要多方努力。近年来，两岸经贸关系、人员往来的日益推进，也衍生出越来越多的涉及两岸的法律问题。包括涉台婚姻、合资企业在大陆遇到的法律问题，都慢慢进入台湾律师的视野。越来越多的律师开始走出“流浪”，“登陆”求发展。另外，大陆也开放台湾同胞在大陆参加律师资格考试，也有了越来越多的台湾人参加考试，在大陆施展专业才华。

目前，与台湾一水之隔的福建允许台湾律师事务所在福州、厦门两地设立代表处，已经有7家台湾律师事务所正式进驻。台湾叶大慧律师事务所是第一个向大陆申请设立代表处的台湾律师事务所。在陈水扁海外秘账案中，叶大慧担任陈致中夫妇的辩护律师，叶大慧律师事务所岛内广为人知。但很多人并不知道，叶大慧早在1995年就通过了大陆律师资格考试，成为最早通过该考试的3名台胞之一。其负责人在接受岛内媒体采访时表示，特别是ECFA签订后，两岸贸易量的快速增长，事前法律预防、事后法律解决，都急需熟悉两岸“法规”的律师介入。这对台湾法律从业者来说，无疑是迎来了又一个春天。看好两岸关系正面发展，大陆就业市场成为台湾求职者的乐土。



台湾年轻人的就业观念转变，西进大陆渐成热潮。张国俊摄

台北地铁： 票价比北京贵 服务还不错

本报记者 任成琦 吴亚明



宝岛万象 南港展览馆站里绘有几米的作品。（资料图片）

记者驻台期间恰逢台北捷运（地铁）信义线刚开通，提供一个月的免费试乘。这条线路途经中正纪念堂、台北101大楼、世贸中心、通化街夜市、大安森林公园等，串联起不少台北热门景点，因而颇受关注。比如，旅客从中正纪念堂搭乘捷运前往台北101/世贸站，购买IC代币单程票票价为20元（新台币，下同），但通车优惠期间不计费。台北捷运局表示，一个月内受惠旅客预估有1000万人次，优惠总金额约4800多万元。

北京地铁要变更收费的消息传得沸沸扬扬。而作为一个承载大台北地区600多万人口的轨道交通，台北捷运路网目前有109个车站，营运里程121.3公里，日均客流量超过180万人次。免费肯定不是常态，那么它是如何收费的呢？

台北捷运依里程计费，按公里数从20元起步，至65元封顶不等。换算成人民币大概是坐一站的距离4元多，3到5站大约5元。相比起北京来说，不算便宜。不过如果不是现场购买捷运公司发行的IC代币单程票，使用悠游卡的话可打8折。

与收费相伴的，是台北捷运票卡种类多，优惠细，服务周到，管理人性化。如果在台北待的时间比较久，毫无疑问一定要买悠游卡。它类似北京的公交充值卡，乘车有优惠且免去现场购票的繁琐。此卡为感应式，里面有100元押金，便利店都可以充值，各个捷运站都可以退卡。

对于那些到台北短期旅游的人来说，可在捷运站买一种“台北观光护照”，含一张交通卡和景点折扣手册。交通卡分一日游卡（180元）、二日游卡（310元）、三日游卡（440元）和五日游卡（700元）四种。可于期限内无限次搭乘捷运和公交车。

台北是个骑行文化浓厚的城市，每到周末，从市区到郊区去骑行的人众多。2013年7月，台北捷运专门为

自行车骑行者设立“携带自行车票”，票价80元，这样既方便了自行车出行的人们，也让票价反映其多占用的公共资源。

台北捷运与其他公共交通工具联手推出方便民众出行的优惠措施，比如在规定1小时内搭公共汽车换捷运、搭捷运换公共汽车，票价均可享受优惠。由此构建了一个提倡民众更多利用公共交通出行的奖励机制。

2011年4月1日起，全台年满65岁以上老人和身心障碍者凭有效证件至捷运窗口购票，即享有半价优惠。另外，台北市、新北市、基隆市、宜兰县等四县市持有社福优待卡的市民乘车直接享有优惠，无需临柜购票。还有一点更周到和人性化，那就是万一忘记及时充值，悠游卡里即使只剩1元钱，民众仍然可以搭乘一次捷运，透支部分只要记得及时充值还款就好。

南港展览馆站里，绘有几米的作品《地下铁》，它似乎成了台北捷运的一个象征。在日复一日年复一年的人潮往复中，捷运在这个都市里拥有了不错的口碑，累积运载量在12月1日突破61亿人次。

当然，对普通民众来说，省钱永远是王道。为了回馈旅客，从12月到明年3月期间，台北捷运运载每累积1亿人次，主管单位就会举办搭乘赠奖活动。在台北车站近日举办的赠礼活动上，在此路过的邓舒云抽到半年免费票一张，让她不敢相信，直呼天上掉馅饼。她正在准备公务员考试，每天搭公交车在家和补习班间往返，“有了免费票，考虑开始搭捷运，可以省下三四千元。”

（本报台北12月23日电）